



↑罗本清分选刚从基地采摘的苹果。
贵州日报天眼新闻记者 周阳 摄

←蔡群(中)和绣娘们制作蜡染作品。
(受访者供图)

新闻提示

近年来,随着乡村全面振兴的稳步推进,毕节市吸引着越来越多在外打拼的游子返回家乡。他们带着新理念、新技术和资金回归,在乌蒙大山里发光发热,成为激活乡村内生动力的重要力量。

蔡群：技艺变文创，换回真金白银

贵州日报天眼新闻记者 翟培声

在毕节市织金县官寨乡小妥保村,今年43岁的蔡群早已是乡亲们口中的“传奇”。

这位自小辍学四处奔波的苗家女,不仅返乡重拾蜡染刺绣老手艺,更带领500余名乡亲,将家乡的传统技艺做成了倍受国际市场青睐的潮品。

“路都是一步步试出来的。”蔡群的创业起点,藏着生活的窘迫。

20世纪90年代,小妥保村发展滞后,蔡群便外出谋生,拾过荒、进过厂。2006年,一次偶然的比赛,成了她人生的转折点。

那年春节回家,听说县里举办苗绣蜡染技艺比赛,从小跟父母学习苗绣蜡染技艺的蔡群抱着试一试的心态参赛,凭借精心设计的作品获奖。比赛中,她第一次意识到老手艺能换真金白银。“村里妇女都会这门技术,要是抱团做成产业,大家就不用外出打工了。”这一年,蔡群决心留乡创业。

此后,蔡群在家精心研制苗绣蜡染产品,并到景区推销、招揽生意。2009年,她成立织金县蔡群苗族蜡染刺绣工艺厂,开启订单式生产。起初,工艺厂接到的订单并不多。但随着客人的好评越来越多,工艺厂打开知名度,订单逐渐增多。2013年工艺厂改为织金县蔡群苗族蜡染刺绣有限公司,正式开启规模化经营。

可新问题随之而来:部分绣娘技术不规范,尺寸不准、纹样走形,返工不断。蔡群没有气馁,逐一收集问题,每天拿着样品和绣娘们耐心讲解操作规范,手把手指导改进。渐渐地,产品合格率大幅提升,公司发展步入正轨。

为了让传统技艺贴合现代市场,蔡群将苗绣蜡染的传统底蕴与现代审美融合,推出多种文创产品。今年3月至今,公司订单额已近600万元,产品远销马来西亚、美国。同时,公司与“上海故事”等品牌达成长期合作,当地和蔡群一起做苗绣产业的乡亲超过500人。“一个月五六千元,跟着蔡总干了12年了。”绣娘杨文琴说。

今年,蔡群获评蜡染技艺国家级非遗代表性传承人,她顺势将公司名更改为“贵州蔡群蜡染刺绣发展有限公司”。“这是激励,更是责任。”她说,未来将继续带着乡亲们把蜡染刺绣产业做好,让老手艺持续点亮大家的增收路。

罗本清：苹果在树上，就被订购一空

贵州日报天眼新闻记者 周阳

近期正是苹果上市的时节,毕节市威宁自治县雪山镇锅底村,果农罗本清忙个不停。来回穿行在果园小径间,招呼着20多名工人有序采摘。

“苹果品质好,还没采摘就被外地老板包圆了,我只负责采摘装车。”比起刚回村创业时的青涩,如今的罗本清多了几分从容。

前些年,家里仅靠种庄稼维持生计,收入渠道单一。2002年,18岁的罗本清决定趁年轻出去闯闯,“理由很简单,当时觉得干农活太累,赚不了钱。”

在外打工几年,拿着千把块钱的工资,日子过得虽然紧巴,但还算简单快活。后来,罗本清成了家,有了孩子,家里的父母也上了年纪。于是,罗本清思虑再三,决心回乡创业。

2013年,雪山镇已有几个村开始大面积推广苹果种植,敢闯敢试的罗本清当即试种30亩。起初,由于缺乏管护技术,苹果并没有达到自己的预期。身边的亲戚朋友劝他改行种烤烟,可他心里明白,当地拥有低纬度、高海拔、光照充足、昼夜温差大等条件,适合优质苹果生长,这事肯定能成。

此后的几年间,罗本清通过各类渠道钻研种植管护技术,还到周边的苹果主产区向技术专家讨教。凭着这一股韧劲,他的苹果种植面积逐年增加。今年,他种了400亩苹果,预计产量超330吨。

“早熟苹果6200元一吨,我卖了75吨。剩下的全是中晚熟品种,价格也在6000元一吨,加起来卖个200万元不成问题。”盘算起今年的收成,罗本清嘴角上扬。

如今,罗本清成了村里有名的苹果大户,可他并不满足于此。

“单打独斗抢占了市场份额,只有把品质和规模提升上去,才能站稳脚跟。”今年初,罗本清联合其他几名种植大户一起成立威宁雪品农业发展有限公司,准备把规模扩大到2000亩,带动更多人一起抱团发展。

