



新农人“慧”种地

本报记者 梁晓琳

9月8日，浙江省义乌市李祖村，一场特别的培训课正在开讲。台下，来自黔南州的返乡创业青年以及家庭农场、农民专业合作社、乡村产业带头人等60人聚精会神，记录着课堂所学。他们是此次黔南州2026年农创客综合能力提升培训班的首批学员，作为全省首个农创客系统化专题培育班，这次跨越千里的取经之旅，承载着黔南州培育高素质农民、激活乡村内生动力的期盼。

针对乡村产业中青年创业思路窄、市场化运营弱等痛点，黔南州将目光投向“千万工程”实践样板——李祖村，学习其在青年创客培育、电商产业赋能、乡村业态创新等方面的经验。黔南州农业农村局副局长李庆红在开班仪式上说，希望大家当好共富经验的传播者、乡村创业的领头雁，把前沿的共富经验与创客理念带回黔南的广袤田野。

从走出去寻路，到沉下来扎根，近年来，黔南州锚定山地特色高效农业产业布局，将人才振兴摆在突出位置，通

过构建培育体系、精设实训课程、延伸训后服务三举措，加速传统农户向懂技术、会经营、善创业的“新农人”转型。

长期以来，农民培训面临师资分散、课程零散的困境。为破解这一难题，黔南州建立州级统筹、县级主战、乡镇联动、基地培训四级联动培育机制。通过整合州农科院专家、基层农技人员以及“田秀才”、土专家，构建起一支“专职+兼职、科研+乡土”的复合型师资队伍。目前，全州12个县（市）均已建成标准化培育基地，入库师资达157名。该州农业农村局相关负责人介绍，《黔南州高素质农民培育管理办法》对学员遴选、课程落地、过程监管等进行全流程规范，以台账化管理、项目化推进，让培训走向精准滴灌。

在培训内容上，黔南州紧扣茶叶、刺梨、果蔬、生态畜牧等主导产业，推行“课堂研学+田间实训”的教学模式。除传统种植养殖技术，还紧跟农业数字化转

型，新增电商直播、智慧种养等课程，并配套涉农法规、惠农金融等经营课程，靶向培育复合型“新农人”。2025年，该州精准开展产业实训43期，培育新型职业农民2100余人。

培训结束后，跟踪服务随即跟上。针对以往重培训、轻回访的短板，黔南州建立结业学员和导师结对长效帮扶制度，落实1年期跟踪服务，提供技术问诊、产销对接等全周期陪伴。2025年，该州选派产业导师65名，结对帮扶农户2150人，解决生产难题40个。更值得一提的是，黔南州在州本级农民培育项目中创新推行“结业证书+职业技能认证”双证模式。2025年，州级开设的6个培育班次300名学员全员取得结业证书，其中193人考取互联网营销、UTC植保无人机等职业资质证书。这一举措打通了农民职业化持证通道，让职业农民发展更有空间、事业更有奔头。

这份职业认同与丰收喜悦，正在黔南的广袤田野上演。在瓮安县岚关乡岚关

村，返乡青年王沛与3位发小创办贵州环通文化传媒有限公司直播基地。眼下正值水稻丰收、新米上市，宋锡祥夫妇在直播间里展示着刚碾出的新米：“这是我们自己种的生态米，大家放心拍！”

经过专业培训，环通文化传媒有限公司仅用两个月就在抖音积累了6万多粉丝，销售农特产品20余万件。目前基地成立不到4个月，已上线7个直播间，带动10余名村民实现稳定就业。33岁的袁寿平在2个月内完成50场直播，总成交额达400多万元。手机当农具、数据当农资、直播当农活，“新农人”逐渐成为兴农人，让乡村面貌焕然一新。

黔南州农业农村局副局长王玥表示，黔南州将持续完善农创客培育、认定、扶持、激励全链条工作机制，常态化开展异地研学、实战实训活动，持续壮大本土乡村青年创业队伍，以人才振兴赋能产业振兴，全力推动全州农业农村现代化和乡村全面振兴工作提质增效。

本报讯（记者 虞思滔）9月7日，黔南州贵定县沿山镇，贵州山王果健康实业有限公司厂区外，满载刺梨鲜果的货车排起长龙，来自全县各地的种植户赶着交售今年的丰收果实。厂区内，新投产的卓越5G智慧工厂马力全开，一场从田间到车间的接力正火热上演。贵定县云雾镇铁厂村种植户夏平松站在车旁，额头挂着汗珠却满脸笑意：“这一车有7吨，今年我家刺梨预计采收6万斤，可收入10万元。”

