

## 《贵州省扩大民间投资三年行动方案》公布

到2027年民间投资占比力争达42%左右

本报讯 (记者 卞绍莉) 省政府办公厅1月4日公布《贵州省扩大民间投资三年行动方案》，推出一系列力度大、含金量高、针对性强的支持政策措施，提出到2027年，全省民间投资增速高于全部固定资产投资增速，民间投资占固定资产投资的比重力争达到42%左右。

《方案》明确巩固提升工业民间投资、扩大特色优势产业民间投资、稳定房地产开发领域民间投资、拓展基础设施民间投资、推动民营企业参与“数智贵州”建设、引导民营企业参与低空经济发展、鼓励民营企业参与重大科技攻

关，鼓励民营企业投资现代服务业八个方面重点任务。将围绕“六大产业集群”“三大特色产业”及各地主导产业，支持民营企业通过增资扩股、合资共设等方式参与国有重大制造业项目建设；鼓励民间资本参与纺织服装产业转移承接、医药研发创新，加大农业特色产业及产业融合投资，布局“黄小西吃晚饭”等重点旅游景区及旅居项目；通过落实融资协调机制、拓宽融资渠道、推进债务接续等稳定民间投资，因地制宜增加“好房子”供给；基础设施领域，推动民间资本参与铁路、高速公路、能

源、供水等项目建设，鼓励具备条件的项目民间资本持股比例超10%，支持投资新能源项目及参与数字能源相关项目。为保障目标任务落地，《方案》还明确了清理整治市场准入壁垒、提升企业投资服务效率等具体政策措施，包括将筛选一批总投资5000万元以上、预期收益率不低于行业平均水平的优质项目，定期向民间资本推介；超过400万元的工程采购项目适宜中小企业提供的，预留份额提高至40%以上；民间投资项目全流程审批时限压缩在35个工作日内等。

## 省委召开省级老干部情况通报会

### 徐麟通报情况并讲话 马汉成等参加

本报讯 (记者 曾书慧) 1月6日，省委召开省级老干部情况通报会，通报2025年全省经济社会发展和党的建设情况。省委书记徐麟通报情况并讲话。省委副书记马汉成主持，省委常委、省委统战战部部长郭强参加。

出席会议的省级老干部有：王惠齐、王正福、张群山、慕德贵、杨序超、刘思培、司徒桂美、虞文升、姜延虎、唐世礼、林明达、傅传耀、陈华祥、禄智明、李岷、陈鸣明、李飞跃、何力、蒙启良、王惠业、刘鸿麻、伍席源、相小青、武鸿麟、谢晓尧、左定超、张林春、王安新等。

徐麟代表省委、省人大、省政府、省政协，向各位老领导、老同志和全省广大离退休老干部为贵州发展作出的重要贡献表示衷心感谢和崇高敬意。徐麟围绕进一步深入学习贯彻党的二十届四中全会精神，进一步贯彻落实习近平总书记在贵州考察时的重要讲话精神，聚焦引导全省上下更加深刻感悟习近平总书记对贵州的关怀厚爱和擘画指引、推动高质量发展、推进兴业强县富民一体发展、进一步全面深

化改革开放、坚持在发展中保障和改善民生、积极稳妥化解重点领域风险、纵深推进全面从严治党等七个重点，介绍2025年工作情况。他说，成绩的取得，根本在于习近平总书记领航掌舵，在于习近平新时代中国特色社会主义思想科学指引。成绩的取得，凝结着老同志的开拓和创造，饱含着老同志的心血和汗水。新的一年，全省上下将坚定不移走好高质量发展新路，在坚定拥护“两个确立”、坚决做到“两个维护”上见思想见行动见实效，确保“十五五”开好局、起好步。希望广大老干

弘扬光荣传统、永葆政治本色，为在中国式现代化进程中展现贵州新风采作出新贡献。

徐麟表示，全省各級各部门要深入贯彻落实习近平总书记关于老干部工作的重要论述，坚持在政治上尊重、思想上关心、生活上照顾，为老干部老有所为、发光发热创造良好条件。各级老干部工作部门和广大老干部工作者要始终带着深厚感情和强烈责任，高标准高质量做好老干部工作。

