

一畦韭菜蕴藏科技密码

贵州日报天眼新闻记者 周章龙

9月18日清晨，毕节市织金县熊家场镇糯冲村的有机韭菜种植基地里，响起镰刀轻割的“唰唰”声。务工群众弯腰弓背，左手捏着翠绿的韭菜秆，小心翼翼地将一丛丛韭菜割下。

“这里的韭菜可不是普通货，在超市里都是抢着要的‘限量版’。”织金县云龙农业科技开发有限公司负责人刀雄英拿起一捆韭菜仔细翻看，“靠着科学种植和严格品控，我们的韭菜成了贵州合力超市、重庆重百新世纪超市的抢手货。”

之所以抢手，源于基地从土壤源头就开始把控。

“要种出让消费者放心吃的韭菜，春季的准备工作比啥都重要。”刀雄英伸手插进土壤，指尖捻起一把土，凑到鼻尖，“你闻，这土是香的，没有化学肥料的怪味。”

每年立春后，基地的首要任务就是给

土壤做“体检”。公司会对土壤成分进行全面检测，只有各项指标都符合有机种植标准，才能开始后续的种植工作。

“土壤不合格，种不出好韭菜。”检测合格后，工人会把土地深耕晾晒，再施上每吨400元的发酵农家肥，“不掺一点化肥，就是要让土壤保持自然的肥力。”

土壤备好，韭菜养根也是春季管理的核心。清明时节，基地管理人员吴维俊会打开喷灌设备，水流缓缓渗入土层，滋润着土里的韭菜根。

“浇水得慢灌，不能冲坏韭菜根。”吴维俊轻轻翻开土壤，满是密密麻麻的白色须根，“这韭菜娇气得很，根养壮了，后续才能抵御病虫害，长出的韭菜才鲜嫩。”

进入小暑节气，高温高湿的天气让病虫害成了韭菜种植的“拦路虎”。传统种植往往依赖频繁喷洒农药来应对，但在糯冲村的基地里，见不到喷洒农药的场景，

取而代之的是韭菜行间种植的万寿菊和香菜。

“万寿菊和香菜是病虫害的‘天敌’，我们早在春分时节就种下去，夏季就能发挥作用。”刀雄英说，“虫子怕这味道，就不敢靠近韭菜。”除了用植物驱虫，基地的除草工作也全靠人工。夏季杂草长得快，工人们每天轮流为韭菜除草。

品质把控不止于此。“从春季土壤检测到夏季生长监控，每个环节都不敢马虎，这是对消费者的承诺，也是我们的底线。”刀雄英说。

“保证韭菜‘零农残’，不是一句口号。”刀雄英说，公司建立了“五重检测”制度。每半年会委托第三方专业检测公司，对基地土壤和韭菜进行全面检测；每月由技术人员开展一次抽检；采收前，工作人员会根据当天即将采收的韭菜进行检测；韭菜发往超市前，还要进行出库检测；到了超市

门口，再进行最后一次抽检。

金秋时节，基地迎来了丰收。

白露时节，韭菜进入采收季，刀雄英会拿着工具走进大棚，领着务工群众开始采收。但和其他农产品追求量产不同，云龙农业的韭菜每天只采收2000斤，因此也成了商超的“限量版”。

“不是不想多卖，是不允许。”刀雄英解释，“目前共种植韭菜500亩，按照生长情况，每天采收2000斤最合适。”

为了保证新鲜，每天凌晨4点，务工群众就会到基地收割韭菜。“趁着凉快收割，能最大程度保留韭菜的水分和口感。”刀雄英说。

收割后的韭菜，会被送到公司位于织金县惠民街道的分拣中心。务工群众会仔细将黄叶、刮伤、断秆的韭菜挑出来，再捆扎打包。

“不符合标准的都挑出来，不能砸了

招牌。”刀雄英说，“‘限量’只是为了更好守住品质。”

这份坚持，让云龙农业的韭菜赢得了商超的认可。“我们和两家超市签的是独家供应协议，他们就认我们的韭菜。”刀雄英说。目前，基地有200亩韭菜达到采收标准，从今年春季到秋季，已采收韭菜超8万公斤，实现产值260余万元。

韭菜不仅香飘餐桌，也给当地群众带来了家门口的就业岗位。在云龙农业，100多名务工群众分布在育苗、除草、采收及分拣包装等各个环节。

“每月光务工费支出超12万元。”刀雄英说，“除了带动务工，公司还免费教周边农户种植韭菜，从土壤管理到病虫害防治，全程提供指导。农户种出来的韭菜，经检测合格后，公司以保底价收购。”

“跟着公司种韭菜，技术有人教，销路有人管。”农户黄旭就是受益者之一，在该公司支持下，他种了10余亩韭菜，今年收入相当不错。

从春季的土壤检测、根系养护，到夏季的绿色防虫、严格抽检，再到秋季的限量采收、商超热销，“限量版”韭菜的背后，是品质为先的坚守，更有产业助农的温度。



蒋华
无人机飞手

这几年，借助各种农机，我不仅把种地玩出了新花样，家里的日子也越过越红火。

今年我一共种了70多亩地，包括30多亩中药材前胡、20多亩李子和10余亩水稻。这么多地我一个人可管不过来，主要靠我的“搭档”帮忙。

5月，李子迎来大丰收，收获了3万斤李子。多亏“好搭档”无人机帮忙吊运，节省了我大量的时间和人力成本。仅靠卖李子这一项，我就收入15万元左右。最近，另一个“好搭档”——收割机又大显身手，让我的10余亩水稻两天就完成了采收，看着这一笔新进账，我心里甜滋滋的。

