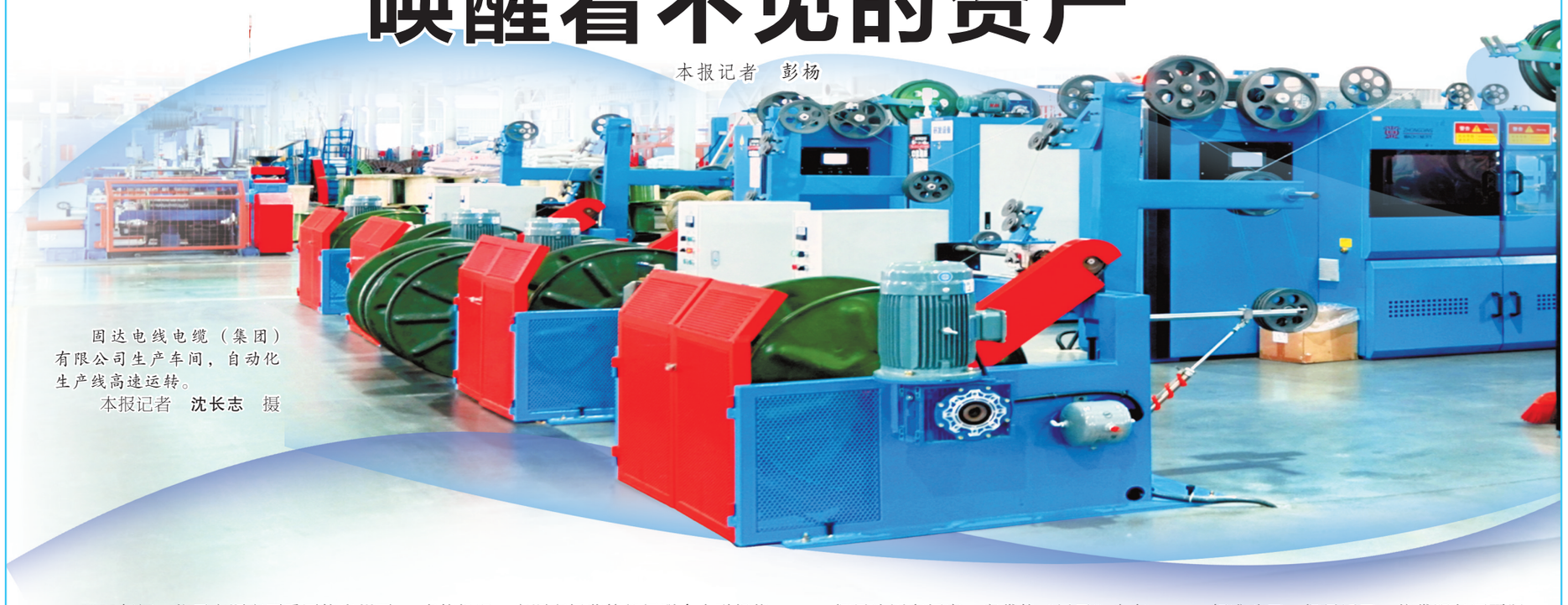
安顺“破冰行动”解小微企业融资难——

唤醒看不见的资产

本报记者　彭杨



固达电线电缆（集团）有限公司生产车间，自动化生产线高速运转。
本报记者　沈长志　摄

2026年初，位于安顺市西秀区的贵州西秀翠宏食品有限公司办成了一笔特别的贷款：没押厂房，也没押设备，而是凭着生产中积累的“辣椒原料供应链成本分析数据集”和“香辣醪料关键工序工艺参数监控数据集”，从银行贷出2000万元。

在安顺市，无论是工业园区里的轻资产制造企业，还是乡村里的种养经营主体，过去到银行贷款，最怕被问“拿什么抵押”。厂房是租的，土地是流转的，一旦卡在“看砖头、量厂房”的传统不动产抵押门槛上，往往很难贷足款。

如何打破这一困局？近年来，中国人民银行安顺市分行组织深化普惠金融融资模式破冰行动，引导辖内金融机构从拓宽押品范围、改写审贷标准、契合产业周期三个维度同步发力，探索出一条不唯“砖头”的信贷新路。

