

乾辰谷材料科技立足创新做文章——一根电磁线拉动销售额年增百分之三十五

贵州日报天眼新闻记者 梅世桂

6月12日，记者走进位于安顺市西秀区的安顺市乾辰谷材料科技有限公司生产车间内，直径仅0.02毫米的裸铜线，从滚轴上鱼贯而出，历经拉丝、涂膜、检测等多道精密工序后制成电磁线，成为新能源汽车驱动电机、5G基站的重要组成部分。

“我们的电磁线应用广泛，很多设备里都需要电磁感应。”该公司董事长王金斗说。从深圳迁至安顺的7年间，安顺市乾辰谷材料科技有限公司以一根电磁线，牵引出每年销售额增加35%的增速。

自2018年扎根安顺，安顺市乾辰谷材料科技有限公司锚定“科技创新、技术创新、产品创新”三位一体的发展理念，每年将营收的5%投入研发工作。2024年，该公司研发经费高达1500万元。作为集研发、生产、销售于一体的高科技企业，该公司深耕行业多年，成为国家级高新技术企业、国家专精特新“小巨人”企业。

在技术攻坚的赛道上，该公司与贵州大学、华南理工大学等高校共建的产学研联合团队，成为破解技术难题的前沿阵地。团队历时两年，最终突破0.02毫米线径电磁线生产技术瓶颈，填补国内市场空白。如今，该公司累计斩获40余项国家专利，75%的科技成果转化成为生产力。

而企业的腾飞，始于一项充满远见的迁移。2018年，安顺招商团队以“三顾茅庐”的至诚，打动了在深圳发展的王金斗。

“安顺600公里半径内覆盖云南铜材，是生产电磁线的重要原料。加之综合运营成本优势，让我们看到了广阔前景。”王金斗坦言。

“我们是唯一掌握全工艺并生产全系列产品的电磁线企业，产品门类可覆盖新能源汽车到数字服务器等多个领域。公司主导产品市场占有率稳居行业前三，成为华为、比亚迪等行业供应商。”王金斗说。

2024年，公司实现营业收入3.43亿元，近3年销售额年均增长超35%。如今，该公司正着力推进二期生产项目建设，计划引入智能化生产线，实现年产量3.5万吨、年产值提升至30亿元，吸引20家至50家上下游企业集聚，打造出完整的高新电磁线产业生态链。

“砸钱”研发提品质

贵州日报天眼新闻记者 周强 龙海若

“销量非常好，深受市场欢迎。”6月12日，春归保健科技有限公司总经理杨梦海告诉记者，自该公司成立以来，金刺梨系列产品吸引了来自全国各地的消费者。2024年，销售额达9400余万元。

春归公司位于普定经济开发区，是一家集刺梨功能性保健饮品及功能含片生产销售、种植基地建设和技术推广于一体的省级农业产业化经营龙头企业。

该公司生产车间内，金刺梨经过清洗、榨汁、加工等工序，制成原浆后发往全国各地，单瓶售价从20元至近百元不等。其中一款净含量为125毫升高端产品，售价近百元。

杨梦海认为，高端金刺梨纯浆能卖到近百元一瓶，根本原因在于其营养价值和生产成本。

“在国际市场上，SOD酶的提纯价格是按黄金计价。”他说，金刺梨不仅富含维生素C，还含有SOD酶、叶酸、β-胡萝卜素、还原糖、多种矿物质和人体必需的氨基酸，极具营养和保健价值。

制作一瓶金刺梨原浆，至少需消耗2斤至3斤新鲜金刺梨。因此，大多数深加工企业从源头就布局种植基地，在种植环节精耕细作。

在春归公司种植基地，一棵棵金刺梨树长势旺盛。每棵树之间间距较大，确保其充足的生长空间。“我们严格按照标准化进行种植。”杨梦海说，金刺梨种植必须坚持有机、绿色、生态的原则，做到农残不超标、重金属不超标。

种出好果子，仅是加工为刺梨纯浆的第一步。春归公司自成立起，便与多所高校及科研院所合作，深度参与金刺梨种植、加工、品控、标准制定等全流程。“科研投入一开始，几乎每天都在‘烧钱’。”杨梦海回忆，尽管许多试验数据表现良好，但一旦进入量产，就会出现质量问题，有时甚至连研究方向都是错误的。

怎么办？只能推倒重来。他记得第一次试验失败，就损失了43万元。而这样的“烧钱”过程，几乎是常态。但春归公司坚持不放弃。

在刺梨纯浆的生产过程中，营养保留和口感优化是两大技术难题。通过不断试验，该公司最终选择采用非热工艺榨汁方式，并配备杀菌设备，最大程度保留金刺梨活性营养成分，同时提升口感，使产品更符合消费者需求。