“只要果子符合收购标准，公司全部应收尽收。”山王果行政经理郭品佳说，新产线设计产能每小时30吨，比老产线增加3倍。厂长王海拿出手机，屏幕上的数据看板实时跳动，每个果农当天送了多少筐、多少果，点开就能看到，从收果到溯源，全链条数据一屏掌控。

山王果公司自有有机刺梨种植基地超12万亩，带动贵定县超2万户农户参与种植。自9月5日收购以来，截至9月14日，山王果公司已累计收购鲜果约976.37吨。

当前，贵定县刺梨种植面积稳定在10.7万亩，挂果68万亩。贵定县林业局相关负责人介绍，自收购启动以来，每天跟进加工主体收购情况，统一发布当日收购量和未来一日预计收购量，由各乡镇转发到各村，让果农及时知晓企业收购计划，确保刺梨种得好、卖得俏。8月初，在刺梨专班统一调度下，已对全县加工主体2026年鲜果收购量进行摸排，预计约1.82万吨。

“贵州村马”村级联赛收官

本报讯（记者 何广）9月12日，2026年“贵州村马”村级赛马联赛总决赛在黔南州三都自治县中和镇三洞古稳端坡圆满收官。

决赛现场，骏马奋蹄冲刺，骑手策马扬鞭，交替领跑、惊险反超频频上演。比赛间隙，民族歌舞、非遗展示轮番登场；赛场外，农特产品展销区人头攒动，水族马尾绣、生态农产品等特色好物备受青睐。本届联赛按马匹身高分设小组别、中马组两个组别。经层层角逐，骑手韦成洒揽爱马“Are you ok”斩获小马组冠军；陆国携爱马“流星勇士”摘得中马组冠军。

本届联赛7月11日开赛，历时两月、辗转十站，除首站和黔南州成立70周年州庆专场外，其余场次均在水族聚居区端坡举行。赛事坚守乡土本色，通过农特产品展销放大赛事带动效应。

瓮安 社保业务送上门

本报讯（通讯员 赵婧 记者 卢泰铭）9月8日，黔南州瓮安县猴场镇农商银行网点，前来办理社保业务的群众络绎不绝。放在以前，群众要办理社保相关业务，往往要专程赶往县城的政务服务大厅，来回奔波耗费不少时间和精力。如今，群众在家门口的银行网点就可以快速办结业务。

为破解农村群众办事路途远、来回跑的痛点难点，瓮安县人社局联合瓮安农商银行、邮储银行、贵州银行等5家金融机构签订党建联建合作协议，打通业务壁垒，把银行网点资源优势转化为社保民生服务效能。

目前，全县已建成城区11个、乡镇16个、村（社区）20个社银一体化合作服务网点，构建起15分钟社保便民服务圈。养老待遇资格认证、社保卡激活、业务信息查询等57项高频社保业务全部下沉到基层网点。截至目前，瓮安县各社银一体化网点累计办理社保业务2万余件，其中养老待遇资格认证1.3万余人次，社保卡相关业务7000余件。

独山武警官兵帮残疾农户抢收

本报讯（记者 朱若岚 通讯员 杨皓文）9月8日，黔南州独山县麻万镇拉林村上演了军民携手抢收稻谷的暖心一幕。武警黔南支队某中队官兵深入田间，帮助残疾农户陆荣品解决秋收难题。

陆荣品因单腿残疾行动不便，家中缺少劳动力，面对成熟待收的稻谷焦急万分。该中队在军民共建活动中了解到这一情况后，迅速组织官兵前来帮忙。稻田里，官兵们挥镰割稻、捆扎搬运，分工协作，干劲十足。附近村民见状也纷纷加入，众人合力加快收割进度。烈日下，乡亲们送来西瓜，陆荣品备好茶水，短暂休息后，大家再次投入抢收。

“谢谢你们了！”陆荣品连连道谢。战士杜鑫涛说：“作为人民子弟兵，能实实在在帮老乡解决难题，看到他们脸上的笑容，这就是我们应该做的事。”

