

安顺经开区释放『强磁场』效应

五年落地近两百家企业总投资超两百亿元

贵州日报天眼新闻记者 杨曦

贵州铭智新能源汽车零部件有限公司产品检测机器人正在检测产品。
贵州日报天眼新闻记者 杨曦 摄

“从考察到投产仅用69天,这样的‘贵州速度’让我们坚定了扎根信心。”1月29日,谈起落户安顺经济技术开发区的经历,贵州铭智新能源汽车零部件有限公司副董事长赵长久激动之情溢于言表。

2025年9月24日,贵州铭智首次到安顺考察,座谈会上提出厂房改造、电力增容等10余项诉求,当天便得到逐一回应。3天后,包含用地保障、税收优惠的“一揽子”解决方案送达企业,让企业果断选择入驻。

随后,为保障快速投产,安顺经开区组建服务专班,推行“模拟验收+并联审批”模式,将45天的审批流程压缩至12天。由安顺经开区派驻的助企纾困员付江更是将办公室搬到项目现场,实行日调度,施工队伍24小时轮班作业,15天完成66万平方米厂房改造,较常规周期缩短3个月。此外,面对设备运输难题,相关部门开辟“绿色通道”,设备运抵时间缩短一半;员工住宿、食堂供餐等细节问题也被一一解决。

“全程零跑腿,所有手续代办,我们真正实现了拎包入住。”赵长久介绍,目前,贵州铭智的订单已排至2030年,今年预计产值可达5亿元。

企业的快速落地发展,是安顺经开区营商环境持续优化的最好见证。“十四五”以来,该区持续擦亮“贵人服务”品牌,通过一系列硬核举措,5年间招引近200家企业落地,总投资超215亿元,成为投资兴业的“强磁场”。

有“温度”的营商环境,也让落户安顺经开区的企业自发当起了“红娘”,以商招商的“牵线”成功,为该区的企业持续更新着“朋友圈”。

在位于安顺经开区的安顺航空配套制造产业园内,由贵州熠景航空科技有限公司牵线引进的贵州翼展航空机械有限公司,生产车间的数控机床正精准加工着航空零部件。

2023年10月,熠景航空入驻安顺经开区后,深切感受到园区内的完善配套与优质服务,主动化身“红娘”,牵线引进合作伙伴翼展航空。

黔中“牛镇”幺铺
年产值超两亿元

本报讯(记者 杨曦)1月28日傍晚,安顺经济技术开发区幺铺镇大街小巷里,弥漫着毛肚火锅的独特香气。一声吆喝从热气腾腾、人声鼎沸的78号毛肚火锅店传出:“老板,再来一份毛肚。”

声音的源头是贵阳游客王莉,她告诉记者,这是她连续4个月特意抽时间专程来幺铺吃毛肚火锅。此时,店内20余张餐桌座无虚席,负责人陈廷洪忙着招呼客人。

“旺季日均营业额超5000元,周末翻台数能翻倍,冬季每天营业额也能有3000多元。”陈廷洪对记者说。

火热场景的背后,是幺铺镇历经40余年培育的牛产业全链条体系。2025年,该镇牛产业总产值突破2亿元,“黔中第一牛镇”实至名归。

20世纪80年代,幺铺镇便成为西南地区最大的牛产业集散地。2025年10月30日,幺铺活牛羊交易市场的开市,让这一传统产业实现质的飞跃,养殖、交易、屠宰、加工、餐饮、收购、营销一体化链条已然形成。

政策赋能为产业升级注入关键动力。近年来,贵州省将肉牛产业定为主导产业,出台《支持肉牛产业高质量发展十条政策措施》,安顺经开区同步推出产业基金、活体抵押贷款等配套政策,极大地提振了牛产业从业人群的信心。

“我们通过‘腾笼换鸟’对旧厂房改造,现在牛舍实现智能化通风、精准饲喂。”贵州聚福牛源养殖有限公司负责人杨昊说,在政策扶持下,该公司年出栏肉牛超千头。

幺铺镇肉牛屠宰与深加工环节的升级,则是让“活牛”变“金牛”。在贵州安顺宏屠宰禽屠宰有限责任公司,智能化生产线高速运转,45分钟就可完成一头牛的屠宰分割,新鲜分割的牛肉包装后经冷链转运,发往各地市场。

“2025年,我们屠宰牛5万余头、羊3万余只,产品销往上海、浙江等地。”该公司行政部部长赵英信心满满,“2026年,力争年产值实现1亿元目标。”

