

县委书记、县长说说“十五五”怎么干

黄果树旅游区党工委书记董立军说：

巩固核心优势，建世界级旅游景区

贵州日报天眼新闻记者 胡玉山

党的二十届四中全会在“十四五”收官与“十五五”谋划的关键节点胜利召开，为新时代新征程全面推进中国式现代化擘画了宏伟蓝图、提供了根本遵循。

“十四五”以来，在省委、省政府，安顺市委、市政府的正确领导下，黄果树旅游区坚持以习近平新时代中国特色社会主义思想为指导，团结带领全区干部群众锐意进取、攻坚克难，推动文旅产业高质量发展取得丰硕成果。2021年至2024年，黄果树旅游区接待游客3837万人次，实现旅游总花费366亿元。今年1至10月，黄果树旅游区共接待游客1087万人次，同比增长13%；实现旅游总消费130亿元，同比增长18%，切实

扛起了在全省世界级旅游目的地建设中“当标杆、做示范、树形象”的使命担当。

站在新的历史起点，黄果树旅游区将深入贯彻党的二十届四中全会精神和省委十三届八次全会精神，认真落实中央和省委、安顺市委战略部署，深刻把握新发展阶段文旅产业发展的新形势、新任务，加快破解建设世界级旅游景区的瓶颈问题，以战略眼光和系统思维科学谋划“十五五”时期的发展目标、重点任务和实施路径，奋力推动文旅现代化建设迈上新台阶。

黄果树旅游区将坚持以高质量发展统揽全局，紧扣全省“打造世界级旅游目的地”战略目标和“资源、客源、服务”三大要

素，对标安顺市“一流旅游城市”建设要求和“一城三核四区五带”空间布局，以建设世界级旅游景区为总抓手，打造全国文旅融合发展示范区、智慧旅游创新引领区。全力巩固自然景观“核心优势”，深入实施《黄果树风景名胜区总体规划（2023-2035）》，推进花果山大扶梯、天星桥索道（二期）等重大项目，整合滑石哨、石翁寨等优质资源，构建环大瀑布精品游线路，提升景区容量与品质；完善供水供电、道路交通、排水防涝等基础设施，筑牢发展支撑。深化“旅游+”业态融合，做强桥旅、体旅、研学旅游等融合产品，提质升级夜间演艺、低空旅游、徒步探险等多元业态，丰富小黄鸭漂

流、龙宫探洞等体验项目，构建全时段、全龄段文旅产品体系。统筹景区发展与乡村全面振兴，完善乡村旅游配套，打造桃子村等避暑旅居民宿集群，推动农文旅融合富民兴村。坚持以全面深化改革为根本动力，推进智慧旅游、文旅融资、市场监管等领域体制机制创新，为高质量发展注入持续动能。

新征程上，黄果树旅游区将把智慧和力量凝聚到推动高质量发展上来，主动融入国家战略，全面落实省、市要求，以建设世界级旅游景区为总抓手，发挥比较优势，进一步深化旅游产业发展，扎实谋划和推动“十五五”经济社会发展，为展现贵州新风采作出黄果树贡献。

智能养殖省成本、更赚钱——1个人养5万只鸡

贵州日报天眼新闻记者 杜延卿

11月24日，安顺市紫云自治县大营镇的自动化蛋鸡养殖场，30万羽蛋鸡在恒温恒湿的舒适环境中轻振羽翼，裹着余温的新鲜鸡蛋搭乘专属电梯平稳直达分拣区。与传统养殖场里人围着鸡转的场景不同，这里单栋7万羽规模的鸡舍内，仅有2名工人巡检，空气中更是闻不到刺鼻的异味——科技赋能，让深山里的蛋鸡养殖业焕发新活力。

“现在每天喂料、捡蛋都靠机器，我负责监控数据就行。”饲养员张美珍轻点手机，屏幕上温湿度、采食量等数据实时跳动，每月4500元的收入既能照顾家庭，还见

证“机器换人”带来的变革，单栋5万羽鸡舍的管理员从8人减至1人，鸡粪通过传送带直连有机肥厂，日产6.3万枚鸡蛋全部供应该县营养餐工程。

“除了节约人工，生态账和民生账，我们得一起算。”大营镇人大主席张国超算起了产业发展的综合收益：自动化设备让鸡粪资源化利用率达100%，出售给紫云当地的肥料厂加工有机肥。蛋鸡养殖场的分红收益账本里，项目一期已向大营镇180户低收入群众发放分红18.32万元；待二期1370万元项目建成后，预计可实现年利润超千万元，按

