

普定县优化营商环境，问题限时办结，服务细心周到

“服务靠普 一切您定”

贵州日报天眼新闻记者 周强

营商环境是区域发展的名片，更是企业成长的沃土。近年来，安顺市普定县以营造优质营商环境为目标，持续打造联动化、集约化、便企化“服务靠普·一切您定”营商环境品牌。通过领导领衔帮扶、部门联动协作、服务精准升级，构建起覆盖县、乡、园区的服务体系。从解决企业融资用工难题到牵线搭桥拓展市场，从简化审批流程到政策精准滴灌，普定县用实打实的服务，让企业引得进、留得住、发展好，让“靠普”成为营商环境最鲜明的标识。

“当地服务贴心，公司一年比一年好。”1月30日，贵州超宇水泥有限责任公司总经理朱龙飞在普定县的支持下，顺利和普定县一家即将建设的企业搭上线，已把样品送给对方查验，合作正有条不紊推进。

十多年来，普定这样的“牵线搭桥”数不胜数。2007年，通过招商引资，超宇公司从浙江跨越千里落地普定，从道路修建到新矿山审批办理，企业发展过程中的每个关键节点，都得到普定县的大力支持。

近年来，普定县深入实施县领导领衔帮扶行动，主动靠前服务，广泛收集企业的意见建议、困难需求，马上办、帮着办，及时响应企业合理诉求，帮助企业解决问题和困难，不断优化营商环境。

以企业之家为核心载体，设立138个涉企服务专员账号，设立县政务服务中心一站式专区、乡镇（街道）及普定经开区等15个服务点，形成县、乡、园区三级服务网，保障企业就近享受精准服务。

以“问题收集点”为基础，线上多渠道24小时

收办诉求，线下建立台账专人汇总。去年，线上办结诉求173件，线下帮办代办546件，实现难题“事事有回音、件件有着落”。以“资源整合点”为支撑，整合发改、工信等64家单位资源，建立部门会商机制，针对复杂问题牵头定责限时办结。

贵州苗干妈食品有限公司反映招工难，“企业之家”立即协调人社部门在13个乡镇（街道）宣传招聘，成功招到生产工人；安顺远景新材料有限公司出现融资难，“企业之家”又立即协调银行获得审批；春归保健科技有限公司扩大生产项目建设期间急需资金，当地第一时间协调东西部协作资金500万元，支持企业购买设备，确保企业顺利扩产扩能……普定县用实打实的举措，让企业放心投资、安心经营、舒心发展。

此外，普定县持续深化“一窗通办‘2+2’模式”改革，推进数据共享融合，减少审批环节与时间，设立法人综合服务区，提供标准化服务。线上推广网上办事平台，实现政务服务事项全覆盖；线下强化惠企政策普及，组织企业参加消费促进活动，扩大消费潜力。



贵州超宇水泥有限责任公司。 贵州日报天眼新闻记者 周强 摄

贵州星途航宇新型材料科技有限公司 一天办完手续 两月建成待产

贵州日报天眼新闻记者 杨媛媛

1月27日，普定经开区，贵州星途航宇新型材料科技有限公司，焊花闪烁，厂房建设与设备调试同步进行。从敲定投资到落地建设，公司仅花不到两个月时间。

普定经开区投资促进局负责人孙永付清晰记得，2025年12月5日再次见到该公司负责人蔡明时的场景：6个人、3辆车，后备箱里锅碗瓢盆、被褥行李塞

得满满当当，当天早上刚签订投资协议，晚上蔡明一行便在园区住下。

贵州星途航宇新型材料科技有限公司生产的“太空舱”，具备防火、防水、保温等优异特性，可整体运输、现场快速组装，多用于高端民宿、景区配套等文旅项目，市场应用空间广阔。

公司直奔普定扎根，源于一笔紧急订单。蔡明长期在广东珠海发展，其合

作伙伴掌握“太空舱”核心材料技术，手握多项专利，却未落地投产。200套总价值2000万元的订单突然而至，团队必须尽快找到合适的生产基地，才能确保按时交付。

去年11月5日，蔡明团队第一次走进普定经开区招商局。当天，招商局工作人员全程陪同其考察园区，将区位优势、厂房条件、上下游配套、生活成

本、物流费用等细节逐一梳理核算，带考察团查看园区公租房。谈及原材料供应，又立马走访铝产业园。一笔笔算清运营成本，全程精准对接企业需求。

“不仅被当地实打实的良好营商环境打动，也看中了交通便利、产业配套成熟的综合优势。”蔡明团队曾前往其他地区选址，经比对应后选择了普定。企业的信任得到高效回应，普定经开区各部门通力协作，仅用一天便办完所有落地手续。