“下一步，我们将进一步改进生产设备，拓展市场，力争实现从国内走向海外。”他说。

春归保健

“销量非常好，深受市场欢迎。”6月12日，春归保健科技有限公司总经理杨梦海告诉记者，自该公司成立以来，金刺梨系列产品吸引了来自全国各地的消费者。2024年，销售额达9400余万元。

春归公司位于普定经济开发区，是一家集刺梨功能性保健饮品及功能含片生产销售、种植基地建设和技术推广于一体的省级农业产业化经营龙头企业。

该公司生产车间内，金刺梨经过清洗、榨汁、加工等工序，制成原浆后发往全国各地，单瓶售价从20元至近百元不等。其中一款净含量为125毫升高端产品，售价近百元。

杨梦海认为，高端金刺梨纯浆能卖到近百元一瓶，根本原因在于其营养价值和生产成本。

“在国际市场上，SOD酶的提纯价格是按黄金计价。”他说，金刺梨不仅富含维生素C，还含有SOD酶、叶酸、β-胡萝卜素、还原糖、多种矿物质和人体必需的氨基酸，极具营养和保健价值。

制作一瓶金刺梨原浆，至少需消耗2斤至3斤新鲜金刺梨。因此，大多数深加工企业从源头就布局种植基地，在种植环节精耕细作。

在春归公司种植基地，一棵棵金刺梨树长势旺盛。每棵树之间间距较大，确保其充足的生长空间。“我们严格按照标准化进行种植。”杨梦海说，金刺梨种植必须坚持有机、绿色、生态的原则，做到农残不超标、重金属不超标。

种出好果子，仅是加工为刺梨纯浆的第一步。春归公司自成立起，便与多所高校及科研院所合作，深度参与金刺梨种植、加工、品控、标准制定等全流程。“科研投入一开始，几乎每天都在‘烧钱’。”杨梦海回忆，尽管许多试验数据表现良好，但一旦进入量产，就会出现质量问题，有时甚至连研究方向都是错误的。

怎么办？只能推倒重来。他记得第一次试验失败，就损失了43万元。而这样的“烧钱”过程，几乎是常态。但春归公司坚持不放弃。

在刺梨纯浆的生产过程中，营养保留和口感优化是两大技术难题。通过不断试验，该公司最终选择采用非热工艺榨汁方式，并配备杀菌设备，最大程度保留金刺梨活性营养成分，同时提升口感，使产品更符合消费者需求。

“下一步，我们将进一步改进生产设备，拓展市场，力争实现从国内走向海外。”他说。

果渣利用百分百

文/图 贵州日报天眼新闻记者 何晓璇

度提取刺梨的营养价值，不断提升产品品质。

以2024年12月上市的酱香刺梨为例，便是以刺梨果渣发酵产生的刺梨酵素配制而成，采用贵州酱香大曲提取的发酵剂发酵，生产出带有浓浓酱香味的刺梨果汁饮料。该产品一上市，便凭借其丰富的营养价值和独特的口感，赢得消费者的一致好评，迅速在市场上站稳脚跟。

“为了进一步提升金刺梨附加值，我们不断加大研发投入，积极开展深加工项目。酱香刺梨便是我们历时一年的研发成果。”公司总经理张文凯说。

金刺梨果渣不仅能制成饮料，还能进一步发酵生产成刺梨醋。经过一道道精细工序，最后的金刺梨残渣不超过10%。这些残渣还将被进一步做成膳食纤维，实现了刺梨果渣100%利用，极大地提高了刺梨的附加值。

目前，贵州得宝产品不仅畅销国内市场，还吸引众多国外客户目光。该公司已与乌克兰、俄罗斯、加拿大等国客户达成合作意向。目前，正针对国外市场特点，对产品进行优化调整，积极开拓海外市场。

张文凯说：“我们对贵州刺梨产业发展充满信心。下一步，公司将加大科技投入，让‘维C之王’成为乡村全面振兴的‘黄金果’。”

得宝农业

6月13日，记者走进位于安顺经开区的贵州得宝农业科技有限公司标准化生产厂房，清洗榨汁、加工灌装、包装出厂等生产设备有序高效运转。

作为一家专注于刺梨产业的企业，近年来，贵州得宝在刺梨产品研发上不断推陈出新。从最初的金刺梨原浆，到如今丰富多样的产品线，包括金刺梨+天麻、金刺梨+余甘子、金刺梨+玻尿酸以及酱香刺梨、刺梨柚等，每款产品都凝聚着研发者的智慧和努力。

