

贵州航空产业城安顺航空配套制造产业园：

# 企业轻装上阵 集聚效应凸显



## 新闻提示

近年来，安顺市在推进贵州航空产业城建设过程中，通过优化营商环境、创新招商模式，推动航空产业链不断完善，产业集聚效应持续凸显。以政策红利为支撑，出台专项扶持措施，提供“一个项目一个专班”闭环服务、定制化厂房等保障，降低企业落地成本。推广以商招商模式，发挥入驻企业“红娘”作用，招商效率显著提升。目前，贵州航空产业城安顺航空配套制造产业园入驻企业涵盖合金材料、机械制造、热表处理等领域，逐步形成上下游协同发展格局。

“喀咯、喀咯……”10月24日，贵州翼晨航空机械有限公司的生产车间里，数控机床精准加工着飞机结构件，金属碎屑随冷却液缓缓淌下。

“按需求方的要求，这批产品精度误差必须控制在0.02毫米以内。”贵州翼晨航空机械有限公司技术部负责人赵鹏戴着护目镜，俯身检查刚下线的零部件精度，语气里满是干劲：“搬到园区后，产能比以前翻了一倍多。”

这个今年6月才入驻贵州航空产业城安顺航空配套制造产业园的企业，如今已成为当地航空产业链的重要一环，而促成这桩“姻缘”的“红娘”，正是园区里的“老住户”——贵州熠景航空科技有限公司。

“当时我们在外面租场地生产，设备摆不开，客户来考察都觉得不正规。”赵鹏回忆起搬迁前的窘境，仍唏嘘不已。他告诉记者，在一次与熠景航空的业务对接中，他无意间吐露了扩大规模的难处，随即便收到了对方发出的邀请，并带着他们走遍了产业园的标准厂房、检测中心和物流区。

10月30日，在贵州航空产业城安顺航空配套制造产业园，贵州速威宇航合金材料有限公司生产车间内，高温合金熔炼炉火光灼灼，精密加工设备高速运转，工人们专注调试即将交付的航空航天用特种合金构件。

“从上海整体搬迁到安顺，仅用8个月就实现投产，这样的速度离不开经开区全方位的保障。”贵州速威宇航合金材料有限公司常务副总经理王进学手持检测报告，语气中满是赞许，“这里的营商环境，是我们安心发展的底气。”

眼前企业生产有序、产销两旺的画面，是安顺经开区以优质营商环境推动产业落地的鲜活证明。自2023年省政府批复《贵州



贵州速威宇航合金材料有限公司研究员测试产品性能。  
贵州日报天眼新闻记者 杨曦 摄

贵州翼晨航空科技有限公司开足马力生产。

贵州日报天眼新闻记者 杨曦 摄

## 以商招商，产业配套弯路少

贵州日报天眼新闻记者 杨曦

在熠景航空的引荐下，安顺航空配套制造产业园工作人员给我们算了笔账：园区房租比外面低30%，政府部门不仅有优惠政策，还帮我们对接了多种类配套订单。赵鹏说，公司当即决定搬迁。如今，不仅顺利投产，还与多家航空企业在工装制造、特种工艺等领域达成深度合作。

熠景航空当“红娘”，是偶然事件中的必然结果。2023年10月通过招商引资入驻的熠景航空，不仅享受到园区完善配套，更是被当地优质的营商环境打动。此后，便主动当起了牵线人，先后协助引进了贵州翼晨航空机械有限公司与西安亚太普英智能装备有限公司。

“和同行合作时，只要对方想找合适的发展平台，我们就会介绍安顺的优势。”熠景航空生产部负责人王兴华坦言，安顺得

天独厚的航空产业基础、上下游配套空缺带来的发展空间，以及政府部门在劳动力、资金及相关政策上的扶持，与中航工业旗下企业建立合作的优势，这种“大树单”。赵鹏说，公司当即决定搬迁。如今，不仅顺利投产，还与多家航空企业在工装制造、特种工艺等领域达成深度合作。

熠景航空当“红娘”，是偶然事件中的必然结果。2023年10月通过招商引资入驻的熠景航空，不仅享受到园区完善配套，更是被当地优质的营商环境打动。此后，便主动当起了牵线人，先后协助引进了贵州翼晨航空机械有限公司与西安亚太普英智能装备有限公司。

