

# 思路一转，致富天地宽

他打破常规，养殖了没人养甚至很少人知道的鸭嘴鱼；他另辟蹊径，让养殖鸵鸟成为致富新手段；他与众不同，种植和拇指一样大小的小西瓜。12个农业特色优势产业在贵州稳步推进，成为各地实现乡村振兴的产业支柱。

今天说的这几位新农人，他们充分发挥本地资源优势，发展特色种植养殖，不仅丰富了乡村振兴的业态，也让自己致富增收天地宽。

## 鸭嘴鱼游进“致富门”

贵州日报天眼新闻记者 徐春燕 仁怀市融媒体中心记者 孟铭

3月22日，仁怀市合马镇沙坪村村民罗远双的鸭嘴鱼养殖场，清澈的山泉汨汨流进鱼塘，鱼儿在池里追逐嬉戏，溅起朵朵浪花。

“这些小家伙‘娇气’得很，稍不注意就生病……”一大早，罗远双就在自家鱼塘边忙活起来，提到养鱼，他总有说不完的话。

2017年，罗远双响应村里发展产业的号召，带着积攒的资金返乡，开展鸭嘴鱼养殖。

“这种鱼在本地还没有人养，应该有广阔的市场。”罗远双分析。

鸭嘴鱼作为大型淡水经济鱼类，肉质含有丰富的胶原蛋白、多种维生素和氨基酸，具有很高的食用价值。

说干就干。2018年初，罗远双的养鱼场开张了。为了养好这些“宝贝”，他直接住进池塘边的仓库。

时间到同年8月。一天早上，当罗远双起床开门，眼前的场景让他一惊：水面上，到处是翻白肚的鱼儿，一池心血一夜间化作泡影。

尽管心痛，但罗远双并未放弃。他静下心来分析原因：应该是水中含氧量、食物投放量等环节出了差错。

“养殖技术必须要跟上。”罗远双开始四处取经，总结经验继续干。2019年，罗远双又投放了几千尾鸭嘴鱼苗。

有了前车之鉴，这次他更加细心。早上天没亮，他就起床给鱼喂食、检测水质。中午气温高，他蹲在塘边观察鱼是否缺氧。到了晚上，他巡视到深夜才离开。

用心人，天不负。当年底，鸭嘴鱼终于养殖成功，一投放市场就吸引不少消费者的眼球，当年获利5万元。

如今，罗远双的养鱼产业已步入正轨。几年的精心呵护，鱼“宝贝”们让他收入30余万元。

临近中午，喂完水里的鱼儿，罗远双坐下来休息。“和市里的养殖专家约好了，下午登门请教春季养鱼要点。今年，还是个丰收年。”他说。

项目：鸭嘴鱼养殖

讲述人：罗远双

地点：仁怀市合马镇沙坪村

### ◎ 创业经验

做什么事，都要用心、用情。创业路上，遇到困难很正常，只要一个克服，功夫不负有心人。



## 拇指西瓜生财气

贵州日报天眼新闻记者 何乾

项目：拇指西瓜种植

讲述人：杨兴昌

地点：麻江县金竹街道仙坝村

### ◎ 创业经验

发展产业要对应市场，找准契合点，保留自己的特色。还要懂得变通，有时候及时止损也是财富。

三月春暖，是耕种的好时节。

3月21日，在麻江县金竹街道仙坝村拇指西瓜种植基地，种植户杨兴昌正抢抓时节，翻耕、育苗……为拇指西瓜种植做准备。

说是基地，其实不大，是一片12亩的土地。但杨兴昌对这块地有着独特的感情。

“我在这里奔波了5年。”

