

贵阳银行：全周期陪伴共筑企业成长路

杨唯

科技型企业是培育新动能的关键力量。近年来，贵阳银行认真贯彻落实金融“五篇大文章”要求，将服务科技创新提升至战略核心高度，致力于以更优质、更适配的金融服务陪伴科创企业茁壮成长，为贵州科技创新与产业转型升级注入更强金融动能。



贵州得宝农业科技有限公司生产线。

↑ 贵州盛世荣创再生科技有限公司。

← 贵州大愚智水智能科技有限公司展厅。

金融“良方”助力药材飘香

12月8日，在贵州富华药业有限责任公司生产车间，骨松宝颗粒、骨松宝胶囊正通过自动化生产线封装入盒，即将销往全国。“中医药是中华文明的瑰宝。我们既要守好传统，也要谋求创新。”该公司总经理文丽表示，公司发展的背后离不开贵阳银行持续的资金支持。

2022年，贵州富华药业有限责任公司正处于市场扩张的关键期——既要拓展省外配送网络，又要采购中药材、扩建生产线。随之而来的流动资金缺口成为发展“拦路虎”。“当时，仓库里的原料只够维持1个月生产，新订单来了都不敢接。”文丽回忆过往，仍有几分感慨。

转机始于贵阳银行观山湖支行的一次走访。“了解到企业的需求后，我们迅速组建服务专班，逐一梳理企业面临的经营痛点，当即启动多级联动机制，最终向企业发放500万元普惠类流动资金贷款。”该

支行客户经理沈敏介绍。

令人欣喜的是，这笔资金为企业的发展注入了强大动力：富华药业不仅顺利采购了中药材，更新生产设备，还拓展了北京、上海、江浙等地的销售渠道。“2022年底，我们的市场份额实现较快提升，多亏了贵阳银行的支持。”文丽还透露，时至今日，贵阳银行的支持也从未间断，已累计为企业发放1500万元资金贷款。

来到富华药业的成品仓库，浓郁的中药香气扑面而来。“从原材料采购到成品出厂，需要经过多道质检。我们严格把关每一个环节，就是要让患者用上放心药。”文丽说，该公司现已组建专业研发团队，还配备了现代化生产线，更手握多项专利，构建起覆盖全国的配送网络，先后斩获“贵州省高新技术企业”“纳税A级企业”“先进纳税企业”等称号。

目光移至安顺市关岭自治县羊场村育

苗基地，一株株何首乌幼苗在大山之上安了“家”，连片的何首乌藤蔓爬满田垄。

“目前，我们已建成全县最大的何首乌种植基地，统一给农户提供种苗、技术培训，可带动周边100多户农户增收。”贵州天下芸种植专业合作社负责人唐敏满脸笑意地说，育苗基地实现组织化、标准化运营，变散户种植为抱团发展，“双赢”的背后是稳定的资金支撑。“每逢何首乌采收季，我们需要提前准备收购资金，这样才能保障农户当天交货、当天拿钱。”唐敏话锋一转，“但随着收购量的增加，资金出现了缺口。”

一筹莫展之时，贵阳银行关岭支行针对中药材收购“季节性强、用款急、周转快”的特点，为贵州天下芸种植专业合作社量身定制金融方案，很快为其发放了100万元普惠类流动资金贷款。

“有了资金，大家种药的劲头更足

了。我们的何首乌也从选、洗、切、晒、烘、蒸等初加工，逐步走向了深加工，还拿到了多家药厂的订单，实现身价倍增。”唐敏眼中满是憧憬，“我们还将开发药膳、药茶等特色产品，不断延伸何首乌产业链，辐射带动更多农户在家门口增收。”

乡野织网，润物无声。在关岭，像唐敏这样受益于贵阳银行金融服务的经营主体不在少数。这些年，贵阳银行关岭支行将中药材产业纳入重点服务领域，通过定期走访，跟踪药材生长、加工、销售全环节，灵活调整金融服务——在育苗期，提供流动资金贷款；在采收期，简化审批流程，给予收购款支持；进入扩产阶段，积极对接政策资源并定制金融方案。

金融服务跟着产业走、围着农户转。如今，关岭中药材产业从“一株苗”成长到“一条链”，成为县域经济高质量发展的新支点；“药农—药商—药企—仓储物流”的发展格局日渐清晰，正向着“万户药农、千家药商、百家药企、百亿产值”的发展目标稳步迈进。



