

■ 天眼聚焦

“职业菜农”种好菜卖好菜

凤冈县融媒体中心 饶云

“哥哥姐姐们，我的直播马上要结束了，要吃锌硒鲜食玉米的抓紧下单，6点就要准时打包发货了……”

微风拂过绿油油的锌硒鲜食玉米基地，随着太阳偏西，遵义市凤冈县何坝街道何坝社区菜农欧第霞的直播带货随之结束。她看了一下时间，当天直播2个小时，带货180多单。

一部手机、一张凳子，成了菜农欧第霞的新农具。“这季，我们种了6亩鲜食玉米，开园3天就卖了2亩产品，每亩收入3000多元。”欧第霞说，他们除了种植鲜食玉米外，还种植了白菜、莲花白、萝卜，都是锌硒蔬菜，目前已上市，销路看好了。

2021年，欧第霞和丈夫田景禄看准家乡大力发展锌硒蔬菜产业商机，结束在外打工生涯，返乡创业。他们流转40多亩土地，利用地膜控温抑草、水肥一体化等新技术，实现了种植的降本节能。

“现在人们对蔬菜的品质越来越讲究，不但要有营养、口味好，还要品相好。我们的种植模式结合凤冈的锌硒土壤，种植出来的蔬菜三者兼备，一推出来就很受消费者青睐。”

如今，我们一年要种3季蔬菜，亩均收入超过1万元。”田景禄说，更让他高兴的是，去年妻子通过培训，学会了直播带货技能，进一步打开了销售市场。如今，他家的蔬菜通过直播带货方式，销售到全国各地。

从何坝向南而行，来到位于进化镇临江村的凤冈县绿春蔬菜种植专业合作社，200多亩蔬菜保供基地里，绿油油的蔬菜长势喜人，蔬菜运输车进进出出，120亩的锌硒鲜食玉米已销售完60多亩。

“锌硒蔬菜价格比其他蔬菜价格每斤高0.5元左右。虽然价格高了，但不愁销路，带货主播在基地线上销售一天可卖3000多斤。”蔬菜基地负责人黄成芬介绍，令人高兴的是，前几天，云南昆明一家食品公司主动上门，希望合作社每天向公司提供3吨时鲜蔬菜，通过电商模式销售，目前合作社已派人前去考察，双方目前已初步达成合作协议。

好品质迎来好市场。凤冈以蔬菜为代表的农特产品品种丰富、品质优良，经过多年的发展，供货农户、经营户达数百户，市场覆盖贵州、北京、上海、湖南等地，还远销迪拜。2024年，在贵阳销售凤冈农特产品

质化、特色化、品牌化”思路，培育新型职业菜农，通过科技加持，加快蔬菜产业转型升级，让菜农在家门口全面发展的同时，带动更多群众增收，助力乡村全面振兴。

从何坝向南而行，来到位于进化镇临江村的凤冈县绿春蔬菜种植专业合作社，200多亩蔬菜保供基地里，绿油油的蔬菜长势喜人，蔬菜运输车进进出出，120亩的锌硒鲜食玉米已销售完60多亩。

“锌硒蔬菜价格比其他蔬菜价格每斤高0.5元左右。虽然价格高了，但不愁销路，带货主播在基地线上销售一天可卖3000多斤。”蔬菜基地负责人黄成芬介绍，令人高兴的是，前几天，云南昆明一家食品公司主动上门，希望合作社每天向公司提供3吨时鲜蔬菜，通过电商模式销售，目前合作社已派人前去考察，双方目前已初步达成合作协议。

好品质迎来好市场。凤冈以蔬菜为代表的农特产品品种丰富、品质优良，经过多年的发展，供货农户、经营户达数百户，市场覆盖贵州、北京、上海、湖南等地，还远销迪拜。2024年，在贵阳销售凤冈农特产品

品的店铺就超过120家，销售额达15亿元，带动上下游就业超过5000人。

数据显示，2024年凤冈全县蔬菜种植面积121万亩，产量245万吨，全县保供蔬菜种植面积11万亩，建设市县联建保供蔬菜基地3个，面积1300亩，保供蔬菜区良种良法推广达80%以上。目前，凤冈已形成20余个专业蔬菜种植村寨，30亩以上的“职业菜农”150余户，在广阔的山水间，他们正在把这些带着泥土芬芳的蔬菜“小商品”推向大市场，书写乡村振兴的大文章。