过去，我常年在外省务工，一年到头辛苦下来挣不到10万块钱。2022年，得知我们村里成立了黔耘农机专业合作社。看好农业机械化前景，我下定决心回到村里种地。也才3年时间，我的收入就翻了几倍。

两年前，我通过学习，考取了无人机操作证。在政府补贴政策的支持下，自己花了6万多元购置了一台大型无人机，主要用吊运物资和开展病虫害防治。除了种好自家的地，我还用无人机帮其他农户吊运物资和开展病虫害防治。因为业务量增加，今年我又添置了一台无人机。算算账，今年我的总收入应该有30多万元。

贵州日报天眼新闻记者 黎娅茹 整理

杨利华
马铃薯种植户

今年，我家收了100多吨马铃薯，按照8毛多一斤的价格先卖了35吨。剩下的65吨，我用泥巴盖住，等到价格涨一点再卖。算下来，全部卖完收入有17万元。除去成本，赚个8万多元没问题。

从22岁到现在，我已经种了24年的马铃薯。在外人看来，我是个“老把式”。实际上，要学的东西还有很多，就拿马铃薯的品种选择来说，就是一门大学问。

以前，我家马铃薯种薯都是自家培育，一般连续种两三年后，就会茎秆变细，薯块变小，而且产量一年比一年少，根本卖不了几个钱。这几年，省农科院、市农科所等科研单位来到雪山镇，建立了种薯繁育基地，培育出了适合本地种植的“威芋5号”“米拉洋芋”“青薯9号”等新品种。经过专家测产，“威芋5号”亩产2735公斤，“威芋5号”亩产能到2829公斤，比我自己培育的种薯产量高出来很多。

今年我几个新品种都种了，通过精心管护，亩产量都在2000公斤以上。我也摸清了各个品种的优势，“威芋5号”属中晚熟品种，黄皮黄肉，不仅产量高品质好，而且耐储藏易运输。“米拉洋芋”个头不大，淀粉含量高，吃起来口感香糯，不仅在我们当地畅销，在外地也卖得上价。看来想赚钱，就要多尝试新品种。

尽管，今年种植新品种产量不算低，但和种植大户比起来还有差距。所以，我打算明年接着在雪山镇种销专业合作社务工，向农技人员好好学习马铃薯种植技术，来年我才能种出更多“金豆豆”。

贵州日报天眼新闻记者 周阳 整理

李世瑶
合作社负责人

清晨八点，晨雾还未完全消散，我照例先到大棚转一圈。8月初开始采收的西红柿正值盛产期，翠绿藤蔓间缀满了果实，红的、绿的、黄的，大小不一却个个圆润饱满，空气中弥漫的香甜气息让人踏实。

8年前，我刚回到家乡——六盘水市钟山区双戛街道中箐村时，这片土地还是以传统种植为主，靠天吃饭是常态。为示范和推广新品种、新技术，2019年，我牵头成立了六盘水山海园种植农民专业合作社，决定带着乡亲们共同探索现代农业发展的新路径。

今年基地最大的变化，是让高大上的农业技术“接了地气”。7月，52个大棚全部用上了智能水肥一体化系统。手机一点，浇水施肥精准到位，过去5天的工作量现在一个上午就能搞定。此外，草莓育苗用上了高架基质栽培模式，不仅省去除草环节、避开土传病害，产量更是过去的3倍。

新技术带来了实实在在的效益。今年试种成功的草莓西红柿、口感西红柿等特色品种亩产突破8000斤，凭借出色品质和新鲜供应，每日销售近百筐。看得见的丰收，让越来越多乡亲主动来间技术、学种植。目前，合作社通过技术指导，带动周边农户1000余人次实现增收致富。

农业技术要与生产实际密切结合，才能真正让土地生金。我们合作社恰好是一个开放的田间实验室，不断实践农业新技术，再将成功经验传授给农户，才能让新技术真正扎根土地。

贵州日报天眼新闻记者 李佳琪 整理

冯建萍
茶企负责人

每当我看着金灿灿的刺梨果与红茶完美融合，总会回想起充满挑战与收获的创新历程。

2012年我与茶结缘，在黔南自治州贵定县金南街道乐芒村建了135亩茶叶基地。2017年小青柑茶风靡市场，我琢磨着：贵定盛产优质刺梨和红茶，何不将这两大特产创新结合？

我们经历了数百次试验，调整配比、改进工艺。为了找到最佳烘焙温度，团队连续工作了48小时，才攻克这个技术难关。

今年，公司在贵定收购了30万斤刺梨鲜果来制作刺梨红茶，每颗刺梨成熟度在80%到90%之间、大小在4到5厘米，红茶则来自国家地理标志产品“鸟王群体种”茶青。最近，每天都要去车间，检查头一天收购的刺梨鲜果储存情况，看着工人们将刺梨去籽、焯茶、低温慢烘，我心里满是丰收的喜悦。今年产出的15万公斤刺梨红茶，七成以上源自订单，这意味着既有茶香又富含营养的刺梨红茶已得到市场认可，这条创新路没有走错。

我为刺梨红茶量身打造了“贵世岩”“贵梨红”2个品牌，通过4条智能化生产线加持，预计今年刺梨红茶的产值能超600万元。今年2月，“贵定县刺梨红茶发展联盟”成立，作为联盟的发起人之一，我将进一步标准化加工工序，助力刺梨红茶产业规模扩大，带动更多种植户增收。

贵州日报天眼新闻记者 虞思滔 整理

