

做优一粒米 闯出新“稻”路

——安顺突破稻种瓶颈实现高产又好吃

贵州日报天眼新闻记者 杨媛媛

3月27日，安顺市西秀区双堡镇双青村，连片的秧田里，200亩丝香优1090水稻苗郁郁葱葱。安顺一块田农机服务专业合作社负责人周明伟看着长势喜人的秧苗，感慨道：“还好我提前向市农科院订购了秧苗。听说秧苗还没下地，就有好多合作社和粮食企业来订这个秧苗呢。”

秧苗还没下地，预订电话已持续不断。这样的场景，在过去长期依赖外省水稻品种种植安顺，并不多见。

很长一段时间里，安顺市水稻种植遭遇瓶颈，能种，但不一定合适——有的产量不稳，有的米质一般，有的遇到气候波动就减产。对山地丘陵为主的安顺来说，“适不适合”往往比“能不能种”更关键。

改变，从一粒秧苗开始。2025年，安顺市农科院选育的首个中晚熟水稻品种——丝香优1090在西秀区旧州镇罗官村示范种植。秋收测产显示，亩产达8321公斤，较普通品种增产22%。

同一年，周明伟也种植了180亩丝香优1090。他发现，不仅产量高，米质也更好，售价可观，一年下来多增收约3万元。今年，他就提前订购了秧苗。

目前，丝香优1090已在平坝、西秀、普定等区县广泛推广。与此同时，泰丰优1090、泸香优219、广8优1244等一批安顺自主选育的新品种也陆续推向田间。这些品种有一个共同特点——在稳产高产的同时，米质均达到国标三级及以上标准，属于优质稻范畴。

一粒米，不再只是“够不够吃”，而开始讲究“好不好吃”。但好种子，并不容易得。

在安顺市农科院，贵州省科技特派员、安顺市农科院粮食作物研究所所长张家洪的工作节奏与农时同步。每年秋冬，他南下海南开展南繁，春天再带着筛选后的种子返回安顺继续试验，这样的往返，他已坚持近30年。

像他一样往返两地的，还有20多位粮油育种科研人员。他们在海南与安顺之间接力育种，一季接一季筛选、比对、淘汰，把时间一再压缩。

通过南繁，一个原本需要很长时间的育种周期被缩短至一半。但周期缩短，并不意味着难度降低。“一代一代筛下来，能留下来的不多。”张家洪说，在育种标准上，将“优质”和“抗冷”作为核心指标，引进全国水稻优质资源，与本地品种反复杂交筛选。高强度筛选之下，淘汰率一度高达九成以上。

近5年来，安顺市农科院选育出9个适宜本地中高海拔种植的水稻新品种。这些品种经多年试验选育，充分适应安顺1200米至1400米中高海拔气候条件，具备高产优质、抗逆性强、耐寒性好等特点。

“好品种，如果农民拿去种不好，也不行。”张家洪说。

围绕这一问题，安顺同步补齐种植端的技术体系。从秧苗繁育到高效栽培，从精准施肥到病虫害防控，一整套适应山地条件的种植技术逐步建立，并通过示范基地与新品种一同推广到田间。目前，安顺已建成水稻农机农艺配套示范基地近5000亩。2025年12月，贵州省粮油作物优质高效增产全省重点实验室落地安顺，也为这一体系提供了更稳定的支撑。

如今，张家洪和同事们又开始着手新的计划——前往黔东南，组织来年种子的生产。

待到来年春天，这些种子回到田间，在更广阔的土壤上生长、抽穗、扬花。安顺这条“做优一粒米”的路，将走得更高、更远、更稳。



安顺市平坝区夏云镇小河湾村，两台玉米播种机在田间春耕。
贵州日报天眼新闻记者 沈长志 摄



安顺市镇宁自治县扁担山村，村民给种好的茄子灌根。
贵州日报天眼新闻记者 彭杨 摄

平坝千亩良田进了“全托班”

贵州日报天眼新闻记者 彭杨

3月17日，安顺市平坝区羊昌乡稻香村，78岁的赵焕玉把自家4亩水田全部“托管”了出去。他说：“自己种不动了，又见不得这田荒起。”

曾在平坝区农业农村局工作多年的杨剑君对此深有感受。他学的是农学专业，干的是品种选育推广，对脚下这片土地再熟悉不过。但越熟悉，越心疼。

“年轻人基本都出去打工了。留下来种地的人越来越老，心有余而力不足了。”他指着一片连片的田块说，“就这将近200亩，如果我们不来管，基本就荒了。”