没有现成的不动产，安顺市首先引导银行拓宽押品边界，唤醒企业“看不见的资产”。

借着贵州获批国家数据知识产权地方试点的机遇，安顺市场监管部门联合金融机构入企辅导，引导企业将长期积累的生产配方、工艺参数、研发数据等免费确权登记，经专业评估后转化为可质押的无形资产。

目前，除了翠宏食品获贷2000万元，南山婆食品沉淀超百万条数据的“果蔬酸汤汁配方数据集”、瀑布茶业的“产地供茶能力分析数据集”也已完成确权并入选全省首批典型案例，全市累计完成数据知识产权登记107件。“十四五”时期，安顺市通过专利、商标等知识产权质押融资累计达179件，质押金额35.75亿元。

在乡村，押品的边界则延伸到了山林。

针对紫云自治县5.58万亩茶园缺抵押的痛点，人民银行安顺市分行指导紫云农商银行推出林权抵押贷款，由具备林业评估资质的第三方机构进山，按茶树品种、树龄、亩产鲜叶量及交通水源条件估值，采用“林地评估价值×抵押率+经营者信用额度”的公式核定授信，并引入森林保险保单保额作为评估兜底依据，已累计投放贷款1.58亿元。

押品边界在拓宽，审贷的“尺子”也在更换。对于无知识产权的中小微企业，银行开始从日常经营与缴存记录中发掘信用。

“前两年，我们一直在谋划生产设备迭代、产品转型升级，市场订单逐步增多，但原材料备货、生产线升级都需要大额流动资金。”安顺吉峰农机公司负责人杨喜说。可公司属于轻资产生产型企业，可用于抵押的资产不多，扩产升级迟迟难以落地。

工商银行安顺分行客户经理在走访中了解到，该企业经营稳定，且连续稳定为员工缴存住房公积金，符合工行与市住房公积金管理中心联合首创的“公享贷”准入条件，今年1月4日迅速为其发放300万元纯信用贷款。

“短短一年多时间，我们的高端产品卖出去了、客户渠道变多了，营收同比提升了近60%。”杨喜说。2024年11月以来，这一模式已推动企业开户缴存697家、新开户18598人，“公享贷”成功为30家企业发放贷款50笔、1.51亿元。

标准改了、押品活了，信贷服务还要紧扣不同产业的成长节拍与风险规律。

针对主营特色食品的苗阿爹食品公司旺季备货压力大、扩建自动化产线的需求，工行紧扣“本地种养—食品加工—旅游消费”产业链条特点压缩审批时限，2022年以来累计向其投放贷款3000万元。

在涉农与特色信贷领域，放款、还款与风控节奏也与生产周期深度契合。人民银行安顺市分行引导各银行推行“一链一策”，工行“茶叶行”“蜂糖李行”实行随借随还或按全年管护成本授信。肉牛贷款则采取“按季或半年付息、到期还本”方式以匹配出栏周期。

在疏通融资堵点的同时，安顺市还联合人民银行推出企业综合融资成本“阳光卡”，将利息、担保费等所有费项一次性明示，2026年上半年，安顺市普惠型小微企业贷款加权平均利率降至4.43%。截至目前，安顺市已累计向4.82万户小微经营主体授信319.42亿元。

【案例一】

安顺高新区
“企小二”送来融资及时雨

本报讯　（记者　沈长志）10月23日，安顺高新区，固达电线电缆（集团）有限公司生产车间，多条自动化生产线高速运转，赶制中低压电力电缆、家装电线及发往西北地区的新能源光伏电缆。公司生产线高效运转的背后，是一场及时的资金“解渴”。

公司生产副厂长申向阳说，眼下正是冲刺年营收52亿元目标的关键期，全厂实行24小时不停机满负荷轮班生产，新能源订单已排到下个月。车间不仅将设备负荷加到80%左右，还新招录15名员工加入生产。

公司是典型的资金密集型企业，原材料成本高、账期长。近年来，铜价持续走高，与3年前相比，每吨涨了约5万元。而接一个大项目，通常只收到10%预付款，其余90%需公司全额垫付，回款周期长达两到三个月。该公司资金负责人蒋开斌说：“如果没有充足的流动资金，面对大单往往不敢接。”

