

聚焦 2026 数博会

1100 余项新品、9 万人次观展

2026 数博会专业展好看好玩

本报讯（记者 高伟）8月30日，2026数博会专业展圆满落幕。自27日开馆以来，共吸引372家中外企业参展亮相，展出新技术、新产品1100余项，其中66项成果实现首展首秀，观展人数突破9万人次。

本届展览以“词元——数据要素价值释放新路径”为主题，划分算力底座、数据供给、模型驱动、安全护航、智能体验五大主题展馆，系统呈现词元经济全链条发展生态。

各展馆亮点鲜明、各有侧重。算力底座馆内，华为、中国电信、中科

曙光亮出一体化算力网与AI超集群成果；数据供给馆中，零数科技、安信数通将原始数据“点石成金”，蜕变为可交易词元资产；模型驱动馆里，贵州工匠行、跨维智能展示的具身智能机器人现场“整活儿”；安全护航馆内，智慧政务、智慧交通、智慧农业等解决方案集中亮相；智能体验馆中，VR空中漫游、AI冰箱贴打印、机器人制作咖啡冰淇淋等互动项目展台前排起长队，观众亲手触摸未

来。

“这次特地带着一家人过来，就是想让孩子亲眼看看这些智能设

备。”市民张世伟在贵州工匠行科技有限公司展台体验诺恩AI康养机器人演示后说，展览真是让人大开眼界，好看又好玩，明年还要来。

在本届展会上，华为Atlas 950 SuperPoD超节点系统、中国电信天翼云息壤算力互联网调度平台2.0、“陆吾启元”产业模型、新一代智能机器人“爱宝2”、软通动力Token工厂、贵州本土“黔擎·苗岭大模型”……众多最新产品首发首秀。其中，北京临一云川能源技术有限公司首发“SAWES平流层能算一体化方案”尤为惊艳，通过在平流层部署浮空器发

电为内置算力设备供电，展示高空清洁能源与算力基础设施融合的创新成果。

“我们在展台打造了沉浸式云端体验空间，通过LED大屏与灯光光影模拟平流层环境，并展出缩比样机与算力结构实体模型，让观众直观感受‘空中算力站’的运行逻辑。”公司创始人顾天瑞介绍。

以展促新、以智赋能。本届展览通过海量前沿成果、多元沉浸场景，让抽象的词元经济走出技术圈层、融入烟火日常，让高端数字科技褪去距离感、变得可感可触。



8月30日，数博会E2馆内的机器人滑稽舞蹈表演成为人气亮点，不少观众驻足观赏。

本报记者 葛永智 摄

从「最早布局」迈向「绿色焕新」

贵州积极探索算力中心建设新路

本报记者 周密 彭妲 张蓓秋 泓

8月28日，2026中国国际大数据产业博览会在贵阳开幕，算力成为了关键词。而贵州目前积极探索的算力中心建设，正走在一条绿色发展新路上。

贵州是全国最早布局大数据产业的省份之一：2013年，三大运营商数据中心相继在贵安新区破土动工；此后，全国首个国家级大数据综合试验区、全球首个以大数据为主题的数博会先后落户贵州。历经十余年耕耘，目前全省建成和在建的重点数据中心50个，算力规模突破176EFLOPS，建成标准机架38万架，上电服务器超40万台——庞大的服务器基数，与本土制造、逆向再制造能力兼备的产业生态，让需求与供给在此交汇。

绿色焕新，正逢其时。2024年国务院印发《推动大规模设备更新和消费品以旧换新行动方案》，此后连续两年加力扩围实施；《数据中心绿色低碳发展专项行动计划》明确提出，持续完善废旧数据中心设施设备回收和循环利用；今年发布的行业标准《服务器再制造技术规范》（SJ/T12146—2026），为服务器再制造提供了系统的技术指引。政策与标准齐备，服务器翻新更新正从可选项变成必答题。

如今，全省已涌现龙筹智能、中融智能制造、云上鲲鹏、广电五舟等骨干企业，产品覆盖业内主流架构，可满足通用计算、AI推理、存储服务等多元场景需求；2026年上半年，以服务器为主的电子计算机整机产量达104万台。其中，贵州中融智能制造有限公司已建成全省首家服务器“正向”“逆向”一体化制造智能工厂，翻新产线年产能达10万台。

“过去订单不稳定，产能时闲时忙。现在鼓励签订长期框架、支持逆向再制造的政策落地，心里踏实多了。”贵州中融智能制造有限公司有关负责人说，公司10万台翻新产线可实现满负荷运转。

