

3天签约8000余万元

贵州企业借力中非经贸博览会扬帆出海

贵州日报天眼新闻记者 冯倩 摄影报道

6月15日，第四届中国—非洲经贸博览会在长沙落下帷幕，贵州40余家企业组团参展。一个主题展馆、一场专题活动、一次对接会议，3天的展会收获满满，贵州与非洲友好合作、互利互惠的场景不断涌现。

贵州轮胎股份有限公司、贵州忠辉重工有限公司、贵阳市丝路汽车科技有限公司、贵阳市进出口企业协会分别与非洲采购商、全国工商联汽车经销商商会二手车出口分会达成合作，现场签约金额达8160万元。

展馆里，活力涌动。“好精美的民族服饰，快给我拍照留念。”来自乌干达的叶万德对贵州馆的“村T”秀赞不绝口，直言一定要来贵州领略山水风光、人文风情。

博览会上，贵州以“智造连中非开放共享筑未来”为主题，精心设置了企业展示区、贵州特色展品品鉴区、商务洽谈区、接待咨询区及大屏展示区五大功能区域，为来访客商提供一站式交流与服务平台。

“我们带来了白酒、辣椒、刺梨原液、银饰、蜡染等近50款产品参会，希望让非洲客商了解更多贵州产品。”贵州一码进出口有限公司总经理王小海告诉记者。

基础设施合作是中非合作的重要领域。“在持续深化共建‘一带一路’的大背景下，公司在非洲承接了铜冶炼项目，这也是集团深耕非洲市场的一大重点项目。”贵州省建设投资集团有限公司总法律顾问苏兴华表示，希望借助中非



第四届中国—非洲经贸博览会上的中国（贵阳）二手车出口展区。

经贸博览会平台，切实加快“走出去”步伐。

作为一大亮点，此次博览会首次设立二手车出口展区，贵阳市以此为契机设立“多彩贵州 爽爽贵阳”汽车及汽配件专区，集中展示了贵州轮胎、忠辉重工等8家企业的商用车、特种车辆、汽车配件产品以及贵阳市二手车出口基地服务，推动贵阳市企业与非洲客商在贸易、技术和售后等多方面深入合作。

展会期间，贵州轮胎带来了工程机

械轮胎、载重卡车轮胎、运输装备轮胎三类产品，作为深耕非洲多年的企业，目前，贵州轮胎已与非洲40余个国家和地区达成合作，2024年贵州轮胎对非洲的出口额达5800万美元。

“希望通过这个展会平台认识更多的非洲朋友，找到当地更有实力的公司，进入更深度合作，最好能结成战略合作伙伴关系，进一步拓展中非贸易。”贵州轮胎非洲部经理张显锐说。

“公司看好非洲市场，在肯尼亚还设立了分公司，此次带来的水陆两栖小型

轮式无人随行全地形车，拥有卓越的复杂地形通过性能，希望通过本次展会继续拓展非洲市场，收获更多优质订单。”贵州詹阳动力重工有限公司市场推广商务经理邵昌晋介绍。

“非洲市场需求增长快，之前已经和贵州企业达成了汽车购买合作，通过这次展会平台，希望与贵阳企业达成建立海外加工工厂的合作，共同拓展非洲市场。”尼日利亚的参展商加百列表示。

为进一步提升海外市场竞争力，由贵阳市商务局主办、中国（贵阳）二手车出口基地承办的中国（贵阳）非洲二手车产业供需对接会在博览会期间同步举行。

“非洲二手车市场需求旺盛，此次中非经贸博览会能为贵阳二手车企业搭建与非洲产业对接的高效渠道，助力企业对接非洲市场拓展海外市场。”中国（贵阳）二手车出口基地负责人江军介绍，企业即将在非洲设立海外运营中心，预计每年向非洲市场输出2000台商用二手车，实现从产品输出到“技术+服务+产业链”的全面升级，推动贵阳二手车产业与非洲市场深度融合。

“中非经贸博览会不仅是深化对外开放合作的重要平台，更是学习先进经验、拓宽视野、促进发展的宝贵契机。”贵州省商务厅厅长吕劲松表示，非洲消费和贸易进出口潜力大，与贵州产业结构契合度高，企业要立足我省资源禀赋与产业特色，积极探索会展经济赋能产业发展的新路径，共同推动贵州与非洲的经济合作。

