

“黔六味”标准引领科技赋能 中药材产业从“量增”迈向“质升”

贵州日报天眼新闻记者 邓轶洁

“太子参多糖提取物的附加值是原料的十倍”“天麻素含量必须高于一般值”“钩藤发现神经保护新功效”——在贵州，一场以“标准升级、科技赋能、产业融合”为核心的中药材价值跃迁正在发生。昔日“天然药库”正摆脱“卖原料”的困境，聚焦天麻、太子参、白芨、黄精、半夏、钩藤六种地道药材打造“黔六味”公共品牌，推动大健康产业向高附加值全产业链迈进。

品质跃升：从卖原料到卖标准

迎着晨露走进遵义市播州区，贵州威仕佳生物科技有限公司的无尘车间里，新鲜的太子参正经过清洗、切片、低温干燥等二十余道工序，最终变成均匀的淡黄色饮片。

“我们和上海中医药大学合作研发的太子参多糖提取物，附加值是原料的十倍以上。”公司负责人指着检测报告上的数据说，“每批产品都要经过62项指标检测，从含量测定到农残控制，标准十分严格。”

从卖原料到卖标准，标准化浪潮正在重塑产业链。贵州省中药材产业协会

负责人邱勇拿出一本厚厚的《“黔六味”质量标准体系》：“我们从种源、种植、加工到成品，建立了全链条标准。比如天麻，不仅规定天麻素含量必须高于0.25%，还对种植海拔、土壤pH值、采收时间都有精确要求。”

贵州中药材资源丰富，素有“天然药库”美誉。近年来，通过打造“黔六味”公共品牌，推动产业从“数量扩张”向“质量提升”跃迁。

科技赋能：实验室里的“成分革命”

在贵阳，贵州中医药大学民族药资源研究院的实验室灯光常亮至深夜。研究人员正在对一株从黔南深山采集的钩藤进行成分分析。

“钩藤主要用于降压，但我们通过超临界萃取技术，发现了它在神经保护方面的新功效。”研究人员李民教授展示着一组细胞实验数据，“我们正在与药企合作开发针对阿尔茨海默症的创新药，目前已进入临床前研究阶段。”

这样的“成分革命”正在多个维度展开。在黔西南州，安龙县的白芨种植基地里，一种特殊的“药粮轮作”模式令人耳

目一新：上半年种白芨，下半年种高产水稻。“白芨根系能改良土壤，水稻秸秆还田后又成为白芨的天然覆盖物。”技术员小吴拔起一株白芨，指着饱满的块茎说，“这样种出来的白芨，多糖含量提高15%，每亩综合收益超过2万元。”

大数据也为产业插上翅膀。在贵州省中药材大数据中心，巨大的电子屏上实时跳动着全省中药材产业的各项数据：种植面积763万亩，产量235万吨，交易额突破200亿元……

融合跃升：田间与舌尖的大健康实践

入冬后，贵阳街头的养生茶饮店里，游客手握一杯温热的“黄精红枣枸杞茶”，杯身上“黔六味”的logo格外醒目。“加班熬夜后来一杯，感觉比咖啡舒服多了。”张女士说。

这家本地连锁品牌今年已开出三十多家门店，如今将天麻、黄精等药材开发成系列养生茶饮，没想到备受年轻人追捧。“看来养生产品的销售不仅限于中老年群体。”

在毕节市赫章县，贵州德瑞堂中药材有限公司的生产线正将半夏加工成即

食半夏片、半夏曲奇等休闲食品。“我们针对年轻消费者开发了低糖、小包装产品，在电商平台很受欢迎。”公司营销负责人说。

而在毕节市大方县，天麻不仅被制成胶囊、口服液等保健品，还进入当地特色火锅店，成为“天麻鸡火锅”的核心食材。

在黔东南州施秉县，万亩太子参花海每年吸引数十万游客，“药旅融合”让当地村民吃上“生态饭”；在黎平，钩藤种植基地建起观光步道和研学基地，中小学生在认识药材、体验采收。