对旧设备翻新利用，能大量节约建设算力中心的成本。目前，贵州各大数据中心中使用5年以上的服务器超10万台，正逐步进入更新换代阶段，通过对照新服务器采购均价和存量服务器翻新成本测算，每1万台服务器翻新可节省成本约5亿元，按此口径，每年的存量服务器若整体采用翻新方案，节约的建设成本将接近百亿元。

对投资者而言，贵州提供的不是单一选项，而是一套算力中心建设的完整方案：想新建，有算力、存力、运力、电力协同的成熟底座与绿电保障；想升级，有翻新更新、绿色循环的省钱路径；想运营，有本地化的制造、运维与产业配套。贵州的算力中心建设正从“最早布局”迈向“绿色焕新”。

麻江县坝芒乡水城村
每天22吨蔬菜直供大湾区

本报记者 陈丹

8月26日，晨曦初绽，黔东南州麻江县坝芒乡水城村蔬菜基地里，村民们已忙活开来，一个个空筐转眼间就堆满了翠绿的黄瓜、鲜嫩的辣椒。

“这段时间每天都有2车蔬菜发往大湾区市场，每车11吨左右。”拨开浓密的叶片，随手采下一根黄瓜，在衣服上擦了擦，水城村党总支书记罗传彬边咬边说，“赶在中午12时前发货，第二天凌晨6时左右，我们的蔬菜就能在大湾区市场上架。”

从产业不兴的高山偏远之地，到

直供粤港澳大湾区的“菜篮子”，从集体经济为零的“空壳村”到集体收入累计突破500万元的“示范村”，这个以布依族、苗族为主的少数民族村寨，在20余年里实现了“蜕变”。

“蜕变”非一夕之功，而是支部挑担子、产业铺路子、人能搭台子、集体壮底子的久久为功。

在水城村，村“两委”8名班子成员在村党总支书记罗传彬的带领下拧成一股绳，6人带头扎根产业一线，从民生琐事到村寨发展，事事冲在前、件件

抓落实。12名党员带头种植蔬菜400多亩，并通过交叉任职、党员入社等方式，26名党员加入产业发展合作社。

“第一次到广州找市场时，特别迷茫，到处蹲守观察，那时才知道卖蔬菜还有分级打包这回事。”忆起21年前和另外9人一起凑了450元去广州跑市场的经历，罗传彬仍历历在目。从那至今，罗传彬带队南下广州拓市场近20次，建起了直通大湾区的“线下批发+线上电商”的双通道销售体系。

支部领着闯、党员带头干、群众跟

着上。种植大户王玉南利索地采摘下一根根黄瓜，笑容满满，“以前就种点菜自家吃，现在一年四季土地都不闲，村里统一接单，统一卖货。签保价合同，我们只负责种，现在采的黄瓜亩产少的有12万斤左右，多的能到16万斤。”

因地制宜选品种、错峰种植抢市场、本土提质强基建、开拓市场通产销、随行就市调结构……20余年来，水城村引进农业企业、本土培育种植大户组成20个蔬菜种植主体，辐射带动周边150户散户抱团发展。该村蔬菜种植面积达2500亩，建成标准化大棚5座、育苗棚3座，分拣包装车间、冷链冷库一应俱全。10余个品种实现四季种植、周年供应，成为大湾区、成渝地区双城经济圈“菜篮子”基地。就近解决600余人就业，村民人均年收入已达2.2万元。

“顾客是我们的衣食父母，为大家多做点事，心里很宽慰。”25年光阴流转，无数邻里在杨翠云的小店里剪下青丝白发，小店见证一代又一代人的岁月变迁。没有豪华装修，没有花样营销，杨翠云的温情坚守，让这间藏在街巷里的5元理发店，成为当地诚信经营的新鲜注脚。市井之间，刀锋起落，传递的不仅是认真理发的匠心，更是邻里之间温暖醇厚的人情味。

除了守好小店，杨翠云还把服务送到大家身边。面对腿脚不便的老人、住院行动受限的病人，只要有人需要，忙完店里活计后，她便带着工具上门理发，即便往返奔波，上门服务依旧只收5元，绝不额外加价。每一次服务结束，客人真心致谢的模样，让杨翠云真切感受到这份工作带来的人生价值。