2021年，杨剑君辞职创办安顺市平坝区君合科技有限公司，干起农业生产托管。模式不复杂：农户每亩交600元托管费，从育苗到收割全程由公司负责，秋收时保底交还农户1000斤湿谷，多产归公司，达不到则由公司自担。

“一开始人家说我是骗子，哪有种田还要农户先交钱的？”杨剑君回忆。起步那年，只有30多户熟人愿意赌一把，拿出200多亩田试水。

“农户自己种一亩田，种子、肥料、农药、请人犁田插秧，开支至少760元，还不算自己搭进去的五六个工。托管后，同样花600元，公司秋收交给农户1000斤湿谷，农户晒干后剩800多斤干谷，按每斤1.75元计算，折现约为1400多元，减去600元托管费，农户每亩净得约800多元。”杨剑君说。

赵焕玉去年的账本印证了这笔账：4亩田托管后，留了1000多斤谷子自己吃，剩余的部分折现3000多元。“吃的是自己田里的米，钱也拿到了。”赵焕玉说。

杨剑君敢接这笔生意，一靠机械化把成本压下来，二靠规模把盘子撑起来。他的公司现有各种农机14台，4名固定技术人员常年管护，农忙时再调配50余名临时工协作。一台无人机一天喷洒超300亩，3台插秧机一天作业近百亩，相比人工种一亩田成本约800元，机械化能省出近200元。

如今，200亩“试验田”已滚成1500亩，涉及农户200多户。另外，忙完这1500亩托管田，他的农机队还挣外快：为羊昌乡乃至周边没有托管的散户提供机械犁田、收割等单项服务，一年下来对外服务面积超过6000亩。

杨剑君正筹建烘干线和粮仓，计划明年将托管面积突破2000亩，并把模式向周边乡镇复制推广。他笑着说：“我见不得田荒起。”

镇宁农企念好「三靠经」
增产又增效
靠情报选品种
靠产量扛低价
靠冷库等好价

本报讯（记者 彭杨）3月18日，安顺市镇宁自治县扁担山镇扁担山村，群山环抱的坝子里，一边是耕地机轰鸣着来回翻地，为即将下种的300亩生姜作准备。另一边300亩苗圃整齐栽进已覆膜的地里，几名女工拿着水管逐株灌溉浇水。这600多亩地，全被贵州惠安康达生态农业发展有限公司负责人杨秀标承包。

“为什么种这两样？”记者问。

“现在做农业和以前不一样了，必须看市场，不了解行情，随便乱种，大概率要亏。”杨秀标解释。

做农业最怕什么？跟风。“人人都种了，你卖给谁？”他说。每年春耕之前，杨秀标先做一件事——摸“情报”。

“种子每年买了多少，苗发了多少，哪个省种了多少，我都要调查清楚。只有这样，才能知道该种什么、不该种什么。”杨秀标说，他在山东、云南、河北等蔬菜主产区都有多年积累的渠道，和各地的种苗商、种子公司都很熟。

靠着这张“情报网”，他作出决策：去年生姜价格暴跌，不少农户退出，种植面积骤减——缺口来了，果断扩种300亩生姜；通过渠道了解到今年茄子种植面积也偏少，加上手中有稳定的合作商，种出来的茄子全部订完了。

在种植的600亩地旁，杨秀标盖了房子，“做农业的，除了睡觉，其他时间都守着地里。”

除了摸清各地“情报”，下种后的管理也是他的“秘籍”。为了把产量提上去，杨秀标像“养娃娃一样”照顾庄稼。“种地要养地，跟人一样，缺啥就补啥。”他种的生姜亩产从前年的5000斤提升到去年的9000斤左右，茄子亩产达到1.5万斤。“把品质和产量做出来，也能挣钱。”

此外，他还建了一座3000立方米的冷库，里面冷藏着500多吨去年收的生姜。“前几天生姜收购价涨到1块8一斤，我不卖，等到了七八月份市场青黄不接时再出手，才能掌握议价主动权。”

靠“情报”选对品种，靠产量扛住低价，靠冷库等来好价，杨秀标凭借聪明才智，牢牢掌握着地里生意的主动权。

安顺经开区航空产业带火20余家配套企业

本报讯（记者 杨曦）3月20日，安顺经开区贵州汇辰源科技有限公司生产车间，数控车床精准运转，一件件高精度的航空零部件依次下线、检测、装箱，即将发往航空装备龙头企业。

