

政务简报

■ 8月18日，省委常委、常务副省长胡广杰赴贵阳市南明区、双龙航空港经济区，检查超大型社区人员密集场所安全生产和超高层建筑消防安全，调研民营经济高质量发展等工作。

■ 8月17日至18日，副省长罗强赴贵阳市南明区、六盘水市水城区开展“生态日”巡河巡林，强调要持续巩固环境治理成果，优化保护管理机制，厚植绿色生态优势。

最美退役军人

8月14日，贵州振华华联电子有限公司工模具车间里，年轻钳工放下工件，额头冒了汗，急道：“周班长，还是合不上。”

该车间模具钳工班班长周祥接过模具，迎着灯光细看，又用手轻轻摸过型腔边缘，拿起油石仔细修磨了几处地方，“再试试。”重新装配后，压力机缓缓落下，零件一次成形。旁边的人松了口气：“还是得周班长。”

周祥1992年参军入伍，直至今日，同事们仍能感觉到他身上那股军人的认真劲儿。

1995年退伍后来到企业，周祥从最基础的钳工干起，一把锉刀、一把钢尺、一张图纸，就是全部家当。别人下班了，他还守在工作台前琢磨模具；加工失败了，不急着重来，先把每一步拆开分析，找出问题出在哪。“做模具，差一点就是差一点。”他总是说。

也正因这份较真，遇到关键任务，大家第一个想到的就是周祥。

一次，公司研发气密封产品，一个仅0.05毫米厚的弹性膜片成了“拦路虎”。材料薄得像纸，稍有偏差就变形、开裂。周祥一次次试模，一次次推倒重来。白天加工，晚上分析；失败了调整，再失败，再修改。一个尺寸反复调几十次，一块模具研磨到手指发麻。

没人记得究竟失败了多少次。大家记得的是，后来装配精度从±0.02毫米提升至±0.003毫米。

另一项科研任务中，一种软磁合金材料拉伸时总出现划伤、拉裂。周祥几乎天天泡在现场，零件一出就拿到灯下细看，再和技术人员讨论参数。反复探索后，他提出在模具结构上增加滚动机构，将滑动摩擦改为滚动摩擦，同时优化工艺，困扰多时的技术瓶颈就此突破。

比起自己完成多少任务，周祥更在意班组有没有成长。只要有空，他就把年轻人叫到工作台旁，讲方法、讲技巧，也讲自己踩过的“坑”，他总是反复强调“仔细，再仔细才能做好模具”，大家管这叫“周班长小课堂”。有人第一次独立装模总装不好，周祥不替他完成，站在旁边一步步陪着调整。“别只看图纸，要学会听声音、看手感。”在周祥的传帮带下，一批批年轻钳工走上更重要的工作岗位。

30多年过去，周祥依然保持着当年的习惯。每完成一副模具，总要重新装配、试模、复查，直到确认没问题才交到下一道工序。自2021年以来，经他组装交付的模具，返修率为零。

周祥：较真的班长最帅气

本报记者 陈景雄

我省发现新物种“梵净山大戟”



梵净山大戟。（受访者供图）

本报讯（记者 彭林元）近日，国际植物分类学期刊《PhytoKeys》发表了贵州梵净山国家级自然保护区管理局与中国科学院武汉植物园的研究成果，确认在该保护区发现了大戟科大戟属植物新物种——梵净山大戟。

该发现历经2年的居群观察、特征变异幅度和物候观测，其新种地位经形态学与分子系统学综合证据得到确认。

梵净山大戟为直立草本植物，株高可达75厘米。其形态与甘青大戟、湖北大戟相近，但具有独特鉴别特征：叶片披针形、叶尖锐尖，叶柄红至深红色；花梗、苞片和花柱呈浅红至深红色；果实表面具瘤状突起，种子卵圆形至球形，深棕色。

目前，大戟属所有肉质种类均已列入《濒危野生动植物种国际贸易公约》附录。大戟属植物大戟含有大戟素等多种药理活性成分，具有抗炎、抗菌、解毒之效，但也具有一定毒性。梵净山大戟的发现，进一步厚植了梵净山“动植物基因库”的生态底色。