“和同行合作时，只要对方想找合适的发展平台，我们就会介绍安顺的优势。”熠景航空生产部负责人王兴华坦言，安顺得

出，支持以装备制造及维修服务为重点的航空航天产业发展。省政府批复的《贵州航空产业城总体发展规划(2022—2035年)》，出台专项扶持政策，从土地、资金、人才等方面全面保障产业发展。安顺市建立了产业城指挥部，预留2万余亩工业用地，出台21条人才政策，为企业的发展筑牢根基。

政策红利正加速转化为发展实效。在安吉精铸航空产业园，铝合金精密铸造生产线满负荷运转；安大航空锻造产业园的3条高端生产线建设正酣，预计明年9月全面投产……

“‘十四五’以来，我们已引进航空类项目90个、总投资173亿元，开工重大项目171个、总投资378亿元。”安顺市委副书记、市长尹恒斌给出的成绩单振奋人心。今年以来，安顺市航空装备制造增加值增长22%。该市将深化与中航工业、中国商飞、中国航发等航空头部企业的对接合作，围绕做强航空产业生态、完善航空产业链条、抓好航空产业招商等重点工作，全力推动贵州航空产业城市建设取得更大突破。

## 来之即安，定制服务贴心

贵州日报天眼新闻记者 杨曦

航空产业城总体规划(2022—2035年)以来，作为产业城核心区的安顺经开区，将优化营商环境作为招商引资的“生命线”，让政策红利、精准服务与产业基础形成叠加效应，吸引一批航空企业扎根落户。

“好政策让企业轻装上阵。”贵州速威宇航合金材料有限公司负责人吴春春直言，企业落户时正愁固定资产投入压力大，安顺经开区出台的《支持航空产业加快发展十条

政策措施》解了燃眉之急，“相关厂房租金”的政策，加上航空产业发展基金的支撑，让我们能把资金集中投入研发和设备升级。”目前，该公司的高温合金产品已成功配套航空航天领域，产能持续攀升。

精准服务更显营商温度。在上海先越冶金技术股份有限公司的热表处理项目建设现场，高规格防火材料搭建的厂房即将交付使用。

“得知我们需要特殊防火材料，园区当

即派专人赴浙江选材采购，这种‘上门式’服务太贴心了。”上海先越冶金技术股份有限公司总经理陈金感慨，从项目备案到施工许可，安顺经开区实行“一个项目一个专班”，全程闭环式服务，让原本预计12个月的建设周期缩短至8个月。

安顺经开区投促局副局长杨小江表示，该区不仅聘请20名航空产业专家把脉招商方向，更通过“拎包入驻”“量体裁衣”等定制化服务，让企业“来之即安”。目前，安顺航空配套制造产业园区总体规划3300亩，采取定制化分期建设模式推进。截至目前，园区一、二期工程已实质性启动实施，现已引入上海速威、上海先越等11家航空配套制造企业入驻园区。

## 平坝1600余万元科技资金支持企业创新升级

本报讯（记者 沈长志）近日，在贵州国塑科技管业有限责任公司生产车间内，工人们熟练地操作机器进行制管。据了解，安顺市平坝区为该公司注入科技资金，公司今年全新投产的产品——无水磷石膏六棱结构壁管受到市场青睐，目前已5条生产产线。

今年以来，平坝区聚焦科技创新驱动产业升级，积极对接并争取各级科技项目支持。截至目前，全区已成功争取各类型科技资金达1600余万元，为企业技术创新突破与高质量发展注入强劲动力。

“科技资金的精准投放，为企业技术创新、产品研发及产业升级提供了强有力的资金支持，有效激发了企业的创新活力和发展动力。接下来，我们将持续深化科技服务，聚焦重点企业与关键领域，推动更多科技成果落地转化。”平坝区科技服务中心主任黄炳文表示。



10月29日，走进位于安顺市西秀区的贵州翰瑞电子有限公司，工人正忙着赶订单。该公司集电子产品研发、生产、销售于一体，产品远销东南亚、欧洲、美洲等地区。

贵州日报天眼新闻记者 何晓璇 摄

## 翰瑞电子生产忙

贵州日报天眼新闻记者 彭杨

米博公司：

## 种什么先试三年，农户跟着能赚钱

3年前还在外打零工的熊家庆，今年靠30多亩黄桃净赚十几万元。

“什么都不用担心，苗子公司给，技术公司教，桃子公司收，我只管按标准种。”在安顺市镇宁自治县，熊家庆是贵州米博生态农业科技有限公司（以下简称米博公司）的“加盟商”——这家企业把农业做成了“连锁店”。

