

红粱收割。（贵州珍酒酿酒有限公司供图）



贵州珍酒四十万亩高粱迎丰收

红粱地里笑颜开 乡村振兴路更宽

程佩佩 吴浩宇



红粱装车。 吴浩宇 摄



晒红粱。 吴浩宇 摄

在连绵起伏的丘陵间，一串串饱满的高粱穗压弯了枝头，也映红了种植户脸上丰收的喜悦。

金秋九月，位于遵义市汇川区泗渡镇的红缨子高粱基地，迎来了一年中最热烈的丰收景象，这是贵州珍酒40万亩红缨子高粱种植基地中的一部分，是珍酒塑造品质的起点，更是企业助力乡村振兴的生动写照。

严控“第一车间” 筑牢品质根基

粮为酒之内，对于酱香白酒而言，高粱的质量直接关联了酒的风味和品质。酿造高品质酱酒，就必须从高粱种植这个酱酒产业的“第一车间”抓起。

珍酒酿造所选用的红缨子高粱，具有粒小、皮厚、果实坚实且饱满的特点，能经受长时间、多轮次翻造和蒸煮，其支链淀粉含量和单宁含量高，对酱酒风味的形成有至关重要的作用。

近年来，随着珍酒的酿酒产能不断增加，对原料的需求量持续扩大。为有效保障高粱的质量和供应，珍酒从2014年开始探索打造高粱种植基地，经过多年实践，已在贵州发展40万亩高粱种植基地。

“从种子发放到育种，从种植到提供技术支持，从收割到验收，我们对质量的把控贯穿高粱种植的全过程。”贵州珍酒联采中心采购二部部长瞿卓理介绍，珍酒建立了全流程精细化管理体系，以确保高粱的质量得到保障。

珍酒引进先进的数据化管理系统，发放种子时登记农户资料及种植规模。高粱进入育苗期，对种植户全面摸底，准确掌握所有订单地块信息和农户情况，确保基地种植面积的准确性和收成的稳定性。高粱生长过程中，珍酒组织技术专家，到田间地头为种植户提供技术支持。到了收储阶段，珍酒专门开展市场调研，了解酿酒高粱的市场价格和整体质量状况，组建专业的收储小组派驻各收购站点采购。

“珍酒对高粱品质的要求极为严格，以交付节点为例，高粱进场后首先进入筛选设备，依次经过风选除杂、震动筛分和比重分级，时常还会采用色选技术进一步提纯，通过这一流程的高粱意味着感官上合格了。紧接着，对筛选出的高粱抽样检测，理化指标合格，才允许入库。比如水分须控制在13%以内，总淀粉含量不低于60%，其中支链淀粉占比达88%以上，单宁含量不低于1.5%……”贵州明鼎英驰农业发展有限公司总经理刘庆明说道。

“新收回来的高粱还不能立即投入使用。”瞿卓理介绍，因采收时高粱成熟度存在差异，需经数月后熟期，淀粉、水分等指标趋于稳定，才有利于酿造。因此，高粱进入珍酒仓库后，还要接受长达一年的严密仓储监控，才能投入酿造环节。

值得一提的是，珍酒在“第一车间”的严格把控和长期实践，其价值也在国家标准的修订中得到了印证与体现。

今年5月正式实施的《高粱》（GB/T 8231-2024）国家标准中，首次将酱香型白酒酿造用小颗粒糯高粱纳入适用范围。这项重要条款的增订，吸纳了珍酒等头部酱酒企业长期的原料研究实践经验，不仅验证了珍酒原料选择的科学性，也推动了全行业原料标准化进程。

深化订单合作 助推产业升级

作为贵州白酒产业的重点企业和核心品牌，近年来，珍酒抢抓遵义市大力发展有机高粱种植基地的机遇，不断深化种植基地发展，通过“公司+基地+合作社+农户”的组织方式，推动高粱种植规模化发展、标准化生产、信息化管理，带动周边地区高粱产业转型升级。

每年初，珍酒都会和遵义汇满仓农业产业（集团）有限公司、贵州明鼎英驰农业发展有限公司等一批农业公司签订委托种植订单，委托后者协助珍酒打造高粱种植基地，负责采购红缨子高粱种子，免费向种植户发放，并联合定期针对农户开展种植培训和技术指导

等。

贵州大学酒用原料产业发展研究院院长任明见作为珍酒高粱种植的指导专家，长期带领团队在汇川种植基地开展试验研究。

“我们一方面通过监测不同品种在当地气候土壤条件下的表现，筛选最适宜品种，另一方面探索栽培管理一致化，以保证产量和品质一致，比如通过控制株距，让每株高粱享受到同样的光热水土条件，以实现一致的成熟度。”任明见补充道，汇川区的海拔和温度等自然条件很适合红缨子高粱，这里种植的高粱支链淀粉和单宁含量高，这两个指标直接影响出酒率和酒的品质。

