

精准招商引潮来 投资贵州正当时

——2025贵商发展大会暨粤企入黔产业合作对接会成果丰硕

文/图 兰荣江

深秋黔中，硕果盈枝，暖意融融。2025贵商发展大会暨粤企入黔产业合作对接会在贵阳召开，架起粤港澳大湾区与贵州深化协作的坚实桥梁，让大湾区的资本活力、技术优势与贵州的资源禀赋、发展潜力实现深度融合。

这场以“新起点、新贵商、新发展”为主题的盛会，诚邀海内外优秀企业聚商兴黔，不仅是两地产业对接的精准发力，更是贵州落实“大抓产业、大抓项目、大抓招商”决策部署的生动实践，书写了从单向帮扶到双向共赢的协作新篇章。

建强体系：

靶向发力 构建招商新格局

招商引资的突破，始于体系的完善与策略的精准。今年以来，作为贵州省产业大招商暨优化营商环境领导小组办公室、贵州省拟招项目办公室的省投资促进局，立足全局、提前谋划，组织省重点产业牵头部门等多方资源，构建起“省级统筹、市州主责、区县落实”的高效工作体系，为粤企入黔铺路搭桥。

今年2月，我省印发《2025年贵州省面向民营企业招商工作方案》，明确3100亿元签约项目合同投资额的目标任务。精心谋划了12场省级“走出去”“请进来”系列活动，推动市州与广东省贵州商会联盟开展结对子招商，每一步精准对接产业需求。

多维联动的招商网络成效显著。截至目前，全省累计对接、考察企业2187家，举办推介会、座谈会108场。省直产业部门开展专题招商活动74场，省政府驻外办事处协助举办招商活动34场，各市州外出招商739次。尤其值得关注的是，通过与广东省贵州商会旗下20家商会结对招商，成功邀请503家广东省优强企业来黔投资考察，达成意向协作107个，总投资达394.4亿元，为项目落地筑牢根基。

广东省贵州商会会长周祥利坦言：“商会将以结对招商为纽带，推动更多粤企扎根贵州，为两地经济高质量发展注入贵商力量。”

盛会筹备：

精耕细作 筑就协作大平台

作为本次大会的承办单位，为确保大会圆满成功，省投资促进局紧锣密鼓、有序推进各项筹备工作。宣传层面上，聚焦贵商“知产业、投项目、助招商”经典事例，宣传片拍摄制作涵盖越秀养猪场、中伟股份、广药集团等13个代表性企业和场景，并在大会开幕式上精彩呈现，生动讲述粤黔协作故事。

为使大会项目签约与发布环节更加亮



2025贵商发展大会暨粤企入黔产业合作对接会签约仪式现场。

点纷呈，各市州推荐拟现场签约项目35个，经评审筛选出20个重点项目现场签约，签约金额36453亿元。覆盖全部市州，其中工业类项目13个、签约金额27593亿元，成为签约主力。

精心谋划200个招商项目在大会现场发布，以二维码形式直观呈现，涵盖133个工业类项目、34个文旅类项目及数字产业、生产性服务等多个领域，为投资者提供多元选择。

此外，共享贵州现代化产业体系平行交流洽谈会等多部门资源，覆盖文旅、大数据、农业、工信等领域；实地考察工作精准对接企业需求，收集意向并规划线路；嘉宾邀请超额完成大会方案要求目标，邀请了12家500强企业、14家行业龙头企业、22家上市公司参会，为大会增添重磅力量。

成果斐然：

聚势蓄能 投资贵州正当时

招商的精耕细作，换来了硕果累累的合作成果。相关数据显示，目前，全省各市州共上拟纳入成果统计项目1780个，合同投资总额超额完成既定目标。其中，894个项目已顺利开工，项目落地效率持续攀升。

产业结构的优化升级成为今年招商的突出亮点。工业类项目表现亮眼，858个项目合同投资金额，成为拉动投资的核心引擎；服务业类项目有603个，业态丰富度不断提升；农业类项目319个，推动特色产业产业化进程持续加快。

投资规模与企业质量同步提升，50亿元及以上重大投资项目4个，随着贵阳市贵

安新区YDHH智驾云算力池、黔南州福泉市胜威化工“矿化一体”循环产业项目等落地，为产业升级注入强劲动力。500强企业投资项目11个，上市公司及高新技术企业、专精特新企业投资项目64个，其中，中核华原钛白耦合循环一体化、奇瑞商用车贵阳基地等重点项目的落地，印证了贵州对优质企业的强大吸引力。

在这些签约落地的项目投资中，不少粤企身影格外亮眼，成为推动粤黔产业合作的重要力量。此次大会的召开，为粤黔协作注入了新的动能。当广东优势遇上贵州机遇，在精准招商的持续发力下，从特色农业到智能制造，从产品输出到产业链融合，两地正以大会为新起点，在资源互补中实现价值共赢，这片充满活力的土地，正迎来更多投资兴业的美好图景。