据省中药材产业专班介绍，到2026年底，全省中药材种植产量计划增长8%左右。将重点突破“黔六味”产业集群县加工能力提升和引领性单品培育，建设GAP基地5个以上。

这场变革的核心，是将“绿水青山”的生态优势转化为“金山银山”的产业优势，将“道地”的传统认知升华为“高标准”的现代品牌，将“农产品”的初级形态拓展为“大健康”的全链价值。



兴义动物群海百合化石。(贵州省林业局供图)

“贵州三叠纪化石群”已确定为 我国2027年申遗项目

本报讯（记者 钱星星）2月6日，国家林草局2026年首场新闻发布会公布，贵州三叠纪化石群（英文名为Guizhou Triassic Fossil Sites）被确定为我国2027年唯一的申遗项目，将在2027年夏季举行的第49届世界遗产大会上进行审议。

贵州三叠纪化石群项目作为我国2026年世界遗产申报项目报送联合国教科文组织世界遗产中心，提名类型为自然遗产，提名适用世界遗产突出普遍价值的评估标准为(viii)：“是地球演化史中重要阶段的突出例证，包括生命记载和地貌演变中的重要地质过程或显著的地质或地貌特征”。

贵州三叠纪化石群提名地包括了盘县动物群、兴义动物群乌沙片区、兴义动物群顶效片区、关岭生物群。提名地遗产区为全球关键生物类群的起源地和辐射地，保存了数量巨大、完整精美、类型丰富、生物多样性极高的化石类群，包括海生爬行动物、鱼类、海百合、菊石、双壳等众多门类，是全球罕见的世界级化石宝库。

近70年来的持续研究揭示，遗产区完整记录了二叠纪末生物大灭绝后海洋生态系统的重建历程，是全球三叠纪海洋生命演化的杰出范例，是现代型海洋生态系统构建关键转折期连续演变过程的突出的全球模式地，具备完整性和科学性，是三叠纪时期全球海洋生物多样性扩散交流的关键枢纽，填补了地球生命演化史上的关键空白。

2015年，贵州省正式启动三叠纪化石群申报世界自然遗产工作；2019年，贵州三叠纪化石群成功列入世界遗产预备名录；2023年，兴义地质公园列入世界地质公园网络名录；2025年生态文明贵阳国际论坛发布了《“贵州三叠纪化石群”全球价值共识》；2026年，加快推进贵州三叠纪化石群申遗写入贵州省政府工作报告，将通过广泛的交流与合作做好申报工作，加大对贵州三叠纪化石群的保护，为世界遗产保护事业贡献行之有效的“中国方案”。

中国辣椒城去年交易额达72亿元

本报讯（记者 李政林）春节将近，年味渐浓。在遵义市虾子镇中国辣椒城，货车穿梭不息，工人分拣包装，恒温冷库里辣椒满仓……依托国家骨干冷链物流基地的强力赋能，遵义中国辣椒城2025年交易额达72亿元，交易量38万吨，“中国辣椒、遵义定价、集散

虾子、买卖全球”的流通格局更加稳固。

作为贵州省第三个国家骨干冷链物流基地，遵义于2025年6月入选国家建设名单，以中国辣椒城综合物流园为核心，构建起覆盖全链条的冷链服务网络。该园区冷库总库容30万立方米，

使用率超90%，可满足56万吨冷链仓储周转需求。0摄氏度至零下18摄氏度的恒温环境，将辣椒保鲜期延长至一年以上，实现“季产年销”。

现代化冷链锁住了辣椒的品质，守住了椒农的收益，更带动了全省的辣椒种植。目前，辣椒城已集聚610家商

户、130余家加工企业，3000余名辣椒经纪人活跃其间，年加工能力达40万吨。

“冷链是连接田间与市场的关键纽带，更是乡村全面振兴的产业动脉。”贵州交投农业产业发展有限公司负责人付陆表示，下一步，辣椒城将聚焦供应链金融、网络完善、产业链融合等重点，加快向“交易+服务+创新”复合型产业枢纽转型，让小辣椒持续成为富民强省的“红火产业”。

