

一笔笔贷款激活一座座焦炉

——看贵州银行六盘水分行如何“精开”富矿

刘荣晨 肖祥 桂榕

在“江南煤都”六盘水，一座座崭新的焦炉正喷薄着炽热，一条条循环产业链将乌黑的煤炭“吃干榨尽”。这片资源沃土之上，一场由金融力量深度参与的“富矿精开”攻坚战，正如火如荼地进行。

“十四五”期间，贵州银行六盘水分行紧紧围绕省市发展战略，进行精准的金融“滴灌”。他们深入项目一线，切入产业链核心环节，用一笔笔关键信贷资金，不仅激活了沉寂的焦炉，更催生出全新的产业生态，生动诠释了金融如何服务地方，助力传统产业“老树发新枝”，实现资源价值最大化的时代课题。



↑贵州美锦华宇“煤—焦—氢”综合利用示范项目中，氢能公交和氢能重卡在氢能加氢站加氢。

闻双 摄

←贵州美锦华宇“煤—焦—氢”综合利用示范项目鸟瞰。

闻双 摄

“贵银”模式的系统化作战图谱

创新一套法

无论是水城煤电化项目的快速推进，还是美锦氢能项目的全链布局，其背后都折射出贵州银行六盘水分行一整套成熟、高效的服务打法。这套以“主动前瞻、产品多元、机制高效、生态协同”为核心的“贵银”模式，是其能够在“富矿精开”战略中担当重任的根本保障。

主动前瞻，变“等客上门”为“上门服务”。分行不再局限于审批贷款的“放贷人”角色，而是深入园区、走进工地的“金融顾问”。无论是水城煤焦化电项目早期的融资规划，还是美锦项目的征地阶段，客户经理团队都提前介入，与企业共同成长，确保了金融支持的及时性和精准性。

产品多元，打造覆盖全生命周期的“工具箱”。面对不同业态、不同阶段的差异化需求，分行并非“一招鲜吃遍天”。他们在传统流贷、固贷基础上，灵活运用“黔网贷”“科技创新贷”等特色产品，并积极探索投贷联动、选择权贷款等新模式。

机制高效，打通服务实体经济的“快车道”。在支持打破煤矿装备壁垒的贵州黑拉嘎装备科技有限公司时，面对其16亿元紧急资金缺口，分行评审与客户经理同步开展工作，并开启“绿色通道”，仅用3周时间便完成从调查到投放的全流程。这背后，是“调查审查审批一体表”等内部机制优化和科技赋能的结果，推动服务体验从“能贷快贷”向“好贷易贷”升级。

站在新的起点，贵州银行六盘水分行将持续深化金融普惠服务的模式，不断擦亮“暖心银行”品牌，以更加精准、高效、温暖的金融服务，坚守服务实体经济的初心，为六盘水乃至贵州省的经济高质量发展贡献更加坚实的“贵银”力量。

行水城煤电化一体项目客户经理丁波涛介绍。

金融的支持并未止步。今年1月，该行又精准把握政策窗口，通过新动能基金跟投追加授信3亿元，使总授信额度达到18亿元。截至10月31日，贵州银行已累计为该项目投放贷款1577亿元，占项目总投资的40.37%，成为项目最坚实的资金后盾。

信贷资金的及时到位，直接保障了项目的快速推进与如期投产。目前，项目已产出焦炭25万吨及多种化工产品，这座被金融“活水”激活的焦炉，正源源不断地将黑色煤炭转化为金色效益，成为金融精准支持传统产业高端化、智能化、绿色化升级的标杆。

持了项目顺利推进。

更为重要的是，贵州银行六盘水分行的金融服务展现出强大的“链式”反应能力。他们以美锦项目为核心，负责其下游企业山西金兰化工的12亿元土地资金监管业务，并积极对接为其配套的贵州三强新能源有限公司，拟为其授信5亿元。

同时，贵州银行还批复了8000万元小微集群授信，专门用于支持贵州美锦的上游供应商。这一系列举措，体现了贵州银行不仅“浇灌”核心企业，更致力于滋养整个产业生态的深远布局，助力六盘水在氢能新赛道上抢占先机。

激活一炉火 循环经济链上的金融“点金术”