省有关部门负责同志参加会议。

548693亿元，已签约652个、开工444个，营商环境持续优化。

现在的贵州，产业发展方向、任务抓手、政策体系已经明确，基础设施大幅改善，公共服务水平不断提升，发展支撑条件越来越好。

省委经济工作会议审时度势，作出重大判断：

贵州高质量发展其时已至、其势已成、其效已显！

面向“十五五”，党的二十届四中全会审议通过的《建议》，将“充分激发各类经营主体活力”作为建设高水平社会主义市场经济体制、增强高质量发展动力的重要任务进行部署。

对于贵州来说，培育壮大经营主体，正是高质量发展的战略所需。

“十四五”时期，贵州全省经营主体从2021年底的3887万户增加到2025年的4841万户。

(下转第三版)

## 新年第一会，贵州为何“大抓经营主体”

贵州日报天眼新闻记者 陈毓钊

贵州，为何“大抓经营主体”？

经营主体是我国经济活动的主要参与者、就业机会的主要提供者、技术进步的主要推动者。习近平总书记指出，完善落实“两个毫不动摇”的体制机制，支持民营经济和民营企业发展壮大，激发各类经营主体的内生动力和创新活力。

2025年3月在贵州考察时，总书记明确要求我们要着力优化营商环境，积极融入全国统一大市场建设，坚决破除地方保护、市场分割、“内卷式”竞争，为全社会创业创新营造稳定公平透明、

可预期的环境。

一年来，全省上下强力推进大抓产业、大抓项目、大抓招商，经济运行总体平稳、稳中有进。

——大抓产业、主攻工业，推动“六大产业基地”向“六大产业集群”转型升级，工业发挥挑大梁作用，现代化产业体系建设取得新的进展；

——大抓项目，全力攻坚重大项目，建成覆盖市县三级的“5+3”工作体系，毕节磷煤化工一体化等重大项目顺利落地，有效投资持续扩大；

——大抓招商，2025年前11月，全省纳入拟招重大项目863个、拟引资

548693亿元，已签约652个、开工444个，营商环境持续优化。

现在的贵州，产业发展方向、任务抓手、政策体系已经明确，基础设施大幅改善，公共服务水平不断提升，发展支撑条件越来越好。

省委经济工作会议审时度势，作出重大判断：

贵州高质量发展其时已至、其势已成、其效已显！

面向“十五五”，党的二十届四中全会审议通过的《建议》，将“充分激发各类经营主体活力”作为建设高水平社会主义市场经济体制、增强高质量发展动力的重要任务进行部署。

对于贵州来说，培育壮大经营主体，正是高质量发展的战略所需。

“十四五”时期，贵州全省经营主体从2021年底的3887万户增加到2025年的4841万户。

(下转第三版)

学习贯彻全省推动经营主体高质量发展大会精神  
注重外引内育增强企业活力  
本报评论员

经营主体生机动，贵州发展就会兴旺发达。全省推动经营主体高质量发展大会指出，要把培育壮大经营主体作为战略之举、长远之计、固本之策，抓出以经营主体高质量发展推动全省高质量发展的新气象、新进展、新成效。全省上下要坚持以外引内育结合，推动经营主体质量提升、数量扩大、活力迸发，增强高质量发展动力。

发挥优势，强化“外引”力度。地方繁荣发展与企业成长壮大是一场双向奔赴的合作共赢。要深入实施强化比较优势战略，围绕“富矿精开”“六大产业集群”，打造世界级旅游目的地等，依托主导产业“一图三清单”找准目标，强化产业链招商，发挥基金引导作用，用好存量资源招商，加强与中央企业、省外优秀企业对接，积极寻求合作点，努力招引一批龙头企业、配套企业；招进来更要服务好，要加快推进项目建设，落地项目建设，建设项目建设投产、稳产达产。