据了解，该公司与贵州省天然产物研究中心、贵州大学、国药同济堂共建省级刺梨产业技术创新中心，借助前沿科技力量，深



贵州得宝农业科技有限公司车间员工紧张生产。

协作资金为千亩果园“解渴”

贵州日报天眼新闻记者 彭杨

6月14日，站在安顺市平坝区羊昌乡龙海村山顶，该乡财政所长张贤祥指着眼前整片山说：“目之所及，都是果园。”放眼望去，翠色的李子树随着山势连绵起伏，这是贵州龙辛农业发展有限公司负责人熊乐英的果园。7年前，这里还是一片长满野草的荒山。

熊乐英说：“有一次，我来平坝找大姐，看到这里的山都荒着。作为农民，看到山荒就觉得可惜，总想做点什么。”

这个朴素的念头，像一颗种子在她心里发了芽。她取了当地的土，送到贵州省农科院化验。结论是：“能种，但是酸性太高。”

“我听到‘能种’两个字就很高兴。”2017年，31岁的她一头扎进了这片沉寂的山林。改良土壤，栽下树苗，雇佣工人……从1000亩扩大到如今的近2000亩。

最大的难题是水。近2000亩果林，施肥浇水全靠人工。“天气热的时候，一天要雇几十个人上山浇水。人工费高不说，效率还特别低。”熊乐英说，那时候，既愁干旱，也愁找不到水。

2022年，羊昌乡积极为她争取财政资金，修通一条上山的产业大道。但水的问

题，始终是悬在熊乐英心里的“大石头”。幸运的是，一笔100万元东西部协作资金，给了果园一场“及时雨”。

“我们用这笔协作资金，为果园修建了水肥一体化喷淋系统和一个交易场所。”张贤祥说，羊昌乡采取固定资产租赁入股模式，将这设备租给公司使用，每年按照银行同期利率给村集体分红。

如今，只要拧动开关，山坡上千个喷头就能即刻启动，均匀地喷洒范围内的每一棵果树。

“非常开心。”熊乐英说，“这个管道不

仅可以浇水，有机肥也可以通过管道输送，效率提高了不知多少倍。”

“去年，果园产出100多万斤李子。今年，这个数字预计将突破200万斤。”熊乐英说，“果树一年比一年大，产量也会跟着增加。”

在平坝，一根根这样的“水管”在对农业产业进行精准滴灌。2024年，广东省广州市越秀区在对口帮扶平坝区的过程中，累计投入产业帮扶资金1880万元、引进项目12个，重点发展平坝区特色优势产业。2024年至2025年，平坝区共有17个东西部协作项目聚焦完善农业产业配套，涉及资金超3200万元。

“农业产业要现代化，基础设施必须先行。”平坝区委书记、副区长罗平表示，“我们要把东西部协作的宝贵资金，用在产业发展‘最渴处’和农民需求‘关键点’。每个有情怀、有干劲的‘新农人’，每个有潜力、有效益的农业项目，我们都会尽全力‘扶上马，送一程’。”

安顺经开区直播培训重实操

本报讯（记者 彭杨）日前，安顺经开区2025年第一期网络创业（直播）培训圆满结束。

此次培训由安顺经开区劳动和社会保障局主办。为期7天的培训采用“理论讲解+案例分析+实操演练”相结合的模式，系统讲授直播创业项目选择分析、直播创业谋划、直播技巧、直播推广及运营等课程。同时，本次培训特别注重实践环节，为学员提供直播演练机会，着力培养“懂运营、会技术、能实战”的复合型创业者。

今年以来，安顺经开区坚持以群众需求为导向，积极开展各类职业技能培训。通过不断强化培训的实用性和针对性，帮助从业者提升专业技能和创业能力。

普定县免费培训无人机飞手

本报讯（记者 周强）为满足市场对无人机专业人才需求，助力低空经济发展，日前安顺市普定县新职业（无人机驾驶员）免费培训班正式开班，为60余名符合条件的城乡劳动者提供培训。培训结束后，学员可免费考取职业技能等级证书，从而提升就业竞争力。

此次无人机飞行技能培训为期15天共120课时，采用理论与实践相结合模式。理论课程涵盖无人机构造、飞行原理、操作规范、法律法规，以及在农业植保、影视航拍等领域的应用知识。实践环节，学员在教师指导下，完成模拟飞行训练与真机实操。

西秀区宁谷镇黄桃套袋管护忙

本报讯（记者 梅世桂）夏季的安顺西秀区宁谷镇秀田黄桃种植基地内，果农们正抢抓晴好天气，为即将成熟的黄桃套上特制果袋。这层“保护衣”不仅能有效阻隔病虫害侵袭、大幅减少农药残留，还能避免阳光灼伤和风雨擦伤，促进果实均匀着色、积累糖分，提升品质。