气，在这里将被“点石成金”，深度转化为焦油、粗苯、硫酸铵等高附加值化工产品。

与此同时，基地内配套的2×66万千瓦燃煤发电项目与焦化项目紧密咬合，构建起“煤—焦—化—电”多能互补的闭环，真正实现了将一块煤“吃干榨尽”的绿色梦想。

这样的变化离不开大量资金的持续投入。贵州银行六盘水分行在贵州能源水城煤电化一

体化有限公司成立之初，便通过贵州能源集团捕捉到这一战略项目的融资需求。客户经理团队主动出击，提前介入，在项目手续办理期间便同步开展授信调查。

“我们通过总、分、支行的紧密配合与高效协同，于2024年3月20日率先完成15亿元、期限长达20年的项目贷款审批，为项目开工建设注入了最关键的启动力量。”贵州银行六盘水分

吨，构建了国内领先的氢能全链条体系。

“我们的理念是以‘循环经济’引领资源‘吃干榨尽’。”贵州美锦华宇新能源有限公司总经理助理朱劲道出了项目的精髓。

这个总投资约百亿元的项目，不仅生产优质冶金焦，还将焦炉煤气精深加工为LNG、高纯氢和合成氨，将煤焦油转化为高端炭黑等高附加值产品，实现了从“黑色燃料”到“绿色

动能”的跨越。项目全面投产后，预计年产值可达100亿元，将成为六盘水产业转型升级的强劲引擎。

这一项目的落地与成长，背后是贵州银行六盘水分行的精准扶持。合作始于2022年，分行通过“扫园区”主动对接当地招商引资项目，在项目一期建设的关键时期，分行高效完成3亿元授信审批，已投放2.4亿元，有力地支

布局一条链 从“黑色燃料”到“绿色动能”的氢能革命

11月3日，六盘水市水城区老鹰山街道，昔日沉寂的厂区如今已是塔吊林立、火花飞溅的宏大工地。贵州能源集团水城煤—焦—化—电循环经济基地内，技术工人们正对两台巨型的焦炉做最后的投产前调试。“1号炉166℃，2号炉106℃。”煤焦化分公司副总经理王兴华指着控制屏上的数据介绍道。自3月和5月两座焦炉相继点火成功以来，温度不断攀升，标志着项目即将从建设期正式转入生产期。

这不仅是两座焦炉的诞生，更是一条循环经济产业链的起点。项目采用的6.78米超大容积捣固焦炉，集全干熄焦、余热回收等先进技术于一身，能效远超行业标杆。更关键的变化在于，过去被视为废料直接燃烧排放的焦炉煤

11月4日，走进位于六盘水市六枝特区的贵州美锦“煤—焦—氢”综合利用示范项目，管道纵横、厂房整洁，在这里，一块块乌黑的煤炭正通过国际领先的765米顶装焦炉，经历了一场深刻的绿色蜕变，最终转化为清洁的氢燃料，改变了人们对传统煤化工“黑、脏、乱”的刻板印象。

不久前，该项目传来捷报，六枝特区美锦氢能“制—储—运—加—用”一体化综合能源项目成功入选国家能源局首批氢能试点名单。这标志着六盘水的氢能产业已进入国家视野。该项目的核心创新在于，利用炼焦过程中产生的焦炉煤气，通过先进的净化提纯工艺，制备出纯度达99.999%的高纯氢，年产能可达3572

遵义市仁怀市：

冷链助力豌豆尖新鲜出山

贵州蔬菜如何走出大山，端上粤港澳大湾区市民的餐桌？在遵义市仁怀市长岗镇，答案就藏在田间地头那一筐筐鲜嫩的豌豆尖里。清晨采摘、就地预冷、冷链直发——依托完善的冷链物流体系，长岗镇将“鲜”字做到极致。眼下正值采收旺季，每天数万斤豌豆尖从堰头村、茅坡村等种植基地源源不断运出，搭乘冷链快车道直供粤港澳大湾区，小小山货闯出大市场，一条以“采收+冷链”双轮驱动的特色农产品出山之路正越走越宽。

在长岗镇堰头村的豌豆尖种植基地，一垄垄绿油油的豌豆苗长势喜人，村民们弯腰穿梭于田间，双手翻飞，熟练地掐下嫩绿的尖芽，不一会儿，筐里便堆满了新鲜采摘的豌豆尖。“今年豌豆尖行情非常好，45元/斤，我们一天摘的豌豆尖能卖500多元，而且我们摘来放路边，村里人会安排人乘重装车拉走。”仁怀市长岗镇堰头村村民蔡启应说。

刚刚从地里采摘的豌豆尖被迅速运送到冷库前，进行现场称重、结算。村民张文珍将自家十几亩地全部种上了豌豆尖，从播种到采收全程参与，每年稳定增收两三万元。像她这样的农户，在村里已不在少数。“村里发展豌豆尖，免费给我们发种子、肥料，我们种豌豆尖四年了，一年有两三万元的收入。”堰头村村民张文珍说。