贵阳磨力小镇喜庆“魔力”引客来 人间烟火处 年味正浓时

贵州日报天眼新闻记者 杨唯

近日，走进贵阳磨力小镇景区，欢乐祥和的氛围扑面而来。游客李洋一家刚站定，身披铜鼓的“财神”便笑容满面地迎上前，递上寓意富贵吉祥的红包，引得众人阵阵欢笑。一旁，书法爱好者们挥毫泼墨，红纸铺展，“福”字跃然纸上，年味在笔锋流转间愈发醇厚。

“我从三都来。”“我是四川人。”“我们从昭通开车过来的。”……入席后，李洋热情地和旁人搭话。他粗略一数，现场竟摆了20多桌，每桌10人，坐了200多人。

不远处，厨房里更是热火朝天。铁锅烧至微泛青烟，切成方块的板油“噼啦”一声滑入锅中，瞬间晕染开诱人的浅金黄色。54岁的钟传坤眼睛紧紧盯着锅中翻滚的油渣，兴奋地说：“我家就住这附近，说到汤宴，我最熟悉啦。每年一到这几天，村里谁家杀猪，我都来凑热闹，忙完这家忙那家，特别有过年的感觉。”虽说得轻描淡写，可他早已满头大汗，索性脱了外套，干起活来更加利落。

“上菜咯！”随着一声吆喝，一道道美味佳肴陆续上桌。油亮亮的回锅肉肥而不腻，入口留

香；宫爆猪肝不腥不柴，鲜嫩爽滑；萝卜炖排骨肉质软烂，汤汁浓郁；凉拌猪头肉香辣过瘾，搭配清汤火锅，再煮上豆腐、豌豆尖……每桌上一道菜，荤素搭配，营养丰富。素不相识的人们围坐一桌，自然地互相递碗、发筷子，热情地说着“趁热吃”“别客气”，温馨的氛围弥漫在空气中。

“要的就是这种喜庆热闹的劲头，图的就是这份过年的热闹。”李洋说。此时，现场还有七八个博主拿起手机，架起三脚架，有的对着镜头介绍环境，有的不断招呼网友“快来”，还有人一边直播一边炫耀菜饭，生怕错过任何一道好菜。

时间来到下午6时许，看着大家陆续吃完饭，活动负责人周兰兰终于松了口气。她介绍，上个月景区办了一场免费汤宴，来了160多位客人，很多还是第一次来这儿。为回应市民游客的热情，这次免费汤宴特别加入了“财神”送福、写福字等互动环节。“等到夜幕降临，景区还将点亮绚烂彩灯，欢迎大家继续赏灯祈福、感受年味。”周兰兰笑着说。

省管干部任前公示

经省委常委会议研究决定，对下列同志进行任前公示（排名不分先后）。

龙强，男，苗族，1975年10月生，大学（工学学士），中共党员，现任贵州省黔南州副州长，拟提名为市（州）长候选人。

吴起，男，汉族，1969年11月生，省委党校研究生，中共党员，现任贵州省遵义市副市长，市委教育工委副书记（兼），拟任市（州）党委常委。

骆亚，男，汉族，1973年2月生，大学（工学学士），中共党员，现任贵州省遵义市新蒲新区党工委副书记，遵义综合保税区党工委副书记（兼），贵州新蒲经济开发区党工委副书记（兼），一级调研员，拟提名为市（州）长人选。

冉拥军，男，土家族，1978年2月生，省委党校研究生，中共党员，现任贵州省遵义市播州区委书记，贵州和平经济开发（贵州荷江经济开发区）党工委副书记（兼），一级调研员，拟提名为市（州）长人选。

石磊，男，彝族，1982年9月生，大学（文学学士），中共党

员，现任贵州省平塘县委副书记、县长，拟任县（市、区）党委书记。

莫艳，女，布依族，1979年8月生，大学（法学学士），中共党员，现任贵州省黔南州市场监督管理局（州知识产权局）局长，州市场监督管理局党组书记，州委非公经济组织和社会组织工作委员会副书记（兼），拟提名为县（市、区）长候选人。