照“集体+公司+农户”的利益联结模式，更多群众将按比例共享产业发展红利。

而在该县猫营镇黄土村的智能鸡棚里，又是另一番景象，棚内温度、湿度由智能系统自动调节，喂料、饮水全程无须人工干预。

“连鸡粪都成了‘金疙瘩’。”养殖户杨秀江笑着说，他在家门口管理2个万羽鸡棚，和妻子二人年收入近20万元。其脚下的传送带正将鸡粪源源不断运往有机肥厂，每批1万多斤的“粪肥收益”，刚好能抵消养殖的水电成本。

“我们创新推出‘村社一体+代养分红’

以一技之长奔赴好前程

今年，安顺市实施“六六就业稳岗计划”，在推动劳务输入地和输出地协同开展就业专项行动的同时，持续推进离校未就业

高校毕业生等青年就业服务攻坚行动，积极促进高校毕业生就业创业。



紫云群众到宁夏种菜。（受访者供图）



高校毕业生在招聘会咨询岗位。 贵州日报天眼新闻记者 王潇 摄

千名劳务“头雁”带着3万余人闯四方

贵州日报天眼新闻记者 彭杨

岑玲妹的日历上，没有“农闲”这个词。11月15日上午10点，从宁夏回族自治区银川市永宁县出发、坐了20多个小时的大巴车，她和几十位乡亲回到了安顺市紫云自治县县城。然后，她再换乘客车回家。

这是她今年第三次跟着同村的“头雁”岑小江出去干活。在宁夏种菜心，一个月能挣五六千元，忙的时候能上万元。现在菜收完了，北方开始下雪，她就回来了。

“在家待到过年吗？”记者问。

“待3天。”岑玲妹回答得干脆。

“要去哪？”
“去云南种菜。”
“这不刚回来吗？”
“还想多挣一点，不行吗？”岑玲妹反问。

她的全年务工行程已经排到了明年：5月北上宁夏，11月转战云南，春节后继续，直到天气转暖再回北方。老家反倒成了两份工作之间的驿站。

岑玲妹和丈夫两人，一个月能挣一两万元。在45岁的年纪，工厂不一定招，在家又闲，外出种菜成了她最好的选择。更让她满意的是这份工作的节奏：“我喜欢种

菜，时间灵活，就是丰收时累一点，但月收入有上万元，蛮开心的。”

像岑玲妹这样“停不下来”的，不只一人。就在他回乡前几天，61岁的李胜必也刚从内蒙古回来。同样是经岑小江介绍，他在那边管理着一支种菜队伍。

“要带队去广西砍甘蔗。”回家没几天的他同样待不住，李胜必说，距离过年还有两个多月，不如出去挣点钱。

组织这场全年“迁徙”的，正是岑小江。岑小江是近年来安顺市大力培育的劳务“头雁”中的一员，专门为乡亲对接用工信息、组织外出务工。他最初从事蔬菜

种植，四处经营掌握了不少就业信息。北方农业很缺人手，家乡好多乡亲却找不到活干，他就用自己的人脉资源帮助他们对接。

“有困难他会帮助大家。”岑玲妹说，没路费时，岑小江让大家免费坐车；有人被拖欠工资，他尽全力去帮忙要。李胜必对岑小江很感激：“他为我们这群人找到了一条稳定增收路。”

在紫云自治县就业局的档案里，岑小江是全县184名“头雁”之一，目前，该县正在优化“头雁”认定方式，进行分级分类管理。该县通过分级分类管理，给予不同程度政策支持，激励不同类型的“头雁”带动更多人就业。紫云自治县就业局局长邓志凯说：“能让群众有稳定的工作，就是最好的民生工程。”

当前，安顺全市精准识别的1000名“头雁”共组织32万人外出务工。

指导、3次岗位推荐、1次培训或见习机会等服务，累计服务259万人次。

在拓宽就业渠道上，安顺市多管齐下。首先深挖企事业单位编制潜力，2021年以来共招聘事业单位工作人员3280名；引导毕业生到基层建功，招募“三支一扶”人员364人。通过深化访企拓岗和东西部协作，开展各类招聘活动482场，12172家用人单位提供岗位22.49万个。创新打造的“安心干”就业服务平台，汇聚300家企业，促进就业近10万人。

“十四五”时期，安顺市坚持把高校毕业生就业作为重中之重。通过政策引领、平台搭建、能力提升、精准帮扶等举措，交出了一份亮眼答卷：户籍地实名制登记离校未就业高校毕业生2543人实现就业，年均就业帮扶率超95%；市内3所高校38350名应届毕业生就业，年均去向落实率达84%以上。

“这个月省下的经费，正好买点苹果、雪梨，给孩子们换换口味。”11月27日，安顺市平坝区夏云中心小学食堂，副校长黄宇正仔细核对食材采购清单。

如今能从从容规划采购的他，曾经常为制订采购计划而发愁。

该校有3040名学生享受营养餐，按照省教育厅“四个一”标准，每餐需配备不少于50克肉、1个鸡蛋和1份水果，每周还需提供至少3次牛奶。然而，人均5元的经费预算，让“达标”与“提质”难以兼顾。