“无论是种植大户还是散户，我们都免费发放高粱种子，按照和珍酒签订的保底价收购。”遵义汇满仓农业产业（集团）有限公司副总经理朱柏林介绍，今年公司同珍酒签订了4万亩的订单，预计产量8000吨，实际带动6400余户增收，户均增收12万元至14万元。

“以前，汇川区的高粱只供应给茅台酒厂，2022年以来，我们开始为珍酒种植高粱，现在每年要在汇川区协助珍酒建设十余个百亩级高标准高粱示范基地。”朱柏林表示，为了确保高粱品质，目前公司协助珍酒在汇川区打造的高粱种植地块，均通过权威检测机构的认证，同时全面执行有机标准管理体系，坚持使用有机肥、生物制剂，以更高的标准从源头保障高粱的绿色品质。

与此同时，该公司按区域设置管理站点，配备专业技术人员，负责种子发放、农户指导、田间管理，编写《高粱种植手册》明确关键农事操作标准等。

“汇川区的高粱种植规模或许不是全省最大，但无论是种植水平和管理模式，还是高粱的品质，都处于全省领先地位。”朱柏林表示，目前汇川区已经建立了近12万亩高粱基地，产出的高粱全部定向供应给茅台和珍酒。

助力乡村振兴 践行企业担当

贵州多山区丘陵，不少边角田地曾因种植效益低被闲置。珍酒立足当地地貌特点，激励农户利用这些零散土地种植高粱。这样，既保护了耕地，使土地被合理利用；又能激发农民种植积极性，带动农民致富；还有效解决酿酒用粮问题，形成一举三得的良性循环。

眼下，珍酒在各个种植基地开秤收粮，这场规模庞大的收购将持续到今年12月，4万多个农村家庭因此受益。

在汇川区泗渡镇泗渡社区的高粱地里，20多名农户抢抓晴好天气收割高粱，这片400余亩的高粱地是汇农集团的种植大户杨开应打理的。

2022年，杨开应还是一名有着十几年驾驶经验的渣土车司机，跑运输时偶然看到珍酒在当地收购高粱，邻居种植的4亩高粱卖了接近1万元。

“我那时就想高粱怎么这么赚钱，比种玉米赚得多了，当时就萌生了种植高粱的念头。”杨开应说。

2023年高粱种植季，杨开应果断转型，一口气承包200亩地，从零开始学种高粱。第一年，他还不懂病虫害防治，高粱长势参差不齐，收成欠佳，但他没打退堂鼓，反倒频繁向高粱基地站点的技术人员请教，逐渐掌握种植要领。如今，他的种植规模已扩大到400余亩。

“今年的收成不错，亩产预计能达到700斤，预计总共可以卖100多万元，除去成本能赚20万元呢。”杨开应笑着算了一笔账，“现在不用开车到处跑运输了，在家门口就能过上好日子。”

珍酒高粱的规模化种植，不仅成就了种植大户的致富之路，也为周边农户带来了实实在在的收益。通过流转土地，农户可获得稳定的租金收入；采收、移栽等农忙时节，大户又优先雇佣当地群众参与劳作，为他们创造了家门口的就业机会。

李祖云和妻子张志芬就是受益者之一。“我们年纪大了，自己种地体力跟不上。现在把土地租出去，种植、收割时还能来帮忙，相当于有两份收入，比以前轻松多了。”

“没有和珍酒合作之前，市场不稳定。如今珍酒给出了保底价，农户们心里都踏实，种起来没有后顾之忧。”朱柏林坦言，珍酒实际的收购价格会高于保底价，这也是珍酒作为“链主企业”主动让利，将部分收益直接反哺种植户。也正是靠着珍酒这样的龙头企业搭建基地、稳定市场，高粱产业才真正扎下根来，成为能实实在在的带动农户增收致富的支柱产业。

红粱满地，酒香四溢。珍酒以一粒粒红缨子高粱为纽带，串起4万名农户的增收致富路，在助力乡村振兴的实践中，把企业担当写在了农户心坎上。

丰收，才刚刚开始。随着珍酒产能的持续扩大，对高粱的需求稳步增长，这片土地上的丰收故事，还将继续书写下去。

红粱丰收稳弯腰。（贵州珍酒酿酒有限公司供图）

本版责编：熊瑛 张元斌 张卫东 版式设计：王银艳