一颗辣椒红遍山里山外

贵州日报天眼新闻记者　钱诚

9月15日清晨6点，遵义市新蒲新区永乐镇山堡村在秋日的薄雾中苏醒。

辣椒采收虽近尾声，梁静仍然清晨即起。她一边电话联系当天前来采摘的工人，一边将连夜烘干的辣椒装袋打包，等待装车发往遵义城区。

从小跟随父亲种植辣椒，梁静说，她最喜欢的颜色就是辣椒红。今年是个丰收年，梁静家近800平方米的“豪宅”里，堆满了等待销售的干辣椒。

“这些是供应给上海‘上上签’火锅连锁店的，每个月固定发货200公斤。”“这边小袋精装的是老客户订的，他们拿来当礼品送人。”“那些大袋装的，要发往遵义城区批发市场……”梁静如数家珍。

梁静今年种植110亩“遵辣”系列辣椒，亩产鲜椒近2000公斤，比去年增产250公斤，亩产值达1.2万元。若将鲜椒烘干，每亩可得干椒约250公斤，每公斤能卖近40元，亩产值同样稳定在1万元左右。干椒耐储存，可实现全年错峰销售，收益更有保障。这笔丰收账算下来，每亩增收1000多元，这也让梁静家辣椒收入首次跨进“百万阵营”。

“这可是我种辣椒30多年来收入最高的一年！”梁静兴奋地说。她把这份成功归功于三个因素：品种优质、技术先进和政府扶持。

梁静父辈种植传统辣椒品种时，同一块地不能连作，必须轮茬休耕。传统播种方式导致出苗不齐，还需要人工间苗，加上除草等工序，人力成本很高。那时每亩鲜椒收成不到500公斤，种十来亩辣椒收入也只有千元左右。

这些年来，随着“遵辣”系列品种的推广和漂浮育苗、覆膜种植等技术的普及，辣椒产量一年比一年高，人力成本越来越低，梁静家的辣椒也越种越多。

“品种好，加上全程有技术指导，病虫害和烂果都少，产量自然上来了。”她算了一笔账：机械化耕地一亩120元，比人工便宜一半多；辣椒苗按成本价供应，薄膜、化肥还有政府补贴。“产量增、成本降，收入当然大幅提高。”

这颗小小的红辣椒，不仅点亮了梁静一家的生活，更串联起遵义200万亩辣椒基地、5万椒农的致富希望。一条红色产业链，正从黔北大地辐射全国。

中午时分，虾子镇中国辣椒城里人声鼎沸，工人们忙着将堆积如山的辣椒装袋上车，一辆辆大货车整装待发。这座被誉为“辣椒华尔街”的市场，日均交易量高达8000吨。

从父亲手中接过“衣钵”，并成立贵州满天红农业发展有限公司，“辣二代”石永松一边在西南三省发展辣椒种植基地，一边从事辣椒贸易。

“公司平均每天要从中国辣椒城发3车共45吨辣椒到重庆观音桥批发市场。”石永松说。现在他又多了一个身份——重庆市小面协会副会长，“遵义辣椒香辣兼优，20多万家重庆小面馆都是用的我们的辣椒。”

市场与田间靠运输牵线。随着生意越做越大，石永松每年投入运费近200万元，并吸纳8名专职司机加入这条“红色供应链”。石应奇就是其中之一。

跟着石永松运输了近20年辣椒，石应奇挣钱的“家什”从6.8米10吨的老货车，换到了9.6米15吨有空调、带冰箱的厢式货车。“以前跑重庆一趟一车1500元，一周才一趟；现在一趟2000元，两天一个来回，光这一项月纯收入就有1.2万元。”石应奇说。

遵义辣椒的增收账更在深加工环节实现跃升。在贵州贵三红食品有限公司4个车间内，16条生产线有序运转。鲜椒经清洗、切割、烘干、炒制、灌装等工序，变身为香辣诱人的辣椒制品。

“鲜辣椒每斤3元左右，做成泡椒、辣椒面、油辣椒等辣椒制品，附加值提高了三倍到五倍。”贵州贵三红食品有限公司营销中心客户部经理鞠保鑫说，公司每年要消耗2万吨鲜椒、3000吨干椒，生产180多个品种的辣椒制品。

今年上半年，在向越南、英国出口瓶装的香脆椒和泡椒后，贵州贵三红食品有限公司最近又推出辣椒零食——元气辣脆包，深得年轻人的喜爱。

“我们根据区域需要、客户需求研发产品，产值每年都在增加，2024年实现产值2.5亿元，今年有望突破3亿元。”鞠保鑫说。

值得一提的是，贵州贵三红食品有限公司在全省发展30多万亩辣椒基地，以保底价收购辣椒，既保证原料质量，也让种植户吃上“定心丸”。

从田间幼苗到餐桌上的美味，一颗遵义辣椒串起一条完整的产业链，实现价值倍增。据统计，2024年遵义辣椒产业综合产值就超过200亿元，这条“红色链条”正在为越来越多的人带来红火日子。

