

■评论员观察

用丰收的果实充实农民“钱袋子”

李海钦

农产品只有走出田间、走向市场，被消费者接纳，才能转化为实实在在的收益。当丰收的果实不仅挂在枝头、堆在粮仓，更化作农民手中的真金白银，丰收就有了沉甸甸的分量。

2026年全国农产品产销大会（南部片区）日前在贵阳举行，来自16个南部片区省（市、自治区）以及东盟、“一带一路”共建国家共1400余家参展商、1800余家采购商参加。在第九个中国农民丰收节到来之际，此次产销大会拓展农产品出海通道、打造电商助农场景、推动产销精准对接，与丰收节“金秋消费季”品牌活动相得益彰。

■多彩新论

行走的“大思政课” 点燃青春星火

湛晗

访遵义会议会址、登娄山关、行真理小道、看渡口新颜……在中国工农红军长征胜利90周年之际，来贵州追寻红色足迹成为热潮，各行各业踏访贵州重走一段长征路。其中，不少都是年轻面孔，他们与当年参加长征的红军战士年纪相仿。于他们，这是一次直击灵魂的精神洗礼，更是一堂直抵人心的“大思政课”。

从传统的思政课到行走的“大思政课”，一字之差，“大”有深意。“大思政课”，

何以为大？大在格局、大在视野，在“大先生”，也在和现实紧密结合起来的“大课堂”。波澜壮阔的长征史，是最厚重的思政教材；作为红色热土的贵州，大踏步前进的贵州，有生动鲜活的教学现场。

“把一只脚放在另一只脚前面”，长征是坚定不移走出来的英雄史诗。重走前，不少青年心存疑问：红军战士凭什么信念跨越了这千难万险？是什么力量支撑这支队伍走完二万五千里漫漫征途？新时代青

年又该如何接过火炬？一次次步履不停地行走，答案在行与思中收获。

“当年的红军战士，是我们的同龄人”“踩过红军脚印，才读懂课本里的长征”“在长征路上追寻漫天星火，努力成为新的星火”……报章杂志、大屏小屏、互联网云端，这些质朴而热烈的心语一次次激起深沉共鸣。信仰、青春、出发，青年脱口而出的一个个关键词，道出了这堂行走的“思政课”要义所在。

通过托管分红、保底收购等设计，让农民从劳动力的提供者、产业链的“参与者”，变成了乡村产业的“合伙人”。

秋分将至，丰收在望。今年是“十五五”开局之年，夏粮增产，早稻稳产，秋粮面积稳中有增，绿色优质农产品供给持续增加，连年丰收的底色和底气更加充足。产销大会将南部各省区特色农产品汇聚一堂，打通产地到市场的流通链路，激活乡村产业振兴的内生动力。节日前后、会场内外，洋溢着一派丰产、丰收的热烈景象。

丰收的果实，承载着农民的汗水与期盼，检验着城乡融合发展的成色。当丰收的果实挂在枝头、走向千家万户，化作农民手中的真金白银，丰收就有了沉甸甸的分量。期待更多联农带农的创新实践和产销对接平台，让农民的“钱袋子”越来越鼓，城乡融合发展、共同富裕的故事越来越感人。

■三言两语

硫磺熏竹笋 白了竹笋，黑了良心

湛晗

9月18日，此前爆料白茅蕨甲醛溶液的短视频博主发布视频称，在广东清远市清城区、清新区存在用硫磺熏制竹笋的现象。清远市市场监督管理局当日发布情况通报，视频反映情况属实，公安部门已对相关人员进行依法采取措施。同时，对涉事麻竹笋流向进行紧急追溯。

为压缩成本、牟取暴利，部分不法商家铤而走险，触碰食品安全红线。硫磺熏蒸竹笋工序简单、成本低廉、效率极高，一晚便可批量加工完成，还有所谓“美白效果”。但这种违规操作，暗藏食品安全隐患，直接导致竹笋二氧化硫含量超标，侵害消费者的合法权益。

树立金字招牌不易，黑心商家赚违法收入，砸掉的是产业品牌。“一粒老鼠屎，祸害一锅汤”，本分经营的农户平白遭受池鱼之殃。此次事件中，监管部门上午接获曝光、下午通报处置，力度速度值得肯定，但一个老生常谈的问题随之而来：又是博主先发现，日常监管做得如何？

从近年来食品安全乱象来看，本该先知先觉的职能部门在履职中，有的是后知后觉，问题没捕到网上，调查就姗姗来迟；有的是不知不觉，风险在眼皮底下，日常巡查缺了位……食品安全主战场，网民可以打前锋却不能成主力军。感谢网民监督，也得让“零容忍”来得更早些。