“现在的产能比搬迁前翻了1倍多,之前租用民房生产,设备摆不开,客户考察都受影响。”翼展航空技术部负责人赵鹏坦言,在熠景航空引荐下,他们了解到园区房租低30%,还能享受政策扶持与订单对接服务,选择在2025年6月入驻。

如今,两家企业深度合作,实现资源共享、协同发展。熠景航空新建8000平方米厂房扩大产能,预计今年产值将突破3000万元;而翼展航空则是产能翻倍,并融入当地航空产业链。这种模式让园区招商成本降低40%,投产周期平均缩短3个月,产业集聚效应持续凸显。

“过去5年,安顺经开区‘高效办成一件事’窗口办理业务超2万件,代办服务超600项,办结率100%。”安顺经开区党工委副书记、管委会主任曾琨表示,目前,该区正通过持续减环节、减材料、减时限,让企业少跑腿、好办事,让“强磁场”的磁力更强,吸引更多经营主体到该区投资兴业。

目前,幺铺镇有26家牛肉火锅店,培育出贵州高原颂食品有限公司、贵州黄龙食品有限公司2家深加工企业,形成从生态养殖到活体交易再到入口即食的完整闭环。

“2025年,幺铺镇养殖肉牛出栏量2100头,幺铺鲜牛肉、牛肉制品远销全国,单家火锅店日均营业额均超4000元。”幺铺镇副镇长梅平细数产业成绩单,他透露,2026年,该镇将重点推进牛产业提质,力争存栏量突破2500头,通过全产业链发力,努力实现总产值突破3亿元。

产业兴旺让养殖户信心倍增。家住幺铺镇石板村的村民罗文兴2025年养殖了54头牛,前不久刚卖出去36头,收入50万元。

“现在镇里有稳定的收购渠道,再也不用像以前那样到处找买家,担心卖不上价。你看我这次出栏36头牛,价格不低,算下来纯利润有将近20万元。剩下的18头牛长势也好,预计今年出栏后收入还能再涨一截。”罗文兴笑着说,“现在政策好、路子对,我打算今年扩大养殖规模,多引进几头优质品种的牛,再雇2位村民帮忙。跟着产业兴旺的路子走,日子肯定能越过越红火。”

如今的幺铺镇,正依托“美食+文旅”融合路径拓展新空间。结合十里荷廊、阿歪寨等景区景点推出“牛文化体验游”,游客可参观养殖基地、加工车间,再到火锅店品尝鲜牛肉、毛肚火锅。

“下一步,我们将深挖牛文化,开发牛角文创、牛骨工艺品,推动一二三产深度融合。”梅平表示,借助全省肉牛产业高质量发展东风,幺铺镇将持续做强全链条体系,让“黔中牛镇”的招牌更响亮。

新闻提示

安顺市以营商环境优化为抓手,大力吸引企业集聚。通过精准服务与政策支持,产业链生态持续完善,推动工业产值实现显著增长,增强高质量发展动能。

↓盈阳电子科技有限公司工人加工零件。
贵州日报天眼新闻记者 梅世桂 摄

盈阳电子
全力赶制200万元订单

本报讯(记者 梅世桂)2月4日,在安顺市西秀区的安顺盈阳电子科技有限公司生产车间,自动化生产线高速运转,工人们有条不紊地完成检测、组装、封装等工序,一批批磁性器件产品即将发往新能源车企。

作为江苏常州飞阳电子的全资子公司,盈阳电子自2018年落户安顺以来,已成功获评国家级高新技术企业、创新型科技企业,正全力冲刺国家级“专精特新”企业。“选择落户安顺,是看中了这里良好的营商环境和区位优势,西秀区‘一窗通办’‘一网通办’的政务服务让企业少跑腿,航空航天产业城的集群效应更让我们坚定了深耕的决心。”盈阳电子负责人耿明涛说。

为进一步强化研发能力,2025年,盈阳电子总部在安顺组建产品性能实验室,配备先进的磁芯损耗测试、高温老化试验等设备,让技术创新更贴近生产一线,为产品迭代升级注入持续动力。

在生产车间的研发试验区,技术人员对新下线的通信基站电源磁性器件进行性能测试。目前,盈阳电子正攻关国内最新一代通信基站电源核心部件,其研发的高磁通芯电感凭借高温稳定性强、功率密度高的优势,已成功供应铁塔能源、大唐能源等央企,目前正计划布局6G通信技术配套产品研发。

“这些看似不起眼的磁性器件,

是众多高端装备的‘心脏瓣膜’,直接影响着产品的性能与可靠性。”耿明涛向记者介绍,该公司产品已广泛覆盖新能源汽车、5G/6G通信基站电源、机器人周边、低空飞行器配套等多个领域。