杜娟

小堡村党支部副书记

合作社增收明细越写越长

我是黔南州福泉市马场坪街道小堡村党支部副书记。今年，咱们村的合作社又迎来了一个丰收年，让我们发展村集体经济更有底气。

今年，小堡村种植1300多亩水稻。为保障颗粒归仓，合作社提前对接周边的农机专业合作社，统筹调配收割机集中作业，还组织党员志愿者帮缺劳力农户搬粮、晒谷。

村里合作社的增收账清楚明了：预计平均亩产可达500公斤，按照当前市场价格估算，每公斤稻谷价格约为3元，每亩产值可达1500元，预计总产值可达180万元以上。同时，村里采用“公司+合作社+农户”的运营模式，村合作社帮助村民采收、售卖等，刨去种子、农资、人工成本，村民每亩能有600余元纯收益。村民罗启贵也在算账。他说，收割机比人工节省一半成本，而且一小会儿就收了十几袋，十分省力。

小堡村今年的增收账明细，还在继续书写。眼下水稻刚收完，合作社已着手组织农户种油菜，让土地“不空闲”，村民收入“不断档”。

贵州日报天眼新闻记者　卢泰铭　整理

赵庆升

掌上达公司负责人

威宁红菜薹畅销省外

我是贵州掌上达农业科技有限公司负责人，也是毕节市威宁自治县红菜薹产业发展协会的会长。

2014年，我还在读大学的时候，到湖北一位同学家里做客，第一次吃到了红菜薹，当时的感觉是这东西真好吃，一问价格还挺贵。2019年，威宁自治县提倡大力发展蔬菜产业。我突然想起自己曾经吃过的红菜薹，再联想到家乡适合发展高山冷凉蔬菜的地理气候优势，于是决定返回威宁种红菜薹。

我们公司今年种植红菜薹800亩左右，从8月开始陆续进入采收期，将持续到11月底。我们的产品畅销湖北、湖南、四川等省份蔬菜批发市场。按照目前的行情，红菜薹亩产值在1万元以上，总产值预计突破800万元。

如今，威宁红菜薹种植面积5万亩以上，覆盖34个乡镇（街道）。我们协会已吸纳公司、合作社和种植大户等经营主体120余家，共同在种植技术、品种筛选和种植模式等方面进行探索和创新。

贵州日报天眼新闻记者　周阳　整理

施大军

兴绿洲公司负责人

三穗鸭全链发展身价倍增

我是黔东南州三穗县兴绿洲农业发展有限公司负责人。作为三穗鸭产业中的龙头企业，今年我们又迎来了丰收年。

翻开今年的丰收账，每一笔都写满了坚持与回报：孵化销售鸭苗237万只，实现营收735万元；与17家代养户合作，销售肉鸭37.71万只，产值达1870万元，目前存栏还有9.7万只；销售种蛋280万枚，营收560万元，种鸭存栏4.73万只；销售青年鸭16.42万只，创收590万元。

三穗鸭是我国四大名鸭之一，拥有六百多年养殖历史。在我们占地1.5万平方米的养殖基地里，从孵化、养殖，到加工、销售，基本完整展现了鸭子从破壳到成品的全过程。

同时，基地配备仿生养殖场、多间孵化与脱温车间、40台智能孵化机，并率先引进“笼养鸭”技术，真正实现“水禽旱养、蛋鸭笼养”。配套的皮蛋加工厂、熟食车间、有机肥厂和污水处理系统，让我们走出一条资源循环、全链发展的新路径。我们坚信，只要持续努力奋斗，三穗鸭的品牌一定会越来越响亮，农民朋友的丰收账，也一定会越来越厚实。

贵州日报天眼新闻记者　蒋鸿琪　整理

高斯波

关岭牛养殖场负责人

今年已进账20万元

2019年，我在外务工的时候，听说家乡“关岭牛”声名鹊起，政府还推出了一系列扶持养牛的优惠政策。乘着这股东风，我回到故乡关岭自治县新铺镇，并修建以我名字命名的“高斯波养殖场”。

起初，我只引进了20头关岭牛。没想到市场反响热烈，很快便供不应求。于是，我走遍关岭，精选优质牛源，将养殖规模逐步扩大到100头左右。

每天，我都会给牛群固定的时间，让它们能自由活动、沐浴阳光。在喂养方面，我坚持用自家种植的皇竹草、玉米秆等为原料，保证营养均衡。目前，牛棚里大部分是繁殖的小牛，从小牛到出栏大约需要九个月。也有部分四百斤左右的“半大牛”，大约四个月便可出栏。

我的客户群主要是安顺市的餐饮企业及屠宰场。不久前，养殖场迎来了今年最大一笔订单，十几头牛销往关岭屠宰场。今年以来，养殖场已出栏40余头牛。除去成本，已有20万元左右进账。如今，我在买牛、养牛和卖牛之间忙碌，乐此不疲。放牛、割草、喂食、检查牛棚……这些看似平凡的日常，构成了充实而幸福的每一天。

贵州日报天眼新闻记者　王潇　整理

本版责编：胡卡妮　莫欣欣　视觉设计：齐青杨　版式设计：彭舒姗