■产经观察

职业“上新” 释放人才动能

金妮

今年9月，人力资源社会保障部等部门发布船舶岸基管理工程技术人员、数字孪生工程技术人员、具身智能机器人应用技术员等11个新职业，社区工作者、低空物流员、适老化改造设计师等23个新工种，调整变更农产品经纪人等6个职业（工种）信息。此次发布的新职业包含5个数字职业、3个绿色职业。这份“上新”清单既标注着产业变革的前沿坐标，也回应着民生需求的真切呼唤。

新职业折射经济发展新活力。此次发布的11个新职业中，数字职业有5个；绿色职业3个，其中微电网管理员兼具数字与绿色双重属性。数字经济核心产业增加值占GDP比重已超过10%，具身智能等前沿领域人才缺口据测算达百万之巨。新职业的设立，正是为这些快速生长的产业搭建统一的

人才识别与培养体系，为产业育才、为行业立规，补齐人才供需错位短板。

新职业也是民生温度的“刻度尺”。低空物流员、适老化改造设计师等新工种的涌现，精准对接了人民群众对便捷生活和品质服务的现实需要。职业目录的扩容，不仅为劳动者开辟了更加多元的成长通道，更意味着那些过去“无名无分”的工作获得了国家层面的身份认定，从业者的职业发展有了制度依托。

当然，发布新职业只是第一步。相关部门表示，下一步将加快新职业标准开发，大力促进从业人员能力提升。职业标准、技能培训、人才评价需协同推进，让人才培养与岗位需求真正对上。唯有如此，新职业才能持续释放动能，为产业升级提供支撑，也让更多劳动者有奔头、有保障。

■漫评

“可吃作业”走红 别拿健康做赌注

撕一张“作业”塞进嘴里，咔嚓作响，博主配文“把知识吃进肚子里”，商家则叫它“解压神器”。新学期伊始，一款以“吃掉作业”为噱头的糯米纸零食在全国多地中小学生中悄然走红。

这类产品外包装酷似课本、试卷，售价几角到几十元不等，部分却连配料表都不完整。有的产品里有柠檬黄、亮蓝等本该禁用的着色剂；有的商家以“糖果”名义申报，只为绕开添加剂限制。医生提醒，小作坊甚至可能使用非食用级油墨，重金属超标隐患不容小觑。

健康不可赌。监管部门已将此类食品纳入开学季专项检查，线上平台、线下门店也要行动起来，把好这道安全关口。而对家长和学校而言，要作好引导，帮助孩子们理性看待网红零食，多倾听孩子的学业压力，教会他们科学疏解情绪，守护正向、积极的学习观。

（图文/徐小迪）



以系统优势牵动人工智能产业发展

霍雨佳

贵州把算力、数据、人工智能、电子信息“四类产业”，作为全省发展数字经济的重点。这番部署，既点明了贵州数字经济的主攻方向，也道破了一个常常容易被忽略的发展之道——区域优势拼到最后，往往不是拼某一项单点突破，而是整体的结构性提升。

贵州发展人工智能赛道的底气何在？源于两大独特比较优势，一是积淀深厚的先发优势，二是无可替代的系统优势。二者相辅相成、层层递进，共同构筑起贵州人工智能行稳致远的基础。

先看先发优势。作为全国首个大数据综合试验区，贵州超前布局算力基础设施、深耕数据资源培育，“中国数谷”声名鹊起，为人工智能产业落地生根、迭代成长筑牢了坚实基础。但先发不等于领跑，科技赛道日新月异、迭代竞速瞬息万变，一时的起步领先，若缺乏持续深耕、系统赋能，终将被后来者赶超。想要把起步优势转化为长盛不衰的胜势，就要夯实、放大系统优势。

何为发展人工智能的系统优势？就是坚持系统观念，把产业放进生态里培育。人工智能从来不是一项孤零零的技术，而是嵌在一个由政府、企业、高校、科研院所、资本、政策、应用场景共同构成的产业生态系统里，也嵌在一个由教育培训、公共服务、社会认知构成的社会系统里。这两个系统长年累月地互动，多方位协

