

近年来，毕节市立足本地生态禀赋，以农特产品加工为突破口，推动“土疙瘩”向“金元宝”转型。目前全市农特产品加工转化率已提升至65%，建成多个特色加工集聚区，培育起一批龙头企业。天麻核桃面包、刺梨咖啡、苦荞鲜花饼……这些“新吃法”，对消费者来说是舌尖上的新味道，对当地发展而言则是深加工带来的产业升级。从田间到车间，从原料到创意食品，毕节农特产品不断走出大山、飘香省外，实现供给消费“两头旺”。



毕节市盛丰农业有限公司携“贵滋宝”系列产品参加第三十四届上海国际酒店及餐饮业博览会。(受访者供图)



工人在贵州赫桃姑农产品开发有限公司生产车间生产糕点。通讯员 陈曦 摄

瞄准需求，苦荞身价翻倍涨

贵州日报天眼新闻记者 周阳

“尝一尝，这是我们新开发的苦荞产品。”4月10日上午，威宁荞源农业有限公司的产品展示大厅里，负责人戴永菊端上来一盘刚出炉的苦荞鲜花饼，金黄色的饼皮还冒着热气，酥香直往人鼻子里钻。“内馅是威宁本地的可食用高原玫瑰，苦荞的回甘和花香融在一起，吃完舌尖上都是干净的甜。”戴永菊轻轻掰开饼面，“咔”的一声，酥皮裂开细密纹路，露出紫红色玫瑰馅，花瓣依稀可见。戴永菊算了一笔账：荞麦原料市场价每斤在2.5元左右，加工成荞酥能卖12到15元，加工成鲜花饼则能卖到30元，附加值倍增。在她身后，荞酥、苦荞茶、苦荞面、苦荞月饼、苦荞粉丝等产品琳琅满目，一粒粒苦荞经过精细化加工后成了市场“香饽饽”。“现在公司有12条生产线，每年能加工荞麦8000吨，年产值超2000万元。”戴永菊说，产品通过线上线下销往全国，大多数是回头客。“真材实料做出来的产品，健康、好吃，不愁卖。”威宁荞麦种植历史悠久，是中国三大苦荞种植基地之一，素有“高

原养乡”之美誉。优质丰富的原料资源是基础，但从事荞麦生产加工近30年的戴永菊清醒认识到，同类行业竞争激烈，要赢得市场，必须有自己的品牌和品质过硬的产品。戴永菊介绍，为提升市场竞争力，公司注册了“荞老五”“苦荞夫妻”“阳光草海”等品牌，还计划开设苦荞产品体验馆，打响品牌知名度。同时，培育20多个荞麦品种，计划打造1000亩种植示范基地，在保证原材料品质的同时，带动更多农户发展荞麦种植。从一粒苦荞到一枚鲜花饼，威宁荞源农业有限公司让高原粗粮完成了向精致商品的华丽转身，也见证了威宁荞麦产业快速发展的历程。近年来，威宁自治县把荞麦作为特色产业，从优种培育、种植技术改良上苦下功夫，引导群众扩大种植面积，实现标准化发展、规模化种植。同时，积极延伸产业链条，全力推动荞麦制品开发，提高产品附加值。目前，威宁荞麦种植面积5万亩，现有6家荞麦精深加工企业，产值1.5亿元以上。