如今物价攀升，不少老顾客劝说杨翠云上调价格，都被她婉言谢绝。在她心里算着两笔账：一笔是经营账，门面是自家房屋，省去房租成本，每日营收除去日常开支尚有结余，一家人生活安稳足矣。另一本是人情账，店里很多顾客都是老年人，低价理发，也是想实实在在为邻里做点事。

除了守好小店，杨翠云还把服务送到大家身边。面对腿脚不便的老

初秋时节，位于毕节高新技术产业开发区内的贵航新能源科技有限公司车间里，贵州理工学院教师罗大军奔忙在各个生产工位，时而仔细检查极片辊压、电芯装配等关键工序，时而俯身察看新下线的电芯。

近一年来，罗大军一头扎进毕节高新技术产业开发区，以工业科技特派员身份累计服务企业100余次，并牵头组建了毕节先进电池技术创新中心。他攻关的高稳定性铝壳锂离子电池制备技术落地后，让企业的4条生产线连轴转，年产值超3亿元。

“从高校到企业不是简单的岗位转换，而是知识技术和经验场景的重新组合，只有协同企业分析问题、提出方案、合力攻关，才能形成新质生产力。”罗大军深有感触。

2025年10月，贵州省委人才办制定出台《关于打通高校、科研院所和企业人才交流通道的实施意见（试行）》，统筹人才资源高效配置，精准对接产业急需领域，以产学研合作为纽带，推动科技创新和产业创新深度融合。截至目前，像罗大军一样，全省已有409名科研人员下沉企业全职、兼职服务，校（院）企人才交流的绿色通道越拓越宽，成果不断涌现，有力激发支撑产业发展的动力活力。

贵州校企人才交流通道不仅仅只有“科技特派员”。贵州理工学院探索“编制在高校、研发在平台、服务在企业”的柔性用人模式，让教师带着编制安心到企业搞科研，“带土移植”融合共生。2025年12月，该校教授王文举赴贵州水投水务集团全职服务，任集团副总工程师，牵头研发出智能图像识别远传水表，让过去抄表员挨家挨户跑的活，如今由数据自动远程回传就能完成。

交流渠道双向畅通。高校课堂上，也频频迎来企业技术专家。今年3月，贵州遴选82名企业技术专家担任产业兼职教师，派驻全省20所普通本科高校，为莘莘学子带来产业一线的鲜活案例和实践经验，推动理论学习与实践应用相贯通，提升产业发展人才培养的精准度。

创新人才共育途径。贵州分两批选拔134名省级工程硕博生，全面推行双导师制，工程硕士在企业专业实践不少于1年，工程博士在企业专业实践不少于2年。贵州大学与中国电建贵阳院共建具身智能联合实验室，6名学生聚焦中低速无人驾驶系统研学。研二学生张青亮说：“课堂进企业，更加直观感受到企业的现实所需，对帮助我们明确研究方向和成果转化都很有意义。”

编制对人才流动的束缚正在破题。贵州“蓄水池”政策明确，人才编制落在科研院所，享受三年事业身份及工资福利待遇保障，全职派驻企业，企业按贡献发放绩效，同时，人才技术成果转化等纳入职称评审、岗位聘任等评价指标体系，实现人才贡献在校企两端的互认共享和双向激励。

目前，贵州通过“蓄水池”引进的74名急需紧缺人才，正在企业里挑起重担。“85后”计算流体动力学博士潘星霖从英国归来，全职派驻中国电建集团贵阳院，带领团队将清镇职教城东区污水处理厂曝气效率提升约25%。来自福建莆田的技术专家林明华，任康命源（贵州）科技发展有限公司技术总监后，带领团队承担7项高分子材料研究项目，三年为企业贡献销售收入约8141.27万元，占企业总营收的24.98%。

从高校教师进车间、企业专家上讲台，再到“蓄水池”筑巢引凤，贵州人才有序流动共享，让科研人员更加贴近产业需求、产业人才更深入参与人才培养和技术创新。在这条道上，教育链、人才链与产业链、创新链的深度融合，将为贵州高质量发展注入更强劲、更持久的动能。

上半年广东企业到位投资96.6亿元
粤黔协作提档升级

本报讯（记者 梁圣）今年以来，粤黔两省在常态化帮扶阶段持续发力，上半年，广东投入协作资金33894亿元，引导企业到位投资96.6亿元，采购农产品9473亿元，帮助我省农村劳动力15646万人就业，持续开展教育、医疗“组团式”帮扶。