企业的融资顾虑，被包保网格员看在眼里。安顺高新区打破部门壁垒，由网格长带队推行网格化包保服务，网格员化身专职“企小二”，把办公桌“搬”进车间，主动靠前当好政策辅导员、融资牵线员和审批代办员。

在走访摸清该公司在设备购置、技术改造及流动资金上的迫切需求后，“企小二”迅速搭建起银企对接桥梁，现场协助完善申报材料、跟进审批进度，以最快速度注入信贷资金。“2026年，我们得到银行大力支持，有了充足资金保障，我们不仅敢接央国企的大型订单，还顺利推进生产线智能化改造。”蒋开斌说。

企业生产提速的背后，折射出安顺高新区服务机制的深刻转变。为确保服务不走过场，“企小二”队伍先“充电”再上岗。园区定期邀请发改、财政、统计等部门专家集中培训，提升“企小二”看懂报表、吃透政策的专业能力；同时，对临规企业、重点企业建立动态清单，全面摸排融资、用工等诉求。

2026年以来，安顺高新区依托“企小二”精细化服务，已累计帮助固达电缆、黎阳国际、康命源等46家重点企业成功获批贷款9.5亿元，为实体经济注入源源不断的金融“活水”。



贵州翰瑞电子有限公司生产车间，员工正在进行海信小板测试。
本报记者　何晓璇　摄

从“三根竹竿、一个油桶”起步——

精密铸件加持国产大飞机

本报记者　梅世桂

前不久，2026年贵州省质量发展大会召开，贵州安吉航空精密铸造有限责任公司（以下简称安吉精铸）获得第五届贵州省省长质量奖。公司党委委员、副总经理刘志嘉说：“这是对我们多年深耕质量工作的一种认可。”

在贵州安吉航空精密铸造有限责任公司生产车间，从原材料批次到热处理曲线，从工序操作人到检测数据，全生命周期信息一键可溯。这套质量数据档案，是这家企业60年打磨出来的“硬功夫”，也是其拿下省长质量奖的底气所在。

1966年，安吉精铸在黔中大地破土动工，家底只有“三根竹竿、一个油桶”。60年过去，该公司已是中国航空工业集团旗下唯一的专业化精密铸造企业，手握铝、镁、钢、钛、高温合金精密铸造生产线，成为国产大飞机核心铸件供应链的重要一环。

从“三根竹竿、一个油桶”到“核心供应链”，中间跨着无数道质量关。安吉精铸的解法，是一套被称作“915”的质量管理模式——九大支柱撑起体系，一个零缺陷目标贯穿始终，五大实施步骤落地执行。关键工序双岗制、三检制，质量一票否决，全员质量积分，人人建立质量诚信档案。

规矩之外，还有工具。安吉精铸智能铸造车间，统计过程控制、MES、PLM等信息化手段集成运转，大数据分析让质量风险从“事后整改”转向“事前预防”。企业还投建国内先进的大型热等静压机核心设备及自动化智能产线，用高端装备守住产品质量的第一道防线。

目前，安吉精铸承接国产大飞机、商用航空发动机精密铸件订单类别超100项。与此同时，安吉精铸以航空级精密铸造品质，向燃气轮机、海洋工程等高端民用装备制造领域拓展，打造第二、第三增长曲线。“十四五”期间，企业营业收入较“十三五”增长超一倍，利润总额翻两番。

茶叶套种药材收入翻番

本报讯　（记者　王潇）11月1日，安顺市关岭自治县岗乌镇上寨村，关岭自治县亨瑞发展有限公司中药材种植基地茶药套种园，十余村民穿梭田间，抢抓时节采收玉竹。公司负责人龙文波道出茶药复合种植模式的产业实效：“药材品质好，收入翻番。”

公司自2019年7月成立以来，创新推行茶叶套种中药材复合种植模式。新栽种的茶叶普遍存在前5年低产、无收益、见效周期长的问题。公司按照行距0.25米、行间预留1.2米空地的标准化栽种方式，利用茶园闲置空地套种矮植中药材，最大化盘活土地资源。

目前，公司中药材基地建有中药材园500余亩、茶药套种园200亩。黄精、玉竹生长周期均为3年，每年10月集中采收，品相、药效稳定。基地每亩定植中药材8000至1万株，单株平均产量2公斤，丰产基础扎实，2026年中药材预计亩产达1.5万余公斤。产品以大额订单模式长期销往昆明、湖南、安徽等地。