“我们计划聘请技术人员为农户免费提供技术服务,统一果品标准,同时打通销售渠道,解决他们的后顾之忧,让我们的威宁苹果品牌更加响亮。”罗本清信心满满。

吴佳明：乡间直播忙，土特产飞出山

贵州日报天眼新闻记者 曾四

“家人们!刚从土里刨出来的天麻,带着泥土香,炖鸡炖排骨香透骨子里。”在毕节市七星关区生机镇麻地沟的天麻地旁,主播“卡妈”吴佳明举着沾满泥土的天麻,对着手机镜头热情吆喝,直播间瞬间被“想要”弹幕刷屏。

这场10月中旬的助农专场直播,不到3小时就创下63万元销售额,而这样的热销场面,对吴佳明和她的团队来说早已不是新鲜事。

2024年底,吴佳明的母亲温琴偶然尝到七星关区朱昌镇的“紫美人”萝卜。紫皮紫心、脆嫩多汁的口感,让她念念不忘。当得知当地20余万斤萝卜因销路不畅,面临“烂在地里”的困境时,温琴当即决定:“咱们开直播帮农户卖!”

没有精致布景,就在萝卜地边搭起简易直播间;没有复杂脚本,就凭着“一口脆甜”的真实体验打动网友。短短几天,20余万斤滞销萝卜被一抢而空,不仅为农户创收20余万元,更让“毕节紫萝卜”成了粉丝口中的“念念不忘”。“现在还有老粉追着问萝卜啥时候上市,这就是对农户最好的认可。”温琴笑着说。

一场场火爆直播的背后,是吴佳明团队深耕农特产品的坚定初心。“虽然我是全品类主播,但75%的产品都是农特产品,其中大部分是我们自己生产的。”吴佳明说。

2019年,怀揣着儿时“在家门口办工厂”的梦想,她从海外回到毕节,创立贵州卡妈农特产品(集团)有限公司,主要生产萝卜丁、辣椒面等贵州农特产品,之后通过直播,让产品直接面向市场,少了中间差价,不仅价格实惠,也为农户带来更高收益。2024年,公司创下1390万元销售额,同时也带来40余个就业岗位,让周边居民家门口就业,每月增收近四千元。

“我们想让家乡更多好东西被看见,让更多乡亲能增收。”吴佳明的话语朴实而坚定。



吴佳明直播卖天麻。(受访者供图)

毕节精心谋划508个重点项目引资

本报讯(记者 谢朝政)10月30日,记者从“贵商入毕”助力毕节高质量发展暨民企招商推介会上获悉,毕节市聚焦现代能源、生态食品、文化旅游等领域,精心谋划508个重点项目,拟引资19586亿元,诚邀企业家携手共赴高质量发展新征程。

毕节区位优势凸显,是连接西南地区的“交通枢纽”。尤其是近期毕节谋划6条铁路专用线和58条、868公里产业路项目,进一步提升交通基础设施对产业发展的服务水平。毕节资源禀赋丰厚,是家兴起的“财富沃土”。全市已探明矿产资源

60余种,具有开采价值42种,资源储量排名全省第一的18种、第二的8种。毕节是生态人文的“诗画长廊”,是康养避暑旅居的绝佳之地。近年来,毕节市先后荣获“中国最佳投资城市”“中国最具成长竞争力城市”“中国投资成本最低十佳城市”

“中国安居宜居价值城市”等称号。推介会上,聚焦轻纺、磷煤化工、文旅康养三大特色产业,诚邀企业家到毕节投资兴业。

贵州省福建总商会会长林明香表示,未来计划从两个方面推进与毕节的合作:一是组织“闽商毕节行”专项考察活动,实地对接项目需求,力争年内推动2至3个意向项目达成合作;二是发挥闽商资源优势,将毕节优质项目推荐给福建本土企业,推动两地企业在技术、市场、人才等方面深度合作。

变堵为疏，街道巧解摊贩“打游击”难题

贵州日报天眼新闻记者 汪瑞梁

10月24日清晨6点,毕节市七星关区大新桥街道大桥社区的“城门美食”片区热闹起来。规划整齐的门店和摊位前,部分经营者已开始营业。

“过去每天早晚高峰,主要道路都被流动摊贩占据,车辆通行困难。”社区党支部书记张海龙感慨不已,“现在好了,统一规划经营片区,集市面貌大为改观。”

这一变化,要从七星关区推行的“四梳理五服务”工作机制说起。今年盛夏,随着响水滩瀑布在网络走红,大量游客涌入,摊贩占道经营问题日益突出。大新桥街道以“闪亮七星·行动有我”为抓手,通过系统梳理社区资源与群众需求,将治理难点变为发展亮点。