近年来，普定经开区始终以精准服务对接企业需求，推动企业实现“拎包入驻、安心发展”，正围绕主导产业持续完善配套，吸引更多优质企业落地。



吉益贤（贵州）健康产业科技有限责任公司工人包装产品。 贵州日报天眼新闻记者 杨媛媛 摄

“企业升级扩容面临用地难题，在县相关部门和经开区协同推动下，很快就解决了。”1月30日，吉益贤（贵州）健

吉益贤（贵州）健康产业科技有限责任公司 复杂用地手续5日办结

贵州日报天眼新闻记者 杨媛媛

普定投资兴业。去年8月，企业正式投产运营。依托刺梨精深加工的核心产品优势，市场认可度快速提升，订单从全国各地纷至沓来，扩建厂房、扩容产能成为企业发展的迫切需求。

李东源看中了普定经开区一处地块，并将相关需求反映给普定经开区。然而，那块已闲置多年的57亩地，涉及银行抵押、历史债务等问题，权属关系复杂。普定经开区投资促进局及时介入，多次组织专班实地调查，与原业

主、金融机构反复沟通对接，逐项梳理债权债务关系，依法依规推进土地解押、转让等手续。经过多方协调，该地块在较短时间内完成转让，相关用地手续在5个工作日内办结，为企业二期项目建设按下“加速键”。

盘活闲置资源，精准服务企业，普定经开区正持续完善服务机制，在用地保障、审批提速、要素配置等方面精准发力，为企业升级扩容和产业集聚发展提供更加有力的支撑，助企业“跑”出发展加速度。

引入民企盘活闲置资产

安顺市

本报讯（记者 梅世桂）“通过自动化与数字化改造，企业对电解工艺参数的波动（优化）控制达到了行业先进水平。”近日，安顺中泰鑫博铝业有限公司，数台大型预焙铝电解槽满负荷生产，公司总经理黄鑫说，仅去年前11个月产值就超15亿元。

公司厂房原为安顺市铝业有限公司所属资产。此前，市铝业公司因多重因素停产，各类生产设备长期闲置。2024年3月，安顺市引进安顺中泰鑫博铝业有限公司，与市铝业公司签订10年期委托经营协议，盘活闲置资产。

中泰鑫博铝业公司升级改造原车间老旧设备，实现全方位深度节能与智能化升级。目前，项目已顺利达成全面复产第一阶段目标，车间205台电解槽全部满负荷运行，达到日产铝360吨、月产超11万吨的产能规模。产品涵盖铝液、铝锭、合金锭、电工圆铝杆、铝颗粒、小铝块锭等多个品类，销售市场覆盖全国，且实现月均零库存。公司正投入5000万元推动技改，进一步实现智能化生产。

专班真情服务 企业发展无忧

西秀区

本报讯（记者 梅世桂）“我们反映的7条诉求全部办结。”1月26日，贵州志成三合牧草有限公司总经理龚荣平说，安顺市西秀区企业服务专班的闭环服务，让公司发展无后顾之忧。

去年初，西秀区成立企业服务专班，建立“收集—研判—办理—反馈”全流程机制，精准破解企业发展堵点。翻开西秀区企业服务专班台账，贵州志成三合牧草有限公司共提出7条诉求，比如，去年2月，公司的西秀区虹龙村肉牛养殖场建设项目“需要协调资金建设养牛场”。次月，经专班协调该牛场建设项目入库，获批省级东西部协作资金460万元。专班还持续跟进项目资金落地，协调轿子山镇完成土地招标，推进工程建设。1月底，项目顺利完工。

“专班用心服务企业，企业更感恩回报社会。”龚荣平说，去年，公司投入超千万元收购秸秆6万吨，培育300名经纪人，带动虹龙村户均增收6000元。

多家高端酒店即将建成

黄果树旅游区

本报讯（记者 胡玉山）新春将至，安顺市黄果树旅游区重点酒店项目建设现场，华樾酒店、洲际品牌酒店群、漫心府酒店及花间堂度假酒店等多个高端酒店项目正紧锣密鼓推进，将于今明两年分批投入运营，为黄果树建设世界级旅游景区筑牢配套支撑。

黄果树景区主检票口旁边，华樾酒店的外立面已展露雏形，内部软装布置有序推进，预计春节前开启试运营。酒店项目负责人关云木说，39间客房均采用轻奢简洁风格，搭配书吧、自助洗衣区等，全力为游客提供一站式便捷体验。

在红岩路、天星路主干道合围区域，总投资12.62亿元的洲际品牌酒店群建设现场，项目主体建筑已全面封顶，整体进度达70%。该项目包含洲际酒店与假日酒店，规划客房468间，还配套了中西餐饮、温泉康养、户外露营等多元业态。该项目采取分批运营策略，假日酒店预计今年5月具备运营条件，洲际酒店计划年底竣工并全面投用。

