

■ 天眼聚焦

上下游企业创新转型

福泉磷化工循环共享绿色发展

福泉市融媒体中心 范凯慧 邓丕丽

近日，在贵州恒轩新能源材料有限公司生产线上，一袋袋电池用磷酸铁正通过传送带进入整形工段。经过垂直、水平、缠绕等多道工序，产品完成全自动打包，发往全国各地。“我们每天要处理7到8个批次，每批达12吨。”烘干车间包装部工人杨春说。

随着新能源汽车材料产业兴起，贵州川恒化工股份有限公司积极推动从传统磷化工向新能源材料转型。其子公司贵州恒轩作为“矿化一体”新能源材料循环产业项目之一，依托母公司在采矿、选矿及深加工环节的原料与价格优势，实现以订单为导向的产销两旺。

贵州川恒化工股份有限公司总裁吴海斌介绍，“在新能源汽车材料领域，今年我们的磷酸铁实现满产。1至9月，公司产值和税收均实现同比增长。”

自2002年落户福泉以来，川恒化工持续深耕磷、氟资源精深加工，逐步构建起从磷

矿石采选、湿法磷酸及磷酸盐制造，到氟资源综合利用、磷石膏胶凝充填和建材开发的完整循环产业链。

“我们正积极与园区企业协作，打造‘磷化工+金属冶炼+新能源电池材料’的耦合产业链，实现磷酸、硫酸、硫酸亚铁等资源的循环共享。”吴海斌信心满满地表示，“我们将重点推进罗尾塘矿化一体项目，将资源优势转化为经济优势、发展优势，力争早日实现销售收入突破百亿元目标。”

上游企业稳步发展，下游企业在绿色转型中持续突破。

在贵州星河环境技术有限公司研发中心，技术人员专注检测二甲基砒含量。作为一家以工业废物综合处置与循环利用为主的高新技术企业，星河环境承接上游磷化工企业产生的固废，从中提取回收高附加值的二甲基砒。

贵州星河环境技术有限公司质量技术部

经理解毓朝介绍，“二甲基砒广泛应用于医药保健、农药化工等领域。过去这类废盐直接进行无害化处理，后来我们检测发现其中含有可回收组分。经过两年技术攻关，成功实现有价值组分提取。”

2024年上半年，企业进一步突破提纯工艺，将二甲基砒纯度提升至99%。“二甲基砒母液回收的难点在于其中两种组分性质接近，常规手段难以分离。”解毓朝解释道，“我们创新采用氧化工艺，将亚砷组分转化为二甲基砒，实现高效回收，提高资源利用率，达到绿色循环再生的目的。”

作为西南地区处置类别最全、规模领先的危废处置中心，星河环境自2020年运营以来，已为近千家企业处理危险废物近50万吨。目前，公司二期资源化项目已部分投产。

贵州星河环境技术有限公司副总经理吴兵发表示：“过去我们以无害化处置为主，

现在和今后将强化技术研发，助力解决材料领域‘卡脖子’问题。”

福泉市紧扣“富矿精开”战略，立足“磷”资源禀赋，以科技创新为核心引擎，大力推动现代化工、新能源电池材料两大主导产业发展。2025年前三季度，现代化工、新能源电池材料产业实现产值331.19亿元，占全市规模工业总产值的81.07%，成为拉动全市工业经济高质量发展的核心力量。

福泉市工业和信息化局局长胡德康表示，“福泉市坚持‘富矿精开’，推动工业规模持续壮大。磷及磷化工与新能源电池材料主导产业支撑作用显著，产值占比达81%，磷酸铁锂产量占全省85%，产业集聚效应不断凸显。今后，我们充分发挥磷矿资源富集和产业集群发展比较优势，聚焦大产业和核心赛道，加快构建链条完整、特色鲜明、竞争力强的现代化工业体系，为区域经济高质量发展注入强劲动力。”

■ 今日推荐

AI编辑部
天冷啦,给贵阳地标穿“毛衣”



天气愈发寒冷,冷空气已悄然“到货”。贵阳地标建筑“加衣”申请成功,AI送上暖呼呼的毛衣,万物皆可保暖。你也别忘了添衣哦。
贵州日报天眼新闻记者 董靖筠

■ 天眼看点

西秀区

冬日消费热气腾腾

本报讯（西秀区融媒体中心 马雯馨）随着气温逐渐下降，泡一次舒服的温泉、喝一杯温暖的热茶、吃一顿热气腾腾的火锅，让不少市民入冬“仪式感”满满。安顺市西秀区吃住行等行业迎来消费旺季，“暖经济”升温。

温泉项目成为众多市民和游客的首选，百灵温泉热气腾腾的池水中，充满了家庭的欢笑与亲情。“降温以来，我们的接待人数显著上升。”百灵温泉酒店温泉区领班杨飞介绍，目前周末单日接待人数超400人。“带着小朋友和家中长辈泡温泉的家庭更多，我们的儿童水寨和苗药养生区，特别受大家的欢迎。”