梵净山，这片775平方公里的世界自然遗产地，森林覆盖率达97%，是黔金丝猴、梵净山冷杉的全球唯一栖息地。截至目前，梵净山共记录野生动植物7928种，其中野生植物4790种、野生动物3138种，纳入国家重点保护名录的物种达141种。2021年以来，已累计发现新物种30种。

创业业态相互赋能，让乡村旅游的人气得以长久留存。

万峰林的转变，与贵州正在推进的旅居产业发展方向相呼应。2026年，贵州明确以城市旅居、乡村旅游为重点，丰富避暑旅居、康养旅居等产品，推动短期观光向长期居住转变、旅游流量向旅居留量转变。

从带着设备奔赴山野取景，到把咖啡店开进稻田村寨，刘繁义的经历，是万峰林旅游消费迭代变迁的一个切面。对游客而言，多了一种沉浸式走进乡村的方式；对旅居者而言，则多了一份扎根乡土的机遇。

午后，小火车再次从咖啡店门前驶过。孩童慢悠悠研磨咖啡豆，刘繁义忙碌制作饮品，层叠峰林静立于田野尽头。山水还是那片山水，有人来看风景，有人安居村寨，更有人从游客变成经营者。当旅居不再是短暂驻足，旅游不再只是一次抵达，人与乡村之间，便有了更长久的联接。

经营主体看贵州营商环境

贵州浙黔再生资源资源纺织印染有限公司董事长熊汉云：

产品畅销追加投资

本报记者 牟绍莉

8月16日，六盘水六枝特区木岗工业园贵州浙黔再生资源纺织印染有限公司车间内织机飞速运转，POY、氨纶原料历经多道工序，化作柔软顺滑的高品质布料源源不断下线。“工厂24小时连轴生产，依旧供不应求，订单排期已到年底。”董事长熊汉云说。

这个机器轰鸣、欣欣向荣的故事，始于2025年初在浙江绍兴的一场跨省招商推介会。在推介会上，六盘水市六枝特区的招商团队介绍着当地惠企政策、创业环境及“中国凉都”夏季平均19℃的气候……

台下，浙商熊汉云心中默默算起了成本账：江浙一带夏季酷热，车间常年全天开空调，一年电费就要近1000万元，六

盘水均温19℃，天然凉爽气候就是免费巨型空调，加上六盘水作为“江南煤都”资源优势延伸的化纤产业链潜力十足。权衡之下，他决定到六枝实地探访。

初到木岗工业园，平整的地块、便捷的交通给了熊汉云不错的印象，更打动他的是当地优先供给绿色纺织项目的一系列优惠政策，招商负责人还表示：“将全力帮助企业压缩新项目落地投产时间。”

“当时我以为这只是一句常规的客套话，按照过往经验，新项目落地投产至少需要一年半。”熊汉云说，项目敲定签约后，六枝特区第一时间组建纺织产业专班，部门驻点办公、全程代办，企业办事全程“零跑腿”，各类问题当日处置、限

时答复。2025年7月土地揭牌，9月启动基建，2026年1月新项目落地投产。

“新项目落地投产速度像坐火箭，从业多年都没见过。”熊汉云表示，六枝特区实打实的服务彻底打破了他的固有认知。

项目投产后，凉都独特的气候，成为企业产品出圈的核心竞争力。“温润凉爽的环境织出的布料手感更柔软，每米售价较江浙同类产品高出两毛，品质优势让市场订单源源不断。”熊汉云介绍，3月至6月，企业完成产值6000万元，纳税超500万元。产品不仅畅销国内市场，还通过外贸渠道出口，目前企业正在办理自营出口手续。

“政府非常关心企业，不时有干部

上门问需，为企业解决困难。”熊汉云说，近期省能源局还主动为企业协调铺设普定电厂直达厂区蒸汽管道，相关资料现已提交，投用后每年可节约1000万元左右的生产成本。

产销两旺、服务暖心，坚定了熊汉云扩大投资的信心，“公司计划开展二期项目建设，占地300亩、总投资10亿元，致力打造西南最大的纺织面料基地，建成后月产布料6000万米，新增年产值40亿元。”目前场地平整已全部完工，基建工程即将开工。“二期主攻棉麻高端面料，依托六盘水悠久麻类种植基础，带动当地群众共同发展。”目前六枝特区相关部门正在开展摸底调查，已有6个乡镇赴企业主动对接麻料种植。