作为安顺经开区航空配套产业新生力量，汇辰源科技深耕航空零部件精密加工领域，专注于贵飞、中航工业等头部企业提供非标零部件、工装夹具等配套产品。

该公司总经理罗文龙说，落户安顺经开区后，安顺经开区从政策扶持、技术对接、资质申报等全方位跟进服务，企业快速打通生产、检测、供货全流程，产能稳步提升，如今已成为园区航空配套链条上的稳定供应商。

从最初的小批量试产，到如今的常态化供货，汇辰源科技用专注和坚守，在航空细分赛道站稳脚跟。

如果说汇辰源科技是航空配套产业的“生力军”，那贵州熠景航空科技有限公司就是小微企业成长壮大的“样板间”。

作为首家落户安顺航空配套制造产业园的企业，熠景航空在2023年入驻之初，只是一家聚焦航空零部件加工、非标设备制造的小微企业，面临场地受限、资金短缺、市场对接困难等困境。安顺经开区量身定制帮扶方案，全程协助企业开展资质认证、技术升级和市场拓展，助力企业快速融入航空产业生态圈。

短短两年多时间，熠景航空建成3条精密零件生产线和1条专用工装生产线，核心产品覆盖飞机零部件加工、试验检测设备、电气

自动化设备等方面，2025年产值突破2000万元，成功跻身规模以上企业行列，并获评国家级高新技术企业。

如今，公司还主动化身“产业红娘”，牵线引进多家上下游配套企业，形成“以商招商、链式发展”的良性循环，让航空产业集群更具凝聚力。

百花齐放春满园。目前，安顺经开区已集聚20余家航空类企业，涵盖零部件加工、整机配套、装备制造、技术服务等多个领域，成为贵州航空产业高质量发展的重要增长极。

“我们将聚焦航空配套小微企业培育，强化政策供给、要素保障和产业链对接，用无数微小力量汇聚成航空产业发展的磅礴动能。”安顺经开区工业经济工作部党委委员、副部长何莉说。

江苏客商贵州“养大”罗氏虾

本报讯（记者 沈长志）3月24日下午4点，历经2个多小时的“空中旅行”，200万尾罗氏虾苗从江苏省扬州市平稳降落在贵阳市龙洞堡国际机场，随即被火速运往安顺市平坝区羊昌乡龙海村。

龙海村贵州罗氏虾水产养殖基地新建大棚里，室温直逼30摄氏度。负责人陈见本说：“水温绝不能低于28摄氏度。今年的虾苗我特意从江苏扬州和浙江分批发进，避免虾苗因意外状况而全军覆没。”

把沿海的罗氏虾“搬”到贵州大山深处，是这位江苏老板深思熟虑后的一次冒险尝试。早年间，他一直在江苏从事鱼、虾养殖饲料生意，随着饲料行业竞争日益激烈，利润空间不断被挤压。他果断向养殖端转型。

经平坝朋友介绍，陈见本来到拥有优质水源的龙海村。“贵州养虾的人极少，市场缺口大、终端价格高，而且龙海村水质优越，养出的虾子肯定口感清甜。”

2025年，陈见本带着300万元资金，在龙海村建起150余亩养殖基地。首批投放的600万尾罗氏虾苗，几个月便交出产量超12万斤、销售额突破700万元的成绩，产品在贵阳本地市场供不应求。

然而，大山里的气候给他上了一堂残酷的“自然课”。陈见本说：“第一年，我对贵州山区天气预估严重不足。到了11月底，气温骤降，直接导致上百万斤可售卖罗氏虾被冻死。”

思来想去，陈见本决定彻底摆脱“靠天吃饭”的窘境。为了迎接今年的新罗氏虾，2月20日开始，20多名工人抢抓农时，手持电钻打孔、搭骨架、清塘底。眼下，3座温室大棚已拔地而起。

目前，每天烧锅炉保温，成本上去了，但罗氏虾有极高的活跃度和存活率。有了大棚，能争取8月罗氏虾抢鲜上市，并把单季养殖变成一塘两季。

今年，他不仅在平坝农场新增了100亩养殖水面，还跨区域在黔南州长顺县开拓100亩新基地。

新技术唤醒老茶山

本报讯（记者 梅世桂）近日，安顺市西秀区大西桥镇千亩茶山次第泛绿，采茶工将一芽一叶轻轻捻入竹篓。随后，这些嫩芽将送入贵州安顺春茶业有限公司加工成春茶。

2011年，贵州安顺春茶业有限公司进驻安顺市茶场，接管这片海拔均在1350米至1425米之间的800亩茶园。然而，茶树老化、设施残破，起步很难。

公司没有退缩，一边改造老茶园，一边着手技术攻关。2016年，企业终于扭亏为盈，春茶的出路也越来越宽。

该公司总经理伍星介绍，企业自主研发的首项专利“一种早春高档毛尖茶的加工方法”，通过对加工过程中温度、时间、轻重等关键环节的精准把控，让安顺早春毛尖的外形与口味得到明显提升。2017年，公司相继取得两项茶青工艺专利，7条专业化生产线，3项国家发明专利，并于2023年获评贵州省专精特新中小企业，让企业实现规模供应与品质把控。