“以前种植，农户最怕两件事：种不好，种好了卖不掉。”米博公司负责人汪希平道出农业产业发展痛点，“我们先把这两道关卡破了，农户只管跟着种，就能挣钱。”

在米博公司的360亩试验田里，20多个品种的水果正在接受“大考”——黄桃、葡萄、冬桃、蜂糖李、百香果……每个品种都要在这一年经历3年试种期：第一年试技术，第二年试市场，第三年检验稳定性。只有通过“三年大

考”的品种，才会推荐给农户种植。

这套“企业先试、农户后跟”的模式说起来很简单，但是背后藏着企业的试错成本：企业承担所有试种成本，负责选品种、教技术、找销路；农户利用自有土地和劳动力，按照企业提供的标准及技术种植，产品由企业包销。

“今年试验的10亩百香果口感特别好，可惜气温低，到中秋节才成熟。葡萄试种成

功，消费者反馈很好吃。黄桃连续3年市场火爆……这些都是我们用真金白银试出来的。”米博公司负责人汪希平坦言，试错成本全由企业承担，“我们把雷霆完，农户跟着种才不会踩坑。”

熊家庆是黄桃经过“三年大考”后的第一批跟进者。“慕名去他那里买桃吃，口感真

的好。当时看到购买的人很多，就萌生了种桃的想法。”

“和米博公司合作，自己只管种，没有后顾之忧。今年黄桃收益不错，按他们要求种，这种品质根本不愁销路，现在我打算继续扩种。”熊家庆说。

跟进的农户，拿到的是一整套“标准化操作手册”和优质种苗。

“树冠滴水线往内15厘米到20厘米是须根区，肥料必须施在这里才最有效；每根枝条上15厘米留一个果，防止过密光照影响品质……这些技术细节，村民自己摸索学习需要好几年，我们直接教会。”汪希平说，公司会派技术人员定期巡检，确保“连锁店”产品品质如一。

不只是种植，养牛也采用同样模式。米

博公司带动农户养了1000多头牛，提供技术培训、配方指导、包销协议。“只是成本太高，我们暂时没能力免费提供牛犊，但技术输出和销售我们全包。”汪希平笑道。

“销路是一切的底气，种得再好，卖不掉或者贱卖，都会打击种植户。”汪希平说，自己最忙的事，就是拿着已经得到市场认可的产品去找合作。

“我们在贵阳，以及海南等地建了100多个社区团购群，还对接营养餐、牛排店等下游产业，形成稳定订单。销量定了，我才敢让农户扩大规模。”汪希平说，“产品好，去拓宽销路才硬，我们黄桃卖8块一斤，依然能够卖光卖好，这就是底气。”

几年试验期很漫长，但汪希平对扩张很谨慎，“我是本地人，如果为了赚快钱把农户坑了，我还怎么在十里八乡立足？每个品种试3年，确保他们真正赚到钱了。口碑传开了，自然会有更多人跟进。”

“跟着汪总真能挣到钱，现在我有几个朋友也想跟着种。”熊家庆说。

眼下，米博公司种植园里，冬桃、蜂糖李等新品种正在试验，“还是老规矩，先试3年。”汪希平说。

“一窗提交材料，当天就能拿证开店，太方便了！”近日，安顺市关岭自治县届小荣小卖部负责人屈明芸拿着刚办好的营业执照和食品备案登记，满心欢喜。

屈明芸的办证经历，是安顺市创新推出6个本地特色“一件事”改革成效的生动缩影。

开办小卖部需分别办理营业执照、食品备案、税务登记等多个事项，涉及市场监管、税务等部门，此前全程需要4个工作日，群众往返跑动次数多。对此，关岭自治县创新推出了小卖部“一件事”改革，整合“个体工商户设立登记”“仅销售预包装食品备案”等4个事项，实行“一窗受理、一表申请、一网通办、一次办结”模式，办理时限压缩至当天，材料精简46.15%。截至目前，该项事已惠及430余家小卖部，群众满意度达100%。

