

选派工作人员驻点招商

娄山关经开区北上成渝“揽客”

贵州日报天眼新闻记者 王怡 李政林

遵义森永科工有限公司最近生产忙。这是一家汽车座椅零配件生产企业，每天有1万多件产品发往重庆的汽车制造企业。

“最近订单火爆，有啥需要帮忙的不？”近日，娄山关经开区招商引资处副处长熊德波专程上门拜访。

车间内，纺织机“哒哒哒”声充斥不绝，一边的皮革切割机欢快地鸣；车间外，一排大货车等待装货。该公司总经理周树生迎上来，他们已是老熟人了。“你看嘛，生产线处于饱和状态，工人加班加点干。”周树生接着说，“重庆老厂的生产线已拆了，这两天就打包运过来，安装、生产。”

“好啊，早点过来早点开工，这栋就是留给你们的嘛。”熊德波指着旁边一栋厂房说，“有什么问题随时和我联系，放心，第一时间解决。”

遵义森永科工有限公司是从重庆搬来娄山关经开区的。去年，因业务扩展需要，该公司在四川、重庆多地考察，寻找合适的生产基地。这一消息被桐梓

县招商工作队驻成渝招商团队获悉后，立即上门自荐，详细介绍娄山关经开区的招商政策、区位优势、丰富的劳动力资源等优势，并力邀该公司实地考察。满满诚意打动了周树生，最终落户桐梓投资建设新的生产基地，并于当年上规入统。今年，该公司产值预计达到7000万元，为当地提供200余个就业岗位。

桐梓县是黔渝合作的“桥头堡”和“先行区”，娄山关经开区更是融入成渝地区双城经济圈的“排头兵”。近年来，当地变“被动等待”为“主动挖掘”，选派工作人员组成招商工作队，“扎根”成渝驻点招商，近距离抢占先机。

“早在10年前，我们就开始在成渝地区开展驻点招商。如今，开发区45家规上企业中就有17家来自成渝地区。”熊德波介绍，特别是2024年以来，娄山关经开区紧紧围绕承接成渝配套产业定位，重点瞄准电子信息、新材料、装备制造等配套产业，多次组织邀请成渝地区企业到娄山关经开区实地考察，促成了一批成渝企业落户。

近水楼台先得月。驻点招商可以更多了解商机，早一步敲开企业大门，多一个招引机会。贵州省金仕达畜牧科技有限公司也是驻点招商引来的。这是一家从事畜牧养殖设备生产的企业，如今已将四川公司的生产线全部搬来桐梓。

“那是2023年，我们有一个客户是桐梓人，在一次见面中我们聊起有扩展产业链的想法。就是这一句随意的话，这位客户转达给了桐梓在成都的招商人员，几天后他们就来登门拜访了。”谈起落地桐梓的过程，贵州省金仕达畜牧科技有限公司总经理助理梁娟说，“在随后的沟通中，对我们提出的一系列问题，工作人员都一一记录，一一回应，诚意令人感动。”

“该公司的生产设备对厂房层高有一定要求。”熊德波说，“当时，我们根据他们的要求，对桐梓的厂房做了梳理，最终找到了合适的。”

到桐梓实地考察后，贵州省金仕达畜牧科技有限公司最终落地成立，发展一帆风顺。去年，公司产值达到了2000

万元。

“坐高铁，1小时到重庆，两个半小时到成都，让我们在对成渝产业转移方面具有天然的区位优势。”熊德波说，成渝地区产业发达，特别是电子信息、装备制造等领域有完整的产业链，随着产业升级，部分配套设施须向外转移，娄山关经开区有交通、劳动力等优势，可为成渝地区产业转移提供良好的承接条件。

现在，娄山关经开区每个月都要接待多个成渝地区前来考察的企业、客商。截至6月底，桐梓县招商工作队驻成渝招商团队今年已拜访当地企业125家次，组织当地企业赴桐梓考察10次。

“今天的招商进度就是明天的发展速度。我们还对驻点招商建立了考核机制，包括引进项目数量、投资金额、项目落地进度、信息收集数量与质量等。”熊德波介绍，驻点招商工作人员主要是从政府招商部门、经济管理部门人员中挑选，专业背景涵盖了经济学、管理学、市场营销学、法学等多个领域。