同、多层次联动，积累到一定程度，就会产生一种奇妙的跃升——新的业态冒出来，新的人才被吸附过来，新的场景不断涌现。

参照产业发展实践经验，人工智能的跨越式突破，不会是单个要素的简单叠加，而是全链条协同、多层次联动的质变跃升。贵州充沛优质的算力资源、海量可控的数据资源、完善的电子信息配套，为人工智能发展筑牢了硬件支撑。而人工智能的技术突破，又反向带动全链条产业迭代升级、提质增效。长年累月的双向赋能、全域联动，会持续催生新业态、培育新动能、集聚新人才、解锁新场景，这种“整体大于部分之和”的涌现效应，正是人工智能产业高质量发展的核心密码，也是贵州十余年深耕数字经济收获的最宝贵发展经验。

毋庸讳言，人工智能人才是紧俏的，既懂技术又懂行业的复合型人才更是稀缺。怎么办？靠一两个政策“抢人”，恐怕治标不治本。人才不是货架上的商品，要在生态中生长。产业兴旺，人才才有用武之地；学科健全，人才才能就地培养；评价灵活，人才才能脱颖而出；配套完善，人才才能安心扎根。所以说，人才培养本身才是一项系统工程——需要政、产、学、研、用多层次联动，需要基础教育、高等教育、职业教育贯通衔接，需要以项目育人、以场景练人、以事业留人。当人才链与产业链、创新链深度耦合，人才就不再是仅靠政策“抢”来的，而是在生态中“长”出来的。

（作者系贵州民族大学数据科学与信息工程学院院长、贵州省人工智能学会秘书长）

■热点锐见

莫让“假冒村干部”透支信任

权若青

穿上白衬衫、戴上草帽、喊几声“老乡”，就敢自称“支书”。近日，四川省蒲江县一则通报引发关注：李某某冒充村干部直播销售奇异物，被依法立案调查。无独有偶，据南方日报报道，一批“山寨村干部”活跃于各大直播平台，靠昵称擦边、场景伪装、话术造假收割流量。

“山寨村干部”为何能屡屡得逞？

近年来，不少基层干部走进直播间，为乡亲们吆喝地道土特产。他们脚下沾着泥土，心中装着百姓，赢得了广大消费者的信赖。这份信任，是无数村干部用汗水换来的无形资产。

有不法商人嗅到了“商机”，把这份信任当成了变现的

捷径。一些运营公司将做法批量化、流水线化，统一人设、统一话术、统一场景。“速成”的带货，卖的往往不是本地特产，而是低价贴牌货源。主播赚得盆满钵满，农民却未得其利，同时还伤害了消费者。

蒲江县市场监管部门迅速立案。这既是对违法者的震慑，也是对诚信经营者的呵护。这也提醒各直播平台应当守土有责，对“支书”“主任”等身份标识建立核验机制，让真假“李逵”一目了然。消费者也需擦亮双眼，不要盲目迷信“头衔”，多一分理性判断。如此，方能让直播助农回归本真，让田间地头的果实真正甜到老百姓心里。

■现场评论

突破瓶颈期 创新是“金钥匙”

陈久菊

近期，航宇科技、固达电纜这两家来自贵州的民营企业，入选全国工商联发布的2026年民营企业发展新质生产力案例。前者，深耕高端航空装备精密制造；后者，着力推动传统线缆制造向高端智能绿色迭代。所在领域不同、侧重方向有异，成功秘诀却异曲同工：以创新为利刃，攻行业痛点，筑起企业“护城河”。

市场竞争有法则，产业发展有周期，当一个产业走过初生稚嫩的成长，会在不同程度上面临瓶颈期。有的表现在低端产能饱和、有的体现在同质化竞争加剧，更甚者或有关键核心技术受制于人。瓶颈打破了就是空间，困难闯过去就是机遇，关键在于，谁能率先找到突破口，把“卡脖子”的行业痛点变为发展的“撒手锏”。

突破瓶颈，需要“攻坚”的勇毅。航宇科技没有在低端红海中苦苦挣扎，而是以“舍”的智慧换“得”的成长，主动放弃低端环形锻件市场，聚焦难变形合金环精密构件这一差异化赛道；固达电纜长期困于产品易腐蚀，企业没有因循守旧，而是聚力定向攻关，自主研发柔性矿物绝缘防火电纜核心制备技术，拼出广阔新机。

于产业，发展的烦恼、转型的阵痛或早或晚都会遇到，越是如此越要未雨绸缪，越要敢于向价值链高端攀升。保持“慢进亦退”的进取意识、“静待花开”的发展耐心，敢于在关键核心技术上啃“硬骨头”，善于在差异化赛道上下“先手棋”，就一定能把发展的痛点转化为竞争的支点，在新质生产力的广阔天地中乘风破浪，闯出新天地。