贵州天下芸种植专业合作社发展何首乌产业。



贵州富华药业有限责任公司生产线。

金融“活水”浇灌科技之花

创新是引领发展的第一动力。企业是距离市场最近、对需求最敏感的创新力量。

走进位于贵阳市息烽县的贵州大愚智水智能科技有限公司生产车间，钢塑复合压力管生产线正高速运转。“我们致力于提供更安全、更可靠、更科学的新型塑料复合管道系统。”该公司总经理谢中海仔細检查着生产线上的每一个环节。在他看来，每一米管材都凝聚着“科技+金融”的共生力量。

2019年，正处于初创期的贵州大愚智水智能科技有限公司，面临着资金短缺的严峻挑战。“那时候，我们因缺乏传统抵押担保的硬条件，让融资之路变得异常艰难。”谢中海表示，关键时刻，是贵阳银行息烽支行向企业伸出援手，“他们不盯着抵押物，反而详细询问管道的抗压强度、专利申请进度等科技潜力指标。随后，贵阳银行仅用3天时间就为我们制定了专属的金融服务方案，300万元资金迅速到账，主要用于企业购买生产设备和原材料。”

当公司生产的第一根合格管材顺利下线时，谢中海第一时间向贵阳银行息烽支行工作人员发去了照片，并留言：“这管材里，有你们的一份功劳。”

资金足了，发展的步子也越迈越大。2021年，随着企业订单量的激增，贵州大愚智水智能科技有限公司急需资金扩建生产线。“贵阳银行息烽支行再伸援手，不仅主动上门了解需求，还根据公司的实际经营情况，调整授信方案，将贷款额度提升至500万元，并配套了随借随还的灵活还款方式，有效降低了企业的融资成本。”谢中海说。

在企业最需要时“雪中送炭”，在企业攀高峰时“锦上添花”。如今，贵阳银行已成为该公司的“金融管家”。“我的笔记本上，详细记录着为大愚智水量身定制的服务清单，包括每季度上门了解生产进度，根据企业需求灵活调整金融方案，对接科技部门的贴息政策……”贵阳银行息烽支行工作人员夏学应说，截至目前，贵阳银行已累计为大愚智水发放1280万元资金贷款，见证了企业从起步、发展，到开

拓、飞跃的全过程。

这样的故事还在不断上演。走进安顺经开区的贵州南智云谷数字产业发展有限公司，指示灯在微暗的机房内如繁星般规律闪烁，一排排服务器整齐地安置在机柜中，24小时不间断运转，为省内外需求方输送着强劲算力。

“我们深耕安顺10余年，现已构建起覆盖数据中心基础设施、云计算平台服务、软件研发、数字产业应用服务、网络与网络安全五大层面的综合服务体系。”贵州南智云谷数字产业发展有限公司负责人王刚，指着实时跳动的算力调度数据，言语间满是自豪。

然而，在企业的扩张路上，融资仍然是一件难事。2023年末，该公司承接了一项数字化改造项目，时间紧、任务重，还面临着大额资金周转的难题。“当时，我们跑了很多家银行，但都很难在短时间内响应我们的信贷需求。”令王刚没想到的是，贵阳银行安顺开发区支行的主动走访，为企业带来了转机。

“贵阳银行看到了我们的发展潜力，

不仅第一时间组建专项服务团队，收集资料、做足功课，还联动总行开通快速审批通道，仅用20天就完成了从调研到放款的全流程，750万元的优惠利率贷款精准落地，为项目交付按下了‘加速键’。”王刚说，时隔一年后，得知企业再次面临资金周转压力时，贵阳银行安顺开发区支行主动办理续贷业务，同样仅用20天便发放500万元流动资金贷款。

“贵阳银行的服务太贴心了！大大减轻了我们的压力，让我们能把更多资金投入到账升级和市场拓展中。”王刚对贵阳银行的高效服务赞不绝口，“我们致力于打造贵州本土具有国际一流云服务能力的大数据云计算产业品牌。而贵阳银行的金融支持，就是我们实现愿景的底气。”

从上门走访到精准适配，从紧急授信到无还本续贷，贵阳银行与贵州南智云谷数字产业发展有限公司的携手相伴，正是金融赋能科创产业的生动缩影。贵阳银行将继续用“全周期陪伴”服务模式，从资金支持到资源链接，从风险防控到发展规划，全方位助力更多科创企业发展，让金融“活水”持续浇灌科技之花，为地方经济高质量发展注入源源不断的金融力量。

金融托举点亮前行“灯塔”

陈春敏是福建人，来贵州创业已有7年时间，其创立的贵州盛世荣创再生科技有限公司，主营符合绿色包装生产要求的再生纸系列产品。2024年，该公司年产值约5亿元，带动280余人就业。