■项目一线

本报讯（记者 刘力维）在黄百铁路贵州段施工现场，5000多名建设者正奋战一线，抢抓施工黄金期，全力冲刺三季度生产目标。

黄百铁路起自安顺市普定县黄桶站，途经安顺市镇宁自治县、紫云自治县、黔西南州望谟县及广西壮族自治区百色市乐业县、凌云县，接入百色站，正线全长约315公里，设计时速160公里，为国家Ⅰ级单线电气化铁路，共设17个车站，其中黄桶、永乐、百色为既有车站，其余为新建车站。黄百铁路贵州段正线全长约173公里，全线桥隧占比达81.6%。全线设计新建桥梁76座、隧道43座。贵州段全线控制工程和重难点桥梁、隧道、路基、站场工程已全部进入全面施工阶段。

黄百铁路北接沪昆铁路，南连南宁至昆明铁路，是西部陆海新通道西通道的重要组成部分。项目建成后，将进一步完善区域路网布局，成为贵州北部地区通江达海的便捷通道，对加快推进西部陆海新通道建设，促进区域经济社会协调发展，具有十分重要的意义。

今年前5个月

我省锂电池出口额同比增长628.8%

本报讯（记者 冯倩）“智慧监管方式落地，我们原本需要2至3天时间才能办理完成的锂电池出口查验业务，现在30分钟以内就可以完成。”近日，贵州省某新能源科技有限公司通过“出口锂电池包装智慧监管系统”，向贵阳海关所属贵安新区海关申报检验一批出口锂电包装，系统自动化比对出口货物包装相关信息后，确认合格“快速验放”，该企业相关负责人连连点赞。

该批货物包装免于现场检查直接放行，标志着“出口锂电池包装智慧检验模式”试点在贵州省正式落地，也代表着贵阳海关通过科技赋能，实现了对锂电池出口产品的智慧化监管服务。

锂电池是新能源领域的关键组件，出口呈现明显的增长趋势。今年上半年，贵安新区海关辖区出口锂电池批次次成倍增长，这也对通关效率和安全提出了更高的要求。根据《联合国关于危险货物运输的规则》，锂电池属于第9类危险货物，在国际运输中，其包装起着至关重要的作用。以往，对企业每批出口货物的包装，海关都要到企业生产区域进行危险货物包装使用鉴定，待检查合格后出证放行通常需要2至3天时间。

针对辖区锂电池出口批次多、数量大、时效性强等特点，贵阳海关从源头管控入手，多次实地考察辖区锂电出口企业的生产环境、工艺流程和安全措施，“一企一策”制定智慧监管实施方案，并派专人专岗通过“线上+线下”联合指导方式，帮助企业建立产品线“数据画像”，完善企业数据上报系统，依托“大数据+算法+AI识别”实现系统实时感知、动态监测和精准反应，将采集的高清图片信息与海关合格库信息进行智能甄别比对，无异常直接放行。

今年以来，我省锂电池出口持续增长。据贵阳海关统计，1至5月，出口额59亿元，同比增长628.8%，实现连续9个月增长，呈持续攀升态势。贵阳海关相关负责人表示，将继续深化智慧海关建设和“智关强国”行动，充分发挥科技赋能和政策优势，不断提高贸易便利化水平，持之以恒助力辖区外向型经济高质量发展。

不到一个月时间

“电费贷”累计放贷8000余万元

本报讯（记者 申川）自农行贵州省分行2月28日首笔“惠企易贷—电费贷”业务落地后，不到一个月的时间，已经实现全省9个市（州）投放全覆盖，累计为小微企业投放贷款8000余万元，23户小微企业获益。

“惠企易贷—电费贷”以特色产业集群小微企业、农业产业化龙头企业及“专精特新”企业等优质小微企业客户为重点支持对象，运用“数据增信、电力变现”的融资模式，盘活小微企业电费信用资产，向企业发放用于日常经营周转的流动资金贷款，该产品以企业电费缴纳记录作为客户准入和授信测算的主要依据，打破了传统信贷模式对企业担保物的依赖。同时，该产品也极大简化了贷款审批流程，实行调查、审查“一表办理”机制，可在短时间内完成贷款审批和放款，大大提高了贷款投放效率。

近年来，农行贵州省分行以认真落实支持小微企业融资协调工作机制为契机，切实破解小微企业融资难题。截至2025年3月末，全行依托小微企业融资协调工作机制累计走访近4万户小微企业经营主体，对“推荐清单”内经营主体新增授信近160亿元，发放贷款140余亿元。