标准的提升，直接打开市场边界。如今，公司旗下拥有“正维”“春来龙”等10余个品牌，“春来龙”“正维”两大商标均获评“贵州省著名商标”，年产值达900余万元。茶场带动600名村民就业，每逢春茶采摘季，带动6000人次务工，群众增收累计超过100万元。2025年，公司生产的300余吨干茶中，约一半销往浙江，经下游精深加工后出口海外。

“我们完全不愁销路。罗氏虾尚未养成，便被预订一空，其中有不少知名制药企业。每吨罗氏虾销售价格从4万元到6万元之间，一年销售可达数十吨。”陈见本说。

让罗氏虾身价倍增的，是其背后的药用价值。传统中医认为罗氏虾具有活血散瘀、解毒消痈、利尿消肿等功效。在临床上广泛应用于治疗新液，其主要有效成分便提取自美洲大蠊。

目前，公司将目光投向周边养殖户，现已发展10余家养殖合作社，由公司提供虫卵和技术支持，并签订保底收购协议。下一步，公司计划继续扩大养殖规模，发展更多养殖户，延伸产业链条。

800余万只“小强”药企抢着要

本报讯（记者 周强）3月24日，安顺市普定经开区浙江产业园，贵州鑫农绿野佳禾农业科技有限公司养殖场，6间标准化养殖房一字排开，每间房内，架子上整齐码放着一排排收纳箱，箱内爬满密密麻麻的蟑螂。工作人员穿行其中，将食材投入箱中。

该蟑螂名为美洲大蠊，是蜚蠊家族中体积最大的昆虫。美洲大蠊是唯一可以入药的品种。美洲大蠊虫卵在28℃环境下自然孵化，然后在收纳箱中养育数十日，再移至架子上继续生长，前后历经7个月，最终发育为成虫，成虫产卵后即捕杀食用，虫卵则继续孵化，实现循环利用。据养殖场负责人陈泽龙测算，一斤虫卵可孵出四万至五万只蟑螂，一间标准养殖房可容纳三百万至四百万只蟑螂。

“我们完全不愁销路。罗氏虾尚未养成，便被预订一空，其中有不少知名制药企业。每吨罗氏虾销售价格从4万元到6万元之间，一年销售可达数十吨。”陈见本说。

让罗氏虾身价倍增的，是其背后的药用价值。传统中医认为罗氏虾具有活血散瘀、解毒消痈、利尿消肿等功效。在临床上广泛应用于治疗新液，其主要有效成分便提取自美洲大蠊。

目前，公司将目光投向周边养殖户，现已发展10余家养殖合作社，由公司提供虫卵和技术支持，并签订保底收购协议。下一步，公司计划继续扩大养殖规模，发展更多养殖户，延伸产业链条。

格凸河景区迎旅游春潮

本报讯（记者 杜延卿）连日来，安顺市紫云自治县格凸河景区迎来旅游热潮，“天地神光”穿洞奇观、万燕归巢盛景交相辉映，蜘蛛人徒手攀岩、大河苗寨非遗展演轮番登场，沉浸式文旅体验吸引省内外游客纷至沓来。

辽宁省大连市游客王丹对景区奇观赞不绝口：“这么宏大奇特的溶洞在全国都少见，加上贵州人民的热情好客，这是我们第二次到访，以后还想再来。”

随着旅游热度的持续提升，该县顺势推出踏青赏花、户外徒步等特色线路，让游客畅享春日旅程。下一步，紫云自治县将持续深化“文旅+民族”“文旅+生态”融合发展，完善景区基础设施与服务体系，办好攀岩赛事等系列活动，全力将格凸河打造成为贵州休闲度假、生态观光的热门目的地。

本版责编：朱彤 杨红 莫欣欣
版式设计：陈倩



咖啡店内的客人与洞穴瀑布合影。



游客在翁布洞穴瀑布咖啡店用餐。