

习近平主席寄望中美青年

新华社记者 马卓言

4月10日，国家主席习近平向中美“乒乓外交”55周年纪念大会暨中美青少年体育交流系列活动启动仪式致贺信，对两国青年一代寄予厚望——“希望两国各界人士特别是青年一代从历史中汲取智慧和力量，在交流合作中相知相亲，在互学互鉴中携手前行，共同拉紧友谊纽带，为推动中美关系稳定、健康、可持续发展作出新贡献。”

1971年4月，美国乒乓球队应中方邀请，历史性地访问中国，中美“乒乓

外交”打开了两国人民友好往来的大门。“小球转动大球”的创举超越了意识形态分歧，不仅开启了中美两国关系的新篇章，甚至对当时的世界格局产生了深远影响。

“中美关系的大门是由人民打开的。”习近平主席对这段历史佳话有着深刻的论断，“是时代潮流让我们走向彼此，是共同利益让中美超越分歧，是人民愿望让两国打破坚冰。”

历史长河大浪淘沙，最终沉淀下来的总是最有价值的东西。“乒乓外交”

的历史证明，中美友好的事业必须从人民中找到根基，从人民中集聚力量，由人民来共同完成。而青年则是人民友好的未来和希望。

中美青年一代要从历史中汲取智慧和力量，自觉投身于人民友谊这件大事中去。

“乒乓外交”的成功，其意义在于以体育交流为纽带，推动两国人民在接触互动中增进相互了解，消融隔阂的坚冰。国之交在于民相亲，民相亲可促国之信。（下转第三版）

开局起步“十五五”

从论斤卖原料到论杯卖茶饮 夏秋茶也有“春天”

贵州日报天眼新闻记者 潘佳本

“过去全指望那二十来天的春茶，采完就闲着，现在夏秋茶也能做原料，企业保底收购，一亩至少多挣2000块。”4月10日清晨，遵义市湄潭县兴隆镇象山茶叶基地，茶农李仁梅背着竹篓穿梭在自家茶园，已经忙碌了近两个小时。

摘前些年，春茶一收，茶树便无人问津，李仁梅只能扛着锄头到处打零工。“那时候夏秋茶没人要，叶子老在地里，看着心疼。”她说，传统茶市场饱和，夏秋茶不好卖，利润太薄，几度想过放弃。

可这些年，李仁梅发现，往年没人肯收的夏秋茶，竟然成了山下车间的“抢手货”，自家茶叶不再论斤卖给批发市场，而是被山下企业的智能生产线拼配成奶茶店按克计价的茶底。

“以前一斤茶叶卖几块钱，现在人家按克卖，身价翻了不知多少倍。”李仁梅的账本最能说明变化：以前只采春茶，一年忙活两个月，现在一年四季都能卖茶叶，自家的20亩茶园，年收入超10万元。

山上采茶挥汗如雨，山下加工热火朝天。从茶园驱车不过半小时，贵州逅唐茶业生物科技有限公司的智能车间内，德国进口的色选机高速运转，机械臂如同调酒师般将茉莉、桂花按比例投入拼配槽。

“通过标准化拼配、冷萃等技术，夏秋茶也能变身拼配茶、浓缩液，成了新茶饮的核心原料。”公司总经理魏巍指着智能化生产线介绍，公司与超100个奶茶品牌、5万余家线下门店建立合作。

他顿了顿，目光落在一袋刚刚完成拼配的茶包上：“全国每10杯奶茶中，至少有1杯用的是我们家的茶底。仅2025年，公司产值就突破了1亿



昔日闲置的夏秋茶成了抹茶原料的“香饽饽”，图为翠色葱茏的江口抹茶原料基地。（贵茶集团供图）

元，带动周边2000多户茶农增收。”

过去，湄潭茶受制于传统市场的“春茶依赖”。如今，湄潭茶早已跳出低价原料的宿命，从“论斤称重”的普通茶叶，变成“按克计价”的高端茶底。

目前，湄潭已建成新茶饮专用原料基地3万多亩、智慧茶园8000余亩，集聚新茶饮上下游企业30余家，2025年，新茶饮产值突破6亿元。

贵州“十五五”规划纲要明确提出，要重点发展茶叶等特色优势产业。今年以来，全省多地以碾茶、红茶、茶饮料等精深加工为突破口，加速布局新赛道，培育新质生产力。

4月8日，武陵山腹地，铜仁市思南县合朋溪镇，贵州火炭红农业发展

有限公司负责人殷良勇望着满山翠绿的茶园，感慨万千：“以前做传统茶，市场早就供大于需，利润太薄了，转做碾茶后，路走对了，企业也活了！”殷良勇自2010年涉足传统茶领域，九年耕耘始终在微利边缘徘徊。2019年，他果断转型发展碾茶产业——抹茶的原料茶。如今，600亩茶园春季产出碾茶30吨，夏秋季再添30吨，年产值近800万元。