“创业的第一笔启动资金就是贵阳银行支持的。”在陈春敏看来，自己的创业之路并非一帆风顺，前期购置设备、购买原材料的资金需求大，靠积蓄远远不够。周转资金的短缺一度让他愁眉不展，“贵阳银行给了我们很多专业的金融建议，并在公司起步的关键时刻，给予我们很大支持。”

贵州盛世荣创再生科技有限公司位于黔南州的瓮安经济开发区，占地面积约270亩。项目的生产工艺主要是采用回收废旧纸箱作为主要原料，经过分选、净化、打浆、抄纸等十几道工序“变废为宝”，生产出符合绿色包装生产要求的再生纸系列产品。

2020年，该公司急需项目资金。贵阳银行得知情况后，派出金融服务团队迅速前往瓮安基地建设现场，第一时间收集资料，为企业量身定制专属金融服务方案，并开通绿色审批通道，短时间内向公司发放了8000万元贷款，帮助项目顺利完工。

原料输送、碎纸筛选、净化浓缩、分切包膜、过磅下线……走进贵州盛世荣创再生科技有限公司生产车间，陈春敏看着如今热火朝天的生产景象，难掩喜悦之情。“截至目前，贵阳银行累计为公司发放了1.5亿元贷款资金，不仅为我的创业梦想插上了翅膀，也为我的创业之路增添了坚实的后盾。”他笑道，在贵阳银行的陪伴下，自己终于熬过了创业最艰难的阶段，并成就了一段精彩的人生经历。

创业是一场漫长的马拉松。贵阳银行不仅是资金提供者，更是创业者的同行者，始终以金融之力为创业者点亮前行的“灯塔”。

张文凯在外投资办厂多年，2021年，他回到家乡安顺，成立贵州得宝农业科技有限公司。作为一家集科研、生产、销售于一体的综合性农业科技企业，该公司依托贵州丰富的刺梨资源，深耕特色农产品深加工领域，实现了从传统种植到精深加工、从单一产品到全产业链发展的跨越式升级。

“企业成立初期，由于实验室研发投入较大，到了刺梨采摘季，资金周转就成了大难题。”张文凯说，贵阳银行安顺分行工作人员主动上门走访，在详细了解企业经营情况后，分行迅速行动，组建专项服务团队，加班加点收集资料，为该公司定制了专属融资方案，仅用短短一个星期，500万元普惠类流动资金贷款就顺利发放到了账户。

正是这份如“及时雨”般的金融支持，让张文凯坚定了扩大生产规模的信心。金刺梨原汁、刺梨酒、刺梨果汁饮料、刺梨乳酸菌等产品相继面世，还在全国多地设立了分公司，构建起稳固的线下销售网络。同时，积极拥抱数字化转型，组建了20余人的线上销售团队，将重点拓展线上渠道和未覆盖的线下区域，让贵州刺梨走向更广阔的市场。

“一步步走到今天，我们坚信科技创新是企业发展的核心驱动力。”张文凯透露，公司深化与高等院校、科研机构的合作，在金刺梨有效成分提取、新产品研发上持续发力，创新研发了刺梨果渣利用技术，旨在通过一道道精细工序，将果渣进一步加工成膳食纤维，真正实现对金刺梨的“吃干榨尽”，“在贵阳银行的精准赋能下，我们已推出5大系列30余款爆品，年加工刺梨鲜果超5000吨。2025年，公司成功申报‘贵州省刺梨创新中心’，成为区域农业科技研发的核心平台。”

发展至今，贵州得宝农业科技有限公司的产品不仅畅销国内市场，还吸引了众多国外客户的眼光。品牌系列产品正通过跨境电商、国际展会等渠道，自信“出海”，“圈粉”世界。

“在这条充满挑战与希望的道路，我们将与贵阳银行并肩前行、勇往直前。”对于未来，张文凯满怀憧憬与信心，他立志将公司打造成为贵州乃至全国的金刺梨研发、种植、加工和贸易领军企业，让更多农户从产业链增值中获益，共同绘就乡村全面振兴的新画卷。

贵阳银行的实践表明，金融介入的不只是数字，更是一段陪伴产业成长的过程，科技创新也不是抽象的概念表述，而化作了车间里的机械臂、实验室转化的新产品……当各领域各行业都能放开手脚创新创造，处处就能看到向“新”而行的蓬勃姿态。

贵阳银行将持续创新服务模式、优化信贷流程，让更多金融“活水”精准滴灌创新创业“土壤”，助力每一位怀揣梦想的奋斗者在时代浪潮中扬帆远航，共同书写创新创业的精彩篇章。

（本版资料图片由贵阳银行提供）