在考察贵阳市二手车出口基地时，展厅内车辆陈列有序，跨境电商营销平台、线上公共服务综合平台的全流程服务演示引发非洲客商高度关注，其智能化、便捷化的出口方案为非洲客商们解决了后顾之忧。为促进非洲客商与企业深入对接洽谈，贵阳市二手车出口基地还举行了座谈会。

此次考察之旅让客商们收获颇丰。来自尼日利亚的汽车客商阿德姆来说：“近年来中国新能源汽车在国际市场上深受消费者认可与欢迎，我们希望能通过此次考察，与贵阳的企业达成更多有成效的合作。”

产业链生态圈加快构建

“电动贵州”加速跑

贵州日报天眼新闻记者 王淑宜

成，是贵阳吉利汽车制造基地投产的首款纯电车型，自去年8月上市至5月底，这款“贵州造”新能源汽车产销均已累计突破14万辆。

数据显示，今年一季度，全省汽车制造业工业增加值同比增长115.3%，完成汽车产量53万辆，其中新能源汽车产量4.58万辆，表现亮眼。

除了产业的蓬勃势头，充换电基础设施建设等也全面推进。6月8日，盘北经济开发区首座充电站正式投运，该充电站配备了8台超充终端，配套设施有变压器1台、柔性充电桩1座、太阳能光伏1套、自助洗车场1个、休息室1间。后续还将接入100千瓦太阳能光伏发电系统，实现“光储充”一体化运营，为区域内的新能源汽车用户

洁自律操守干事创业，锚定集聚发展、产业项目、营商环境、科技创新、产城融合加压奋进，以新区之进为全省之强再添新

（试行）》正式公布，清单针对当前党政干部与民营企业打交道时存在的“避嫌”“担忧”等思想包袱，以及由此可能导致的不承担、不作为倾向，正面清单突出激励担当，提出10项鼓励支持事项，回应了服务企业时是否“踩红线”问题，为党政干部合理、合规为企业服务提供依据。

针对党政干部与民营企业打交道存在的亲清不分和不作为、慢作为、乱作为方面，负面清单强化反面约束，从政策落实、市场准入、监管执法、为企业服务、市场经营、政务诚信、廉洁自律等方面提出10项禁止行为。

构建亲清政商关系，从源头减少权力对经济活动的不当干预，管住权力的任性，才能为企业和群众构建规则透明、办事清爽的市场生态。从“模糊地带”到“一单清”，我省持续优化营商环境，营造风清气正的政治生态，为经济高质量发展注入持久动力。

群众满意度更高

优化营商环境，核心在“服务”，诀窍在“暖心”。

连日来，面对企业反映强烈的周边停车混乱、流动摊贩占道难题，纳雍县综合

近日，记者驱车行驶在贵州大龙经济开发区北部工业园区的主干道上，只见两条绿色的供热管道如巨龙蜿蜒而行，一路延伸至工业园区。据经济开发区相关负责人介绍，该热力管道每小时可输送200吨250℃的蒸汽，为园区企业提供了充足的热力保障。

贵州大龙经济开发区积极构建清洁低碳安全高效的能源供应体系，不断加强基础设施建设和持续优化企业用能结构，为开发区新能源材料等企业提供了良好工业发展环境。

在大龙经济开发区，贵州大龙百通汇源热力有限公司建设的我省首条超长距离热力输送管道，线路总长约27公里，通过蒸汽管网集中供热的方式，将热能输送至园区内11家新型功能材料企业。大龙百通汇源所输送的热能，全部来源于华电大龙分公司发电所产生的蒸汽，这样既可以提高资源利用效率，又能有效解决企业“用汽”“用热”难题。

“作为开发区的‘用汽’大户，企业每年约使用蒸汽27万吨，相较于自己燃烧锅炉，园区提供的充足热力保障让企业每年节约成本超2000万元。”中伟铜仁（上市主体）产业基地相关负责人说。