“下一步，凤冈县坚持把‘锌硒特色、有机品质’形象内核贯穿蔬菜全产业链，把县城附近10公里区域打造成为县级保供蔬菜专业村寨，把进化、蜂岩、绥阳、永和4个城镇，作为商品蔬菜基地进行产业规划布局，让全县蔬菜总产量每年保持在30万吨左右，把蔬菜产业打造成为富民强县的支柱特色产业之一，推动经济高质量发展。”凤冈县农业农村局党组书记蔡文军说，同时，加大培训力度，培养更多新型农民，让凤冈锌硒蔬菜种得更好，卖得更好。

■ 今日推荐

香！贵州洋芋



炸洋芋、烙锅洋芋、洋芋耙……在贵州，除了冲上热搜的“省汤”，土豆同样是美食界一绝。

土豆，被贵州人亲切地唤作洋芋。在贵州，你能领略到洋芋的各种做法——煎、炸、炒、蒸、煮、卤、烤……各种烹饪手法轮番上阵，每一种都能在舌尖上绽放出绚烂滋味。



惠农专线：一头连着菜篮子 一头鼓起钱袋子

南明区融媒体中心 黄秋云

清晨5点50分，贵阳市南明区永乐乡菜农余仙芝背着满篓的桃子，登上前往油榨街的“专车”。中午12点，她搭乘返程车辆回家，这已成为她近期的日常。

“‘惠农专线’从我家门口出发，直达油榨街菜场，我们销售农作物方便多了。卖完东西，中午回家吃个饭，休息一下，下午更有精力去田地里忙活了。”余仙芝说。

永乐乡距离市区较远，之前，农户运输果蔬进城售卖面临“发车时间固定、物流成

本高、流通链条断裂”等问题。为解决群众急难愁盼问题，永乐乡牵头成立专项工作组，多次联合贵阳公交公司深入羊角村、大关口等村组实地走访，收集百余户菜农运输需求，于6月30日开通“惠农专线”。这条长达23公里的线路，串联了6个城乡集散点，为乡村振兴注入流动的生命力。

为减轻群众负担，专线推出“弹性发车+阶梯收费”方案——公交网格员统计次日出行人数，达标即激活班次，票价与普通

公交一致为2元，货物按篓计费（1个3元，2个5元），人货合计7元封顶，返程统一4元。

永乐乡政府还发放“惠农产品销售证”，持证人可在城区指定点售卖自家果蔬。同时，南明区综合行政执法局联合油榨街道，在地铁油榨街站B口规划90余个摊位，明确经营时限为7点至12点，并清理规范占位行为，保障持证农户有序经营。

除了永乐乡，南明区于4月19日在小碧

乡率先开通了“惠农专线”，线路覆盖大地村至小碧乡集镇主干道，途经双龙物流园区、油榨街等重要站点，全长超20公里。

截至目前，两条“惠农专线”已累计助力销售果蔬50余吨，既丰富了市民的“菜篮子”，也鼓起了农民的“钱袋子”。

下一步，南明区将持续征集群众意见，优化专线运营，计划推出订单式、季节性线路，完善销售网点，让“惠农专线”在乡村振兴与民生服务中释放更大动能。



跨村联营

聚合力

近年来，黔东南州锦屏县平略镇把发展壮大村级集体经济作为推进乡村振兴的重要抓手，实行“合作社+公司+农户”的“跨村联营”发展模式，整合全镇17个村级合作社的资源，由联合社统筹对内规范管理，对外宣传推荐、销售经营，推进农业产业产销一体化发展，有效解决村级合作社人才不足、运营不畅、抗风险能力弱等问题。

目前，该镇聚力发展的金丝皇菊、钩藤、马铃薯等产业已初具规模。图为7月11日，工人们在平略镇盈辉股份制农民专业合作社联合社加工金丝皇菊。

杨晓海 摄

西秀区“考后消费”火热

本报讯（西秀区融媒体中心 谭可青 徐月 胡婷欣）笔者连日走访发现，高考落下帷幕以来，安顺市西秀区消费市场掀起一股针对高考生群体的“考后消费”热潮，手机、平板、电脑等3C数码产品成为消费主力，各大商家纷纷出招，抢抓这一消费机遇。