此前，我省党政代表团赴广东学习考察并举行粤黔东西部协作联席会议，两省共同签署《打造粤黔东西部协作升级版的框架协议》，标志着在常态化帮扶阶段，粤黔高质量协作提档升级。

同时，我省积极优化调整结对帮扶关系，将国家批复的50个乡村振兴重点帮扶县作为继续帮扶县，并争取广东省经济较发达县开展结对帮扶，

确保帮扶资源精准对接。起草《贵州省常态化做好东西部协作工作的实施意见》，将持续开展协作帮扶促消费、协作帮扶促就业、平台企业助力乡村振兴文旅融合发展“三个专项”和特色产业提升、产业集群打造、消费帮扶增收、劳务协作提质“四项行动”，以及“和美乡村一协作帮扶助力行动”等重点任务纳入意见范围。

为进一步推进粤黔东西部协作，我省还出台了《打造粤黔东西部协作升级版实施方案》，重点围绕“农、业、人、数、制”，进一步深化粤黔农业合作、拓展产业协作、共同开发人力资源、创新数字经济联动、健全完善协同机制，推动两省协作向更宽领域、更深层次、更高水平迈进。

校车“体检”
迎开学

秋季开学之际，赤水市公安局组织骨干警力送服务上门，对辖区校车信息资料、校车司机驾驶资格、校车安全性能和随车配备的安全应急器材设备等进行检查，确保学生乘车安全。王长青 摄（影像贵州）

省管干部任前公示

经省委常委会会议研究决定，对下列同志进行任前公示（排名不分先后）。

陈永，男，汉族，1973年9月生，大学（法学学士），中共党员，现任贵州省遵义市应急管理局局长、党委书记，拟任县（市、区）党委书记。

杨胜林，男，侗族，1974年9月生，省委党校研究生，中共党员，现任贵州省黔东南州工业和信息化局局长、党组书记，一级调研员，拟任县（市、区）党委书记。

曾科，男，汉族，1975年9月生，省委党校大学，中共党员，现任贵州省毕节市工业能源发展集团有限公司党委副书记、副董事长、总经

理，拟提名为县（市、区）长候选人。肖贵勇，男，侗族，1979年5月生，大学，中共党员，现任贵州省石阡县委副书记，拟提名为县（市、区）长候选人。

公示时间：2026年8月31日至2026年9月4日止。如对公示对象有问题反映的，请通过电话、信件、短信、网络等方式，在公示期间向省委组织部干部监督举报中心反映。举报电话：0851-12380；举报网站：https://12380.gzzzb.gov.cn；举报电话：18808512380；通讯地址：贵阳市南明区广顺路1号（邮编550002）。

中共贵州省委组织部
2026年8月30日

文明贵州·凡人善举

杨翠云：理发小店25载的温情坚守

本报记者 陈玉林 通讯员 李翔

在黔南州龙里县冠山街道西门社区四方井小区，一间普通的理发小店，靠着5元理发的定价，陪伴街坊邻里已经25年。店主杨翠云用手中一推一剪践行诚信经营理念，书写着普通人的诚信人生。

2001年，杨翠云和丈夫潘树益从上海务工返乡，接手了火车站旁一间十余平方米的理发店。凭借娴熟的理发技术和热忱的服务，小店很快收获周边居民的认可。开店之初，杨翠云理发只收费3元，之后调整为5元，洗

头另加5元。自此之后二十余年，不论是物价上涨还是门店搬迁，杨翠云剪发5元的标准始终没有改变。

因城市建设，杨翠云的理发店几经变迁。2011年，杨翠云放弃客流量大的商圈，把店安在了自家背街老房的一楼。尽管只有一面镜子、一把椅子，几平方米的门面却迎来了络绎不绝的顾客，只因作为杨翠云手艺扎实，定价实惠，老主顾口碑相传，让新客人源源不断，来理发的街坊也慢慢都成了熟人朋友。

一把剪刀、一把推子，是杨翠云

忠实的伙伴。二十多年里，理发早已成为她的肌肉记忆。

如今物价攀升，不少老顾客劝说杨翠云上调价格，都被她婉言谢绝。在她心里算着两笔账：一笔是经营账，门面是自家房屋，省去房租成本，每日营收除去日常开支尚有结余，一家人生活安稳足矣。另一本是人情账，店里很多顾客都是老年人，低价理发，也是想实实在在为邻里做点事。

除了守好小店，杨翠云还把服务送到大家身边。面对腿脚不便的老