

三成出口香飘日韩
闲置大棚变智能温室

贵州日报天眼新闻记者 杨曦

10月21日,位于安顺市镇宁自治县扁担山镇的安顺欣悦综合农业发展有限公司7号基地里,10余名工人忙着将采收后的菊花根茎铲起,为移栽新的菊花苗作准备。

“现在我们看到的这几个闲置大棚,是9月17日出口日本的8万枝菊花采收后的样子。我们正在做棚内清理,为移栽新苗作准备。”该公司总经理陈元玉说,今年前三季度,该公司种植菊花3500余万株,实现销售额3000余万元,其中出口占比超30%,主要销往日本、韩国、国内市场主要分布在广东、四川、重庆等地。

2022年,镇宁自治县整合东西部协作资金1200万元,将8个乡镇的600余亩闲置大棚改造成智能温室。欣悦农业看准这一机遇,立即率领团队入驻。引进荷兰光照补偿系统和以色列水肥一体化设备,实现全年不间断生产。2023年,该公司首单15万支白菊直飞韩国。据海关数据显示,镇宁菊花在韩国市场的抽检合格率连续18个月保持100%。

“镇宁年均日照时间长,昼夜温差大,特别适合菊花生长。这里的菊花饱满鲜亮,成为市场上的抢手货。”陈元玉介绍。

“我们在镇宁布局了8个花卉基地,每个种植大棚都配备智能农业基础设施,总面积600余亩,种植品种有优香、白扇等,可实现年产量4000余万株,年产值近4000万元。”陈元玉说,通过订单式销售模式,根据市场需求精心培育花苗,严格遵循出口标准进行管理,公司种植的菊花已成为海内外市场宠儿。仅2024年,欣悦农业就与韩国客户签订了年度1400万株供货协议,并与日本鲜花协会建立长期合作关系。

“基地离家很近,在这里干活每月能挣4000元。”扁担山镇扁担村村民罗希蕊说,以前她与丈夫长期在外务工,如今在家门口上班。既有稳定收入,又能照顾老人和孩子。

作为典型的劳动密集型产业,菊花种植从前期种植、浇水、除草,到中期施肥、抹芽,再到后期采摘、打包、运输,每个环节都离不开人力投入。截至目前,该基地已辐射带动就业超7万人次,年均发放工资达700余万元。

“随着气温逐渐下降,我们将全面启动冬季花生产备战工作,力争实现冬季花销售与夏季花上市无缝衔接,确保客户全年都能采购到新鲜的镇宁菊花。”陈元玉说。



安顺欣悦综合农业发展有限公司7号基地。
贵州日报天眼新闻记者 杨曦 摄

【新闻提示】

安顺年均日照时间长,昼夜温差大,特别适合菊花生长。这个秋日,黔中菊花产业蓬勃发展,成为出山出海的特色产业。安顺欣悦综合农业发展有限公司通过智能温室、订单种植模式,年产菊花超4000万株,产品不仅畅销国内,也香飘日韩;安顺市奶子山种养专业合作社则通过“合作社+农户”模式,发展菊花深加工,通过延伸产业链,有效促进农户增收。

一朵菊花满地金



务工群众在采摘菊花。 贵州日报天眼新闻记者 梅世桂 摄

合作社构建产业链
秋日花田绽放美丽经济

贵州日报天眼新闻记者 梅世桂

10月23日,安顺市西秀区蔡官镇千亩菊田间,农户们熟练采摘。这片花香背后,是倪召华的创业故事。1999年,安顺人倪召华在新疆经营茶叶生意时,敏锐察觉到菊花茶产品销量远超其他产品。2012年,怀揣对新机遇的憧憬,他毅然返乡,精心研究本地的土壤特质与气候条件后,奔赴浙江嘉兴,耗时一年多学习菊花种植技巧与加工工艺,并成功与浙江客商签订长期销售协议。