刘兴国，男，汉族，1979年12月生，在职大学，中共党员，现任贵州省长顺县委副书记、政法委书记，三级调研员，拟提名为县（市、区）长候选人。

公示时间：2026年2月9日至2026年2月13日止。如对公示对象有问题反映的，请通过电话、信件、短信、网络等方式，在公示期间向省委组织部干部监督举报中心反映。举报电话：0851-12380；举报电话：https://12380.gzzzb.gov.cn；举报短信：18808512380；通讯地址：贵阳市南明区广顺路1号（邮编550002）。

中共贵州省委组织部
2026年2月8日



公益课堂助成长

连日来，为丰富儿童寒假生活，助力新就业群体家庭子女成长，黔东南州黄平县新州镇飞龙社区儿童之家，来自新州镇东营社区、飞龙社区等新就业群体家庭的孩子，免费参与为期6天的趣味课程。图为2月4日，小朋友在制作新春剪纸。张龙 摄（影像贵州）

全链定制+硬核技术 宝鑫包装获超6000万元订单

本报讯（记者 沈长志）“没想到今年的订单量这么高，太高兴了！”近日，面对记者，安顺市平坝区宝鑫包装有限公司负责人廖勇难掩兴奋。宝鑫包装是一家专业从事彩印包装生产的企业，其产品广泛应用于化肥包装、饲料包装、营养基质包装等多个领域。

“完全出乎意料，原本以为市场大环境的波动会给我们的市场销售带来很大影响，没想到订单量不降反升。”站在喧嚣的车间里，廖勇向记者亮出了一份沉甸甸的成绩单：今年开年以来，该公司已获超6000万元订单，较2025年同期增长了一倍多。

“我们的产品线非常丰富，可以根据客户需求进行量身定制，这是很多同

行做不到的。”廖勇一语道破关键。与市场上只能做半成品加工的小厂家不同，宝鑫包装实现了从原材料投入到最终成品产出的“一条龙”全流程自主生产。这种全产业链模式，不仅让企业严格把控每一个环节的成本与质量，更赋予了企业极高的生产灵活性，能够快速响应市场变化和客户需求。

“我们的生产设备先进，工艺要求极高，生产出来的产品韧性好、耐用度高。”廖勇指着正在运行的新设备说，先进设备与精湛工艺的结合，为产品质量提供了坚实保障，赢得了客户的广泛认可。

目前，宝鑫包装的合作客户已拓展至十余家，其中不乏行业巨头。廖勇举例说：“2025年，我们与唐人神集团达成了1000万元的订单合作。因为我们品

质稳、交付快，今年他们不仅果断续签，订单量还在去年的基础上有了大幅度提升。”据统计，宝鑫包装的客户名单中已有5家上市企业，并且今年有许多新客户主动上门合作。

在深耕线下大客户的同时，宝鑫包装主动拥抱数字化浪潮。“以前我们只盯着线下跑，从2025年下半年起，我们尝试扩展网络市场销售。这一试，效果还出奇地好。”廖勇告诉记者，短短几个月间，仅通过网络渠道销售，销售额就已达到700多万元。

面对订单量的爆发式增长，企业产能扩充迫在眉睫。廖勇透露，今年该公司准备再投资1000多万元，扩建生产线，计划新增20余台设备，以满足不断增长的市场需求。

贵州云上鲲鹏科技： 上万台笔记本电脑冲刺交付

本报讯（记者 陈玲）2月8日，位于贵安新区的贵州云上鲲鹏科技有限公司生产基地内，两条生产线正高速运转，冲刺生产上万台“兆瀚”品牌笔记本电脑。这是贵州本土智造企业首次实现全国产便携式终端制造。