2017年底，杨兴昌听说有一种稀罕的品种叫“拇指西瓜”，便动起了心思，能不能从中找到一个致富门路？

“通过调研后，我发现拇指西瓜最高能卖到120元每公斤，便下定决心种植。”杨兴昌说，寻常瓜果蔬菜每公斤卖十几元就不得了了，可见这种产品附加值很高。

2018年初，杨兴昌花3000元，买下1000粒拇指西瓜种子，在空闲地开始育苗。由于缺乏经验技术，种子没发芽。他不服输，又掏3000元重新买种子。

“第一次有些‘冒进’，这次扎实学习技术才开始育苗。”有准备，事情就能成。第二次，种子有一半发芽，最终成功栽不到一亩地。“虽然少，但对我是突破，也是鼓励。”杨兴昌说，当季瓜儿成熟后，最高卖到每公斤80元，事后算账净赚2万元。

经过数年的摸爬滚打，有亏有盈，杨兴昌也总结出一条符合自己情况的经验：种植面积在12亩左右比较合理。“少了土地效益低，多了销售饱和。”杨兴昌对市场把握，越来越有心得。

在杨兴昌的种植经里，他觉得单是算清眼前的账还不够，更要谋划未来的账。

“拇指西瓜利润高，但品种单一。消费者比较喜欢农村健康绿色产品。今年我想试种红果参，作为拇指西瓜的品种补充。”杨兴昌表示，要把这块地打造成麻江的新奇特农业产业园。

▲ 成熟的拇指西瓜。（摄于二〇二一年八月）

## 梦想“鸵”上新征程

贵州日报天眼新闻记者 虞思滔 通讯员 李治 赵磊

项目：鸵鸟养殖

讲述人：兰治金

地点：贵定县宝山街道高原村

### ◎ 创业经验

压力就是最好的动力。为了项目能做强做大，心中一定要有紧迫感，才会负责地把每件事做好。



“给鸵鸟喂食，注意不要有坚硬的杂质，否则会不消化容易生病。”3月17日，贵定县宝山街道高原村返乡创业青年兰治金来到本村鸵鸟养殖户杨光贵家中，嘱咐其注意事项。

见到鸵鸟很健康，兰治金放下心。“明天我要去海南接洽新建鸵鸟基地的事项，有什么情况，电话联系。”兰治金说。

目前，兰治金的鸵鸟养殖团队共4人，种鸟60余只，养殖基地分布在贵定、福泉，以及湖南湘西。

此次去海南，正是为了赶在鸵鸟繁殖高峰前，把项目向省外发展，把梦想“鸵”上新征程。

兰治金是高原村人，此前在内蒙古务工。一次偶然机会，在电视上看到关于鸵鸟养殖信息，他对此产生了浓厚的兴趣。

“鸵鸟不仅可以卖雏鸟，还能卖肉、蛋。物以稀为贵，养鸵鸟错不了。”

2018年底，带着前期辗转福建、山东学到的鸵鸟养殖技术，购买好鸵鸟幼苗，兰治金回到家乡。

“当时一次就买了40只雏苗。因为我们养得好，慢慢有人登门购买小鸟。”兰治金说，订苗的客户，近的来自福泉市、贵定县，远的来自广东、福建、安徽等省。

致富道路越走越宽，鸵鸟肉、鸵鸟蛋成了市场畅销产品。

“到

2021年底，我们已卖了400只鸵鸟苗，鸵鸟蛋不计其数。省外的客户拓展到云南、湖南等地，总收入达到30万元。”

对兰治金而言，每一次拼搏，都意味着在为成就梦想积蓄力量。

“此次去海南，就是为了把鸵鸟养殖基地进一步扩大，把我们的鸵鸟产业做大做强。”兰治金说：“计划在那里新建一个能养上百只鸵鸟规模的养殖场。”

针对下一步产业发展，刘远银也有所谋划。

“今年，我们将以直播电商作为乡村振兴的重要抓手。目前工作厂房正在修建中，包含产品储存仓库、加工车间及直播间，预计4月初投用。”

刘远银表示，有技术、原材料及电商平台的加持，他将继续做优棕艺产品，并尝试发展竹编、高粱秆等手工艺品，同时利用直播带货的方式，拓宽优质农产品的销售渠道。

“产品搭上电商，一把小锅刷，也能乘坐云端‘快车’闯出四方大市场。”刘远银说。

望谟县播东村

## 新品百香果 增产又增收

本报讯（望谟县融媒体中心记者 杨小广 王艳 班正雪）3月22日，记者走进百香果种植示范园，成排成行的果苗郁郁葱葱，工人们忙着给果苗除草、浇水、施肥，为移栽工作做好前期准备。