2015年,倪召华成立安顺市奶子山种养专业合作社。当年,他在蔡官镇发祥村试种30亩菊花,试种成果不错。第二年,他决心扩大种植规模,采用“合作社+公司+农户”方式运营。农户可选择自己种植或流转土地种植菊花,待采收后统一运往合作社进行专业化加工,产品有茶饮、中药材原料、保健药品等。

然而,当时他的合作社,仅能满足30亩菊花烘干需求。若要扩大规模,升级烘干线迫在眉睫,可资金毫无着落。

正在倪召华为资金发愁时,蔡官镇政府主动对接,告知他能申请40万元中央财政资金,用于解决加工厂与种苗问题。在政府帮助下,发祥村烘干房建成,他的菊花种植面积顺利扩展到500亩。

在他的带动下,2018年蔡家官镇发祥村、王家庄村等地菊花种植面积扩大到1800余亩,近百户农户踊跃加入种植队伍。

规模不断扩大,配套设施必须跟上。2019年,蔡官镇为倪召华的合作社争取到618万元资金,在王家庄村建成标准化加工厂。2020年,倪召华又申请50万元中央财政衔接资金用于升级加工厂设备,实现全流程机械化生产。倪召华说:“以前10个人忙活一天,才能加工100斤菊花。如今机器一开,3个人就能轻松完成。”

菊花产业的蓬勃发展,不仅圆了倪召华的致富梦,更让当地农户受益。3年来,王家庄村134户农户通过土地流转、入股分红等方式,累计获得分红50余万元。村民罗海军说:“跟着倪总种了20亩菊花,去年产值超10万元,日子越来越有盼头!”

如今,蔡官镇的菊花产业已构建起“种植+粗加工+销售”的完整产业链,产品畅销浙江、广东等地,还借助电商平台走进更多家庭。蔡官镇农业服务中心负责人毛正飞表示,下一步,该镇将进一步优化菊花产业布局,加强品牌建设与市场推广,全力打造特色菊花品牌,让菊花产业带动更多群众增收。

黄运全就是受益者,“每天就在家门口上班,月工资4500元,比外出打工踏实多了。”目前,公司直接带动当地80人就业,产业链间接创造500个岗位。

企业要稳定,质量是基础,销路是关键。米迪马深耕二三线及县域市场,以“大牌品质、亲民价格”打开销路。在智能化生产线上,厂长伍廷龙严格把关每道工序。“我们采用的PUR封边技术和水性环保胶,都达到国内顶尖标准。”在他的带领下,米迪马培养了一支稳定的本土产业工人队伍。

今年,米迪马的板式家具产量预计达5万平方米,有相当一部分订单来自广州、成都等大城市。

汇报,并组织规划、国土等部门现场会商,拿出解决方案。最终,酒店于10月9日顺利开业。

据了解,黄果树旅游区对招商引资已签约项目,实行“1+1+1+N”工作机制,即“1个签约项目、1名县级领导领衔、1个包保部门牵头、多家单位支持配合”的工作机制,全力为项目建设保驾护航。2025年以来,黄果树旅游区已开展上门服务20次,高效办成277件“一件事”。

“集装箱施工快、污染小,还能灵活组合。”孟文豪说,37个商铺已吸引25家商户入驻,为游客提供了丰富的消费选择。

从臭水河到网红地,黄果树外滩项目与陡坡塘夜游、大瀑布夜游等项目,共同构成黄果树“夜间消费圈”,有效带动周边酒店入住率提升。“国庆中秋双节假期,220米的街区接待游客超4万人次,日均突破5700人。”孟文豪说。

粤黔协作助力
农产品亮相农交会

本报讯 (记者 周强)日前,第二十二届中国国际农产品交易会在天津国家会展中心举行。在粤黔协作消费帮扶项目资金支持下,安顺市普定县供销社联合社组织春归保健科技有限公司、安顺市供销绿色农产品有限公司普定县分公司、普定县惠定供销社有资产运营管理有限责任公司等本土企业联合参展。