威宁荞源农业有限公司负责人戴永菊在查看荞麦品种。贵州日报天眼新闻记者 周阳 摄

4月5日，赫章县德卓镇柏杨村的张奶奶，脚步匆匆地赶往相邻的德卓村侯元家：“小元，家里的洋芋吃不完也卖不出去，放坏了就可可惜了！”侯元看着老人从邻村着急赶来，正在整理直播设备的他连忙扶老人坐下：“您别愁，交给我，保证卖出去！”“本地洋芋，口感软糯、香味浓，炖着吃炒着吃都香！”侯元在直播间里一遍遍推介。几天时间，他帮张奶奶售出洋芋1600斤，同时还帮助另外两户同样存在销路困难的村民，一并销售3380斤，累计助销近5000斤。一句承诺，一场直播，又一次为乡亲们解开了农产品滞销的难题。这样的场景，在侯元的助农路上，已经上演了无数次。2023年，曾在浙江务工多年的侯元回到老家，一次偶然的机会，他开通快手账号尝试直播，原本只是想分享家乡的田园生活，没想到有网友盯着他身后的洋芋问：“卖不卖？”这一点亮了他的思路：“我们老家的农货都是原生态种植，为啥不通过直播帮乡亲们把这些好东西卖出去？”说干就干。手机成了“新农具”，直播成

青年村播卖土豆40万斤

贵州日报天眼新闻记者 王星

直播，原本只是想分享家乡的田园生活，没想到有网友盯着他身后的洋芋问：“卖不卖？”这一点亮了他的思路：“我们老家的农货都是原生态种植，为啥不通过直播帮乡亲们把这些好东西卖出去？”说干就干。手机成了“新农具”，直播成

赫章双坪中学——

3名大山健儿站上国际赛场

本报讯（记者 翟培声）这个春天，深藏在毕节市赫章县大山深处的双坪初级中学，因一张张亮眼成绩单再度引发关注。无锡马拉松赛场，毛金虎首马便斩获国际第二、国内第一，打破尘封39年的国内男子首马纪录；洪跃路身国内第五，拿下非注册选手头名；日本伊豆山地自行车世界一级赛上，王胜勇夺冠军……“这里是我家成长的起点，没有学校和教练的精心栽培，就没有我的今天。”毛金虎的告白，道出了这所乡镇中学走出的体育健儿的心声。2003年，双坪彝族苗族乡新建初级中学，

立三等功的他，将部队严谨作风带入校园；被子叠成“豆腐块”，物品摆放一条线，坚持早操与晚点名。训练中，他细心筛选耐力出众、肯吃苦的苗子，牵头组建中长跑训练队。2013年，贵州省高原耐力项目中长跑后备人才训练基地落户该校，成为当年赫章县唯一省级体育训练基地，顾开义正式担任基地教练。为提升训练水平，他多次外出进修，带回先进理念，构建起“选材育苗—个性化训练—赛事历练—向上输送”体育人才培养体系，让中长跑成为学校主攻的特色项目，形成专业化育人模式。2015年，刚入学的毛金虎因出众运动天赋被顾开义发掘。在顾开义的指导下，这个大山

土产新「食尚」——毕节农产加工让「土疙瘩」变「金元宝」

产销两头旺

花样翻新，天麻核桃面包香

贵州日报天眼新闻记者 吴传娟

“这一口天麻核桃馅的面包，是我们把大山的味道揉进了舌尖。”4月8日，贵州赫桃姑农产品开发有限公司的生产车间里，负责人吴学菊正盯着新品调试。两周后，这款融合赫章两大特产的面包将面市。“大家都叫我‘核桃姑’。”2019年，吴学菊在赫章县城开了家烘焙店。随着门面扩大、产品进入超市，她的名字和店铺渐渐有了名气。2023年，赫桃姑公司成立，吴学菊带着团队扎根赫章，以本地优质核桃、天麻为核心，深耕农特产品精深加工赛道。企业打破卖原料的局限，传承工艺做出核桃糖、桃酥，又顺应健康趋势，研发出休闲食品、养生面点等，形成涵盖糕点、面点、休闲食品等40余类产品的矩阵，让深山好物有了更高附加值。如今，赫桃姑生产的面包进入