从田间采摘到市场销售，时间就是新鲜度的关键。为了把这份“鲜”锁住，堰头村早在2022年就建起了50吨容量专属冷库，并在今年投入9万元，进一步升级改造冰瓶装配场地。在村里的冷库旁，刚采收的豌豆尖被迅速送入预冷区，经过分拣、称重后，立即装入配有冰瓶的泡沫箱中，准备发往外地。这一系列举措，彻底

解决了高山蔬菜出山难、保鲜难的问题。“我们的冷库采用恒温保鲜技术，将温度精准控制在0到2摄氏度，最大程度锁住豌豆尖的新鲜度，同时，我们还拥有自己的制冰设备，配合专业冷链物流，能将产品直接发往粤港澳大湾区，销量较之前提高了30%，我们采收豌豆尖这三个周以来已经销售了9万多斤。”堰头村党支部书记陈瑞说。

冷链系统的完善不仅提升了产品品质，也带来了更多就业机会。在堰头村新建的冰瓶装配场地，村民蔡静正忙着灌装冷冻水瓶，这些水瓶将随货同行，确保运输途中持续低温。而在新庄村的冷库打包车间，村民徐龙美和其他务工人员正将分拣好的豌豆尖装箱封装，准备发往广东等地。“我们负责到这里装冰瓶，一天要装3000多瓶，一个月的收入在三四千左右，家门口就有工作做，很满意。”堰头村村民蔡静说。

今年，长岗镇在茅坡、堰头、新庄、井坝等村集中启用4座标准化冷库，总容量达150吨，形成核心种植区15公里半径内“1小时冷链覆盖”网络。同时，在党建引领和企业包销协议的双重保障下，农户种植积极性高涨，产业发展步入良性循环。“我们村的豌豆尖产业已实现从种植到运输的全流程标准化管理，采收后立即采用高效制冰与真空包装技术锁鲜，再通过专业冷链运输保障全程品质稳定，现与2家蔬菜供应公司签订供货合同，完全满足整个村豌豆尖的销售需求，今年整村豌豆尖产值争取突破500万元。”陈瑞说。

如今，仁怀市长岗镇豌豆尖产业已形成“一村带多村、多村共发展”的格局。种植规模从去年的1.7万亩扩大至今年的2万亩，覆盖全镇2300多名农户。产业

链条不断延伸，从种植、采收到冷藏、运输、销售，全过程实现闭环管理，真正让小豌豆尖成为富民兴村的大产业。

(文/图 涂顺菊 蒲鑫鑫 赵宇航)



村民采摘豌豆尖。

南方电网贵州凯里供电局 一流电力保障护航贵州“村T”

近日，在凯里苗侗风情园，南方电网贵州凯里供电局员工来到贵州“村T”活动场地，与活动主办方工作人员对接，主动了解活动开展用电需要，并对现场供电设施进行细致检查，为贵州“村T”顺利展演做好准备。这一幕常态化的工作场景，正是该局落实南方电网公司加快建设世界一流企业工作部署，以卓越电力助力贵州“村T”文旅品牌走向世界，展现基层单位创建世界一流企业的生动实践。

近年来，黔东南州凯里市深入挖掘民族文化资源，融合时尚潮流元素，把苗绣、银饰、芦笙舞等搬上T台，打造贵州“村T”文旅品牌，推动民族文化创新性传承发展。自2024年7月启动以来，贵州“村T”累计举办活动600余场，以原生态魅力赢得国际认可，借助各级官方媒体、网红主播、自媒体机构进行传播，全网传播量突破130亿次，走出了一条民族传统文化推

动贵州“村T”文旅品牌创新性传承发展的特色之路。

为守护好这一“村”字号文旅体IP，南方电网贵州凯里供电局组建保供服务队，制定停电应急处置方案，通过多轮实战演练优化流程，磨合双方合作机制。该局加强对活动场地主要供电线路开展红外测温、红外测温等检查，累计完成12处缺陷整改，配合会场定期用电安全检查上百次，并根据活动需要派驻技术人员现场值守。此外，该局还延伸服务范围，将保供服务延伸至贵州“村T”周边的“绣里淘”非遗集市，为商户开展用电安全排查，营造安全用电环境。

“他们来了解我们的用电需要，在用电这方面我们特别安心。”优质供电服务赢得贵州“村T”工作人员杨春林由衷点赞。未来，凯里供电局将继续以一流电力服务，为地方高质量发展贡献南方电网力量。