从地面交通工具到高空装备,该公司的磁性器件正不断拓展应用边界。在新能源汽车领域,该公司与赛力斯汽车、五菱宏光汽车等知名车企开展联合开发,车载充电器、电机驱动系统定制的高饱和磁通密度磁性器件已实现量产,助力新能源汽车性能提升与能耗降低。

“目前还有200万元的订单待生产,刚刚完成调试的自动化生产线正满负荷运转,我们加班加点赶制订单,一季度产值同比显著增长。”耿明涛说。

贵耀玻璃
从借巢“下蛋”到亿元筑巢

本报讯(记者 沈长志)1月28日,位于安顺高新区夏云工业园区的贵州贵耀玻璃实业有限公司生产车间内,6条现代化生产线火力全开,切片、磨边、钢化、中空……一道道工序衔接紧密,井然有序。随着自动化机械臂的精准起落,一片片原片玻璃经过全智能加工生产线的“洗礼”,迅速变身成为光洁透亮的高端建筑玻璃,随即被工人们打包装车。

“目前,我们正在排产制作的是1月的订单,钢化玻璃总量约10万平方米,产值在450万元左右。”贵耀玻璃负责人刘良才指着繁忙的流水线介绍,“尽管当前玻璃深加工市场竞争激烈,但我们凭借过硬的品质和稳定的销售渠道,订单依然排得满满当当。”

订单旺、生产忙,背后是企业“脱胎换骨”后的底气。时间追溯到2020年,贵耀玻璃刚落户园区时,还是个“租房过日子”的企业,租了5000平方米厂房搞生产。随着业务版图不断扩大,场地限制了产能释放。

2023年,贵耀玻璃投资1.1亿元,自建约3.3万平方米的标准化厂房,并同步投入2600余万元用于设备升级改造。如今,全自动智能中空线、强制对流平弯钢化炉等先进设备一应俱全,年产200万平方米钢化玻璃。

“这得益于我们敢投入、向技改要效益。”刘良才指着车间内崭新的钢化炉设备说。2025年,企业获得政策补贴354万元,这笔资金被用于购买钢化炉和全智能玻璃加工生产线。设备升级带来的变化立竿见影,产品品质显著提升,生产效率提高了20%,安全生产事故率则下降了80%。

高效的生产力直接转化为市场竞争力。目前,贵耀玻璃已实现从切割到中空成品的完整闭环,生产周期被严格控制在5至7天。这种快交付的能力,让企业在市场竞争中站稳脚跟,赢得客户的信赖。

“2025年,我们完成产值3214万元,今年我们信心更足。”刘良才表示,根据目前的市场反馈和在手订单测算,预计2026年业绩将比2025年同期提升20%至30%。

紫云菜农北上宁夏赚翻了

去年工资超四点五亿元

本报讯(记者 杜延卿)1月28日,记者从金融机构获悉,2025年,安顺市紫云自治县在宁夏蔬菜产业务工群众的工资代发规模达4.52亿元。这一数据背后,是紫云依托跨区域产业协作推动群众稳定就业、持续增收的实践。

宁夏蔬菜产业规模大,已形成选苗、种植、收割、管理全链条务工体系,紫云自治县就有上万名群众在此务工。在宁夏回族自治区青铜峡市翟靖镇、永宁县李俊镇等产区,“紫云菜农”凭借踏实作风与过硬技术成为产业发展核心力量,其中,翟靖镇鑫茂原合作社基地80%的务工人员来自贵州,紫云籍的超半数。

“紫云菜农”中普通制菜工人月薪可达6000元至1万元,片长等管理岗位月薪普遍超万元,部分技术骨干年收入突破20万元。“从‘远征式’务工到‘品牌化’就业,30年深耕让‘紫云菜农’成了劳务市场的金字招牌。”紫云自治县相关负责人介绍,当地通过认定外输引领、稳岗拓岗等四类“头雁”人才,对带动20人以上就业的带头人给予政策激励。目前已培育韦小忠等数十名“头雁”,带动老乡就业。

为让务工人员“稳得住、能增收”,紫云多部门主动靠前服务:紫云农商行组建外出农民工金融服务小组,跟随群众北上宁夏,现场办理社保发放、工资代发、银行卡办理等业务;猴场镇党委在青铜峡市翟靖镇光辉村挂牌成立联合流动党员党支部,累计协调解决务工人员子女就地入学200余人次。