产业兴旺也让村民享受到红利，该公司通过基地务工、订单收购等联农带农模式，持续吸纳群众灵活就业，2026年已发放务工工资200万余元。

近年来，关岭自治县大力推广粮药套种、茶药套种、林下种植、农光互补等生态套种模式，让闲置山地变身药田。关岭自治县中医药民族医药产业发展指挥部办公室副主任黄发科介绍，关岭组织农业技术人员深入各乡镇田间地块，结合土壤、气候条件优化品种搭配，在该县上关镇、岗乌镇等区域，探索推广多元化套种模式。

为让套种模式落地生根，当地还持续强化技术服务保障，组织农技人员下沉田间地头，开展实操培训。不少农户已经从传统单一农耕，转变为“粮食+药材”“茶叶+药材”的复合种植模式。

普定培育短链轻工产业促千人就业

车间建在社区　岗位送到门口

本报讯　（记者　杨媛媛）厂房不够用，订单却不断增加。贵州佰斯乐服装有限公司负责人伍维春正为扩大生产发愁时，安顺市普定县利用东西部协作资金建设厂房出租给该公司，解了公司前期投入太大的难题。伍维春说：“车间就建在社区，也方便居民就近就业。”

10月25日，位于安顺市普定县玉秀街道玉兔社区的佰斯乐服装有限公司生产车间，工人们忙着裁剪、缝制裤子。企业每天生产裤子约4000条，产品通过线上渠道销往全国各地。随着订单增加，原有厂房难以满足生产需求。

普定县农业农村局党组成员、副局长邓飞说，企业有订单、有市场，扩大生产就能提供更多就业岗位。政府建设厂房，既是支持本土企业发展，也是为了让更多群众在家门口找到工作。新厂房投用后，企业产能有望扩大一倍，还将带动50余人就业。

在普定，将就业岗位送到群众家门口的企业有31家，涉及服装加工、吉他制造、包装材料、蔬菜种植等领域，带动近2000人就近就业，相关企业累计产值超过10亿元。不同产业如何与群众就业需求相结合？普定给出的答案是培育短链轻工产业。

这一产业布局源于普定的现实需求。普定县建设16个易地扶贫搬迁安置点，3248户、14396名群众搬出大山、住进城区。其中，玉秀、鑫旺两大集中安置区集聚全县73.1%的搬迁人口。如何帮助搬迁群众稳得住、有就业、逐步能致富，成为当地需要解决的问题。

围绕这一思路，普定县依托东西部协作共建产业园，引进培育轻工企业，并通过就业帮扶车间认定、资金补贴、技能培训和线上线下招聘等方式，帮助企业解决场地、用工等问题。

普定县就业局副局长董玉菊介绍，通过建设就业实训基地、常态化开展技能培训，既能帮助群众快速掌握实操本领、顺利上岗，也可为企业输送适配工人，实现企业发展和本地劳动力就业有效衔接。

安顺匠人蝉联省木艺大赛冠军

本报讯　（记者　梅世桂）8月17日，2026年贵州省住房城乡建设行业手工木工大赛暨第三届贵州乡土建筑传统技艺大赛在贵阳落下帷幕。来自安顺云山工匠队的刘姚兵获得手工木工全能赛一等奖，他已连续两年获得一等奖，并将代表贵州参加全国工匠大赛。

回忆起入行的起点，刘姚兵记忆犹新，1984年开始做木工时，他用马车拉着工具到处跑，别人需要什么家具，就给别人做什么。桌椅、门窗等各类民用木活，他就地取材、随需而作。凭着踏实肯干的态度和越来越精湛的手艺，刘姚兵开办了自己的木工加工房，一做就是20年。

2022年，是刘姚兵手艺生涯的重要转折点。在一个老师的指点下，他牵头成立云山工匠队，专做云山屯古建筑修复，转型为乡土文物修缮匠人，开始站上技能竞技的舞台，与全省顶尖匠人同台比拼。省赛规定8小时完成的全套工序，技艺纯熟的他，仅用5小时就高标准完工。

连续3年参加贵州省住房城乡建设行业职业技能大赛（手工木工），刘姚兵稳步进阶：2024年参赛拿了第二名，2025年、2026年都是第一名。在他眼里，赛场比拼和日常做工，本质都是匠心坚守：“参赛和我平时自己做时一模一样，踏踏实实把每一步做好就行。”