今年9月，平坝区被纳入全省10个校园餐大宗食材直供试点，黄宇的难题也迎刃而解。

大宗食材直供是指教育部门绕开多级中间商，直接与配送企业及源头供应商合作，批量直采食材，从源头压缩成本。

夏云中心小学的食材采购成本随之下降，每月节省经费5000余元，让孩子们餐盘里有了新变化。本月该校安排了2顿牛肉，水果也从原来的圣女果、香蕉，增加到苹果、雪梨和青枣。黄宇说，“直供省下的钱都变成了孩子们的盘中餐。”

同样的变化还出现在平坝区红湖中学。该校八年级学生谭婷婷高兴地说：“上学期每两周才能吃一次水果，这学期每天都有新鲜水果。”

成本下降的背后是平坝区教育局的精准施策。在大宗食材直供试点工作过程中，平坝区教育局发现上游直供商货款回笼周期长，加重了资金压力，制约了食材采购性价比的提升。为此，该局在三方协议中明确要求：将配送企业向直供商的付款周期从1个月缩短至10天。这一举措有效缓解了配送企业周转压力，增强了企业参与食材供应的意愿，激发了企业主动降价让利的积极性。

自9月推行以来，6家直供企业主动让利，累计为全区学校节省采购成本20余万元。平坝区教育局副局长罗阳表示，“直供模式的推行，不仅降低了成本，还保障了食品安全。”

从食堂账单上的“数字减法”，到学生餐盘里的“营养加法”，平坝区大宗食材直供模式的落地见效，实现了校园营养提质。

快来体验“不湿身漂流”

本报讯（记者 胡玉山）日前，黄果树景区推出“不湿身漂流”，让游客在尽享亲水乐趣的同时，无需担忧打湿衣物，为冬季旅游带来新玩法。

“原本只是来看看瀑布，没想到冬季还有漂流项目，更意外的是，完全不用担心冷和湿。”11月25日，刚结束漂流的内蒙古游客吕先生难掩兴奋。他告诉记者，全程4公里多的漂流路线设计精妙，让游客在保暖前提下感受玩水乐趣。

黄果树小黄鸭漂流线上运营负责人龙亮亮表示，通过专业装备与合理路线设计，打破了大众对冬季不可亲水漂流的固有认知，从动态视角发现黄果树的山水之美，为景区冬季旅游增添新的吸引力，助力黄果树从“夏季热门”向“四季热门”旅游目的地转型。

稻菜轮作一地多收

本报讯（记者 杜延卿）眼下正值秋冬蔬菜种植的黄金时节，11月25日，在安顺市紫云自治县坝羊镇高标准农田示范区，平整的田垄一片嫩绿，蔬菜叶片舒展、长势喜人。远处大型翻地机正匀速前进，铁犁深深扎入土壤，翻起层层新土。坝羊镇相关负责人刘正泉介绍，该镇以“镇级公司+合作社+农户”的方式，在水稻收割后，连片种植菜心、豆苗、芥蓝等，销往粤港澳大湾区，每年可带动180余人务工增收。

近年来，坝羊镇持续推进高标准农田建设，通过平整土地、修建灌溉管网、配套农机设施等举措，将零散地块整合为“田成方、路相通、渠相连、旱能灌、涝能排”的优质农田，为规模化、机械化种植打好坚实基础。

直播带货又“带富”

本报讯（记者 杨媛媛）11月26日，安顺市普定县玉秀街道玉兔社区31号商铺内，不时传来直播卖货的声音。这个直播带货基地是居民张艳租用社区闲置铺面打造的，5月运营以来，不仅销售本地农产品，更让社区及周边多名群众实现了家门口就业。

直播基地约200平方米，配备了专业直播设备、货品展示架等。张艳告诉记者，直播间每天有4名主播轮流开播，主要销售鸡蛋、食用油等农产品，在抖音、视频号平台日均累计成交400余单。随着订单量持续攀升，8月又租用了500平方米的商铺作为仓库，如今每天有20多人在基地务工。

今年，为有效盘活闲置商铺，玉兔社区通过发布招租信息，开展“一对一”服务，引入4家电商直播基地，增加了社区集体经济收入，更催生打包员、客服、物流等岗位。

新材料管道畅销全国

11月25日，安顺高新区夏云工业园的康命源（贵州）科技发展有限公司，现代化生产线快速运行，高分子改性材料进入挤塑机，经过多道工序后，一根根波纹管道下线。该公司产品寿命长、强度高，广泛应用于城市建设。该公司每年可生产管道超1万吨，产品远销四川、江苏等地。 贵州日报天眼新闻记者 何晓璇 摄



本版责编：朱邪 杨红 吴琳
版式设计：黄艳