“部门主动靠前服务让异地务工也能感受到家的温暖。”紫云自治县宗地镇大地坝村村民韦小桥说,十几年来,他独自赴宁夏闯荡,从骑三轮车走街串巷送蔬菜起步,逐步在当地站稳脚跟。如今,他已带动上百名乡亲在宁夏从事蔬菜种植,成为远近闻名的“致富领头雁”。他介绍,大地坝村2800人中,外出务工者超7成,人均年收入超6万元;村里小楼毗邻,家门口停着小汽车,“往年过年愁路途遥远,现在过年‘愁’堵车——村口路上有时能堵上二三里地,这‘甜蜜的拥堵’,正是日子红火的新风景。”

接下来,该县将优化“头雁”认定方式,推进分级分类管理,针对不同类型“头雁”给予差异化政策支持,力争带动更多群众通过务工、创业实现增收。

老小区改造焕发新活力

本报讯(记者 梅世桂)2月2日,记者走进安顺市西秀区东关街道头铺新村小区,曾经坑洼不平、雨天积水的路面通过翻新已变得平整坚实;部分楼栋前不仅重新规划排水沟、加装盖板,还因地制宜增设防滑坡道,让老年人出行更加便利安全。

近两年来,西秀区从一条路、一个车位等细微处着手开展老旧小区改造,精准回应群众关切,让曾经设施老旧、环境杂乱的小区焕发新生机。

西秀区棚户区改造办公室副主任伍玲介绍,头铺新村小区改造是西秀区实施城镇老旧小区基础设施改造工程的缩影。头铺新村小区有1228户居民,根据居民意见,对小区安全消防通道进行拓宽,增加停车位充电桩,安装了监控高空抛物摄像头,同时,还重新科学布局生态停车位,在缓解“停车难”的同时,实现人车有序分流。

两镇供水工程完工

本报讯(记者 杨媛媛)2月3日,记者从安顺市普定县水务局获悉,该县坪上镇、鸡场坡镇两处规模化供水工程已全面完工,累计铺设供水管网超370公里,8万余名农村群众喝上放心水。

坪上镇、鸡场坡镇两处规模化供水工程是普定县“城乡供水一体化”的关键举措,为乡村全面振兴注入了水利动能。下一步,该县将推进工程专业化运营管护,确保工程长期稳定发挥效益。

沙湾景区直升机低空游览首飞

本报讯(记者 周强)1月28日,一架直升机从安顺市普定县定南街道陇财村沙湾景区缓缓升空,掠过夜郎湖碧水与群山之间,这是该景区直升机低空游览首飞。

该项目依托普定县良好的低空飞行条件、秀美的自然风光和独特的人文资源,聚焦低空观光、应急救援、短途物流等多元应用场景,致力于构建安全、高效、便捷的通用航空服务体系,让低空经济服务乡村、惠及群众。并以此为起点,带动集群效应,让更多相关产业向乡村集聚,形成联动发展的良好态势。

运营直升机低空游览项目的安顺清显管理运营有限责任公司负责人表示,预计项目今年可吸引超万人次游客,带动300万元以上收入,并为当地提供多个就业岗位。同时,该公司将把低空飞行产业链延伸至应急救援、便民运输等领域,提升乡村公共服务效率。

村办企业扭亏为盈村民获分红

本报讯(记者 彭杨)1月28日,安顺市镇宁自治县江龙镇箴箕村99户村民首次迎来分红,领到分红的村民个个喜笑颜开。60岁的村民韦政忠领到了两份分红,600元现金和12瓶“存钱罐”刺梨酒:“这一份分红,拿到手心头是热乎的。”

箴箕村驻村第一书记孙超介绍,根据方案,向户口在村的99户村民分红,总金额共计12万余元。“我们采用实物加现金的方式,每份分红包含价值768元的6瓶刺梨酒和300元现金,让村民共享产业发展的成果。”

今年的分红来之不易。过去,箴箕村曾尝试过养鹅、种猕猴桃等项目,但因缺乏技术和管理,均未成功。2025年之前,村集体领办的箴箕农业发展有限公司的刺梨酒庄库存积压严重,面临亏损。转机源于中航贵州飞机有限责任公司的帮扶与机制的创新。驻村第一书记孙超到任后,争取到民营企业资金100万元,只用了半年时间,就将昔日的刺梨酒小作坊改建为现代化的酿酒厂区,引入勾调、过滤等设备,日产量从100斤升至400斤。2025年,该公司营业额达12096万元,不仅抹平了历史亏损,还实现盈利23万元。除了村民分红,此次还有1.7万余元汇入村集体账户用于村集体事业。