据悉,此次携带梨刺汁、烤小肠、猕猴桃、菌菇产品、“苗干妈”系列面条等当地特色农产品参展,并开展品牌宣传推广活动。展会期间,普定展区吸引大量天津市民和采购商驻足品鉴。开展仅两天,所有参展产品售罄。

此次销售成果验证普定农产品的市场竞争力,同时彰显出粤黔协作消费帮扶项目的成效。下一步,普定县将继续深化东西部协作,推动更多优质农产品进入全国市场。

入选全国气象科普教育基地

本报讯 (记者 胡玉山)10月13日,中国气象学会官网公布第九批全国气象科普教育基地认定结果,安顺市气象局上榜,成为贵州省此次入选的3家单位之一。

近年来,安顺市气象局积极行动,一方面加大科普场所开放力度,开展多样科普活动,并借助新媒体拓宽辐射面;另一方面,推进校园气象科普,激发青少年对气象科学的兴趣。目前,安顺市气象局拥有气象台、人工影响天气作业指挥中心等6个主要科普场所,可提供气象科普一站式教学体验。此外,安顺市气象局紧扣“21℃的城市”IP,在量化气候优势、构建安全服务网络等方面优化服务供给,助力凉资源转化为“热经济”。

翰瑞云谷产业园
一期建设进入冲刺阶段

本报讯 (记者 梅世桂)10月24日,记者走进位于安顺市西秀区的贵州航空产业城翰瑞云谷产业园一期项目,工作人员全力推进最后的电缆敷设、设备调试工作。眼下,项目建设已进入最后冲刺期,预计今年底正式建成投用。

据了解,该项目总投资1.8亿元,规划用地19442亩,将建成10条全自动化SMT贴片生产线、10条组装机和6条包装线。作为安顺市重点引进的智能终端制造产业项目,项目投产后,预计年产SMT贴片1500万片、组包产品1000万件,年产值将突破10亿元,年缴税收约1500万元。

开展旅游行业能力提升培训

本报讯 (记者 龙海若)10月23日,安顺市镇宁自治县2025年旅游行业高质量发展与能力提升大培训开班。此次培训旨在精准对接县域旅游产业发展实际需求,为60余名来自各景区、酒店及其他涉旅业态的从业人员集中“充电”。

培训课程涵盖服务礼仪规范、运营管理优化、营销策略创新、应急处置能力,以及地方文化旅游资源深度解读等方面,力求有效提升参训人员的综合素质与业务技能。参训学员纷纷表示,此次培训内容充实,解答了许多实际工作中的困惑。他们将把学习成果运用到今后的工作中,以更专业的素养、更热情的态度服务八方游客。

三个聚焦
推动服务业发展

本报讯 (记者 彭杨)日前,记者从安顺市镇宁自治县获悉,该县正聚焦政策落实、工作重点与关键问题,着力破解当前服务业发展难题。

厘清思路,聚焦政策落实。镇宁要求相关部门按照“政策一现状一优势一短板一未来”逻辑梳理工作思路,并针对企业“一企一策”制定落地措施,确保工作精准有效。

明确路径,聚焦发展重点。镇宁通过构建“三大体系、六大门类、一系列子项、一批企业主体、一张项目清单、一揽子政策”的工作框架,并出台涵盖土地、金融、人才、税收等方面的“一揽子政策”,为服务业发展提供保障。

精准发力,聚焦关键问题。镇宁将聚焦六个关键问题精准发力:明确门类拓展目标,扩大服务业覆盖范围;制定企业培育计划,推动企业上规入统;精准开展招商引资,补齐产业链短板;科学谋划重点项目,增强服务业发展后劲;强化要素保障,解决企业发展难题;明确责任分工机制,确保各项工作落地见效。

