



贵州粮满金仓食品有限公司负责人杨灿为菜籽油直播带货。
贵州日报天眼新闻记者 翟培声 摄

车间变直播间，
从白领变成新农人
贵州日报天眼新闻记者 翟培声

“明天发货，收到满意就留下，不满意您退给我！”9月19日，毕节市黔西市贵州粮满金仓食品有限公司车间内，杨灿与妻子廖梁敏站在直播架前，舀起一勺金黄的菜籽油，凑近镜头给网友介绍。这位熟练玩转直播的“新农人”，曾是坐在办公室做设计的都市白领。2013年，杨灿从设计公司辞职，带着干销售的妻子返乡创业。“一开始在百里杜鹃景区开了间土特产门店，后来做过土鸡养殖，土豆、南瓜种植，其间也尝试过传统电商，但都没啥成效。”杨灿感慨，7年间，他在田间地头摔了不少跟头。转机出现在2020年，直播电商正蓬勃发展。当时，黔西大力发展羊肚菌种植，但羊肚菌都是以低价卖给客商。杨灿与妻子商量后，组建了电商团队，线上销售黔西羊肚菌。妻子利用销售经验做主播，杨灿则与10多个村合作社签订羊肚菌收购合同，建立食用菌加工厂，从采摘、运输、烘干、分拣到包装发货，进行全面把控。

2023年，粮油直播兴起。杨灿抓住机遇，决定直播家乡的菜籽油。从每天订单几十瓶、几百瓶，最后突破一千瓶。短短四个月，菜籽油销量突破1000万元。

次年，杨灿趁热打铁，注册成立贵州粮满金仓食品有限公司，配套的粮油工厂于同年7月正式投产。随后，他将直播间搬进车间，让网友“云监工”整个生产流程，消费起来更放心。

与此同时，为了让更多人知道黔西菜籽油，他还找来本地人气流量主播合作，大力推广本地菜籽油。

2025年初，杨灿增加了每日处理100吨菜籽的压榨和精炼设备，提升粮油品质。匠心工艺换来喜人订单，今年以来，该公司菜籽油销售额已1700余万元。

“我们计划年产销菜籽油1万吨，这需要收购大量菜籽。”杨灿笑着盘算，未来公司将优先收购本地优质菜籽，让家乡人跟着产业一起增收。



贵州山民酒业有限公司合伙人刘毅查看基酒存储情况。
贵州日报天眼新闻记者 汪瑞梁 摄

村里来了CEO

【新闻提示】

从毕节市百里杜鹃管理区黄泥乡坝子村的酱酒飘香，到纳雍县曙光镇五三村的肉鸽养殖欣欣向荣，再到黔西市菜籽油乘云出山——如今，一批富有闯劲的乡村CEO活跃在广袤的鸟鸣大地上，以苦干实干的行动赋予这片绿水青山新活力，以新农人的拼搏创新为乡村振兴带来新动能。



贵州山民酒业有限公司合伙人刘开穆在检测新批次的酱酒。
贵州日报天眼新闻记者 汪瑞梁 摄

返乡青年盘活闲置蛋鸡养殖场 五三村有了新产业：养鸽子

贵州日报天眼新闻记者 周恩宇

“过两天就会运第一批鸽子到六盘水客户手中，有400余只。”9月13日，在毕节市纳雍县曙光镇五三村的肉鸽养殖基地，负责人贾仕贤向记者介绍。肉鸽养殖基地从落地到第一批鸽子出栏售卖也就两个月时间，目前来看前景很好。

1991年出生的贾仕贤是曙光镇人，这些年种辣椒、栽烤烟、养肉牛。今年6月，他重新换了一个赛道，投资25万元，开始规模化养殖肉鸽。

肉鸽养殖，于曙光镇来说是新兴产业，对于贾仕贤来说却是“老本行”。他有10余年鸽子养殖经验，是远近闻名的“土专家”。

2013年，贾仕贤就在浙江养赛鸽。2019年10月，他回乡发展，带回来300多只赛鸽。后因从事其他产业，赛鸽逐渐卖了。这几年，他的其他产业做得风生水起，就一直想拾起“老本行”，但奈何场地限制未能如愿。

今年，曙光镇的蛋鸡养殖场空了出来，贾仕贤抓住机会租下养殖场，从湖北购进2100对种鸽，开始规模化养殖肉鸽。主打品种白羽王鸽，具有繁殖力强、体形大、生长快、抗病强、肉质鲜嫩等特点。每天早晚喂养，只需要40天就可以出栏。

“17天孵化，22天育苗，40天就可售卖。”贾仕贤说，下个月开始，每月大概能产2000只雏鸽。目

前，基地已和湖北合作商签了合同。雏鸽达到2000只后，合作商上门取货，直销湖北。

贾仕贤用纯天然谷物饲养肉鸽，成熟的鸽子肉质鲜嫩多汁、营养丰富。鸽子的粪便也没有浪费，老贾定期清理后，免费提供给附近农户作为农作物种植的肥料。

“一对种鸽，每次下蛋两枚，一年下蛋8次到9次，一年一对种鸽的效益是100元至120元。”贾仕贤说，目前肉鸽养殖已走上正轨，下一步计划将把规模扩大到6000羽。同时会将种鸽分发给村民散养，他提供技术指导，统一回收销售，带动周边群众共同增收。