本版主编：岳振 本版责编：刘杰 梅明杨 版式设计：侯刚 张睿

安六高铁开通运营5周年，六盘水文旅驶入“快车道”

坐着高铁来避暑

本报讯（记者 刘力维）7月8日，有“避暑高铁”之称的安六高铁开通运营5周年，数据显示，累计发送旅客1512.36万人次，累计到达旅客1539.24万人次。

六盘水融入贵阳1小时经济圈，昔日“煤都”驶入文旅“快车道”。“夏避暑、冬玩雪”，依托安六高铁带来的发展红利，相继建成玉舍、乌蒙、梅花山3个全国纬度最低的天然滑雪场。每年冬季，乘坐安六高铁到六盘水滑雪的旅客络绎不绝。据统计，2024年六盘水市滑雪季接待游客达16.6万人次，同比增加34.6%。

今年的中国凉都·六盘水避暑季从5月5日持续至10月8日，长达156天。自7月1日铁路暑运启动以来，每日到达六盘水站的旅客均超2万人次。当地旅游部门表示，安六高铁持续增长的客流，不仅带来了旅客的加速聚集，也促使民宿、餐饮等传统服务产业收入稳步增长。

高铁开通，带来了六盘水旅游的“流量”与“留量”。安六高铁也在不断提档升级。开通运营初期，仅开行10对动车组列车。现在，常态化开行的动车组列车数量增加至日常线20对，高铁覆盖面逐步扩展，满足了六盘水与上海、广州、广西、成都、重庆等地的客流交互需求。

图为：一列高铁到达六盘水站。孔维丽娅 摄



抓项目 办产业

她是兴村富民的“领头雁”

贵州日报天眼新闻记者 牟绍莉

甜头。

见生态大米网上销售大受欢迎，张艳君就推动成立贵州香临三新水稻农民种植专业合作社，打出“三新稻香”品牌。40余户村民先后加入，合作社水稻种植面积扩大到800余亩。如今，“三新稻香”大米远销省内外，知名度不断攀升，带动村民持续增收。

临江村种有玫瑰1000多亩。在“粤黔协作”帮扶下，凤冈县瓊缘生物科技有限公司成功开发出系列精油护肤品。张艳君积极对接珠海市香洲区，让瓊缘

生物产品成功打入粤港澳大湾区市场。目前，临江村形成了集食用花卉、日化用品、旅游观光、休闲度假等于一体的生态玫瑰产业链，带动当地及周边400余人增收。

驻村以来，张艳君争取基建项目资金750万元，修产业路、装路灯；争取产业项目资金320万元，建大米加工厂、改造乡村民宿；争取民生项目资金105万元，建幸福院和蓄水池……

今年，张艳君被授予了“全省乡村振兴优秀驻村工作队员”称号。

■三农新事

清晨的阳光洒在遵义市凤冈县进化镇临江村稻田上，合作社社员们忙着稻田管护。驻村第一书记张艳君向着刚落成的大米加工厂走去。

她是遵义市委办的工作人员。两年前，连秧苗和杂草都还分不清。如今，在她的带领下，这个黔北小山村农特产品电商销售额超300万元，打造的“三新稻香”品牌市场叫响，千亩玫瑰产业闯进精油护肤新赛道……

“真的，刚来的时候，我连秧苗和杂草都分不清。”没有农村生活经验的她，面对陌生环境，如何尽快融入乡村、打开工作局面，是一个难题。怎么办？村民种菜就跟着种菜，村民插秧就学插秧，田间地头，她挽起裤脚和村民“打成一片”。村民们也把这个爱笑的女书记当成了“自家人”。很

快，她的驻村日记里记下了各家各户的“急难愁盼”。

村里有位摄影爱好者，叫冯德智。学新闻专业的张艳君，和冯德智聊天时聊到网络短视频，一拍即合。张艳君写脚本、出镜，冯德智拍摄、制作，两人很快推出村里千亩玫瑰的短视频，并在网上“一炮走红”。这让张艳君感受到了数字经济魅力。随后，她多方联系，成功在临江村落地电商直播项目。如今，村里建起的直播间里，“村播”卖力吆喝，村里的大米、玫瑰制品订单不断，村民们尝到了“流量变现”的

谁 / 知 / 盘 / 中 / 餐 粒 / 粒 / 皆 / 辛 / 苦

珍惜

每一粒粮食

公益广告

节约粮食

光盘行动

贵州日报报刊社 贵州日报当代融媒体集团