“目前一天可生产2000台笔记本电脑，最近招了70名员工，加派人手生产，赶在春节前要交付。”云上鲲鹏生

产中心总监邓顺辉介绍，去年12月初，公司启动产线升级改造，仅一个多月就实现量产。

“此次量产，填补了贵州本土国产便携式终端制造的市场空白，也顺应了当前公务办公移动化、便捷化的需求升级。”云上鲲鹏总经理余茜介绍，公司自主研发的“兆瀚”品牌笔记本电脑搭载华为麒麟芯片，并在操作系统上实现了自主可控，从技术层面保障了信息安全。

云上鲲鹏落地贵安4年以来，已从最初单一的硬件生产厂商，成长为集研发、生产、服务、生态整合于一体的综合科技企业。公司当前具备服务器年产能8万台、PC年产能20万台的硬核实力，2025年已突破江苏、上海、四川等省外市场，将“贵安造”的各类品牌服务器推向省外。

下一步，中安科技将聚焦“铜、杆、缆”全产业链升级，上游自建铜厂解决原料供应，中游配套拉丝工厂精深加工，下游衔接成熟电缆制造工厂，构筑核心竞争力，同步提升国际国内铜材贸易额。

同时，中安科技还将全面布局高中低压电力电缆、新能源汽车线束、光伏电缆、数据传输高速铜缆、机器人控制电缆等业务，抢抓发展机遇，壮大集团营收规模，计划在2026年实现营收超83亿元。

（上接第一版）

从黔中腹地的单点布局，到全国市场的全面覆盖，再到全球赛道的加速突围，企业以一根电缆为纽带，快速编织起一张覆盖国内国际的立体市场网络。

在国内市场，中安科技与大型新能源车企、国电投、国网、南网等头部企业合作，省内布局3000家经销商实现“乡乡覆盖”，全国设立28个分支机构，服务超4000个终端项目，累计承接国内外重大工程2590余个。

海外市场则是另一片广阔天地。在阿根廷的矿山、越南的光伏电站、老挝的电网中，都能看到中安科技电缆的身影，企业还设立了国际事业部，取得20余项国际认证，2024年海外业务逆势增长100%。

下一步，中安科技将全面布局高中低压电力电缆、新能源汽车线束、光伏电缆、数据传输高速铜缆、机器人控制电缆等业务，抢抓发展机遇，壮大集团营收规模，计划在2026年实现营收超83亿元。

“看着世界地图做企业。”中安科技董事长郑建新的理念，正通过一根根电缆成为现实，这根电缆连接的，不仅是电路，更是贵州制造融入全球高端产业链的坚实路径与未来。

贵州籍运动员王运迪亮相米兰冬奥会 越野滑雪女子双追逐赛

本报米兰2月7日电（记者 周璇）当地时间2月7日13时，在意大利泰塞罗的冬日晴空下，第26届米兰-科尔蒂纳冬奥会越野滑雪女子10公里+10公里双追逐比赛拉开战幕。作为中国越野滑雪队的一员，贵州籍运动员王运迪顺利完赛，实现贵州在冬奥会赛场上的首次亮相。

“在赛前，内心充满了紧张感，毕竟面对来自全球的顶尖选手，竞争极其激烈。但更多的还是充满期待。”越野滑雪有“雪上马术”之称，本项比赛赛程艰难，运动员集体出发，要求选手先后使用传统技术和自由技术完成总计20公里的滑行，对运动员的技术全面性与体能耐力均是极限考验。

王运迪沉着应战，在雪山怀抱的赛道上奋力滑行。赛后，她分享了首次站上冬奥舞台的心路历程。对于首场比赛，她坦言，“成绩不是很理想，后期体能有所下降，但我会调整心态和状态，迎接接下来的每一场比赛。”

作为一名从贵州走出来的冰雪运动员，王运迪在本届冬奥会肩负着“一项艰巨而光荣的任务”：“全勤”参加越野滑雪女子六个小项的角逐。“我要感谢教练对我的悉心指导，感谢国家的培养与信任。多年的艰苦训练就是为了能在这个舞台上展现自己，渴望能发挥出最佳水平，为祖国和家乡争光。”