安顺古城上线“反诈奶茶”

本报讯　（记者　王潇）10月30日，依托安顺古城人流集中、青年游客众多的特点，安顺市公安局联合官鼎茶在安顺历史文化街区官鼎茶古城店开展趣味反诈集章活动。

本次反诈互动共设置五项简单易懂的打卡任务：现场群众和民警交流刷单诈骗防范常识、分享反诈经历故事、转发安顺公安官方短视频、关注微信公众号，在个人社交平台发布反诈提示内容，即可参与集章兑换。根据规则，集齐五枚印章可兑换限量警小熊玩偶和奶茶兑换券，完成三项任务即可领取反诈钥匙扣。

“警小熊特别可爱，还有奶茶喝，这种科普方式真有趣。”前来打卡的游客、市民纷纷点赞。趣味互动之余，民辅警结合近期高发诈骗案例，现场细致地讲解刷单返利、网络贷款、冒充客服等常见骗局套路，耐心引导群众安装注册国家反诈中心APP，帮助群众提高识骗、防骗、拒骗能力。

安顺市公安局侦查中心民警熊雨露说：“我们希望用年轻人喜欢的方式，让反诈知识走出展板、走进生活，让普法宣传覆盖面更广、传播更生动。”

“普定好物”组团亮相深圳礼品展

本报讯　（记者　周强）10月20日至23日，安顺市普定县供销社组织县域涉农企业、农民专业合作社组团亮相深圳礼品展。醇厚回甘的朵贝茶、营养丰富的春归刺梨汁、软糯清香的水井高原藕粉，凭借优良的生态品质，收获现场宾客一致好评。不少采购商到现场了解产品品质、洽谈合作意向。

普定县供销社全程做好统筹协调与后勤保障工作，让参展企业轻装上阵、专心推介。贵州苗干妈食品有限公司是本次随团参展的3家本土企业之一，共精选近10款特色产品参展。企业销售负责人张璐表示，深圳礼品展是面向大湾区市场的优质展示窗口，为本土企业搭建起直面采购商的产销对接平台，供销社贴心周到的保障服务，实实在在帮助本土农特产品拓市场、签订单、增效益。

这是普定县供销社2026年组织企业参加的第四场农特产品展销活动。依托粤黔协作消费帮扶资金，普定县供销社精心筛选优质经营主体与特色农产品抱团外出参展，助力本土企业稳定拓宽销路、提升品牌影响力。

镇宁小黄姜进入采收季

本报讯　（记者　彭杨）10月30日，安顺市镇宁自治县扁担山镇扁担村，以“甜蜜产业路镇宁有‘姜’来”为主题的2026年镇宁小黄姜丰收活动在此举行。活动现场，铺着蓝印花布的长桌上，一盘盘参赛的小黄姜一字排开。评审人员逐一称重、看品相、比饱满度。最终，扁担山镇小抵拱村姜农马步礼凭借一块重2.18公斤的小黄姜摘得“姜王”称号。

当前，镇宁自治县14.18万亩小黄姜陆续进入采收期。2025年全县生姜产量28万吨，当年销售14.8万吨、储存8万吨、加工5.2万吨；2026年，全县预计产姜28.39万吨。

好姜还要存得住、卖得出。目前，镇宁已建成“冷库+姜窖”双重仓储保鲜体系：标准化冷库可储存生姜13.24万吨，另有农户姜窖4576个，小黄姜得以错峰上市。依托“黔货云仓·镇宁节点仓”，当地年均线上销售鲜姜约1万吨。2026年，镇宁提供生姜产业奖补资金1029万元，稳定种植面积；丁旗街道“洗烘一体”小黄姜烘干厂房项目申报中央衔接资金1388万元，用于补齐产后初加工环节。

“我们将锚定‘一产稳规模提品质、二产补短板强加工、三产扩渠道树品牌’目标，规划建设区域性小黄姜专业交易市场，把小黄姜培育成群众稳定增收的富民产业。”镇宁自治县农业农村局小黄姜专班负责人韦淼说。

本版责编：朱邪　杨红　莫欣欣　版式设计：彭舒姗