落实政策，优化“内育”环境。企业发展壮大离不开良好环境。各地各部门要全力以赴优化营商环境，切实维护企业合法权益、强化财政金融支持、降低生产经营成本，增强企业在贵州发展的信心决心。

要围绕增强核心功能、提高核心竞争力，加快国有企业聚焦主业优化布局、转型升级，持续做强做优做大；进一步扩大市场准入、打通投资堵点、破除隐性壁垒，拓展民营企业发展空间；要聚焦企业急难愁盼，主动听企声解企忧、优服务促发展，奋力推动企业“上规上、上上市”。贵州发展支撑条件和产业基础越来越好，市场空间广阔，经营主体加快发展正当其时、恰逢其势。坚持“外引”和“内育”双向发力，一体推进营商环境优化、招商引资提质、经营主体引培，加快各类经营主体协同融通、竞相发展，定能形成乔木参天、灌木茁壮、苗木葱郁的产业生态，稳定经济增长动力、夯实高质量发展支撑。



新年伊始，安顺经开区新能源汽车装备制造产业园内，贵州铭智新能源汽车零部件有限公司生产车间一派繁忙，两台冷金属过渡焊接机器人高速运转，40余名工人分班次紧盯操作台，精准把控每

一个生产环节。

据了解，该企业多条新能源汽车电池下壳体生产线全面调试完毕，全力冲刺首季度生产目标。

贵州日报天眼新闻记者 杨曦 摄

## 变压器企业转型成功，老板却发起了愁：订单再多，没工人做也是白搭

### 专场招聘会解了燃眉之急

天眼微镜头  
现场直击

本报讯 (记者 梅世桂) 1月6日10时30分，安顺市伏特电子有限公司生产车间里，纤细铜丝在罗加惠的牵引下，一圈又一圈紧密缠绕在铁芯上，从松散的线材逐渐蜕变成一个个精密的变压器。

入职5年，罗加惠操作起来又好

又快，在伏特电子，有200多名这样老员工，“家门口就业，每月能挣4000多元钱呢。”

“公司有3个生产车间，每天可产出5000个新能源汽车变压器、6万个涵盖 LED 灯、监控设备等领域的变压器。”该公司负责人何成说，通过不断培训熟练工、利用自动生产机器辅助，公司生产速度和规模在全省排名靠前。

“凡是需要将220V交流电转为直

流电的电器设备，几乎都离不开变压器这类核心元件。”广泛的市场需求和高品质产品，让伏特电子站稳脚跟，“2025年，公司产值4000万元左右。”何成报出喜人数据，但就在几年前他还差点没接住这好机会。

“公司以前主要生产手机充电器、监控、照明灯配套的变压器。”这类产品门槛低、需求大，但市场很快饱和，利润空间被越挤越窄，何成意识到，不转型就没有出路。

2021年，伏特电子开启了从“规模扩张”向“质量提升”的转型之路。紧盯新能源汽车、无人机、光伏储能等新兴产业，全力攻克技术难题，专攻利润更高、技术壁垒更高的高端变压器产品。

“2023年，公司完成产品结构优化，从传统低端产品转向高端配套产品研发生产，收获了源源不断的订单”，开心之余，何成又犯了愁，“订单再多，没工人做也是白搭。”

生产变压器要不停缠绕线圈，是个耐心活，伏特电子以往招10个人，顶多能留下3个。何成头疼之际，安顺西秀区企业服务专班联合当地人社部门搞起了专场招聘会，专门根据公司需求筛选有电子加工经验的求职者，多名熟练工陆续到岗。

“生产线全开，订单交付再也不用愁了！”如今，伏特电子的产品不仅稳定供应深圳等国内核心电子产业基地，还远销越南、印度等地，何成干劲满满。

说话间，何成打开微信聊天记录，一笔6万元的新能源汽车变压器订单已经敲定，“我们目前已经积累了200万元的订单，今年公司会继续瞄准新兴产业需求研发高端产品。”

**大抓产业大抓项目大抓招商大抓经营主体**  
**奋力实现『十五五』良好开局**

**李炳军在黔南州调研时强调**