今年春季，望谟县边饶镇播东村百香果种植示范园引进了新品种——蜂蜜味黄金百香果。眼下正值百香果苗管护的关键时期，浙望农业科技有限公司种植管理员罗常举告诉记者：“我们一个星期要施一次肥，特别注意苗的根部，确保苗的长势。”

2019年，边饶镇引进望谟县浙望农业科技有限公司，采取“公司+农户”的组织方式，把百香果作为群众增收致富的重要产业来抓。随着人们对水果的需求水平逐步提升，为提高市场竞争力，今年播东村百香果种植示范园以品种结

构调整为重点，强化新品种推广，拓展百香果产业发展规划，促进百香果增产畅销。

罗常举介绍，蜂蜜味黄金百香果较之普通的黄金百香果，果子个头较大，甜度更高，外皮也更有光泽，是目前最具市场竞争力的新品种。

此外，蜂蜜味黄金百香果有很强的抗病虫能力，产量比普通的黄金百香果高。后者亩产为1000公斤，蜂蜜味黄金百香果亩产可达1500公斤。

2021年，播东村种植的500亩黄金百香果取得良好的经济收益，总产值750万元，百香果产业让当地群众初尝“甜头”。

“我们对基地500多亩进行改种新品种，下一步还将扩大种植面积。”浙望农业科技有限公司经理杨康明对百香果的未来发展，很有信心。

榕江县敦仁村

## 方寸田园生活处处美

本报讯（榕江县融媒体中心通讯员 黄透渊 刘华强）入春以来，榕江县敦仁村的微菜园、微花园、微田园、微果园色彩斑斓，美得像一幅春景油画。3月19日，卧龙社区居民杨文见从敦仁村领到了村集体分红，一边数钱一边乐呵呵地说：“村里鼓励我们加入村集体‘四微’改造建设，把宅基地利用起来，现在还拿到了村集体分红。”

过去，敦仁村一眼望去，黄土外露、风吹尘起。如今，微菜园、微花园、微田园、微果园星罗棋布，乡村焕新颜。这得益于村里开展的“四微”改建行动。

2018年，随着榕江县易地扶贫搬迁政策的实施，村里64户370人搬到了卧龙社区，住进新房。但原来的宅基地如何利用，成了摆在村支两委面前的难题。

“村里的宅基地曾经复垦复绿，但缺乏管护反而杂草重生，既

影响村容村貌，又浪费土地。”敦仁村党支部书记杨武松说，2020年开始实施改造建设，将搬迁群众的宅基地集体流转到村里，村支两委按照“党支部+村集体公司+农户”的组织方式，打造微果园、微花园、微菜园等。

现在，“微田园”里建成了油茶育苗基地和花卉育苗基地，在改善村容村貌的同时，增加了村集体收入。

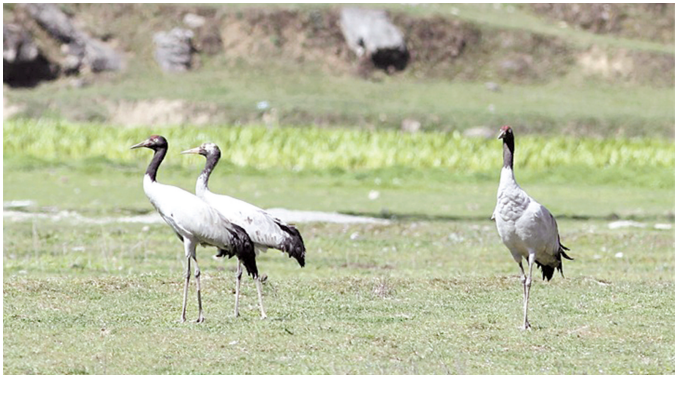
一直在外务工的村民石庆富，今年回家过年听说村集体公司招人，就留下来试试。“现在我主要做花卉、油管护，日常管护公共场所卫生，每天有120元左右的收入。”他一边给花卉浇水一边笑称，给村集体打工，就近照顾老人孩子又能赚钱，值！