同样感受到改革温度的还有紫云自治县的曹梦飞。不久前，她到该县政务服务大厅办理美容美发店手续，10余分钟就完成了全部审批。

紫云创新推出美容美发店开业“一件事”“311”模式，通过“并联审批三同步”机制，将办理时限从20个工作日压减至5个工作日，最快当天办结，材料压减率达12.5%。截至目前，已累计办理46家。

据了解，针对各县具体情况，安顺市立足本地实际，精准推出了6个本地特色“一件事”，包括关岭小卖部“一件事”、紫云美容美发店开业“一件事”、西秀民用爆炸物品购运许可证“一件事”、西秀灵活就业“一件事”、镇宁娱乐经营许可证“一件事”、安顺经开区企业缴费纳税“一件事”。

“这些事都在国家清单目录之外，结合本地实际开展。”安顺政务服务服务中心业务科科长卢兴峰说，截至目前，6个本地特色“一件事”共计办理2000余件。

让政务服务更优更暖，今年以来，安顺“一件事”办件量已达95万件。

## 粤黔协作助力 土特产亮相农交会

本报讯（记者 周强）近日，第二十二届中国国际农产品交易会在天津国家会展中心举行。在粤黔协作消费帮扶项目资金支持下，安顺市普定县供销合作社联合社组织春归保健科技有限公司、安顺市供销绿色农产品有限公司普定分公司、普定县惠定供销社有资产运营管理有限责任公司等企业联合参展。

据悉，企业携带了刺梨汁、烤小肠、猕猴桃、菌菇产品、“苗干妈”系列面条等当地特色农产品参展，并开展品牌宣传推广活动。展区吸引大量天津市民和采购商驻足品鉴，洽谈合作事宜。下一步，普定县将继续深化东西部协作，推动更多优质农产品进入全国市场。

## 红喜事酒席集中办

本报讯（记者 周强）近日，家住安顺市普定县玉秀街道玉秀社区的李先生办完女儿婚宴，分享当地办酒席的变化：“以前办酒席，得提前半个月借桌椅、搭棚子，还要请厨师、找帮工，现在有了社区的红喜事集中办理事点，一站式搞定，省时又省心！”

此前，玉秀社区居民办红喜事常违规占道，居民间相互攀比。今年以来，玉秀社区整合社区闲置场地，打造红喜事集中酒席办理点，还制定《集中酒席办理点管理办法》，成立红喜事理事会，让群众通过在集中办理点办酒，引导群众摒弃陈规陋习，树立文明新风。

## 24家村卫生室改造升级

本报讯（记者 周强）“卫生室焕然一新，看着心里舒服、踏实，就医更放心。”10月28日，在安顺经开区幺铺镇羊场村，村民赵玉翠拿着刚取的降糖药，对改造升级后的卫生室点赞。

今年以来，安顺经开区争取到乡村振兴健康守护工程补助资金1710万元，专项用于全区24家村卫生室的全面升级。墙面重新粉刷、地面硬化平整，电路规范整改……每一项改造都紧扣村民的就医体验，力求解决实际问题。

硬件升级完毕，软件也得提升。“让村民‘有地方看病’，只是基础，我们更要让大家‘看得好病’。”安顺经开区卫生和计划生育局局长杨雪表示，下一步，将重点推进“软件升级”，围绕人才队伍建设和医疗服务供给优化、保障机制完善三大方向发力，通过引进和培养基层医疗人才、拓展诊疗服务项目、健全医疗保障体系，切实提升乡村医疗服务水平。

## 得宝农业

### 获杨凌农高会“后稷奖”

本报讯（记者 何晓璇）10月26日，在第三十二届中国杨凌农业高新科技成果博览会上，贵州得宝农业科技有限公司核心产品“得宝醋牌刺梨汁”凭借其出众的品质与科技内涵，成功从众多参展项目中脱颖而出，获得本届博览会“后稷奖”。

这一奖项的获得，是对贵州得宝农业科技有限公司在产品研发、品质控制及技术创新方面实力的高度认可。贵州得宝农业科技有限公司总经理张文凯表示：“此次获奖是荣誉，更是动力。未来，我们将继续深耕农业科技，不断提升产品核心竞争力，为消费者带来更多优质的农产品。”

安顺推出六个本地特色“一件事”改革  
当天就能拿证开店，太方便了！  
贵州日报天眼新闻记者 杨媛媛