毕节市纳雍县曙光镇五三村肉鸽养殖基地负责人贾仕贤给肉鸽喂食。
贵州日报天眼新闻记者 周恩宇 摄

百里杜鹃坝子村三个“90后”投资千万元办酒企 洞藏白酒云端畅销

贵州日报天眼新闻记者 汪瑞梁

在毕节市百里杜鹃管理区黄泥乡坝子村，宽阔山洞里千余坛白酒依次排列。“没想到小时候经常来玩的山洞，现在成了我们创业的‘好帮手’。”刘毅笑着打开一个坛子，一阵酒香扑鼻而来。

距离山洞不远处，坝子村与小坡村交界的山坡上，占地25亩的贵州山民酒业有限公司酿酒车间内，遥控操作的机器正从发酵池内抓取酒曲，工人们挥铲进行堆积发酵。

这家从大山“长”出来的酒厂，承载着刘小丁、刘毅、刘开穆3个“90后”投资1200多万元的创业梦。

刘小丁和刘开穆是亲兄弟，刘毅则是叔叔家的儿子。“我们三兄弟都是黄泥乡坝子村人，摸爬滚打十多年，一直想在家乡办一家像样的企业。”聊起3人的创业史，刘毅和刘开穆打开了话匣子——

10多年前，他们在村里流转土地，种辣椒、烤烟；后来又没钱买

货车跑运输，常年风餐露宿，赚点辛苦钱。

创业路上的起起伏伏，为三兄弟积累了经验和人脉资源。自2017年起，三兄弟开始琢磨办企业的事，但一直没找到方向。后来，驾驶大货车运煤到茅台镇的次数多了，接触了不少酒企，学到一些白酒生产经营知识，最终决定办酒厂。

2019年，三兄弟拿出所有积蓄，又多方奔走筹资，贵州山民酒业有限公司正式落地。

刘开穆回忆说，创业初期的艰

难远超想象，厂房建设、设备采

购、技术攻关、市场开拓，每一步

都充满挑战。为了做出好酒，他们

一边忙着工厂筹建和经营管理，一

边挤时间钻研白酒勾调技术，还专

程去茅台镇高薪聘请经验丰富的

酿酒师和调酒师。“那段时间，我们经

常在酒厂待到后半夜，就怕哪个环节出问题。”黄世伟说。

今年，公司推出“至友”酱酒

品牌，主动承包坝子村“村拳”项

目，借助拳击比赛带来的网络流

量，每周搞两次到三次直播带货。

8月5日以来，公司一个月卖

出60多万元的酒，“至友酒”在网

上的话题量更是突破1亿。“订单

越来越多，我们计划再扩大生产，让更多村民在家门口就业。”

刘开穆说。

走进山民酒业包装车间，20多

七星关区柏杨林街道构建志愿服务网络——

谁家有难处，他们总是最先知晓

贵州日报天眼新闻记者 李文勇

“大娘，我们来啦！”9月18日，一声熟悉的乡音在门口响起，80岁的汪奶奶脸上漾开了笑容，立即起身开门。门外，毕节市七星关区柏杨林街道幸福社区楼栋志愿服务队的志愿者们，手里拎着排骨、豆芽、白菜、牛奶。

他们约好了，今天陪独居的汪奶奶吃一顿热气腾腾的家常火锅。这顿火锅，源于一次日常的“半月访”。志愿者们发现汪奶奶腿脚不便，了解到她丧偶多年、儿子

早逝、女儿们远嫁。于是，大家相约一起吃顿火锅、聊聊天。

柏杨林街道是全省最大的易地扶贫搬迁集中安置社区，“汪奶奶们”的需求如何被看见？小朋友们的成长又如何被关注？答案藏在一张细密的志愿服务网络里。

幸福社区成立了由76名楼栋长和热心居民组成的7支楼栋志愿服务队，他们是社区的“眼睛”和“耳朵”，通过“日关注”“半月访”的办法，精准摸清每家每户

的基本情况。谁家有难处，他们总是最先知晓。

最近，让楼栋志愿者比较担心的，是留守未成年人小杰沉迷手机的问题。在“日关注”过程中，楼栋志愿者老刘发现小杰沉迷手机，劝说无果后，便将情况传递到社区。

社区层面，由社工、律师、医生等组成的4支专业志愿服务队，构成社区强有力后盾。社工通过专业方法，引导小杰融

入“儿童之家”，大学生志愿者辅导作业，小伙伴协同游戏……曾经沉默的“小宅男”，终于放下了手机。志愿者王慧云自豪地说：“看着居民们的笑脸，一切付出都值得。”

从陪孤老吃一顿火锅，到带孩童读一本好书；从维护社区环境，到倡导文明新风……这群曾经的老乡、如今的邻居，正用行动和爱心共同书写易地扶贫搬迁“后半篇文章”中温馨的章节。