曾经的流动摊贩中,有做生意的中年夫妇,有想靠手艺创业的年轻人,还有为贴补家用出来摆摊的老人。“我们也有固

定地方,可租金太高,实在承担不起。”回顾之前的日子,一位经营者道出心声。

街道干部在走访中发现,占道经营的背后,是摊贩群体对低成本经营场所的迫切需求。建立问题清单后,街道将“解决流动摊贩经营场所”列入重点工作事项。大桥社区通过居民恳谈会收集到27条建议,不少居民反映:“我们挺需要这些小摊的,但现在这样太乱,要是能规范起来就好了。”

“针对群众的意见建议,社区通过梳理

闲置资源资产,一个将城门附近闲置土地盘活计划应运而生。”张海龙说,社区党组织通过资源和资金入股的方式,领办成立集体公司,依托开发“城门美食”项目,规范设置摊位63个,目前已解决就业100余人。

如今,新规划的“城门美食”片区摊位整齐、环境干净,经营者们再也不用“流浪”做生意。“如今经营更规范,环境更整洁,客人也更舒心。”火锅店老板张万鱼说。

1月至8月 农产品出口9000万元

毕节市

本报讯(记者 吴传娟)日前,记者从毕节市商务局获悉,今年1月至8月以来,毕节共有23种农产品实现出口,全市农产品出口0.9亿元,同比增长115%,占全市出口总值的15.43%。

在畅销的农产品中,辣椒、海鲜菇、鲜鸡蛋分别出口2473万元、592万元、351万元,占全省该类别出口的65.83%、93.57%、91.12%。此外,威宁党参、黄芪及织金加工灵芝茶等新增出口产品分别走向香港和马来西亚市场,乌蒙大山里的生态好货正加速走向更广阔的市场。

G326毕节南环项目建设全面启动

本报讯(记者 冯相清)10月23日,G326大方九驿至七星关鸭池公路项目(毕节南环项目)正式下达总体开工令,为项目全面建设吹响号角。

该项目路线全长55.5公里,主线连接大方县九驿街道与七星关区鸭池镇,同时设置大寨、六合两条支线,分别衔接杭瑞高速及洪南路延伸段。通过配套建设7处互通、865公里连接线及停车区、收费站等,将构筑起“主线串联城乡、支线衔接枢纽”的交通格局,进一步优化毕节路网结构,对提升区域交通互联互通、改善民生出行及推动产业发展具有重要意义。

生物科技项目落地

大方县

本报讯(记者 杨锦焘)10月28日,位于毕节市大方县的贵州省久端生物科技有限公司正式开业运营,计划总投资超2亿元,致力于构建研发、种植、生产、销售的现代化天然植物提取产业体系。

据了解,项目以姜黄素为核心产品,同时围绕茶叶、刺梨、淫羊藿等毕节特色植物资源,开展功能性成分的提取与开发,推动当地农业向高附加值生物科技产业转型。通过产业导入,不仅可创造大量就业岗位,带动群众增收,还将增强地方产业发展的内生动力。

豆干年产值超3.5亿元

本报讯(记者 闵建华)深秋时节,走进毕节市大方县六龙镇翟老四豆制品加工坊,工人们正忙着将磨好的豆浆点卤、压制。工人王会坐在打包台前,麻利地将豆干打包入袋,“我专门负责打包,工钱按件算,现在一天能挣100多元。”

2018年,六龙豆干获评国家地理标志产品。近年来,大方县结合本地资源禀赋,从政策扶持、技术指导、品牌打造等方面持续发力,为豆制品企业纾困解难,推动传统手工豆干产业规模化、标准化发展。截至目前,大方县从事豆制品生产经营的主体超1500家,年产值超3.5亿元。

8.2万亩天麻铺就致富路

赫章县

本报讯(记者 王星)“这种优质天麻一斤25元,一天平均能卖5万多元。”10月30日,毕节市赫章县平山镇天麻种植基地,种植户刘海将刚刚采挖的天麻打包发往广州。今年,刘海做起直播带货,通过电商渠道,天麻直接“飞”到全国消费者手里,“我一共种植400多亩天麻,今年产量超100吨,收入超过200万元。”

凭借高海拔、寡日照、温差大的独特地理优势,赫章县孕育出的天麻天麻素含量高、品质优良,深受消费者喜爱。目前,赫章县天麻种植面积达8.2万亩,预计产量2.66万吨、产值13.3亿元,已形成种植、加工、销售全产业链,开发出天麻粉、天麻酒、冻干天麻系列产品,通过电商平台、线下展销等渠道销往全国。

早莲花高速服务区 光伏发电 绿能满格



10月28日,在毕威高速公路早莲花服务区,南方电网毕节赫章供电局妈姑供电所的工作人员正对早莲花服务区光伏项目的过网线路进行日常巡视运维,确保稳定输送每一度绿色电能,有力支撑服务区“自发自用、余量上网”模式,为贵州首个高速公路零碳试点保驾护航。图为工作人员检查设备运行状况。

贵州日报天眼新闻记者 冯相清 摄

本版责编:胡卡妮 杨红 莫欣欣
版式设计:黄艳