

贵州日报

GUIZHOU RIBAO

2026年3月

29

星期日

农历丙午年二月十一

主管主办
中共贵州省委
出版单位
贵州日报报社
国内统一连续出版物号
CN 52-0013
代号 65-1
第 27203 号
今日 4 版

融资“阳光工程”惠企逾1500户 一张“贷款明白纸”减负超3亿元

本报讯（记者 申川）3月24日，记者从人民银行贵州省分行获悉，自2024年12月以来，该省在全省开展明示企业贷款综合融资成本试点工作。辖内主要试点银行通过一张小小的“贷款明白纸”解读贷款成本，累计为符合费用减免或财政贴息条件的超1500户企业创造成本减负超3亿元。

企业贷款综合融资成本一般包括利息成本和非利息成本两部分。其中，利息成本已在合同或协议文本中明示，而非利息成本如抵押担保费、中介服务费以往缺乏统一明示。试点开展以来，

人行贵州省分行通过指导银行与企业共同填写《企业贷款综合融资成本清单》，即一张“贷款明白纸”，让每笔利息和非利息成本都清楚明白，着力破解企业融资“成本不透明、信息不对称、融资成本高”的痛点难点，打造企业融资“阳光工程”。

人行贵州省分行通过打好“布局统筹、机制护航、科技赋能”组合拳，立足辖区金融发展情况有序扩大试点范围，实现全省9个市州、5类金融机构全覆盖，到2月末共有155家金融机构等以往缺乏统一明示。试点开展以来，

我省推动先进制造业与现代服务业深度融合 为“贵州制造”加载“服务芯片”

贵州日报天眼新闻记者 管云

3月18日，贵州航天乌江机电设备有限公司计划管理部部长张绍云打开任务清单，上面的一项项标注清晰显示，贵州“智造”的超临界装备，正一步步撬开全球市场的大门。

“发往保加利亚的设备正在厂内做联调测试，4月要开往出口400升规格的设备，斯里兰卡200升的设备生产也在稳步推进。”张绍云说。

支撑航天乌江市场版图不断扩张的，除了过硬的产品技术，还有一套完备的服务体系。

划、工业化量产的一体化服务，全方位助力客户降本增效。

今年的政府工作报告提出，深化先进制造业和现代服务业融合发展试点。壮大科技服务市场，促进软件服务价值提升。发展金融、信息技术、现代物流、知识产权、检验检测等生产性服务业。

作为贵州省唯一以生产性服务业为首位产业的省级经开区，这种服务与制造的全链融合，在云岩经开区有着更加集中的体现。

“工业设计还将分阶段打造工业设计共性技术平台、成果转化平台等六大公共服务平台，强化平台能级，其目标正是构建一个完整的设计+研发+孵化+全链条服务体系。”贵州工业设计城运营团队负责人、贵州同天科技发展有限公司副总经理邵文杰说。

如果说工业设计是赋能产业发展的“创新大脑”，那么数字技术则是驱动其高效运转的“神经网络”。

平均培训2小时，企业管理人员1天就能全面投入使用，生产与核算效率最高提升80%，管理费用直降30%。

“目前我们已服务全国7180余家企业，预计能为每户企业节约5万至35万元的ERP管理软件初次部署成本，还能省下3至6个月的转型部署时间和人力成本。”张梦福说。

不仅如此，在贵州，智能制造产品正在构建一个开放的生态系统，推动智慧交通融入城市发展，成为新型基础设施建设的重要组成部分。

提前做好工艺适配指导和设备操作培训，为客户搭建专属的技术沟通渠道，甚至现场为客户解决难题……这家企业实现了从单纯的设备销售到全生命周期的服务赋能的深刻转型。

张绍云说，依托超临界流体技术及装备国家地方联合工程研究中心这一平台，航天乌江联合国内20余所高校及科研院所的专家团队，为客户提供从工艺孵化、原料对接，到产线规

“我们积极落实全省‘十五五’规划部署，全力推进‘全省工业经济服务中心、全省都市制造创新高地、全省数据产业集聚高地’的建设。”云岩经开区有关负责人表示。

位于云岩经开区的贵州工业设计城一期已实现满额入驻，18家设计企业对接全省100多家企业，2025年设计服务营收达4000万元，为制造业注入创新活力。

曾创办过实体工厂的张梦福，深知中小企业数字化转型的痛点：“市面上的ERP系统费用高昂，让众多中小制造企业望而却步。”

如今，用户通过搜索“井擎云”进入官方网站，下载安装即可使用，

今年二季度，没有驾驶员也没有方向盘的无人驾驶小巴、无人驾驶零售车等城市机器人产品，将逐步构建起一套“移动空间出行服务”增值网络，并向贵阳市民开放。

这是由城市机器人企业贵州翰凯斯PIX Moving携手贵州勘设泰宇坦行科技有限公司共同打造的全球首条自动驾驶移动空间体验线——“奇遇环线”。

（下转第二版）

水城铝企的“链式共生”