昔日闲置的夏秋茶，如今成了抹茶原料的“香饽饽”，企业保底收购、收益稳中有升。近年来，贵州把抹茶产业作为茶产业高质量发展的重要增长极，全省建成碾茶基地面积8.67万亩，碾茶生产线88条，抹茶产量2500吨，产量已占全国五分之一以上，产

品远销日本、欧盟、东南亚等50多个国家和地区，“贵州抹茶”品牌国际影响力持续提升。

4月9日，毕节市金沙县贵州金三叶机械制造有限公司生产车间里，技术部部长张晓洲正带领团队对升级版智能碾茶生产线进行最后调试。这条凝聚20多项专利技术的生产线，由11道精密工序构成，能实现对茶叶色、香、味的精准掌控。

“过去加工全靠老机器和经验，夏秋茶含水量高，炒出来要么发涩要么发霉，大多只能当废料扔了。”张晓洲回忆，早年公司也尝试过加工夏秋茶，但手工分拣效率低，老旧设备能耗大，一吨茶加工下来利润不足千元。（下转第二版）

「富矿」变「富能」 「兴强县富民」调研系列报道之开阳县

贵州日报天眼新闻记者 张秀云

春潮涌动生产忙。在贵州开阳川东化工有限公司的生产车间，两台高30余米的黄磷装置火力全开，自动化生产设备高速运转，一袋袋成品有序下线，一派热火朝天的生产景象。

“订单已排到今年6月份，开年就签订了2亿元订单，其中出口订单占比达50%，2026年，公司计划达到8亿元产值。”川东化工总经理宋同彬说。

企业的蓬勃发展，不仅激活产业动能，更让当地群众实现了“家门口就业”的心愿。“我和我妻子都在这里工作，月收入有1万多元，工作离家近，方便照顾孩子和老人，稳定可观的收入给了我们生活幸福的底气。”正在检查生产设备尾气密封情况的开阳县本地居民严明跃告诉记者，今年已是他在川东化工工作的第24个年头。

贵州开阳川东化工有限公司目前就业人员有270余人，后续项目建设投产后，用工计划达2000人左右，且99%的用工人员来自本地，真正实现了“企业发展、群众增收”的双赢。

开阳县坚持“富矿精开”，做强基础磷化工，全力突破精细磷化工领域。在位于开阳县双流镇的贵州聚力生化工有限公司生产车间，一袋袋白色的高纯氢氧化钾接连下线，叉车司机熟练地将产品叉起、装车、整齐码放，这批高端钾肥核心原料正整装待发，运往全国各地，部分产品还将远销海外。

“当前正值春耕关键期，正是我们一年中最忙碌的时候，目前钾肥日均出货量稳定在200吨以上。”公司技术总监廖蔚说，开年以来，公司就接到了超3亿元钾肥订单，生产计划已排至8月份，产品主要销往广东、广西、新疆等地。

作为开阳县“富矿精开”战略的龙头项目，该公司计划总投资592亿元，分三期项目建设，全部建成投产后，预计年产值将突破260亿元，将带动超2000人就业，构建起“矿石—中间过渡原料—高附加值产品”的完整产业链闭环。

值得一提的是，企业通过管道将氢氧化钾直接输送至相邻车间生产磷酸钾盐、硝酸钾盐及食品级钾盐，实现上下游原料互供，彰显了循环发展的鲜明特色。

开阳县累计可探明磷矿储量近30亿吨，保有储量约14.419亿吨。依托磷矿资源优势，开阳推动产业向绿色化转型。在开阳磷化工园区的贵州安达科技能源股份有限公司，新能源材料生产线的磷酸铁锂生产线开足马力，一批批产品陆续打包出库。