近年来，大龙经济开发区全力打造新型功能材料产业集群高地，现有工业企业153家，今年1至5月完成规模以上工业总产值113.37亿元，同比增长17%。

目前，大龙百通汇源与开发区内中伟铜仁（上市主体）产业基地、能矿锰业等10余家企业已形成稳定合作。“今年1至4月，公司已为开发区企业输送蒸汽19.5万吨，利用集中供热减少了开发区13万吨碳排放量，节约标煤5万吨，实现产值4000万元，同比增长了40%。”大龙百通汇源总经理张大庆说。

医疗保险退费

网上受理全省覆盖

本报讯（记者 余昌旭 向莉君）6月13日，记者从省税务局获悉，该局联合贵州省医保局推出医疗保险“线上退费申请”服务，通过流程再造和系统优化，彻底解决了用人单位办理医保退费申请需在税务、医保部门“两头跑”的难题，目前已实现全省退费网上受理申请全覆盖。

据了解，该服务于今年5月下旬正式上线运行，新模式下退费申请办理效率提升60%以上。服务实现了退费申请资料全流程线上传递，可通过线上渠道向税务部门提交申请，税务部门审核通过后将实时将信息推送至医保部门，不再再到现场办理。

“之前退费申请需要分别到税务、医保两个部门。现在只需线上提交申请，等待退费到账即可，非常方便。”贵阳市女子职业学校财务负责人张蕾说。

省税务局社会保险服务有关负责人介绍，此次改革实现了两大突破，一是将传统线下纸质申请转变为全流程线上办理，实现业务信息数字化流转；二是与医保部门建立数据共享机制，替代原有的人工核验环节。

■项目一线

宣威水库

坝肩挖掘进度超25%

本报讯（记者 向莉君 余昌旭）近日，国家重大水利工程宣威水库建设进入坝肩开挖工程建设阶段。现场，挖掘机、渣土车、潜孔钻等60余台设备不停运转，300多名建设者正在现场进行坝肩开挖、边坡支护等。记者了解到，目前坝肩挖掘进度已超25%。

坝肩开挖的同时，左岸坝肩至坝底的运输道路也在有序建设。宣威公司工程管理部主任代元锋介绍，目前导流洞已全部贯通，衬砌工作全部完成，具备过水条件，预计9月底将进行截流作业。届时，宣威水库将进入坝基开挖及坝体浇筑作业阶段。

宣威水库属于沅江流域防洪控制性工程、供水骨干民生工程。建设内容包括首部枢纽工程和供水灌溉工程两部分，大坝枢纽工程总库容124亿立方米，年平均供水量8336万立方米。工程建成后，可提高凯里老城区、凯麻新城区的防洪能力，同时有效保障“凯里—麻江”中心城区三片区和周边农村832万人，以及6.49万亩连片灌区的生产生活用水。

大方萃谷生物科技有限公司：

从“两头在外”到融入双循环

本报讯（记者 李凯 谢朝政 肖大熙）6月15日，记者走进位于大方经开区的大方萃谷生物科技有限公司，机器轰鸣隆隆地响着，一块块姜黄经过提取，摇身一变成了高端产品姜黄素，走向海外。

“我们这条生产线满产一年可生产200吨姜黄素，产值在1.2亿元以上。由于原材料供应不上，去年只生产了50吨姜黄素，完成产值3000万元。”公司负责人卢宁说。

该公司是一家专业从事天然茶叶、姜黄、刺梨、淫羊藿等植物功能性成分提取的研发型高新技术企业，姜黄提取物生产线生产的姜黄素远销欧美等地。然而这家企业却因“两头在外”，受到市场特别是原材料供应市场制约。该企业如何突围？

“公司决定把目光投向国内国际双循环。”卢宁介绍，近年来，随着大健康产业的快速发展，姜黄素的需求量大增。目前，公司与多家国内公司达成合作意向，销售市场逐渐向好。同时，继续拓展海外市场，进一步拓宽销售渠道。

该公司正以“全产业链覆盖”和“全综合利用”的模式，创建从育种、种植、植保到原料深加工基地。“我们和贵阳农投集团合作，在海南打造种植基地，目前来看长势不错。下一步，公司将考虑在黔东南州、黔南州部分低海拔的地方试种推广，争取在原材料方面实现自给自足，带动当地群众增收。”卢宁说，公司从“两头在外”到慢慢融入双循环，发展路径更加多元，市场空间更加广阔。