从1到70

贵州日报天眼新闻记者 江婷婷

从960℃的电解槽奔涌而出，到注入抬包车，沿着专用通道驶向隔壁车间——这一滴液态铝水在贵州水城经济开发区的旅程，全程不过几分钟。

然而，正是这条每天穿梭80到100趟次的“黄金通道”，串起了70家企业的“链式共生”格局。

从2016年的1家企业，到如今集聚70家，形成全省最长产业链，产值突破160亿元，水城经开区投资促进服务中心副主任付杰用三个“跨越”解密这十年之变：“从零散招商到链式招商，从政策让利到精算优势，从政府端菜到企业点菜，核心就是带着计算器，算透账。”

“算全成本账、把电价、水价、运输损耗等18项核心成本列得明明白白，算透协同账，铝水液态直供、隔墙配套，每吨省下300元，算准兑现账，让每一分红利白纸黑字落袋为安。”付杰说。

算账的逻辑一变，园区企业的日子也跟着变，发展活力持续迸发。

最直观的改变发生在贵州莹月帆科技集团有限公司。董事长何显平告诉记者：“以前从外地运铝锭回来，运费加重新熔化的综合成本每吨约360元。现在用贵州铝业集团二元新材料有限责任公司的液态铝水直接拉到车间，每吨省下近300元。一年20万吨产能，6000万元就这么省下来了。”

正是这省下的“真金白银”，让莹月帆跑出了惊人加速度：2018年入驻当年3个多月实现销售收入1400万元，2024年集团营收突破28亿元，7年增长近200倍。如今，5家全资子公司如齿轮般严丝合缝地嵌在园区，互为上下游，形成内部循环。

“足不出户就能配齐产业链，这就是我们为什么都要扎堆在链主周围的原因。”何显平说。

他口中的“链主”，是贵州铝业集团二元新材料有限责任公司。作为“1+3+N”产业链图谱中的那个“1”，二元新材料的责任贯穿于原料保障、招商引资各环节。副董事长赵庆林坦言：“以前产品卖出去就结束，现在要考虑的是如何让下游企业‘吃饱’‘吃好’。”

为了确保下游“吃得饱”，二元不惜斥资6亿元从山东购买产能指标实施技改扩能。2025年新产能全面投产后，年供铝水超245万吨，全部就地供应给69家下游企业。为了让下游“吃得好”，二元联合成立研发中心，围绕汽车轻量化、电池铝箔等方向技术攻关。

“大河涨水小河满，小河有水大河丰。”贵州礼亚铝业科技有限公司董事长谢火子对此深有感触。依托二元直供铝水，礼亚每年可节省4000万元生产成本。“在市场利润越摊越薄的当下，这是企业活下去的底气，也是敢往研发里砸钱的底气。”

从传统铝型材到全铝家居研发改良，从“来料加工”到获评省级“专精特新”，礼亚用5年时间完成了从“满足基础需求”到“抢占市场份额”的进阶。谢火子说，园区的优质“土壤”催生了企业的成长：标准化厂房、污水处理、交通物流等硬件支撑，加上“前置服务”“直通车”等创新机制，让企业敢于进入“无人区”。

“针对‘吃不饱’与‘吃不了’的矛盾，我们建立了产能预警机制和产业调度平台。”付杰介绍，一方面由链主扩能保障原料，另一方面政府牵头抱团拓市，引导项目错峰生产、分工协作，确保产业链整体运转高效。

眼下，水城经开区正紧扣“富矿”“精开”，实施三大升级：延链做强长链，拓展新能源铝材、汽车零部件等终端领域；补链打造绿链，推广铝水直供、近零排放、布局再生铝循环体系；强链赋能集群，力争建成全省产业链最长、配套最全的资源精深加工示范区。

“我们的目标是把煤电铝产业链做长、做绿、做强，向着千亿级产业集群全速迈进。”付杰说。

全省春季农业生产工作会议召开 马汉成出席并讲话

本报讯（记者 陈玉林）3月28日，全省春季农业生产工作会议在贵阳召开。省委副书记、省委副书记马汉成出席会议并讲话，副省长郭成林主持。

马汉成指出，今年是“十五五”开局之年，要深入学习贯彻习近平总书记关于“三农”工作的重要论述和在贵州考察时的重要讲话精神，全面落实全国春季农业生产工作会议及省委农村工作会议部署，把握农情、不误农时，坚决打赢农业生产第一仗。

马汉成要求，要压实责任抓好春耕春管，落实春耕面积，加强田间管理，优化产业结构，做好保供稳价，确保完成粮油生产目标任务。强统筹

抓好“四良”融合，集成推进良田建设、良种选育、良机应用、良法推广，提升农业综合生产能力和质量效益。强落实抓好重点工作，实施常态化精准帮扶，推动农民就业增收，促进重要农产品质量和价格稳定，加快建设“四在农家·和美乡村”，持续提升防灾减灾水平，全力做好森林防火工作。强作风抓好工作开局，树立和践行正确政绩观，把学习教育成果体现到农业增效、农村增活力、农民增收上来。