“围炉煮茶”风潮依然强劲。安顺古城杏记茶苑座无虚席，人们围坐在火炉前饮一杯热茶，尝尝冬日小食，冬日社交生活多了一抹暖色与诗意。

杏记茶苑店店长陈蕾介绍道，“很多年轻朋友约着一起来，也有家长带着小朋友来体验的。我们使用优质食材和茶叶，小朋友吃得健康，还能了解传统的茶文化。”

热气腾腾的火锅，召唤食客。丰德楼老北京涮肉店内营造的独特氛围感,加上地道的口味,吸引了市民游客就餐。“来安顺旅游的游客越来越多,最近几天我们家基本都是满座。”该店店长何泓逸说。

印江朝阳水库

野生鸳鸯飞来过冬

本报讯（印江自治县融媒体中心 王东 田林）北方寒意渐浓，成群的候鸟纷纷踏上南迁旅程。位于铜仁市印江自治县板溪镇渠沟村的朝阳水库，成群结队的野生鸳鸯在波光粼粼的水面上自由嬉戏、觅食，为冬日寂静的山谷增添了活力。

据当地水库巡管员和护林队的长期观测，今年来此栖息越冬的野生鸳鸯种群数量达到近十年的峰值，约有120只。“每年进入冬季，野生鸳鸯就会陆续飞来，场面壮观。”朝阳水库管理员马洪江介绍，“当地群众也非常爱护这些美丽的精灵。”

印江严格落实林长制、河长制,通过建立自然保护区、生态廊道以及实施封山育林、退耕还林等措施,对珍稀树种、古树进行挂牌保护。护林员广泛宣传引导,对野生动植物进行巡查防治,确保自然资源得到妥善保护。

“为保护栖息地，我们采取封山育林措施。”板溪镇林业站工作人员柳冰鑫说，“每天安排护林员到周边进行巡护巡察，还向群众宣传野生动植物保护知识。我们共同努力，让鸳鸯能在这里安全越冬。”

鸳鸯属于雁形目鸭科鸳鸯属，是我国二级重点保护鸟类。它们具有较高的文化、观赏和科学研究价值，更是湿地及河流湖泊生态系统环境质量评价的重要指示物种。野生鸳鸯较大种群出现在印江并逐年增长，成为当地生态环境持续改善的有力见证。

黄泥冲村

一吨鱼苗入塘增效益

本报讯（纳雍县融媒体中心 胡璐）近日，毕节市纳雍县乐治镇黄泥冲村委会旁的集体鱼塘，一吨鲤鱼鱼苗被分批投入水中，为村集体经济发展注入新活力。这批鱼苗将专门用于升级休闲垂钓产业，助力村民持续增收。

投放现场，贵州省农业农村厅工作人员监测鱼塘水质，确认达标后，再有序开展鱼苗打捞、称重、登记工作，确保每尾体长15至20厘米、体格健壮的鱼苗顺利入塘。

这批鱼苗适应力强，已快速融入塘内环境，将进一步丰富鱼类数量与种类，吸引更多爱好者来此观赏，并体验垂钓乐趣。

此次鱼苗投放，源于省农业农村厅派驻黄泥冲村驻村第一书记李瑶的协调推动。今年6月驻村后，李瑶调研发现村集体5亩鱼塘水源充足、水质优良，具有发展潜力。她积极对接资源，促成鱼苗落地。

2020年，黄泥冲村依托山泉支流汇集，建起平均水深维持在4米的天然鱼塘。村里成立合作社，大力发展休闲垂钓产业，生意好时单日收入达两千元。此次补充鱼苗，将显著增强鱼塘承载力与吸引力，推动垂钓经济再上新台阶。

本版主编：覃 淋 本版责编：肖 慧
版式设计：查雨施 张 睿

大学生办企业建草莓园逐梦乡村

六枝特区融媒体中心 令狐荣骏 甘小培

在六盘水市六枝特区的田间地头与厂房车间，一批返乡创业者依托家乡资源，深耕特色产业，将本土优势转化为发展动能，有效解决周边村民的再就业难题，实现家门口稳定就业。

创业的萌芽，往往源自对故土的热爱与反哺之情。

2017年大学毕业的喻杨，曾赴上海工作，2020年返乡时，母亲腌制的酸芹菜激发了他的创业灵感。“我当时想，能不能通过正规的渠道把家乡味道推广出去？”最初的想法，他坚持至今。

创业初期，喻杨的家庭小作坊订单持续增加，但生产能力受限。他发现，六枝特区关寨镇有政府修建的扶贫厂房，就和当地对接。沟通后，双方很快达成共识。

“从厂房装修到人员招聘，关寨镇政府与各部门的协调效率特别高，短短两三个月，这事儿就顺利落地了。”2023年，喻杨成立贵州向日葵农业发展有限公司，从家庭生产转型标准化企业。

