

黔中春潮涌 湾区活水来

——广州·安顺深化东西部协作推进农业农村现代化综述

彭杨

决战决胜
十四五

东西部协作篇

坚持高位推动 绘就两地协作同心圆

山海协作，关键在党，关键在人。广州、安顺两地党委、政府始终将东西部协作视为重大政治任务，以高度的政治自觉和强烈的责任担当，构建起高频互动、高位推进的协作格局。

两地立足长远，从“十四五”规划的宏观视角出发，精准制定年度协作工作要点，明确了以“特色产业提升、产业集群打造、消费帮扶助农增收、劳务协作提升”等“四项行动”为核心的协作路线图，为各项工作的开展提供了清晰的指引。安顺市委常委会、市政府常务会议多次专题研究部署，形成了上下贯通、高效协同的工作体系。

在此基础上，双方党政主要领导的频繁互访，更是为协作注入了强劲动力。2025年，两地党政主要领导多次带队互访，像“走亲戚”一样越走越亲，不仅增进了感情，更推动了资金、项目、人才等要素的高效流动。截至10月底，东部地区到西部地区调研对接745人次，西部地区到东部地区调研对接385人次。

真金白银的倾力支持，是协作诚意的最直接体现。广州市倾注真情实意，2025年3324亿元财政援助资金全额拨付到位，其中184亿元精准投向产业帮扶项目，占比超过55%，为安顺农业产业的“强筋壮骨”提供了最坚实的资金保障。

聚焦强链补链 重塑山地农业新版图

安顺山高坡陡，农业长期面临“散、小、弱”的困境。穗安协作坚持工业化思维发展农业，引龙头、建基地、延链条，推动农业从“单打独斗”向“集群发展”转变。

在紫云自治县，一条百亿级的生态鸡全产业链正在崛起。

在紫云自治县生态鸡集约化养殖示范点，养殖户郭小波的鸡舍是名副其实的“顶配”：喷雾机、自动控温设备、物料系统一应俱全。“上一批一万八千只鸡，纯利润就有4万元。”郭小波的喜悦溢于言表。

他的鸡舍并非传统鸡场，而是由广州市东西部协作帮扶资金支持建设的“顶配”养殖大棚。得益于广州市的帮扶资金，当地2024年建起了18个这样的现代化大棚。通过与龙头企业江苏立华牧业合作，鸡苗、饲料、技术、销售全由公司负责，农户不仅有养殖收益，还能通过土地流转、务工获得多元收入，实现了从“靠经验养鸡”到“标准化生产”的跨越。

“从广州到安顺，我们带来的不仅是一个养猪场，而是一整套现代农业发展模式。”安顺越秀农牧总负责人孙玉豪的话语底气十足。

在西秀区大西桥镇，这个由广州越秀集团投资4亿元建设的生猪产业基地，目前存栏生猪已超16万头。更重要的是，它构建了一个完美的生态循环闭环：依托700余亩种养结合消纳用地，通过粪肥和中水灌溉，种植了近200亩丝瓜、超150亩辣椒、超100亩高粱等作物，实现了“养殖—有机肥—种植”的绿色发展，年产值近1000万元。同时，该项目直接聘用在职人员123人，高峰期每天还能创造超200个临时就业岗位，其中80%以上为本地劳动力。

在东西部协作的广阔棋盘上，类似的产业“落子”，正在安顺各地激发出澎湃动能。

在普定县，依托广州花都区的牵线搭桥，当地成功引入“红缨子”高粱，并被茅台集团认定为原料种植基地。2024年，全县种植面积达126万亩，1004户农户通过“订单农业”户均增收151万元。曾经不起眼的坡地，如今成了产值超2400万元的“酱酒第一车间”。在镇宁自治县，4000多万元协作资金助力精品水果产业园建设，带动了蜂糖李等产业的提质增效。在平坝区，100万元协作资金为种植大户熊乐英的2000亩果园建起了水肥一体化喷淋系统，解决了灌溉难题，也为村集体带来了资产收益分红。

这些项目的背后，是穗安协作通过创新实施“产业驱动、产销联动、持续带动”模式，成功打造的“1+6”共建产业园体系的强力支撑。截至10月底，园区已引导39家企业入驻，到位投资1391亿元。



安顺镇宁电商新媒体运营培训。（镇宁自治县融媒体中心提供）

聚焦产销对接

打通黔货出山大动脉

从“种得好”到“卖得好”，是农业实现增值的关键一跃。穗安协作重点开展协作帮扶促消费专项工作，精准对接粤港澳大湾区大市场，构建起“线下阵地+线上云端+展会联动”的立体化销售网络，让“安顺味道”成为大湾区市民的“心头好”。

“7月到10月，我们的黄瓜每天要发150车，至少70车往广东走。”在安顺市平坝区，做了20年蔬菜批发的经纪人黄竹勇，如今的生意越做越红火。他身后，是平坝区政府利用东西部协作资金提供的坚实“兜底”：参加广博会，有参展补贴，让他结识了更多采购商；发货到广东，有每吨50元的物流补贴。“钱虽不多，但意义很大。