毕节上半年农特产品销售额突破90亿元

本报讯（记者 吴传娟）日前，记者从毕节市商务局获悉，今年上半年，毕节市农特产品销量达61.76万吨，销售额突破90.56亿元。其中，天麻销售9305吨、创收3.8亿元，马铃薯销售1.4万吨、创收4525.7万元，牛肉销售25万吨、创收10.3亿元。

据悉，今年以来，毕节市立足农特产品资源禀赋，以多发力突破产销壁垒，通过稳传统市场、兴电商经济、拓海外市场，构建起内外畅通、上下联动的农特产品产销新格局，让大山里的优质农特产品既能扎根本土，又能飞向云端、闯出国门。

东西部劳务协作 1500余个岗位虚位以待

本报讯（记者 肖大熙）9月17日，毕节市2025年就业政策宣传月活动暨浙江省丽水市与毕节市东西部劳务协作专场招聘会将在毕节举办，现场设置就业创业政策、社保政策、劳动维权等咨询窗口，人社政策专员现场发放宣传资料并答疑解惑。

据悉，为深化丽水与毕节市东西部劳务协作，充分释放两地区位与资源优势的互补效能，丽水市人社部门特组织17家重点企业1500余个优质岗位赴毕节开展现场招聘。岗位覆盖时尚鞋服、精密制造、智能电器等重点领域，为毕节求职者提供多元化就业选择。

七星关区 黄桃采收果飘香

本报讯（记者 阮建华）时下，毕节市七星关区朱昌镇朱昌社区100余亩黄桃应季上市，游客穿梭林间，体验采摘乐趣。村民周文凤长期在基地务工，“黄桃成熟时，采摘和打包，按件计工钱，家门口务工方便。”

2017年，朱昌镇人大代表陈敏在朱昌社区牵头流转土地百余亩，依托距离市区仅10余公里的城郊优势，引进特色经果林种植，着力打造集蔬果采摘、农耕体验、休闲娱乐于一体的新型生态观光农业综合体，以周末采摘经济为突破口，带动群众增收。目前，该基地已带动周边66户200余名村民增收。

赫章 闹心路成顺心路

本报讯（记者 王星）9月18日，车辆行驶在毕节市赫章县松林坡乡寨村和拱桥村硬化道路上，车辆来来往往，十分顺畅。

据介绍，毕节市赫章县松林坡乡寨村和拱桥村硬化道路项目于9月2日完成验收，已正式通车运行。以前，官寨村砂锅组及拱桥村杨梅坡组只有一条狭窄的盘山小道，下雨泥泞难行，车辆通行困难，群众生产生活不便，道路修缮成为村民的热切期待。

松林坡乡协调交通、农业等部门开展联合实地勘察，并带头深入道路沿线农户家中，广泛征集关于道路修建的意见与建议。在充分调研的基础上，该乡积极筹措整合资金，新建35米宽机耕道353公里。施工过程中邀请村民代表参与工程质量巡查，确保每个环节扎实到位、符合标准，真正把“闹心路”变成群众满意的“顺心路”。

村民发现险情及时报 赫章山体滑坡零伤亡

本报讯（记者 黄杏 通讯员 张雪）9月12日，毕节市自然资源和规划局工作人员专程来到赫章县双坪乡河泉村，为村民张朋友送上2000元现金奖励，表彰他在8月13日山体滑坡灾害中的英勇行为。

8月13日上午9时，58岁的张朋友像往常一样上山割草，察觉到异常——前方山体出现明显裂缝，碎石不断滚落。“村里早就开过会，发现山体开裂要赶紧报。”他立即掏出手机联系村委会，精准描述险情位置和特征。

这一个电话，激活了赫章县强降雨防范机制：县级领导坐镇指挥、多部门联合值守、多级预警响应迅速启动。9时17分，河泉村村委会同步向乡政府上报险情，并组织应急小组赶赴现场；9时25分，撤离行动正式展开，17户63名村民仅用10分钟全部转移至安全地带，770县道相关路段同步封闭。

撤离行动刚结束，地质灾害便接踵而至。10时20分，约15万立方米的石土从开裂山体倾泻而下，一户村民的60平方米瓦房被完全掩埋。此处滑坡点此前并未纳入地质灾害隐患台账，属于“新生风险点”。此次事件中，无一人伤亡。从村民报警到完成撤离仅耗时35分钟，充分体现应急体系的高效性。

高端动漫手办订单排到后年

贵州日报天眼新闻记者 郑宇潇 摄影报道



9月18日，走进毕节高新区明月工艺美术有限公司生产车间，工人们正有条不紊地赶制高端动漫手办。

凭借对动漫衍生品市场的精准布局，该公司2024年销售额突破1.1亿元，目前订单已排到2027年。为应对旺盛市场需求，公司一边扩员，一边加速智能化改造。今年以来，公司已分批次引进18台自动喷油机，提升产值1.5倍。

图为工人利用自动喷油机工作。