作为开阳新能源材料产业龙头，安达科技从传统磷化工企业成功转型，构建起从磷酸铁到磷酸铁锂正极材料的完整产业链，成为贵州首家北交所上市企业，也是比亚迪的核心供应商。

“在手订单已排至二季度，我们正优化工艺、提升产能，全力保障按期交付，为新能源产业发展贡献开阳力量。”安达科技项目部经理李勇说，目前，公司正推进三期45万吨/年磷酸铁锂前驱体A区工程项目建设，2026年计划在去年11万吨磷酸铁锂产能基础上增长50%以上，其磷酸铁锂产品已升级至第四代，电化学性能和加工性能处于行业领先水平。

产业发展，离不开政策的精准赋能和服务的有力支撑。“十四五”以来，开阳全力稳增长、强产业、促转型、优服务，持续抓产业、上项目、育动能。“2025年，开阳县规模以上工业总产值达374.03亿元，相比2020年实现翻番，规上工业增加值增速连续五年实现两位数增长。”开阳县工业和信息化局副局长张秋艳说。

近年来，开阳县以“基础磷化工、精细磷化工、新能源电池材料”三大主导产业为抓手，持续强链、补链、延链，推动产业从“资源输出”向“材料赋能”转变，让地下“富矿”变为发展“富能”。

目前，开阳已聚集磷化工企业28家，形成磷矿采选—磷酸生产—黄磷生产—基础化工、精细磷化工及磷系正极材料等较为完整的产业体系，规模以上工业企业达47家。“十四五”以来，已培育产值超亿元企业28家，磷化工园区就业人数超8000人。

第四届贵州“村BA”落幕 村味奖品再度吸睛

4月10日至11日，贵州省第四届“美丽乡村”篮球联赛（贵州“村BA”）总决赛在黔东南州台江县台盘村举行。经过激烈角逐，黔东南州凯里队代表夺得冠军，铜仁市沿河队、黔南州罗甸队分获亚军和季军。

充满村味的奖品再度吸睛，冠军获得本地黄牛、冠军银帽，亚军获得本地黑毛猪，季军则拿下本地山羊。图为冠军凯里队展示奖品。

贵州日报天眼新闻记者 钱仕豪 摄



贵州大龙开发区“三免”政策破解就业招工双难题 把“门外汉”变成“技术工”

本报讯（记者 安慧芳）“从家到工厂，上班就10分钟车程，天气好就骑车，下雨可以坐公交车。”4月8日，位于铜仁的贵州大龙经济开发区，园区企业贵州阳光箱包有限公司员工张金枝，一如每一个晴朗的清晨，骑车来到工厂，在缝纫机“哒哒”的声响中开始一天的工作。

“别看我现在是老熟工，要是没有当初的缝纫技能培训，现在也不能凭技术在家门口挣高工资。”作为大龙街道鲢鱼塘村村民，张金枝也曾是到沿海地区的打工族，而如今，是眼下这份月收入6000元的稳定工作，让她回到了家乡。

据了解，贵州大龙经济开发区已聚集企业466家，其中工业企业208

家，不仅用工需求量大，对工人的技能要求也越来越专业化。

一边是无技术的待业群众就业碰壁，一边是企业急需专业工人。为此，开发区积极构建全链条就业服务体系，投资约1500万元，打造了“培考一体”新型功能材料培训基地与特种作业安全培训中心，并联合企业开展“订单式”技能培训，一举破解招工与就业双难题。

和张金枝获益于园区特意为阳光箱包打造的缝纫技能培训一样，通过技能培训顺利考取相关职业资格证书的许毅，成功入职园区的贵州凯金新能源科技有限公司，从没技术四处打零工到持证上岗，37岁的他从“门外汉”变身月薪9000元的“技术工”。“培训不收学费，还有免费午餐，连考试费

也免了。”许毅说道，满脸的笑意藏不住。

开发区就业培训基地实行“三免”政策，免培训费、免考试费、免午餐费。基地内还设有警示教育体验馆、理论教室、内外实训区、特种作业考试区等六大功能板块，可针对自动化控制仪表、氧化工艺、电工、焊工等20个工种开展技能培训，作为全省首个建在工业园区的特种作业考点，可对电工、焊工、高处作业等7类岗位工种开展特种作业考试。实现了从培训、考证到上岗的全链条闭环服务。2025年，基地累计开展培训33期，1370多人通过“理论+实操”培训，从“门外汉”变身“技术工”，成功为数十家园区企业输送合格技能人才。