贵州钢绳中标高端海工装备配套采购订单



“创力”轮将成为国内首个采用全套国产托管架解决方案的起重铺管船。（受访者供图）

本报讯（记者 管云）8月5日，贵州钢绳集团在高端海工装备配套领域再获突破，经过激烈竞争后中标“创力”轮铺管系统改造项目A&R绞车钢丝绳采购订单。

“创力”轮铺管系统改造是国家提升深海作业与应急抢险能力的重点项目。改造升级完成后，“创力”轮

将成为国内首个采用全套国产托管架解决方案的起重铺管船，具有最大3000米水深铺管作业能力，可高效执行深海破漏油气管线的应急修复、深水溢油防控装置的精确布放、大型沉物打捞中的管线、缆绳精确操控等关键抢险任务。

作为保障铺管作业安全、精准、

高效的关键“生命线”，A&R绞车钢丝绳需直面深海极端工况的严苛考验，对抗拉强度、抗疲劳及耐腐蚀性能要求极高。贵州钢绳拥有海洋工程用钢缆的自主设计技术，产品凭借过硬的技术指标与可靠性，获得设计单位、业主及承建方的一致认可，完全满足该项目的深海作业需求。

两项指标连续4年全省第一 黔东南州700万亩林海生“金”

本报记者 陈丹

自2025年10月基地建成以来，乐榜村山桐子林下套种项目已累计吸纳本地劳动力就近就业5000人次，发放务工工资超50万元。

在黔东南，林海生“金”的鲜活事例比比皆是。数据显示，黔东南州林下经济经营和利用林地面积从2020年的601万亩增长到2025年的762万亩，全产业链产值从2020年的89亿元增长到2025年的219亿元，两项指标连续4年位列全省第一。

为让绿水青山变金山银山，黔东南依托国家储备林项目、东西部协作等政策红利，构建了多元化资金投入体系持续破解资金难题。并在全省率先制定了13项林下经济地方标准，构建林下重点发展产品产前、产中、产后全过程标准化监管体系。

培育国家级、省级林业龙头企业24家，推动林下经济全链条发展。建立“线上+线下”立体销售网络，“雷山乌杆天麻”“黎平茯苓”“黔东南州小香鸡”等林下产品走向全国市场。700多万亩林海不再只是养眼的“风景”，而是真真切切的“钱景”，林药、林菌、林禽、林蜂四大林下经济主导产业欣欣向荣，林下采集和加工、森林景观利用加速崛起。2025年，黔东南州仅林下中药材种植面积就达96万亩，产值超50亿元。

电商带来的价值，在于突破本地库存限制，让更多品牌、型号和新品进入县乡居民的选择范围。

但对于电视、冰箱、空调等大件商

品，点击“付款”还远远不是消费的终点。

在威宁自治县中水镇一户村民家中，苏宁易购加盟商熊华和安装师傅把新洗衣机抬进屋，接好进水管和排水管，通电试运行后，又俯身检查接口是否漏水。机器平稳转动起来，他才收好工具，向用户交代使用和保养注意事项。

这样的入户安装，是苏宁易购服务网络向乡镇延伸的一个缩影，依托本地门店和苏宁帮客体系，家电从送货进村到安装调试、故障维修、旧机回收，逐步形成服务闭环，让县乡消费者买到商品后，也能及时获得后续保障。

“苏宁易购的家电服务覆盖预约送

货、安装、维修、清洗和旧机回收等环节，大家致电报修后可由服务网络响应上门。”熊华说。对县乡市场而言，本地门店不仅是摆放商品的销售场所，还承担着政策咨询、线上下单、配送协调、安装维修和旧机回收等功能。

眼下，全国性平台提供商品、品牌和服务标准，本地经营者熟悉村寨分布、消费习惯和实际需求，二者协同发力，才能打通消费服务的最后一程。公交能够载着快件翻过山岭，电商平台连接起更丰富的商品，服务网络延伸到更多村寨，在贵州，县乡消费不再只是简单实现“买得到”，也越来越接近“买得好、用得好”。

消费链条不断向乡村下沉，一片更广阔的县乡市场，也正在打开新的增长空间……