赫章及周边县区1400余所学校，成为学生日常餐食的一部分；核桃、天麻系列产品进驻粤港澳大湾区市场，凭借生态原产地优势赢得消费者青睐。2025年，企业销售额超1700万元。为进一步释放产业价值，企业新建馅料生产线和豆腐生产线，建成后，仅核桃年需求量就将达300吨左右。吴学菊介绍，企业坚持本土化采购，所需核桃、板栗、苦荞、天麻等原材料均从赫章县内采购，让本地农产品就地升值。此外，公司带动58人稳定就业，月工资3000元至8000元之间，让乡亲们实现家门口增收。“赫章是核桃、天麻优质产区，好山好水出好货，我就是想把家门口的宝贝做成大家爱吃、放心的产品。”吴学菊说。

跨界创新，刺梨咖啡闯市场

贵州日报天眼新闻记者 曾田

“刺梨的鲜爽撞上咖啡的醇香，一口解锁不一样的味蕾惊喜。”4月9日，在位于毕节市七星关区的毕节市盛丰农业有限公司“贵滋宝”刺梨奶茶坊内，一杯刚调好的刺梨冰美式，果香与咖啡香交织。这杯藏着毕节烟火气的创意饮品，正载着乌蒙山区的原汁原味，走向更广阔的市场。奶茶坊里，刺梨红芭乐、凤梨刺梨冰美式等特色招牌格外抢眼，产品展架上，刺梨红茶、刺梨果冻、刺梨果糕等新品琳琅满目。去年10月，盛丰农业推出刺梨系列新品，从饮品到零食，打破传统刺梨产品的单一格局，以“刺梨+”创新模式，让山间“金果果”焕发新活力。3月30日，第三十四届上海国际

酒店及餐饮业博览会上，盛丰农业的刺梨产品成为“人气担当”。试饮区前，嘉宾品尝刺梨冰美式后纷纷点赞：“刺梨原汁的原生酸涩，搭配咖啡的醇厚，从来没喝过这么特别的味道，清爽又香醇。”“不少国外宾客品尝后主动咨询合作，希望我们寄样品至纽约、华盛顿等地，供其品鉴、试卖。”盛丰公司总经理李亚珊介绍，此次上海之行，不仅让毕节刺梨收获了国内外嘉宾的认可，更拓宽了海外合作的新路径。早在3月初的“2026华食展·全球餐饮食材旗舰大展”上，盛丰农业携旗下“贵滋宝”全系列刺梨产品参展，凭借独特风味与优质品质签下2000万元订单。

轻纺产品成毕节外贸主角 占出口总额六成以上

本报讯（记者 李永媛）近年来，毕节市持续抢抓“东拓西移”机遇，以高新区为核心，联动大方、纳雍基地，加快构建现代化纺织服装全产业链集聚区，2026年两大重点轻纺项目推进顺利，推动轻纺产业实现链式发展、集群崛起。

目前，毕节市纺织企业已超120家，累计带动1万余人就近就业。其中，总投资18.12亿元的宏盛纺织“研产销一体化”项目成效显著，一期600台织机已稳定运行，日均织布20万米。同步推进的总投资10亿元的美特斯邦威轻纺产业园进展迅猛，目前过渡厂房近300名员工已上岗实训，预计7月一期正式投产，可容纳3000余人就业。

2025年，毕节轻纺产业进出口额同比增长151.82%，轻纺产品已成为全市外贸第一大出口品类，占出口额60%以上。当前，毕节正依托“一核两基地”空间布局，持续推动轻纺产业链补链强链，全力冲刺2026年轻纺产业高质量发展目标。

毕节累计建成高标准农田312万亩

本报讯（记者 吴传娟）4月12日，记者在毕节黔西市金碧镇红寨村和杨家店村的高标准农田建设现场看到，挖掘机、铲车、运输车往来穿梭作业，工人们忙着地块清石、覆土。

“我们这个项目基本结束了，目前在做收尾工作，土地平整好了就可以交还给农户。”金碧镇党委委员、人大主席甘伟利介绍，该镇高标准农田建设规模达3000亩，涵盖田块整治、道路建设、沟渠修建以及地力提升等。