目前，敦仁村已建成庭院式小花园、小果园等50多处。共种植油茶苗10万株、花卉苗木1500株，吸纳80多名村民就近务工。

天眼 开天眼 阅多彩 客户端今日推荐

## 六盘水，遇见黑颈鹤

日前，记者从六盘水市林业局获悉，在水城区陡箐镇大黑舍有黑颈鹤出没。根据现场调研和专家确认，这是六盘水市有记录以来首次发现黑颈鹤，标志着黑颈鹤在贵州省的活动区域正在扩大。



## 看点

## 毕节科技人员试验套种栽培 葡萄树下羊肚菌，增收效果好

本报讯（记者 翟培声）近段时间，黔西市水西泰丰园的葡萄园下试验套种的羊肚菌长势良好。3月16日，《羊肚菌与不同果树套种栽培模式研究》项目组成员组织黔西市农业专家现场田间测产，羊肚菌每亩平均产量达296公斤，按现基地批发价格行情每公斤100元计算，每亩可增收296万元。

这意味着，毕节市在秋冬季葡萄园套种羊肚菌试验上取得新成效，羊肚菌与不同果树套种栽培模式探索取得阶段性成果。

毕节市农业科学研究所工作人员介绍，在毕节市内开展秋冬季葡

萄园套种羊肚菌，是果树与羊肚菌高效复合种植的又一新发展模式，既可增加果树下土地利用价值，发挥山林地下经济效益，又实现了农业增产、农民增收，为乡村振兴注入强劲动力。

据了解，羊肚菌与不同果树套种这一项目是由毕节职业技术学院主持，毕节市农业科学研究所参与实施的毕节市联合基金项目。项目试验羊肚菌菌种为毕节市农科所科技人员于2016年采集的毕节地方野生羊肚菌——“毕节羊肚菌1号”，毕节市农科所科技人员通过6年驯化栽培试验，使该菌种成为能够稳定出菇的地方品种。

## 一把小锅刷，踏“云”走四方

新蒲新区融媒体中心记者 罗保美 李佳旭

3月23日，遵义市新蒲新区喇叭镇红岩村村民刘远银自家修建的厂房里，天然棕榈叶堆积如山，工人们“左右开弓”，从选材、扯棕、折坯子，到锁边、打磨、修剪，整个制作流程环环相扣、步步相连，一片片棕榈叶最终“蝶变”成一件件精巧、实用的棕艺产品。

小到棕榈锅刷，大到棕榈扫帚，刘远银蹲在一旁细致地对成品的外观、质量进行检查。桌上，打印机“嗒嗒”声不停，北京的、四川的、山东的、云南的……天南地北的快递收货单据源源不断。

早在2006年，刘远银便开始了自己的创业之路。

10年后，随着互联网与电商行业的蓬勃发展，新商机不断涌现。2016年，刘远银回到家乡发展电商经济。

2018年，刘远银在逛电商平台时无意间发现棕榈锅刷深得买家青睐，销售量异常火爆。

“就做这个项目。”一个想法在他心中油然而生：“制作教程简单易学，且天然棕榈叶可以就地取材，何不试一下。”

于是，红岩村的新业态——棕艺加工厂孕育而生。

“由于自己加工的产品美观实用，商品刚上线，订单就来了，当年纯收入

超过14万元。截至目前，纯收入达40余万元。”刘远银告诉记者。

目前，依托淘宝、拼多多等电商平台，刘远银已开了3家网店，专卖棕榈锅刷，且销量逐月增长。

“棕榈锅刷制作工艺不同，价格有所差异，基础版每把588元。平均每天能收入500余元。销售旺季时，收入是现在的一倍多。”刘远银说，棕榈锅刷持久耐用，即不沾油，也不伤锅，产品走俏是必然。

如今，刘远银的“棕艺团队”从之前的4人已增加到10余人，均为当地村民。