(顾革 肖迪)

南方电网贵州毕节赫章供电局 优质电力保障菌菇企业稳产

“真是太感谢你们了！自从新增了变压器，我们大棚的冷库压缩机再也没‘罢工’过，刚收的菌种稳当存进了冷库。”近日，贵州农业科技有限公司法人戴总，紧紧握住南方电网贵州毕节赫章供电局客户经理张瑞的手，言语间满是对供电服务的感激。

作为一家依托贵州省招商引资政策落户、占地406亩的重点菌类养殖企业，贵州农业科技有限公司的生产高度依赖稳定电力——4个大型冷库、6台恒温压缩机需24小时不间断运行，以维持菌类生长的精准低温环境。此前，因电压不稳定导致设备频繁停机，成为制约企业发展的“拦路虎”。戴总焦急之下向可乐供电所求助，供电所迅速响应，工作人员多次深入基地实地勘测线路负荷，目前已完成100KVA变压器新增安装与线路调试，彻底解决电压难题。

“从反映问题到解决问题，全程不用我们多跑一步路，真是把服务做到了心坎上！”在供电所上门回访现场，戴总望着运转正常的设备，对供电服务赞不绝口。回访中，工作人员仔细检查变压器运行参数，询问近期用电情况，客户经理张瑞更是留下承诺：“用电上的问题我们随时到！”

优质电力不仅保障了企业发展，更间接为乡村振兴注入动能。该菌类养殖基地带动周边300余名村民就业，成为当地稳就业、促增收的重要载体。此次可乐供电所以高效响应、精准施策的服务，既解决了企业生产的燃眉之急，也彰显了供电部门深化优质服务、推进一流供电服务体系建设的决心。未来，当地供电部门将持续聚焦企业用电需求，以更优质、更高效、更贴心的服务，为地方经济发展与乡村振兴提供坚实电力保障。

(郭如意)

北斗三号技术 助力贵州山区配网通信

随着配网自动化建设的不断推进，贵州山区配网通信“盲区”问题影响电网调度管理效能。我国自主研发的北斗三号系统，为贵州山区配网自动化通信有序搭建起地空“信息天路”。

贵州山区喀斯特地貌面积广，加之贵州超长时间阴雨天气的气候特点易造成信号雨衰，加剧通信困难。“很多偏远区域缺乏稳定的公网信号，在城镇或近郊，冬季雨衰也会导致信号波动，造成配网数据难实时采集。”南方电网贵州六盘水供电局相关工作负责人表示。

随着我国北斗三号系统建设，北斗终端实现了芯片化技术升级。在此背景

下，贵州电网数智运营中心选择六盘水供电局辖区进行北斗三号通信技术应用试点，开展配网专用北斗三号通信终端试验。试验中“配网专用北斗三号通信终端”的接入，可构建稳定的北斗卫星数据传输通道，为山区配网自动化通信搭建“信息天路”。

目前，将北斗三号短报文通信技术用于配网终端，已在六盘水供电局辖区开展弱信号配网终端试验。后续将完善该技术在配网领域的应用，并逐步推广至全省，为贵州配网自动化建设提供坚实的通信支撑。

(李洵 刘源敏)

架起山海“新”桥梁 新海航天津航空贵阳⇌新加坡航线迎来开航一周年

新海航天津航空贵阳⇌新加坡航线即将迎来开航一周年。这条跨越山海的空中纽带，不仅为两地往来构筑了高效通道，更成为推动中国西南与东南亚交流合作的重要引擎。

自贵阳⇌新加坡航线开航以来，累计承运旅客近5万人次，有效激活了贵州及周边地区与新加坡的商贸旅游互动。借助中新免签政策红利，航线为商务人士考察投资、游客领略多元文化、学子互访求学提供了极大便利，逐步形成了“上午贵阳甲秀楼，下午新加坡滨海湾”的双城生活新体验。

(闵捷)

作为贵州首条直飞新加坡的定期客运航线，它有效补齐了西南地区国际航空网络的关键一环，显著提升了贵阳国际航空枢纽的辐射能力。这条航线不仅是天津航空拓展国际市场的成功实践，更是积极响应“一带一路”倡议、服务区域开放发展的切实举措。

未来，新海航天津航空将持续优化航班时刻与服务品质，深化与两地文旅经贸部门合作，让这条山海间的桥梁更加坚固宽广，为中新两国人民友谊与区域繁荣发展注入新动力。