安顺秀田生态农业有限公司董事周大会介绍，基地实行全流程标准化管理，从施肥、修剪到绿色防控和精准套袋，每个环节都严格把控。特别是套袋环节，选用专业果袋并对务工人员进行统一技术培训，确保操作规范，让每个黄桃都能得到最佳呵护。

目前，该公司通过“企业+合作社+农户”的联农机制，不仅盘活闲置土地，还培养了一批掌握黄桃种植技术的新型农民。黄桃产业的发展也为周边村民提供了增收机会。该基地每年举办5期技术培训班，累计培训果农2000余人次，带动全镇8000余人就业。目前基地每日用工量达10余人，人均日收入约200元。

宁谷镇副镇长潘成表示，今年全镇万亩黄桃将进入丰产期，预计产值突破1亿元。依托引进的科技企业和本土种植大户，宁谷镇已建成黄桃分选中心，利用光谱高精度无损检测技术对鲜果进行糖度和褐变检测，推出高品质黄桃产品。同时，宁谷镇积极探索农旅融合模式，通过发展采摘体验、生态观光等项目，进一步延伸产业链条。

本版责编：胡卡妮 杨红 莫欣欣 版式设计：陈倩 邱娟

河南大爷自驾房车一路向南，最终决定在安顺“扎营”——“不走了，我要在这住满3个月”

贵州日报天眼新闻记者 周强

开着房车，几乎穿越了半个中国，闫志敏最终选择在安顺停了下来。

“不走了，不走了，我要在这住满3个月。”闫志敏说，这是他第一次来到安顺。一到安顺，就被这里的环境、气候所吸引，决定留在安顺避暑。

闫志敏今年65岁，河南郑州人。今年5月1日，他和妻子开着房车从郑州出发，一路向南，经过湖北、湖南、广西等地，只为找到一个避暑之地。到达安顺后，他们被凉爽气候、优美环境所吸引，于是决定不再奔波。

闫志敏“扎营”的地方位于安顺经开区湖滨山水居旁一个停车场。记者在现场看到，这个停车场里，小轿车几乎难觅踪影，却停放了至少50辆房车，挂着全国各地牌照，新疆、海南、重庆、河南……

同样的情况也出现在安顺经开区宋旗镇平寨村。该村一个停车场内，同样停满数十

辆房车。

5月以来，来自全国各地房车车主扎堆来安顺，他们将在安顺开启数月的房车生活。其实，各地房车涌入安顺是近几年的事情，众多车友将其归结为网络的力量。

“安顺是一个非常热门的地方。”闫志敏说，安顺夏季有凉爽气候，这是吸引大家前来的关键原因。现在网络十分发达，各类短视频平台、车友平台都开辟了交流区，大家纷纷分享房车生活，推荐营地。因此，短短几年时间下来，这里便吸引全国房车扎堆而来。

记者在网络平台看到，有网友推荐了安顺平坝区一个营地，点击量达到了数千，众多网友纷纷留言表示将要前往。

记者查询发现，目前在安顺市范围内，网友们总结出了至少112个房车营地。这些营地大多分布在郊区，有的只是一个停车

场，有的则是专门建为房车营地，这些营地均可一键导航。

“我们一年有八个月住在车上，跑遍全国，安顺这地方真不错。”来自上海的韩先生说。

他已在安顺住了一个月，几乎将整个家都“搬”进了安顺。房车顶部的太阳能板解决了用电，锅碗瓢盆、洗衣机等生活设施一应俱全，甚至还有太空漫步机等健身设备。

“生活非常惬意。”韩先生说，每天早上，他都会早早起床到附近散步，一天微信步数达到2万步。有时，他也会到安顺景区去游玩，生活可以说是丰富多彩。

另一名车友何奎则喜欢静下来。他告诉记者，每天早上，他会到附近购买食材。做饭、吃饭之后，便坐在板凳上，静静地享受着凉爽的天气。

经开区三合苗寨、虹山湖公园等附近房车营地发现，一些村民在家门口做起生意，将自家蔬菜售卖给车主们，不少餐饮店也因此热闹起来。

多名车主表示，他们与安顺本地人打交道的过程中，被热情好客的民风所感动。同时，当地政府部门也为他们提供了很大帮助。在三合苗寨，还安排了专人巡逻，为车主们保驾护航，并及时为他们提供帮助。

“这里不仅有凉爽的气候、淳朴的民风，还有可口的美食美景，非常值得来。”何奎说。

近年来，安顺市以建设一流旅游城市为目标，将房车游作为旅游产业升级的重要内容。下一步，该市将进一步布局房车营地与配套设施，完善配套设施，推动房车旅游与生态、文化深度融合，打造区域旅游新名片。