近年来，毕节深入贯彻落实“藏粮于地、藏粮于技”战略，把高标准农田建设作为保障粮食安全、推进农业现代化的关键抓手，整合各类要素资源，压茬推进。截至2025年底，该市已累计建成高标准农田312万亩，“田成方、路相通、渠相连、旱能灌、涝能排”的土地格局。

毕节90万台农机春耕800万亩

本报讯（记者 吴传娟）近日，记者从毕节市农业农村局获悉，为保障春耕工作顺利推进，毕节市各级农机部门提前谋划部署，组织农机技术人员深入农机合作社、家庭农场和种植大户，全面开展农机具检修保养服务，确保农机“健康上岗”。同时，联合培训机构，为大方、纳雍等地返乡人员开展无人机“飞手”培训。

此外，当地组建9支春管应急作业队，50余名技术人员深入七星关、威宁、黔西、纳雍等16个“四良”配套示范点，开展农机操作培训和田间技术指导，积极推行代耕代种、全程托管等社会化服务，有效解决小农户用机难问题，以机械化赋能春耕生产，持续推动全市农业生产提质增效。

截至目前，该市共调配农机装备90余万台（套），完成土地翻犁、播种、施肥、植保等作业800余万亩。

威宁年出栏肉牛超10万头

本报讯（记者 周阳）近日，记者从威宁自治县农业农村局获悉，2025年威宁自治县牛存栏31.07万头、出栏10.44万头，近年来累计培育7066家肉牛家庭牧场，良种繁育与饲草保障体系持续完善。

为促进传统肉牛产业从零散养殖向集约化发展，2020年以来，威宁持续投入财政资金，按照“缺什么补什么”的原则，制定“一户一策”措施，帮助养殖户修建圈舍、堆粪棚、青贮池、草料棚等设施，改善养殖条件，推进家庭牧场建设。

近年来，威宁以“合作社+家庭牧场+农户”模式发展壮大肉牛产业，科学养殖、品种改良、联农带农多管齐下，肉牛产业规模持续扩大。下一步，威宁将在规模化提升、技术服务、主体培育上持续发力，擦亮“威宁牛”品牌，带动更多群众增收致富。

黔西市驻温州劳务协作站给务工人员送上家乡关怀

本报讯（记者 翟培声）4月9日，毕节市黔西市驻温州劳务协作站联合当地零工市场，走进浙江明泰控股发展股份有限公司，开展“情暖异乡·稳岗护航”慰问活动，为黔西籍务工人员送上家乡关怀。工作人员走访慰问、宿舍和食堂，了解黔西籍务工人员的工作和生活保障情况，同时与企业对接用工需求，并现场宣讲技能培训、维权援助、社保转移等服务政策。

该协作站长期为外出务工人员提供实实在在的援助。据统计，已累计为700余名老乡代购返乡车票，组织专列护送220人返岗，协助处理工伤维权7起，追回赔偿32万元。下一步，协作站将继续联动企业和相关机构，常态化开展走访慰问、维权援助、就业对接等服务，为务工人员稳岗就业提供精准保障。

少年进步神速，2017年代表赫章参加毕节市运动会，一举拿下800米、5000米双料冠军，被省体校教练相中，踏上专业竞技之路。此后，他蝉联全国田径锦标赛男子5000米冠军；在西班牙瓦伦西亚路跑赛以28分49秒创造中国男子10公里路跑历史最佳成绩，成为国内首位打开29分大关的选手……

23年来，这所大山里的乡镇中学，优秀体育人才不断涌现。现任校长谢方能介绍，学校发展至今已走出2名国际健将、6名国家级健将、10余名国家一级运动员，培养了137名体育相关从业者。

除了顶尖运动员，更多普通学生通过体育改变命运，有的凭借体育特长生考入普通高中、职业院校，有的成为基层体育老师、教练。“未来，学校将继续深耕体育办学特色，用心发现每个孩子的天赋与闪光点。”校长谢方能说，双坪初级中学将继续以体育为桥，让更多山村少年从操场起跑，跨越群山阻隔，奔向更广阔的世界。