黄果树高端酒店群通过差异化定位、功能互补的发展态势，推动旅游供给从单一观光接待向“住宿+体验+文化+商务”融合模式转型。随着这批酒店陆续投用，区域旅游接待能力将实现质的飞跃，不仅能提升过夜游客比例、带动二次消费增长，更能增强黄果树在高端旅游市场的吸引力。

村民拍“福”照迎新春

安顺经开区

本报讯（记者 杨曦）1月28日，安顺经开区幺铺镇石板村文化广场，红色“福”字背景布前，85岁村民王明英羞涩又期盼的笑容被镜头定格。新春将至，村里举办迎新春活动，特意设置免费拍照专区，前来拍照的村民络绎不绝。

镜头里是淳朴灿烂的笑容，镜头外是乡村全面振兴的生动实践。抱着4岁外孙女的村民杨明表示，如今家里日子红火，村里基础设施完善、文化活动增多、产业发展向好，过年氛围感越来越足。近年来，该村党员带头示范、手把手传技术，带动25户村民规模种植西红柿300余亩，100余名村民就近务工，人均增收超16万元。

本次活动还设置了写春联、集体趣味游戏及互动抽奖等。照片拍摄完成后，村委会将统一冲洗照片发放给村民。

“小巨人”全力冲刺亿元目标



安顺市西秀经开区，安顺市联顺达科技有限公司开足马力生产。该公司是一家专业从事LED显示屏、绿色照明及节能亮化产品研发、生产与销售的高新技术企业，是省级专精特新“小巨人”企业，拥有多项发明专利。目前，该公司订单充足，产品畅销海内外，今年全力冲刺产销1亿元目标。

贵州日报天眼新闻记者 何晓璇 摄

贵州黔棠姜生物科技有限公司 返乡打“姜山” 乡邻齐受益

本报讯（记者 王潇）1月27日17时，安顺市镇宁自治县，贵州黔棠姜生物科技有限公司冷库，一辆满载小黄姜的货车缓缓驶出，这批鲜姜正被送往加工厂，开启从田间到车间的“增值之旅”。

作为专注小黄姜深加工与销售的企业，黔棠姜生物科技有限公司去年收获亮眼成绩单，新增4座智能冷库，冷库总数达12座，仓储容量提升至26万吨；打造食品、洗护用品两大品类10余款姜类产品，全年销售额达4130万元，畅销广东、福建、江西等地，更远销海外市场。

公司董事长夏应书曾在外打拚，

目睹家乡发展日新月异，深知小黄姜产业需要平台打响名气、拓宽销路。2016年，他返乡成立公司，次年10月公司便正式投产运营。起初公司仅做加工，随着订单量持续攀升，2023年自建冷库。冷库投用后，生鲜存储能力大幅提升，吸引了众多批发商实地看货、现场下单，已积累起遍布全国的固定客源。鲜品生姜畅销的同时，公司的红糖姜茶、姜汁洗护等产品，通过线上直播带货，销售额逐日增加。公司的带动效应日益凸显，去年带动本地灵活就业超3000人，辐射姜农5000人，发放工资超千万元。

↓贵州黔棠姜生物科技有限公司生产车间，工人打包红糖姜茶。 贵州日报天眼新闻记者 王潇 摄

→黔货云仓·镇宁节点仓直播卖小黄姜。 贵州日报天眼新闻记者 王潇 摄

安顺耘禾供应链管理有限公司 做优产品质量 不“卷”产品数量

本报讯（记者 彭杨）1月27日下午，安顺市镇宁自治县工业园区，本该忙碌的黔货云仓·镇宁节点仓却略显安静。原来，当天的3000多单已于上午打包完毕，只待快递车前来装货发往全国。

“企业要高质量发展，在于做优产品质量，不能卷产品数量。”安顺耘禾供应链管理有限公司负责黔货云仓·镇宁节点仓的运营，公司总经理姚秉忠说，日发货量从8000单主动压缩到3000单，产值从3600万元降至如今的1800万元，这波逆向操作反而让公司利润率提升了12个百分点。

黔货云仓·镇宁节点仓是贵州省电商供应链云仓体系的县级枢纽仓之

一，2022年落地运营，依托“平台+云仓+企业+站点+基地+农户”的产供销一体化模式，主要销售镇宁小黄姜，曾每天有近90吨小黄姜发往全国，日发货量曾超2万单。然而，亮眼数据背后是增产不增效的困境。姚秉忠坦言，扣除人工、耗材、快递等成本，并不挣钱，人还累。

2025年，小黄姜市场价格大幅下跌，行业陷入价格战。姚秉忠决定压缩单量，主攻品质和利润。在采购端，严格把控小黄姜品相；在包装端，创新使用网兜分装再装箱，提升消费者体验；在销售端，主打直播融化，日均稳定出3000单发货8吨。



本版责编：朱邪 杨红 江佳佳
版式设计：黄艳