政府搭建的平台，也让我们不断拓展资源。”黄竹勇朴实的话语，道出了协作带来的底气和市场信心。

除了“顺向”销售，更有“逆向”定制。平坝灰鹅是国家地理标志产品，但长期面临“养在深闺人未识”的窘境。广州市引入“逆向思维”，先在市场端发力，投入衔接资金支持建设“尝鹅官”主题餐厅和卤味专卖店，以稳定的终端消费倒逼上游养殖。如今，仅餐饮门店一年就能消化3万只灰鹅，带动了上游10余户养殖户稳定增收。

为破解“流通难”，安顺还打出了一套漂亮的“组合拳”。在线下，通过协作资金支持，在广州建成10个

“黄果树·臻品”销售中心，集展示、体验、销售于一体，成为安顺产品融入粤港澳大湾区的“桥头堡”，累计销售额近3亿元；同时，创新“黔货云仓”前置模式，与广州企业合作打造一体化仓储物流中心，实现“一站式”服务，大幅降低了流通成本。在线上，构建“乡村集货、云仓集单、数据互通、统仓共配”的电商供应链体系，并培育直播电商新业态。

此外，安顺还通过常态化组织企业参加广州博览会等大型展会，持续强化产销对接。2025年1月至10月，东部省份采购、销售安顺农产品金额达1682亿元，“安货入湾”跑出了加速度。

聚焦科技赋能

激活农业发展新引擎

农业现代化，关键在科技、在人才。广州充分发挥科技资源和人才优势，为安顺农业插上了“科技翅膀”，推动传统农业向智慧农业、绿色农业转型。

科技协作不仅带来了新设备，更带来了新品种、新技术。针对镇宁蜂糖李产业，广州市科技局联合华南农业大学等科研院所开展联合攻关，加强种质资源保护与开发，为这一“甜蜜产业”装上了自主可控的“中国芯”。在紫云自治县，得益于广州市投入资金支持建设的现代化养鸡大棚，自动

化环控系统让鸡群住进了“恒温房”，存活率从原来的80%提升至98%，极大提高了养殖效益。

为了让这些先进技术真正安顺落地生根，一支“带不走”的技术和管理队伍显得尤为重要。为此，穗安协作大力推行“组团式”帮扶，通过“引进来”和“走出去”相结合的方式，实现人才双向交流。2025年，广州向安顺选派专业技术人才186人，其中大量是农业、科技领域的专家。他们深入田间地头，手把手传技术、

教方法。与此同时，安顺也紧抓机遇，选派672名本土专业技术人才赴广州跟岗锻炼，学习东部先进的农业理念和管理经验。

在这种双向奔赴的人才交流机制下，“授人以渔”的技能培训得以在黔中大地火热开展。两地结合安顺特色产业，全年共举办乡村振兴干部和专业技术人员培训班349期，培训19万余人次。一批批懂技术、善经营、会管理的高素质农民，正在成为安顺乡村振兴的中坚力量。

聚焦联农带农

鼓起千家万户钱袋子

发展的最终目的，是让老百姓过上好日子。穗安农业协作始终把农民增收作为出发点和落脚点，通过产业带动、就业帮扶、利益联结，让千家万户共享协作红利。

要实现稳定增收，首先要解决“走出去”的问题。针对农村劳动力技能不足的痛点，穗安两地紧扣东部用工需求，建立“企业点单、院校培训、政府输送”的协作机制，打造了“安心干”劳务品牌。通过推出“关岭牛种养师”“普定安心采茶工”等特色工种，并举办97期订单式培训，2025年共培训4399人次，帮助33391名农村劳动力

实现了从“体力型”向“技能型”的华丽转身，并顺利实现就业。

对于不便外出务工的群众，协作项目则在家门口为他们建起了“致富车间”。截至2025年10月底，广州在安顺累计援建、改造提升帮扶车间82个，吸纳了9147名农村劳动力就近就业，其中脱贫劳动力1291人。这些车间不仅稳住了群众的就业底盘，更让他们能够兼顾家庭，在新家园扎下了根。

更深层次的带动，来自不断完善的利益联结机制，它让农民的腰包真正鼓了起来。在越秀农牧，80%的员

工是本地劳动力；在平坝蔬菜基地，6318户农户通过土地流转和务工，人均年收入增加了3000元以上。在普定高粱基地，1004户农户通过订单种植，户均增收超过15万元。产业兴旺、生态宜居、生活富裕的美好画卷，正在黔中大地徐徐展开。

志合者，不以山海为远。几年来，广州与安顺在农业农村领域的深度协作，不仅重塑了安顺的山地农业版图，更铸就了深厚的山海情谊。站在新的历史起点上，安顺将继续借力东西部协作东风，加快农业农村现代化步伐，奋力谱写乡村全面振兴的崭新篇章。



安顺市平坝区食用菌种植大棚一角。 商昌明 摄



位于安顺市西秀区的贵州志成三合牧草有限公司员工正处理秸秆。 梅世桂 摄



安顺市平坝区吴高·稻花乡里景区。 商昌明 摄