非遗体验馆成社区新课堂

本报讯（记者 陈杨）9月7日，走进黔南州惠水县明田街道新社区非遗传承体验馆，卢开国坐在工作台前，剪刀在红纸上缓缓游走，一幅布依族图腾剪纸轮廓渐次清晰。

2017年，卢开国从芦山镇偏远山村易地搬迁到此，创办非遗传承体验馆。体验馆设民族文化、非遗、声乐等板块，依托惠水41项非遗资源，精选9项体验项目，打磨6门特色课程，重点传承布依族扎染、刺绣和唢呐技艺，同时开设剪纸、刺绣、扎染、陶艺等体验项目。

该体验馆从最初三四名学员，到如今累计培养超5000名非遗学习者，涵盖中小學生、社区居民及外地爱好者，不少人已能独立创作并成为传承骨干。“我的初心就是把民族文化挖掘出来，让更多孩子了解非遗，读懂惠水的历史与民族文化。”卢开国说。

集市直播卖山货

本报讯（记者 高荣华）9月11日清晨，黔南州龙里县湾滩河镇集市，菜摊间杜添翠举着手机的身影格外忙碌。她一边和卖菜阿姨交谈，一边与网友互动：“这些蔬菜都很新鲜，价格公道，数量不多，有需要的赶紧下单。”作为龙里县网络人士联谊会会长，她开展的集市助农直播太多了。该镇羊场社区73岁的罗应珍说，以前一二十斤菜要从清早守到中午。有小杜帮忙，今天一会儿就卖完40斤菜。

直播镜头转到罗先珍阿姨的菜摊前。杜添翠蹲下身子：“阿姨，你的这些菜怎么卖？”

“一块钱一斤，今天还没开张呢！”罗先珍叹了口气。

“这些红扁豆个头饱满，大家给这位阿姨每斤加5毛钱吧。需要的朋友打一个‘1’。”杜添翠话音刚落，10多斤红扁豆被抢购一空。到10点过，杜添翠直播帮菜卖出近300斤蔬菜。罗应珍接过钱笑得合不拢嘴：“小杜来了，我们卖菜不愁了！”

“蔬菜销售我一分不赚，只想让阿姨们早点回家。”杜添翠说，从2017年至今，她带领团队用镜头记录龙里之美，宣推景区带动门票销售500余万元；通过公益助农直播，让龙里县的刺梨、大米、猕猴桃、八月瓜、豌豆尖、黄瓜、红菜薹等农特产品累计销售额200余万元；她创办的云采黔仓特产馆，既是展示龙里特产的窗口，也是游客歇脚喝口热茶的驿站，累计销售额突破300万元。



杜添翠帮农户直播销售蔬菜。本报记者 高荣华 摄

乡村“飞手”月入过万

本报讯（记者 王维维）9月的黔南州罗甸县沫阳镇红星村，稻浪金黄。伴随一阵低沉的嗡鸣，一架满载水稻的植保无人机从田埂上腾空而起，掠过层叠稻田，精准地将吊运物资投放到农户指定区域。操控无人机的是25岁的罗宇峰。他手持遥控器，目光紧锁屏幕上的飞行参数，拇指轻拨摇杆，动作沉稳熟练。他说，无人机往返田埂只要几分钟。这两天正是最忙的时候，一天要多次充电。

一年前，罗宇峰还在广东务工，他最放心不下老家的父母。去年回乡探亲，听说罗甸在组织免费的无人机驾驶员培训，他抱着试一试的心态报了名，经过理论学习和实操演练，顺利考取无人机驾驶证。去年农忙开始后，他获农机购置补贴购买了植保无人机，成为一名职业植保飞手，一次能吊装水



贵州唢呐农业发展有限公司自研的各种新型农机。（受访者供图）

小巧农机穿梭山地梯田

从小看着父辈在坡地梯田人工耕作，费力又低效。造出一款机器能开进山地收割这个念头，让他决心投身山地农机研发。

2019年，他创办贵州唢呐农业发展有限公司。创业之初，团队研发多依赖理论构想，缺乏田间实战经验，初期农机成本高、效率低、适配度不足。最早试制的小型农用运输车，核心零部件依靠外购，产品成本居高不下。2023年，团队引进浙江先进技术，实现关键零部件自主生产，价格从每台15万元降至8500元，市场订单也慢慢多了起来。

“成本下来了，好不好用还得老乡说



罗宇峰查看无人机运行状态。本报记者 王维维 摄