省投资促进局局长谢强：

构建现代化产业新生态

11月3日，在2025贵商发展大会暨粤企入黔产业合作对接会现场，省投资促进局局长谢强表示，贵商发展大会作为汇集新贵商力量、助力产业发展的重要平台，承载着链接全球资源、激活贵州发展动能的重要使命。立足贵州“十四五”高质量发展转型关键期，全省正以清晰的产业布局、精准的招商策略和持续优化的营商环境，诚邀海内外优强企业共绘发展蓝图。

谢强介绍，当前，贵州正以“六大产业集群”战略定位为牵引，推动现代化产业体系建设加速突破，农业现代化提质增效、数字经济动能澎湃、文旅大健康融合发展、服务业能级也在持续提升。贵州产业布局愈发清晰，正成为要素集聚的“洼地”、产业成长的“沃土”、投资兴业的“热土”。

省投资促进局今年聚焦重点链接企业开展“招大商、谋大商”，通过200多场专项小分队招商活动精准对接资源，推动重大项目落地。此次大会签约的内蒙古建享集团、厦门益材集团等闽商企业联盟项目，正是“富矿精开”战略的生动实践——依托贵州丰富矿产资源与企业的产业能力、资金优势，在六盘水落地3亿元煤化工循环经济产业项目，实现产业链上下游贯通。山东信发集团则计划在贵州布局磷及磷化工、铅锌矿开发等项目，从找矿、开矿到产业延伸，全方位激活资源价值。

谢强认为，当前既是“十四五”收官衔接“十五五”开启的时间新起点，也是以科技创新推动新质生产力、未来产业发展的战略新起点，“新贵商”更具包容性，不仅涵盖海外贵商、返乡创业者、外来投资商帮，还首次邀请央企参与，形成国企民企协同发展的新格局。

谈及营商环境优化，谢强说，我省正实施营商环境大改善3年行动，全力打造市场化、法治化、国际化营商环境，目前正在深入推进，将通过政务、法治、市场等多维度发力。当前，我省营商环境实现显著提升，政务服务高效便捷，全省县级以上政务服务大厅均建立了“企业之家”，法治与金融双重发力，破解企业发展难题。开放与产业环境优化，发展基础逐步夯实，产业吸引力持续增强。

谢强表示，诚挚邀请海内外企业家走进贵州、投资贵州、深耕贵州，与贵州共乘发展东风，共绘合作蓝图，共同书写“企业发展、贵州跃升”的双赢篇章。

广东省工商联主席陈志列：

粤黔合作是优势互补典范



广东省工商联主席陈志列

“从2016年粤黔合作开启至今，贵州的区位优势、资源禀赋与持续优化的营商环境，让越来越多广东企业主动扎根，粤黔合作早已成为优势互补、强强联合的典范。”广东省工商联主席、研祥高科技控股集团有限公司董事局主席陈志列以多年见证者的视角，高度评价贵州招商引资成效与营商环境魅力，为粤黔协作的深度融合点赞。

作为粤黔合作的积极推动者与见证者，陈志列回忆，自2016年起，在广东省工商联、团省委、省农业农村厅等部门的组织带领下，广东企业每年都会赴贵州参加粤黔合作会议，合作场景从会议现场延伸至日常对口帮扶方方面面，涵盖产业投资、公益捐赠等多个领域。“10余年来，贵州对广东企业的吸引力持续攀升，核心源于其不可替代的综合优势。”他认为，贵州区位优势独具特色，山水文旅、矿产资源、绿色电力等禀赋得天独厚，为产业合作提供了广阔空间。更重要的是，贵州营商环境的不断优化，为企业投资兴业筑牢了坚实基础。

在陈志列看来，粤黔合作的本质是双向奔赴、优势互补。“广东企业带着技术、资金、管理经验以及改革开放积累的国际化视野走进贵州，而贵州则以优质资源和良好环境承接产业落地，双方强强联合实现了1+1>2的合作成效。”他认为，此次大会将粤黔合作纳入核心主题，正是对两地协作成果的充分肯定，也印证了这种合作模式的强大生命力与发展潜力。

谈及未来，陈志列对粤黔合作充满期待。他表示，随着贵州营商环境的持续升级、资源优势的不断释放，以及广东企业投资热情的持续高涨，两地将在更广阔领域实现深度协同，让粤黔合作结出更丰硕的成果，为区域协调发展注入更强动力。

法国广东商会会长丁林泽：

以商会为桥 持续推动法商入黔



法国广东商会会长丁林泽

“从上世纪90年代初开始投资贵州，到如今牵头法国广东商会搭建中欧合作桥梁，我亲历了贵州营商环境的持续升级，更见证了这里从内陆省份到开放前沿的蝶变。”法国广东商会会长、法国利普科技有限公司董事长丁林泽结合自己多年与贵州的交集，谈起了自己的感受。