公司建成，生产能力显著提升，产品生产逐步走向品牌化与标准化。通过淘宝、京东等电商平台，其酸菜产品销往北上广深等城市。

同样选择扎根乡土的张明海，毕业于昆明理工大学。2016年，他利用家乡昼夜温差大的自然条件，在龙河镇创立一诺吉象草莓采摘园，坚持采用中草药驱虫、发酵油饼施肥等绿色种植技术。“我们基地的土地里是不允许出现除草剂的。”张明海说。

2020年，一场洪灾导致草莓园大棚严重

损毁。在当地政府协助下，张明海成功申请到返乡创业小额贷款，渡过难关。目前，采摘园已扩展至103亩，建成90个大棚，草莓年产量达到7.5万公斤，成为六枝特区特色农业的标志性项目之一。

这些创业项目的蓬勃发展，为当地村民持续提供就业岗位。

在贵州向日葵的加工厂内，30名固定员工中60%来自关寨镇。生产旺季，企业还增聘临时工满足生产需求。

喻杨介绍，“员工刚进来时大多没经验、零基础，我们公司会针对每个环节做系统培训，让村民快速学会实用技能。”

一诺吉象草莓园里，常年稳定的6个固定岗位在农忙时节可扩充至50至60个临时岗位。对关寨镇搬迁点村民毕小艳而言，在



梵净山雾凇红叶斑斓如画

初冬，受一轮强冷空气影响，世界自然遗产地梵净山景区出现了罕见的雾凇红叶绝美奇观。洁白的冰晶与斑斓的红叶交相辉映，宛如一幅巨大的天然油画。前来游览的游客赞叹不已，流连忘返。
李鹤 摄

赤水“村集”新潮 乡村好物出山

赤水市融媒体中心 张浪

“我是冯旭，是平滩村的村支书。在村里干了快五年，当村支书是第一年。一定要干出个样子来！干什么呢？”“电商直播呀！”……冬意初显，在遵义市赤水市白云乡平滩村，一场别开生面的短视频拍摄正在进行。

白云乡平滩村党支部书记、村委会主任冯旭，驻村第一书记陈刚和几名青年党员志愿者的乡愁，更让深藏绿水青山间的优质“村品”，首次顺畅地“飞”出大山。赤水市民刘女士品尝后，主动在朋友圈吆喝，“大家

自今年8月以来，每周三和周日，乡里党员干部、青年志愿者、退役军人和村民组队赴“村集”，准时更新他们的新媒体作品。

“没有一蹴而就的成功，必须认真学习拍摄宣传，群众才愿意跟着干。”44岁的冯旭道出初衷。他经营的个人账号经过精心打磨，粉丝量稳步增长，单条最高播放量近5万次。

流量带来实实在在的效益。在近期一场文明实践活动展销会上，白云乡团队尝试了首场实地直播。三场播下来平均每场2小时，增粉百余，直接带动销售额突破1.5万元。

线上接单，线下引流。白云乡的文创柚子、带着“小时候味道”的米蕉，慰藉了游子的乡愁，更让深藏绿水青山间的优质“村品”，首次顺畅地“飞”出大山。赤水市民刘女士品尝后，主动在朋友圈吆喝，“大家

快来，白云乡的柚子，味道正。”

“村集”的活力，源于不断注入的新鲜血液。

白云乡积极探索“农村党员六带头”，组建起以村干部为核心、青年党员为主力的志愿服务队。他们既是策划者、拍摄者，也是出镜者、推广者。

除了冯旭的账号，记录乡镇日常、充满烟火气的个人IP“驻乡版彩霞妹儿”，以及基层民兵志愿服务队打造的“民兵+新媒体+农产品”模式——“基层三皮扣”抖音号也相继涌现。

多元力量助力白云乡“村集”事业，构成云端推介矩阵，内容从政策宣讲、日常工作到才艺展示、乡村风光，形式活泼，内容走心。

“和冯支书一起拍视频、唱唱歌，记录

美好生活，咱们村发展有劲头。”参与拍摄的村民笑容洋溢。镜头前的互动，拉近干部群众距离，凝聚共同发展的合力。

“村集”带来的不仅是短期销量。外地老板通过短视频了解到白云乡，养鸡、石斛、养牛等产业的考察接踵而至，为招商引资打开了新窗口。

冯旭认为，“用好‘流量’和‘留量’，‘村集’是一个很好的宣传途径，大家抱团发展。我们拓宽思路，走云端市场。”目前，经由这一新渠道，白云乡的柚子、鸽子、鸽子蛋、米蕉等多款农产品“飞”出大山。

一方屏幕，无限可能。

展望前路，冯旭和伙伴们信心满怀。他们计划在内容上求精求新，更充分挖掘乡村原生态场景，让“村集”更接地气、更具活力，村民也能在参与中共享发展红利。