在西秀区电脑城联想专卖店，促销氛围浓厚。醒目的展板和随处可见的国补政策宣传标识，吸引了众多消费者驻足。销售经理王众介绍，高考生进店消费即可享受多重优惠。

“从高考结束到现在，我们卖出了100

多台电脑。优惠方面，除了国补，还有以旧换新、礼品赠送等举措，算下来，每台机器都有1000元以上优惠。”王众说。

新天地商圈的九机专卖店同样热闹。据店员介绍，店内的手机、电脑等产品可享受“国补+品牌补贴+门店高考生专属补贴”的

多重优惠，在高考后，吸引了许多考生和家长前来选购。“高考结束以来，我们的销售额较平时增长了40%。”九机新天地店店员吴家旺说。

笔者发现，除价格优惠外，许多商家还同步推出“购机专属礼包”，赠品多为蓝牙耳机、充电宝、行李箱等产品。

据了解，今年大部分商家针对高考生的购买优惠政策将持续到9月底。商家预计，在9月初开学季时，3C数码产品市场或将迎来新一轮消费小高峰。

黔东南州天柱县金凤村举办非遗歌会

听！侗族山歌的古韵与潮音

本报讯（天柱县融媒体中心 伍丽 杨德志）7月13日，农历六月十九，黔东南州天柱县社学街道金凤村金山歌场人头攒动、歌声飞扬，一年一度的“6·19”非遗歌会热闹开唱。

来自周边村寨的文艺爱好者与各地游客齐聚一堂，共赴这场充满民族风情的文化之约，在歌声与欢笑中感受非物质文化遗产的鲜活魅力。

活动现场，身着盛装的文艺队伍轮番登台献艺。传承百年的侗族山歌婉转悠扬，融入现代元素的民族舞蹈灵动欢快，嘹亮的歌声与明快的曲调在山谷间久久回荡。台下观众沉浸在这场视听盛宴中，掌声、欢呼声此起彼伏，大家纷纷拿出手机记录下一个个精彩瞬间。

“我特别喜欢这种歌会，也深爱唱山歌这样的民族文化，今天一大早就特意赶

来了。”游客袁子浩笑着说，言语间满是对民族文化的喜爱。

作为金凤村的传统活动，金山歌会已连续举办多年。近年来，随着当地对非物质文化遗产保护力度的加大，“侗族北部方言歌会”列入省级非物质文化遗产名录，金山歌会也随之焕发新活力——规模逐年扩大，内容日益丰富。此次歌会除了传统的民歌演唱、舞蹈表演，还设置了激情满

的山林对歌环节，让观众近距离感受“侗族北部方言歌会”的独特非遗魅力。

“我们举办‘六月十九’非遗歌会，就是想通过这个文化活动，让更多人了解和喜爱非遗文化，推动民族文化传承发展。同时，借助歌会的影响力，吸引更多游客，助力乡村文化旅游发展，帮助村民增收致富。”天柱县民歌协会会长杨维智说。

“蔬”写增收好图景

本报讯（威宁自治县融媒体中心 文旭）清晨的毕节市威宁自治县麻乍镇箐岩村，露水还挂在菜叶上，田间就已热闹起来。西边的白萝卜种植基地里，村民忙着拔萝卜；北边的魔芋种植基地里，管护场面热火朝天。

箐岩村今年种植白萝卜1400多亩，目前正是采收时候，从拔萝卜、去泥到装筐、运输、销售，全程都需要人手。“我是本地人，家里的农活干完了就来基地务工，一天有100多元收入，正好补贴家用。”正在基地采收白萝卜的务工群众洪金美说。

“白萝卜我们一年种植两季，一季产量将近8000吨，能卖六七百万元，一年支付务工群众工资300多万元。”看着火热的采收场景，基地运营方威宁跃兴养殖有限公司基地负责人刘寿勋十分高兴。

在魔芋种植基地，种植大户刘永健正带着村民们劳作。“我今年种植魔芋60多亩，总产值预计100多万元。除去工人工资和投资成本，我还有四五十万元收入。”刘永健说。

近段时间，每天有数十名村民在魔芋种植基地务工。“魔芋管护工作就是日常农活，不用培训都可以上手，一天有110元收入，还不耽误自家农活，很不错的。”务工群众邓美珍说。

近年来，箐岩村积极发展农业产业，带领村民持续增收。村党支部副支书刘永龙介绍，当前，村里除了种植白萝卜和魔芋外，还种植有2200亩烤烟、200亩辣椒和200亩莲白。