作为连接贵州与欧洲的民间使者，丁林泽对贵州的开放步伐印象尤为深刻：“如今在海内外都能看到贵州的宣传身影，这种全球范围内的形象推广，让欧洲企业对贵州的认知度不断提升。”而更打动他的，是贵州各级政府对企业的长期重视与务实支持，从早期投资时的政策扶持，到如今对接项目的高效响应，“领导层面的重视不是停留在口号上，而是落实在每一次沟通对接中。”这也成为他持续推动粤商、法商入黔的重要动力。

在丁林泽看来，贵州的营商环境优势体现在多重维度：生态与气候的天然契合是独特亮点，贵州夏季凉爽、冬季温和的气候条件，与法国气候特点相近，这种舒适度不仅适合发展文旅康养产业，也让欧洲企业家更容易适应和融入。政策体系的不断完善更让投资者安心，他特别关注到贵州正在推进的营商环境大改善3年行动，以及“贵人服务”品牌升级举措，“从企业诉求响应到政商关系构建，这些制度化建设让投资更有保障。”

谈及贵州与欧洲的合作潜力，丁林泽透露，法国贵州商会正全力推广贵州茶叶、特色杂粮等产品，同时计划在2026年上半年组织法国企业家赴黔考察，重点探寻农产品深加工、轻工业等领域的合作空间。

广东广垦农业董事长蔡杰：

服务温度暖心 深耕黔地信心足



广东广垦农业董事长蔡杰

“从项目对接落地到日常运营保障，贵州高效专业的招商服务与优质营商环境，让我们深耕黔粤农业的信心愈发坚定。”广东广垦农业发展有限公司董事长蔡杰，对贵州招商引资工作与营商环境给予高度评价。

作为粤黔东西部协作的积极参与者，广垦农业于2023年通过引进落户贵阳，目前已在贵州设立4家全资子公司，业务布局从特色农产品产销延伸至养殖基地建设与供应链完善。蔡杰坦言，企业落地过程的顺畅程度超出预期，这得益于贵州健全的招商协作体系——从省级层面的政策引导，到各地招商部门的精准对接，再到东西部协作工作组的深度联动，形成了“引进来、扶上马、送一程”的全链条服务闭环。

在蔡杰看来，贵州招商引资工作最鲜明的特色是精准高效与协同发力。“我们不仅得到了贵阳招商体系的全程跟进，更通过粤黔两地深度合作，快速打通了资源对接、政策落地的‘最后一公里’。”

谈及营商环境，蔡杰特别提到贵州的“贵人服务”品牌带来的切实体验。“从项目选址到手续办理，相关部门始终主动对接需求，甚至针对农业项目特点提供定制化支持。”这种服务温度，与贵州的资源优势形成叠加效应，推动广垦农业不断加大在黔投入。

当前，广垦农业正借助贵州生态优势与广东市场资源，通过“订单驱动生产”模式破解贵州农产品规模化不足、供应不稳定等难题。蔡杰表示，贵州各级政府在土地保障、政策落实、产业链协同等方面有力支持，为企业深化布局提供了坚实保障。“未来我们将继续扩大在黔投资，不仅要将贵州优质农产品送出去，更要带动当地农业产业链升级，让粤黔协作的果实越结越丰。”

深圳数联天下副总裁杜洪吉：

贵州营商环境与数字势能成就双向奔赴



深圳数联天下副总裁杜洪吉

“从算力基建到产业赋能，贵州用前瞻布局与务实服务，让这些深圳科技企业看到了技术落地与资源激活的双重机遇。”在2025贵商发展大会暨粤企入黔产业合作对接会活动中，深圳数联天下智能科技有限公司副总裁杜洪吉结合企业在黔布局实践，对贵州招商引资与营商环境给出了恳切评价。

作为深耕人工智能与大数据领域的科技企业代表，深圳数联天下与关联企业已在贵阳、遵义展开多维布局。杜洪吉说，深圳数联天下聚焦“一老一小一美一农”领域，在遵义市绥阳县等地推进智慧农业项目，以人工智能技术赋能红高粱、茶叶等特色农产品提质增效，并规划结合贵州生态优势发展文旅康养产业。

谈及在黔投资的核心吸引力，杜洪吉首先肯定了贵州数字经济的先发优势：“贵州早在多年前就布局算力与数据产业，发展理念和资源储备甚至领先于部分东南沿海地区，这与我们的行业大模型技术需求高度契合。”

“从项目对接开始，我们就感受到了贵州服务企业的诚意与效率。”杜洪吉表示，贵州实施的营商环境大改善3年行动成效显著，企业开办、项目审批等流程不断提速，为企业落地节省了大量时间成本。更让企业安心的是，贵州健全的法治保障，全国首部数据流通交易地方性法规的出台，为数据要素流通提供了明确指引，这对于科技企业而言至关重要。

“智能政务服务不仅提高了办事效率，更体现了贵州以数字化手段优化营商环境的思路，与我们的发展理念不谋而合。”杜洪吉表示，这种“政务服务数字化”与“企业文化产业化”的同频共振，成为粤黔合作的重要纽带。杜洪吉坚信，在贵州持续优化的营商环境加持下，科技企业将更好地实现“数据上行、服务下行”，为贵州产业升级与民生改善注入科技动能。