移动破碎机销海外

贵州日报天眼新闻记者 何晓璇 摄影报道



10月27日,坐落于安顺市镇宁自治县的贵州启黔重工科技有限公司生产线上火花闪烁,工人们正在生产移动破碎机。据了解,贵州启黔重工科技有限公司成立于2018年,专注于研发与生产履带移动锤式破碎机、履带式移动筛分机、移动砂石加工等设备,产品销往俄罗斯、德国、尼日利亚等地。图为工人生产移动破碎机。

本版责编:胡卡妮 杨红 莫欣欣
版式设计:彭舒珊

镇宁全屋定制板式家具销全国

贵州日报天眼新闻记者 龙海若

“咔嚓!咔嚓!”10月24日,安顺市镇宁自治县本土企业米迪马全屋定制(贵州)有限公司生产工厂内,数控开料机正按指令精准切割,智能封边机高速运转,一张张板材经过数控开料、智能封边、自动化钻孔等工序,成为板式家具。

眼下,这家从镇宁本土成长起来的企业,将全屋定制产品销往全国各地。“我们的根基在镇宁,发展也离不开镇宁。”米迪马全屋定制(贵州)有限公司负责人江远川说。

通过引入原材料供应商落地镇宁,公司实现板材、五金配件等原材料的本地化采购,不仅大幅缩短供应链,降低物流成本,更让企业对原材料品质实现全程管控。“当前,公司已与本地家具制造、木材加工、物流运输等企业形成产业联盟,共同打造全屋定制家具区域品牌。”江远川说。

产业集聚的红利,直接转化为成本优势。“原材料从距离10公里的镇宁工业园供应商运过来,物流成本降了近30%。”江远川说。此外,企业还将部分成本优势转化为服务优势,提供更优质的售后服务和更长的质保期,进一步增强客户黏性。

同时,企业还通过校企合作培养技术工人,省去培训开支,聘用后可直接上岗。车间另一头正操作设备的开料工

黄果树旅游区:优化服务为招商项目建设提速

本报讯 (记者 胡玉山)“以往项目手续办理要反复跑流程,现在有专人全程跟踪进度,项目手续办理比预期快了很多!”安顺市黄果树旅游度假区项目负责人韦廷彪感慨,来自安顺市黄果树旅游区优化营商环境的实践。

近年来,黄果树旅游区狠抓“靠前服务、联合服务、上门服务”,为招商项目建设“提速度、解难题、注动能”。佈泐艺术大酒店是当地的重点招商项目之一。在项目审批阶段,黄果树旅游区投资促进局主动靠前,协助办理

项目备案、环评等手续,还整合关键审批环节,推行并联审批和“一窗受理”,实现多项审批“一次申请、同步办理”。2025年8月底,韦廷彪提出协调酒店与市政道路绿化带衔接的诉求。黄果树旅游区投资促进局及时向上级部门

昔日臭水河变网红打卡地

贵州日报天眼新闻记者 胡玉山

照地方政府关于生态保护与旅游开发相结合的要求,分四步走推进治理:先清淤运泥,再引来白水河的活水,铺设滤砂石,最后种上净化藻类。”孟文豪说,项目还专门修建泄洪闸,定期巡检维护,在打造景观的同时兼顾防洪需求,实现生态效益与社会效益的统一。

河道左侧的网红集装箱商业街同样亮眼。2831.52平方米的二层装配式建筑错落有致,大面积采光设计让店铺格外通透。

式开业,已成为黄果树旅游区的新晋网红地标。不过,如今的网红打卡地,曾被称为“臭水河”。外滩一条街项目负责人孟文豪回忆:“改造前,这里是废弃沼泽地,淤泥厚达半米。夏天一到,刺鼻味老远就能闻到。”

2024年初,东莞绿联新能源投资有限公司投资5000万元启动改造,仅用4个月就完成了这场“华丽转身”。“我们严格按

外滩一条街项目于2024年8月9日正