会上，马汉成、郭成林到贵安新区、清镇市调研贵州贵阳基地建设、品种培育、粮油生产、蔬菜保供、农机服务等情况。

殷殷嘱托润黔山·沿着总书记的足迹看变迁

合力惠民生鲜超市牵手10万农户微利经营 农超直连助农又惠民

贵州日报天眼新闻记者 吴兵

2021年2月，习近平总书记在贵阳市考察调研时指出，合力惠民生鲜超市的运营模式很有特色，以政府为主导，政府和企业联合，一头连着田间地头的农民，一头连着千家万户的市民，坚持保本微利经营，让农民和市民两头都得实惠，体现了合力惠民，这种模式和经营理念值得推广。

“外面的莴笋要三块、白菜要一块五，这里只要一块八、九毛九，价格便宜还新鲜。”3月28日上午9点，贵阳市观山湖区，合力惠民生鲜超市阳光路店，家住超市附近的刘阿姨把两棵莴笋和一棵白菜放进购物车。

西红柿3.18元/斤……两个收银台前，已有10多人排队，扫码付款声此起彼伏。

2025年9月起，合力超市启动早市，在市民买菜集中的早上7点半到10点半推出优惠价，蔬菜价格普遍比周边市场低20%左右。

除了价格实惠，合力超市蔬菜的新鲜度也是看得见、摸得着的。刘阿姨购物车里的螺丝椒，来自贵阳市息烽县西山镇种植基地，当天还在地里，当天凌晨便送达超市。

优惠幅度这么大，超市利润怎么保证？

“超市利润主要体现在两个环节。”合力超市阳光路店店长张强说，一是，超市与专业合作社、菜农签订购销合同，菜农按超市要求的标准种

着种菜规模扩大，销路成了难题。

2016年起，张利刚与合力超市签订蔬菜种植购销合同，他只管按超市标准种菜，超市按市场价开车上门收购。如今，他的种菜规模已扩至200亩，家庭年收入已从不足10万元增至40万元。他不仅买车买房、结婚生子，还带动10余个村民就业增收。他说：“这是我目前最幸福的10年。”

坚持直连菜农、保本微利经营，合力超市已与全省60多个区县的370多家合作社建立长期合作关系，覆盖105万农户，每年本土农产品采购量超过10亿元。在全省开办59家门店，吸纳上万人就业。

“目前我们解决了10万农民在家门口就业的问题，继续做精，销售量能增加30%，还能继续吸引3万农民回去就业。”合力超市负责人李德祥表示。

“村”潮涌动竞风流
“山地”回响魅力足

——习近平总书记考察贵州一周年特别报道

贵阳贵安旅居订单不断 老熟人的电话又来了

贵州日报天眼新闻记者 何欣

“老板，现在可以订房了不？打算6月份左右过来住。”“房间还没收拾出来，下个月再来订嘛。”电话那头传来武汉口音，笑声爽朗：“那我下个月再打，你可要给我留两间最好的！”

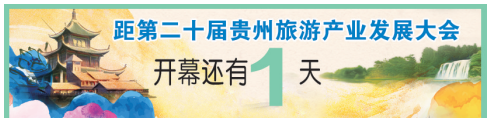
春天刚来，预订的电话已经热了起来。3月27日，贵阳市乌当区羊昌镇羊昌村“隐贤居”旅居民宿老板卢海波，一边检修客房水电和网络，一边接着熟客打来的电话。打来电话的是去年住了三个月的武汉客人陈国勇，去年一住就不想走，今年早早来抢订。

搁下电话，卢海波笑着说：“今年的客来得比往年还早，光是老客预订的，已经占了六七成。”他抬手指了指院子里的棉被，“这些都重新晒晒一遍，等人来了，住得舒舒服服的。”

“我们村现在有91户做旅居民宿，光是去年就新增了十来户。”羊昌村党支部书记欧春林介绍，村里统一规划改造，保留乡村风貌的同时，加装了空调、热水器、独立卫浴，还建起了智慧管理平台，线上预订、智能管理一应俱全。今年羊昌村旅居人口可达3000人，来往避暑游客将达近万人，村民们在家门口就端稳了“旅居饭碗”。

同样的预订热潮，也在观山湖区百花湖镇三堡村上演。湖畔小院里，民宿老板秦兴龙正在院角打理盆栽，手里的活虽忙不停，脸上的笑意却藏不住。“重庆、长沙的熟客早就把10间房订满了，6月底来，一住就是三个月，今年的收入稳了！”他看着窗边摆得整整齐齐的客房钥匙，语气里满是欣喜。湖畔小院紧邻百花湖，东枕碧水、西倚青山，夏季平均22℃的清凉，裹着草木的清香，成了省外避暑客心中的“世外桃源”。

目光转向修文县阳明洞街道幸福村，在“福雅民宿”的小院里，老板王有福正忙着分拣刚从地里摘的蔬菜。“7月的房早就订完了，8月的订单还在往上涨！”他擦了擦额头上的汗，语气里满是干劲。这座由百年老屋改造的民宿，木梁、石墙都保留着原始风貌，室内却配齐了空调、独立卫浴等现代化设施，还新增了古法瑶浴、非遗养生体验项目，让旅居不再只是“住下来”，更能“体验到”。



（下转第二版）